

HeadHunter Group PLC объявляет финансовые результаты за первый квартал 2024 года

Москва, Россия, 16 мая, 2024 – HeadHunter Group PLC (MOEX: HHRU) объявляет финансовые результаты за первый квартал 2024 года. Слова «мы», «наш», «нам», «нас», «Компания» или их аналоги используются ниже для обозначения HeadHunter Group PLC.

Основные финансовые и операционные показатели за первый квартал 2024 года

(в млн руб.)

	Три месяца, закончившиеся 31 марта		
	2024 г.	2023 г.	Изменение
Выручка	8 628	5 552	55,4%
Выручка сегмента Россия ⁽¹⁾	7 897	5 110	54,5%
Чистая прибыль	4 913	2 208	122,6%
Рентабельность чистой прибыли, %	56,9%	39,8%	17,2 п. п.
Скорректированный показатель EBITDA ⁽²⁾	5 032	3 046	65,2%
Рентабельность скорректированного показателя EBITDA, % ⁽²⁾	58,3%	54,9%	3,5 п. п.
Скорректированный показатель Чистой прибыли ⁽²⁾	5 024	2 168	131,8%
Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли, % ⁽²⁾	58,2%	39,0%	19,2 п. п.

(1) Показатель включает в себя выручку наших операционных сегментов «Россия (hh.ru)» и «Россия (Зарплата.ру)».

(2) Показатели «Скорректированный показатель EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли» и «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли» не предусмотрены МСФО. Описание указанных показателей и их сопоставление с ближайшими финансовыми показателями по МСФО приведены в разделе «Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО» и других разделах настоящего пресс-релиза.

- Выручка в 1 квартале 2024 года выросла на 55,4% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года в основном за счет роста средней выручки на клиента («ARPC») на фоне сохраняющегося высокого спроса и повышенной конкуренции за соискателей, а также увеличения количества платящих клиентов, преимущественно в сегменте малого и среднего бизнеса.
- Скорректированный показатель EBITDA в 1 квартале 2024 года вырос на 65,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 5 032 млн рублей, а рентабельность скорректированного показателя EBITDA увеличилась на 3,5 п. п., с 54,9% до 58,3%, на фоне более низких темпов роста затрат по сравнению с темпами роста выручки.
- Чистая прибыль в 1 квартале 2024 года выросла на 122,6% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года и составила 4 913 млн рублей. Рост чистой прибыли в 1 квартале 2024 года обусловлен существенным ростом выручки, увеличением доходов от процентов по депозитам на фоне роста остатков денежных средств и процентной ставки, а также снижением расходов по налогу на прибыль в связи с применением льготной ставки для ИТ-компаний 0% с 1 января 2024 года. Указанные факторы роста чистой прибыли были частично компенсированы увеличением расходов на персонал и маркетинг, а также снижением прибыли от курсовых разниц по денежным средствам в иностранной валюте в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

(в млн руб.)

	По состоянию на		
	31 марта 2024 г.	31 декабря 2023 г.	Изменение
Чистый оборотный капитал ⁽¹⁾	(12 390)	(11 466)	8,1%
Чистые денежные средства ⁽¹⁾	24 886	19 520	27,5%

(1) Показатели "Чистый оборотный капитал" и "Чистые денежные средства" не предусмотрены МСФО. Для расчета указанных показателей см. раздел "Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО" и другие разделы настоящего пресс-релиза.

- По состоянию на 31 марта 2024 года отрицательный чистый оборотный капитал вырос на 924 млн рублей в абсолютном выражении, или на 8,1% по сравнению с 31 декабря 2023 года, преимущественно за счет роста авансовых платежей, полученных от клиентов на 31 марта 2024 года на фоне роста продаж.
- Чистые денежные средства по состоянию на 31 марта 2024 года составили 24 886 млн рублей против 19 520 млн рублей по состоянию на 31 декабря 2023 года, что преимущественно связано с ростом чистого денежного потока от операционной деятельности (см. раздел "Движение денежных средств").

Дмитрий Сергиенков, CEO HeadHunter Group PLC, прокомментировал:

«Мы очень рады объявить о высоких финансовых результатах за квартал. В первом квартале нам удалось удержать значительные темпы роста выручки благодаря устойчивому расширению клиентской базы и высокому уровню потребления услуг со стороны работодателей. Квартальная клиентская база нашей платформы увеличилась почти до 320 тысяч клиентов – рекордный показатель за всю историю Компании. Мы продолжаем совершенствовать наше клиентское предложение за счет персонализации продукта и его адаптации под потребности различных клиентов и пользователей. Активно продолжаем работу в рамках корпоративной реорганизации Компании и ожидаем начала торгов новой холдинговой компании Группы в 3 квартале 2024 года.»

Краткий обзор 1 квартала 2024 года

- Количество клиентов из сегмента малого и среднего бизнеса продолжило показывать положительную динамику в 1 квартале, достигнув 278 тысяч по итогам первых трех месяцев года. На положительную динамику повлияли в равной степени рост проникновения в регионах России и расширение клиентской базы в Москве и Санкт-Петербурге. Среднее количество активных вакансий в течение 1 квартала 2024 года увеличилось до рекордных 1,4 млн ежедневно.
- Продолжаем активно инвестировать в рост пользовательской базы на нашей платформе для обеспечения необходимой эффективности клиентам. В 1 квартале произошел ряд значимых продуктовых релизов, таких как новая версия главной страницы соискателя с фокусом на поисковую выдачу и улучшение рекомендательных алгоритмов для соискателей. Продолжается работа над редизайном других элементов платформы.
- Компании, входящие в нашу HR-экосистему, достигли хороших результатов в первом квартале 2024 года. Выручка Skillaz (цифровая HR-платформа для управления персоналом) по итогам квартала выросла на 32% по сравнению с прошлым годом. Количество компаний с отзывами на платформе Dream Job (сервис с отзывами о работодателях) достигло 115 тыс., что на 113% больше, чем за тот же период предыдущего года. HR-Link (платформа для электронного кадрового документооборота) продолжил показывать значительные темпы роста операционных показателей в первом квартале 2024.

- Летом 2024 года мы планируем публичный запуск Сетки — социальной сети для нетворкинга от hh.ru. Сетка создана для специалистов из IT, digital и креативной сферы. Она даст возможность легко и комфортно выстраивать профессиональные связи и развиваться в профкомьюнити. Объединение пользователей в сообщества по опыту работы/компаниям/индустриям, лёгкий онбординг, Q&A, персонализированный контент, инструменты для развития личного бренда — всё это будет доступно в Сетке благодаря интеграции с hh.ru и собственным продуктовым решениям.
- Мы активно продвигаемся по ранее объявленному плану корпоративной реорганизации и подтверждаем намерения по реализации нового листинга и обмена. Следующий шаг – подача публичного проспекта МКАО Хэдхантер в Банк России. После регистрации проспекта последует допуск к торгам на Московской Бирже и инициация обмена для наших инвесторов. Детали и условия обмена будут объявлены позднее.

Обзор выручки по продуктам и сегментам

Наша выручка в 1 квартале 2024 года выросла на 55,4% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года и составила 8 628 млн рублей.

Рост выручки в сегменте «Крупные клиенты» составил 54,9% и, в основном, обусловлен увеличением ARPC на 41,6% на фоне роста потребления наших услуг, вызванного повышенным спросом на кандидатов в сочетании с дефицитом соискателей, и роста средней стоимости услуг.

Выручка в сегменте «Малые и средние клиенты» выросла на 51,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года за счет роста ARPC на 29,3% на фоне роста потребления услуг и увеличения средней стоимости услуг, а также роста количества платящих клиентов на 17,3%, благодаря активизации деятельности наших клиентов по подбору персонала и продвижению на рынке труда на фоне повышенного спроса на кандидатов и дефицита соискателей.

В таблице ниже представлена выручка в разрезе продуктов за указанные периоды:

<i>(в тыс. рублей)</i>	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2024 г.	2023 г.	Изменение
Пакетные подписки	2 179 632	1 495 078	45,8%
Доступ к базе соискателей	1 466 254	999 420	46,7%
Объявления о вакансиях	4 116 881	2 550 069	61,4%
Дополнительные услуги	865 290	507 775	70,4%
Итого выручка	8 628 057	5 552 342	55,4%

В таблице ниже приведены сведения о нашей выручке, количестве платящих клиентов и ARPC за обозначенные отчетные периоды с разбивкой по типам клиентов и регионам:

	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2024 г.	2023 г.	Изменение
Выручка (в тыс. руб.)			
Крупные клиенты в России			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	2 092 015	1 376 938	51,9%
<i>Остальные российские регионы</i>	859 764	528 159	62,8%
Всего	2 951 779	1 905 097	54,9%
Малые и средние клиенты в России			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	2 487 471	1 596 759	55,8%
<i>Остальные российские регионы</i>	2 085 986	1,417,109	47,2%
Всего	4 573 457	3 013 868	51,7%
Прочие клиенты в России	371 379	191 007	94,4%
Итого по операционному сегменту «Россия»	7 896 615	5 109 972	54,5%
Прочие сегменты	731 442	442 370	65,3%
Выручка, итого	8 628 057	5 552 342	55,4%
Количество платящих клиентов			
Крупные клиенты			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	6 486	5 929	9,4%
<i>Остальные российские регионы</i>	7 760	7 089	9,5%
Крупные клиенты, итого	14 246	13 018	9,4%
Малые и средние клиенты			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	105 426	88 569	19,0%
<i>Остальные российские регионы</i>	172 846	148 567	16,3%
Малые и средние клиенты, итого	278 272	237 136	17,3%
Прочие клиенты в России	1 140	939	21,4%
Итого по операционному сегменту «Россия»	293 658	251 093	17,0%
Прочие сегменты, итого	25 397	20 127	26,2%
Общее количество платящих клиентов	319 055	271 220	17,6%
ARPC (в руб.)			
Крупные клиенты			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	322 543	232 238	38,9%
<i>Остальные российские регионы</i>	110 794	74 504	48,7%
Крупные клиенты, итого	207 201	146 343	41,6%
Малые и средние клиенты			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	23 594	18 028	30,9%
<i>Остальные российские регионы</i>	12 068	9 539	26,5%
Малые и средние клиенты, итого	16 435	12 709	29,3%
Прочие сегменты, итого	28 800	21 979	31,0%

Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)

За 1 квартал 2024 года операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) выросли на 38,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 3 697 млн рублей.

В таблице ниже приведены сведения о наших операционных затратах и расходах (без учета износа и амортизации) за обозначенные отчетные периоды:

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся		
	31 марта		
	2024 г.	2023 г.	Изменение
Расходы на персонал	(1 880 265)	(1 526 209)	23,2%
Маркетинговые расходы	(1 194 228)	(640 781)	86,4%
<i>Прочие общие и административные расходы:</i>			
Оплата услуг субподрядчиков и прочие издержки, связанные с оказанием услуг	(177 162)	(130 603)	35,6%
Аренда и содержание офисов	(137 372)	(91 667)	49,9%
Профессиональные услуги	(137 828)	(161 541)	(14,7)%
Расходы на страхование	(40 802)	(31 490)	29,6%
Хостинг и прочие расходы на обслуживание веб-сайта	(41 249)	(32 594)	26,6%
Прочие операционные расходы	(88 183)	(48 583)	81,5%
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(3 697 089)	(2 663 468)	38,8%

В таблице ниже приведены сведения о наших операционных затратах и расходах (без учета износа и амортизации) в процентах от выручки за обозначенные отчетные периоды:

	За три месяца, закончившихся		
	31 марта		
	2024 г.	2023 г.	Изменение
Расходы на персонал	21,8%	27,5%	(5,7) п. п.
Маркетинговые расходы	13,8%	11,5%	2,3 п. п.
<i>Прочие общие и административные расходы:</i>			
Оплата услуг субподрядчиков и прочие издержки, связанные с оказанием услуг	2,1%	2,4%	(0,3) п. п.
Аренда и содержание офисов	1,6%	1,7%	(0,1) п. п.
Профессиональные услуги	1,6%	2,9%	(1,3) п. п.
Расходы на страхование	0,5%	0,6%	(0,1) п. п.
Хостинг и прочие расходы на обслуживание веб-сайта	0,5%	0,6%	(0,1) п. п.
Прочие операционные расходы	1,0%	0,9%	0,1 п. п.
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	42,9%	48,0%	(5,1) п. п.

Расходы на персонал

В 1 квартале 2024 года расходы на персонал выросли на 354 млн рублей или 23,2% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года, что связано, прежде всего с ростом численности персонала на 276 человек (преимущественно, в командах продаж, разработки и продуктов), а также индексацией заработной платы сотрудников. Указанные факторы были частично

компенсированы снижением расходов по социальным взносам на 94 млн рублей в результате применения льготной ставки для ИТ-компаний 7,6% с 1 января 2024 года.

Доля расходов на персонал в процентах от выручки снизилась с 27,5% в 1 квартале 2023 года до 21,8% в 1 квартале 2024 года, преимущественно за счет существенного роста выручки.

Доля расходов на персонал (за исключением вознаграждения на основе акций и расходов на персонал, не связанных с операционной деятельностью) в процентах от выручки снизилась с 24,8% в 1 квартале 2023 года до 20,2% в 1 квартале 2024 года на фоне роста выручки. См. таблицу «Сопоставление показателя «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» с показателем «Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО» в других разделах настоящего пресс-релиза.

Маркетинговые расходы

В 1 квартале 2024 года маркетинговые расходы выросли на 553 млн рублей, или на 86,4% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года, что связано с ростом расходов сегмента «Россия» в соответствии с нашей маркетинговой стратегией, а также с разным распределением наших расходов на маркетинг внутри года.

Доля маркетинговых расходов в процентах от выручки выросла и составила 13,8% в 1 квартале 2024 года, против 11,5% в 1 квартале 2023 года в связи с факторами, указанными выше. Этот показатель в 1 квартале 2024 года получается завышенным за счет концентрации расходов на маркетинг в этом квартале.

Прочие общие и административные расходы

Основными статьями прочих общих и административных расходов являются расходы на профессиональные услуги, расходы на страхование, а также расходы на аренду и содержание офисов. В 1 квартале 2024 года совокупные прочие общие и административные расходы выросли на 126 млн рублей или 25,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, преимущественно за счет роста расходов на субподрядчиков в нашем сегменте Россия на фоне роста выручки и роста расходов на обслуживающие ИТ-системы.

В 1 квартале 2024 года доля совокупных прочих общих и административных расходов в процентах от выручки снизилась по сравнению с аналогичным показателем за 1 квартал 2023 года и составила 7,2% по сравнению с 8,9% в 1 квартале прошлого года, преимущественно за счет существенного роста выручки.

Доля совокупных прочих общих и административных расходов (за исключением статей, не связанных с нашей основной деятельностью) в процентах от выручки снизилась и составила 7,1% за 1 квартал 2024 года, против аналогичного показателя за 1 квартал 2023 года – 8,1%, преимущественно за счет существенного роста выручки.

Прибыль от курсовых разниц

За 1 квартал 2024 года прибыль от курсовых разниц составила 49 млн рублей, и, в основном, относится к прибыли по денежным средствам в китайских юанях, дирхамах ОАЭ и долларах США вследствие ослабления российского рубля. В аналогичном периоде прошлого года произошло более существенное ослабление российского рубля, что привело к прибыли от курсовых в размере 377 млн рублей.

Износ и амортизация

За 1 квартал 2024 года износ и амортизация составили 281 млн рублей, практически не изменившись по сравнению аналогичным периодом 2023 года, в котором они составляли 290 млн рублей.

Финансовые доходы и расходы

Финансовые доходы выросли с 114 млн рублей за 1 квартал 2023 года до 545 млн рублей за 1 квартал 2024 года. Рост на 431 млн рублей обусловлен увеличением процентного дохода по денежным средствам на 328 млн рублей в связи с ростом средних остатков денежных средств, размещенных на депозитах, и процентных ставок по ним, а также признанием прибыли от переоценки финансовых активов, учитываемых по справедливой стоимости через прибыль и убыток в размере 99 млн рублей в 1 квартале 2024 года.

Финансовые расходы за 1 квартал 2024 года составили 147 млн рублей и снизились в сравнении с аналогичным периодом 2023 года, в котором финансовые расходы составили 167 млн рублей. Снижение расходов связано с погашением неконвертируемых облигаций Группой в декабре 2023 года.

Расходы по налогу на прибыль

В 1 квартале 2024 года расходы по налогу на прибыль снизились до 128 млн рублей против 677 млн рублей в 1 квартале 2023 года. Эффективная налоговая ставка снизилась с 23,5% в 1 квартале 2023 года до 2,5% в 1 квартале 2024 года в связи с применением льготной ставки для ИТ-компаний 0% с 1 января 2024 года.

Чистая прибыль, Скорректированный показатель EBITDA и Скорректированный показатель Чистая прибыль

За 1 квартал 2024 года чистая прибыль достигла 4 913 млн рублей по сравнению с 2 208 млн рублей за аналогичный период прошлого года. Скорректированный показатель EBITDA увеличился на 65,2%, достигнув 5 032 млн рублей, а Скорректированный показатель Чистой прибыли вырос на 131,8% и достиг 5 024 млн рублей, преимущественно в силу обозначенных выше причин.

Движение денежных средств

В таблице ниже представлены обобщенные сведения о движении денежных средств за обозначенные отчетные периоды:

(в тыс. руб.)

	За три месяца, закончившихся 31 марта		
	2024 г.	2023 г.	Изменение
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	5 055 321	2 595 314	2 460 007
Чистые денежные средства, полученные от / (использованные в) инвестиционной деятельности	375 718	(38 045)	413 763
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(203 416)	(402 119)	198 703
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	5 227 623	2 155 150	3 072 473
Денежные средства и их эквиваленты на начало отчетного периода	22 595 519	9 348 691	13 246 828
Величина влияния изменений курса иностранной валюты	82 734	474 307	(391 573)
Денежные средства и их эквиваленты на конец отчетного периода	27 905 876	11 978 148	15 927 728

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, традиционно зависят от величины чистой прибыли, скорректированной на неденежные статьи расходов (включая износ и амортизацию, убытки от обесценения, вознаграждение с расчетами долевыми инструментами и др.), а также от сроков поступления авансовых платежей от клиентов, уплаты налогов и динамики прочих счетов оборотного капитала.

За 1 квартал 2024 года чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, составили 5 055 млн рублей против 2 595 млн рублей за аналогичный период 2023 года. Данный рост обусловлен ростом продаж, который был частично компенсирован увеличением операционных расходов.

Чистые денежные средства, полученные от / (использованные в) инвестиционной деятельности

За 1 квартал 2024 год чистые денежные средства, полученные от инвестиционной деятельности, составили 376 млн рублей против 38 млн рублей, использованных в инвестиционной деятельности, в 1 квартале 2023 года. Изменение в 414 млн рублей между отчетными периодами возникло преимущественно за счет роста процентных доходов по денежным средствам, размещенным на депозитах, на 345 млн рублей.

Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности

За 1 квартал 2024 года чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности, составили 203 млн рублей, включая выплаты по банковским кредитам на 121 млн руб. За 1 квартал 2023 года чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности, составили 402 млн рублей, включая выплаты по банковским кредитам и облигациям на 243 млн руб., а также выплату дивидендов держателям неконтролирующих долей участия в размере 120 млн рублей.

Досрочное погашение банковского кредита

14 мая 2024 года Группа досрочно погасила банковский кредит в полной сумме задолженности 2 852 млн руб., включая проценты к уплате.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, НЕ ОТНОСЯЩИХСЯ К МСФО

В качестве дополнения к нашей консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – "МСФО"), изданными Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее – "Совет по МСБУ"), мы представляем следующие финансовые показатели, не предусмотренные МСФО¹: «Скорректированный показатель EBITDA», «Скорректированный показатель Чистой прибыли», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли», «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», «Чистый оборотный капитал» и «Чистые денежные средства». Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Более подробные сведения о таких финансовых показателях, не предусмотренных МСФО, см. в таблицах «Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми финансовыми показателями по МСФО», в том числе после сопроводительных таблиц с финансовыми показателями. Мы используем ряд финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, и определяем их следующим образом:

- «Скорректированный показатель EBITDA» – чистая прибыль/(чистый убыток) плюс: (1) расходы по налогу на прибыль; (2) чистые процентные (доходы)/расходы; (3) износ и амортизация; (4) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; (5) убыток/(доход) от депозитария; (6) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (7) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (9) обесценение гудвила; (10) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (11) изменение резервов для уплаты налогов и связанных с этим компенсационных активов, признаваемых по итогам объединения бизнеса; (12) убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; и (13) прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- «Скорректированный показатель Чистой прибыли» – чистая прибыль/(чистый убыток) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; (2) убыток/(доход) от депозитария; (3) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (4) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (5) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (6) обесценение гудвила; (7) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении нашего правопреемника; (9) налоговый эффект на корректировки; (10) изменение резервов для уплаты налогов и связанных с этим компенсационных активов, признаваемых по итогам объединения бизнеса; (11) убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (12) прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток; и (13) налог на сверхприбыль.
- «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA» – Скорректированный показатель EBITDA, разделенный на Выручку.

¹ Обозначает Международные стандарты финансовой отчетности, изданные Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее – «Совет по МСБУ»).

- «Рентабельность скорректированного показателя Чистой прибыли» – Скорректированный показатель Чистой прибыли, разделенный на Выручку.
- «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» – операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами; и (2) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок.
- «Чистый оборотный капитал» – сумма: (1) статьи «Торговая и прочая кредиторская задолженность»; и (2) статьи «Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы»; *минус* сумма: (1) статьи «Договорные обязательства (краткосрочная часть)»; (2) статьи «Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)»; и (3) статьи «Прочие краткосрочные обязательства».
- «Чистые денежные средства» – сумма краткосрочной и долгосрочной частей статьи «Кредиты и займов» *минус* «Денежные средства и их эквиваленты» и «Краткосрочные инвестиции».

Неаудированный сокращенный консолидированный промежуточный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за три месяца, закончившихся

(в тыс. руб., кроме сумм, указанных в расчете на одну акцию)

	31 марта 2024 года	31 марта 2023 года
Выручка	8 628 057	5 552 342
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(3 697 089)	(2 663 468)
Износ и амортизация	(281 312)	(290 068)
Финансовые доходы	545 132	114 248
Финансовые расходы	(147 281)	(166 674)
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	(57 326)	(48 504)
Чистая прибыль от курсовых разниц, нетто	49 146	377 200
Прочие доходы	3 824	23 804
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	(2 662)	(14 440)
Прибыль до налогообложения	5 040 489	2 884 440
Расходы по налогу на прибыль	(127 600)	(676 930)
Чистая прибыль за период	4 912 889	2 207 510
<i>Причитающаяся:</i>		
Собственникам Компании	4 867 024	2 188 527
Держателям неконтролирующих долей	45 865	18 983
Прочий совокупный доход		
<i>Статьи, которые были или могут быть впоследствии реклассифицированы в прибыль или убыток:</i>		
Курсовые разницы при пересчете показателей иностранных подразделений из других валют	27 770	71 872
Общий совокупный доход (за вычетом налогов)	4 940 659	2 279 382
<i>Причитающийся:</i>		
Собственникам Компании	4 885 376	2 246 152
Держателям неконтролирующих долей	55 283	33 230
Прибыль в расчете на акцию		
Базовая (в руб. в расчете на акцию)	96,84	43,55
Разводненная (в руб. в расчете на акцию)	94,66	42,54

Неаудированный сокращенный консолидированный промежуточный отчет о финансовом положении по состоянию на

(в тыс. руб.)	31 марта 2024 года	31 декабря 2023 года
Внеоборотные активы		
Гудвил	10 020 237	10 010 625
Нематериальные активы	1 843 129	1 974 308
Основные средства	638 550	651 200
Инвестиции, учитываемые методом долевого участия	100 823	103 485
Активы в форме права пользования	335 147	334 468
Отложенные налоговые активы	81 586	82 975
Прочие финансовые активы	253 827	165 317
Прочие внеоборотные активы	39 425	39 031
Итого внеоборотные активы	13 312 724	13 361 409
Оборотные активы		
Торговая и прочая дебиторская задолженность	354 169	347 675
Займы выданные	88 781	46 523
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	336 977	339 630
Краткосрочные инвестиции	–	67 939
Денежные средства и их эквиваленты	27 905 876	22 595 519
Итого оборотные активы	28 685 803	23 397 286
Итого активы	41 998 527	36 758 695
Капитал		
Уставный капитал	8 655	8 655
Эмиссионный доход	1 568 626	1 568 626
Резерв по выплатам на основе акций	1 626 775	1 786 989
Собственные акции, выкупленные у акционеров	(1 425 999)	(1 425 999)
Резерв курсовых разниц при пересчете из других валют	21 598	3 245
Нераспределенная прибыль	22 313 923	17 479 622
Итого капитал, причитающийся собственникам Компании	24 113 578	19 421 138
Неконтролирующие доли участия	226 898	199 540
Итого капитал	24 340 476	19 620 678
Долгосрочные обязательства		
Кредиты и займы	2 304 056	2 658 780
Обязательства по аренде	198 085	198 827
Отложенные налоговые обязательства	248 903	253 430
Обязательства по договору	62 278	70 188
Резервы	16 347	22 536
Итого долгосрочные обязательства	2 829 669	3 203 761
Краткосрочные обязательства		
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	9 277 902	8 558 834
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	3 608 993	3 416 901
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	715 626	484 816
Обязательства по аренде (краткосрочная часть)	161 965	147 779
Обязательства по текущему налогу на прибыль	104 023	521 928
Резервы (краткосрочная часть)	676 365	579 448
Прочие краткосрочные обязательства	283 508	224 550
Итого краткосрочные обязательства	14 828 382	13 934 256
Итого обязательства	17 658 051	17 138 017
Итого капитал и обязательства	41 998 527	36 758 695

Неаудированный сокращенный консолидированный промежуточный отчет о движении денежных средств за три месяца, закончившихся

(в тыс. руб.)

	31 марта 2024 года	31 марта 2023 года
ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:		
Чистая прибыль за период	4 912 889	2 207 510
<i>С учетом корректировок на неденежные статьи и статьи, не влияющие на денежный поток от операционной деятельности:</i>		
Износ и амортизация	281 312	290 068
Финансовые (доходы)/ расходы, нетто	(397 851)	52 426
Чистая прибыль от курсовых разниц	(49 146)	(377 200)
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	57 326	48 504
Прочие неденежные статьи	1 048	(3 274)
Долгосрочные программы мотивации	163 015	173 939
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	2 662	14,440
Расходы по налогу на прибыль	127 600	676 930
<i>Изменения:</i>		
Изменение торговой дебиторской задолженности, расходов будущих периодов и прочих оборотных и внеоборотных активов	(6 520)	(118 425)
Изменение договорных обязательств	692 832	442 621
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности	(61 901)	161 356
Изменение резервов	30 714	17 673
Изменение прочих обязательств	–	(18 005)
Потоки денежных средств от операционной деятельности до уплаты налога на прибыль и процентов	5 753 980	3 568 563
Уплаченный налог на прибыль	(549 307)	(740 608)
Проценты уплаченные	(149 352)	(232 641)
Чистый поток денежных средств от операционной деятельности	5 055 321	2 595 314
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:		
Оплата отложенного возмещения при приобретении дочерних компаний	–	(66 880)
Приобретение нематериальных активов	(78 547)	(54 168)
Приобретение основных средств	(24 675)	(31 253)
Займы, выданные связанным сторонам	(40 000)	–
Поступления по краткосрочным депозитам	60 000	–
Проценты полученные	458 940	114 256
Чистые денежные средства полученные от/ (использованные в) инвестиционной деятельности	375 718	(38 045)
ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:		
Приобретение неконтролирующих долей участия	(50 000)	–
Полученные банковские кредиты и иные займы	–	6 200
Выплаты по банковским кредитам и иным займам	(121 447)	(242 895)
Оплата обязательств по аренде	(31 969)	(24 676)
Дивиденды, выплаченные держателям неконтролирующих долей участия	–	(120 145)
Оплата обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	–	(20 603)
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(203 416)	(402 119)
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	5 227 623	2 155 150
Денежные средства и их эквиваленты (на начало периода)	22 595 519	9 348 691
Величина влияния изменений курса иностранной валюты	82 734	474 307
Денежные средства и их эквиваленты (на конец периода)	27 905 876	11 978 148

Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми показателями по МСФО:

Сопоставление показателей «ЕВITDA» и «Скорректированный показатель ЕВITDA» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2024 г.	2023 г.
Чистая прибыль	4 912 889	2 207 510
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>		
Расходы по налогу на прибыль	127 600	676 930
Чистые процентные (доходы) / расходы	(298 694)	52 426
Износ и амортизация	281 312	290 068
ЕВITDA	5 023 107	3 226 934
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>		
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ⁽¹⁾	107 958	150 785
Доход от депозитария ⁽²⁾	–	(17 633)
Чистая прибыль от курсовых разниц, нетто ⁽³⁾	(49 146)	(377 200)
Прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток ⁽⁴⁾	(99 157)	–
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁽⁵⁾	2 662	14 440
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽⁶⁾	46 923	49 048
Скорректированный показатель ЕВITDA	5 032 347	3 046 374

- (1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров.
- (2) Отражает суммы, которые мы получили от депозитария наших Американских депозитарных расписок (далее – «АДР») согласно Депозитарному договору.
- (3) Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.
- (4) Отражает прибыль или убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- (5) Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.
- (6) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.

Сопоставление показателя «Скорректированный показатель Чистой прибыли» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся 31 марта	
	2024 г.	2023 г.
Чистая прибыль	4 912 889	2 207 510
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>		
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ⁽¹⁾	107 958	150 785
Доход от депозитария ⁽²⁾	–	(17 633)
Чистая прибыль от курсовых разниц, нетто ⁽³⁾	(49 146)	(377 200)
Прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток ⁽⁴⁾	(99 157)	–
Доля в убытках от инвестиций, учитываемых методом долевого участия ⁽⁵⁾	2 662	14 440
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽⁶⁾	46 923	49 048
Амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении у нашего правопреемника ⁽⁷⁾	103 947	103 947
Налоговый эффект на корректировке ⁽⁸⁾	(1 999)	36 634
Скорректированный показатель Чистой прибыли	5 024 077	2 167 531

- (1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров.
- (2) Отражает суммы, которые мы получили от депозитария наших АДР согласно Депозитарному договору.
- (3) Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.
- (4) Отражает прибыль или убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- (5) Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.
- (6) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.
- (7) В результате приобретения 100% акций HeadHunter FSU Limited, правопреемника Группы, в 2016 году мы признали следующие нематериальные активы: (i) товарный знак и доменные имена на сумму 1 634 306 тыс. рублей; (ii) базы клиентов на сумму 2 064 035 тыс. рублей; и (iii) базу резюме на сумму 618 601 тыс. рублей. Срок полезного использования указанных активов составляет, соответственно, 10 лет, 5-10 лет и 10 лет. Мы считаем, что приобретение нашего правопреемника не связано с операционной деятельностью Группы, поскольку оно относится к первоначальному прямому инвестированию в Группу до проведения IPO.
- (8) Отражает налог на прибыль, которым облагаются включенные в налоговую базу или подлежащие вычету корректировки, описанные выше.

Сопоставление показателя «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» с показателем «Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

За три месяца, закончившиеся 31 марта 2024 года				
(в тыс. руб.)	Расходы на персонал	Маркетинговые расходы	Прочие общие и административные расходы	Итого
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(1 880 265)	(1 194 228)	(622 596)	(3 697 089)
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ⁽¹⁾	107 958	–	–	107 958
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽²⁾	32 763	–	14 160	46 923
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(1 739 544)	(1 194 228)	(608 436)	(3 542 208)
За три месяца, закончившиеся 31 марта 2023 года				
(в тыс. руб.)	Расходы на персонал	Маркетинговые расходы	Прочие общие и административные расходы	Итого
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(1 526 209)	(640 781)	(496 478)	(2 663 468)
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами ⁽¹⁾	150 785	–	–	150 785
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок ⁽²⁾	–	–	49 048	49 048
Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(1 375 424)	(640 781)	(447 430)	(2 463 635)

(1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров.

(2) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не характеризуют результаты нашей основной деятельности.

Мы полагаем, что показатель «Чистый оборотный капитал» полезен для оценки нашей способности обслуживать задолженность, финансировать новые инвестиционные проекты, выплачивать дивиденды нашим акционерам, а также для оценки наших потребностей в оборотном капитале.

В таблице ниже представлен расчет нашего показателя «Чистый оборотный капитал»:

(в тыс. руб.)	По состоянию на	
	31 марта 2024 г.	31 декабря 2023 г.
Торговая и прочая дебиторская задолженность	354 169	347 675
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	336 977	339 630
Займы выданные	88 781	46 523
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	(9 277 902)	(8 558 834)
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	(3 608 993)	(3 416 901)
Прочие краткосрочные обязательства	(283 508)	(224 550)
Чистый оборотный капитал	(12 390 476)	(11 466 457)

С нашей точки зрения, показатель «Чистые денежные средства» имеет важное значение для оценки нашей способности погашать имеющуюся задолженность. В таблице ниже представлен расчет нашего показателя «Чистые денежные средства»:

(в тыс. руб.)	По состоянию на	
	31 марта 2024 г.	31 декабря 2023 г.
Кредиты и займы	(2 304 056)	(2 658 780)
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	(715 626)	(484 816)
Денежные средства и их эквиваленты	27 905 876	22 595 519
Краткосрочные инвестиции	–	67 939
Чистые денежные средства	24 886 194	19 519 862

Ниже приведен расчет скорректированного показателя EBITDA за последние 12 месяцев по состоянию на 31 марта 2024 года:

(в тыс. руб.)	
Скорректированный показатель EBITDA за год, закончившийся 31 декабря 2023 г.	17 378 335
<i>минус</i> Скорректированный показатель EBITDA за 3 месяца, закончившихся 31 марта 2023 г.	(3 046 374)
<i>плюс</i> Скорректированный показатель EBITDA за 3 месяца, закончившихся 31 марта 2024 г.	5 032 347
Скорректированный показатель EBITDA за последние 12 месяцев по состоянию на 31 марта 2024 г.	19 364 308

ОГОВОРКА ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Ничто в настоящем пресс-релизе не является и не должно рассматриваться как заявления прогнозного характера, в том числе в отношении будущих событий и финансовых показателей Компании.

Любые оценочные суждения в настоящем пресс-релизе (в частности, заявления, сопровождающиеся фразами «Мы полагаем» и «С нашей точки зрения») основаны на текущих ожиданиях и оценках менеджмента Компании. Такие суждения не являются гарантиями или руководством к действию, и обусловлены рядом факторов и соображений, которые могут быть известны или неизвестны на дату публикации настоящего пресс-релиза.

В результате появления новых или изменения существующих событий и факторов, оценочные суждения могут существенно отличаться от фактических обстоятельств, которые могут сформироваться в будущем. Любые оценочные суждения представляют собой оценки менеджмента Компании на дату настоящего пресс-релиза. Несмотря на то, что менеджмент Компании может скорректировать в будущем оценочные суждения, такое изменение является правом, а не обязанностью Компании. Соответственно, любые оценочные суждения актуальны (с учетом приведенных выше оговорок) только на дату настоящего пресс-релиза и не могут рассматриваться как прогнозы Компании на любую последующую дату.

Данный пресс-релиз включает некоторые финансовые показатели, не предусмотренные МСФО. Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Следует принимать во внимание, что представление Компанией финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, может быть несопоставимо с аналогично названными показателями, используемыми другими компаниями, которые могут определяться и рассчитываться по-другому. При анализе финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, необходимо учитывать ряд особенностей и рисков, присущих таким показателями, при необходимости, проконсультировавшись с соответствующими профессиональными консультантами.

Товарные знаки, используемые в настоящем пресс-релизе, являются собственностью их владельцев и используются только в справочных целях.