

X5 объявляет о росте выручки на **20,8%** в 2023 году

Рентабельность скорр. EBITDA до применения МСФО (IFRS) 16 составила **6,9%**

+20,8% г-к-г

Рост выручки в 2023 г.

За счёт роста сопоставимых продаж (LFL)¹ и торговой площади

+75,7% г-к-г

Рост чистой выручки цифровых бизнесов в 2023 г. (экспресс-доставка, Vprok.ru, 5Post и «Много лосося»)

Чистая выручка цифровых бизнесов составила **123,6** млрд руб., или **3,9%** от консолидированной выручки за 2023 год

24,1% +3 б.п.

Валовая рентабельность до применения МСФО (IFRS) 16² в 2023 г.

преимущественно за счет роста коммерческой рентабельности и снижения потерь в «Пятёрочке», что было частично компенсировано ростом логистических затрат и доли формата «жесткого» дискаунтера в выручке

6,9% -34 б.п.

Рентабельность скорр. EBITDA³ до применения МСФО (IFRS) 16 в 2023 г.

2,9% +86 б.п.

Рентабельность чистой прибыли до применения МСФО (IFRS) 16 в 2023 г.

0,87x

Чистый долг/ EBITDA⁴ на 31 декабря 2023 г. до применения МСФО (IFRS) 16

Амстердам

22 марта 2024 г.

X5 Retail Group N.V. («X5» или «Компания»), ведущая продуктовая розничная компания в России, управляющая торговыми сетями «Пятёрочка», «Перекрысток» и «Чижики» (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже: FIVE), сегодня опубликовала годовой отчет за 2023 г., включая консолидированную финансовую отчетность, аудированную ООО «ЦАТР – Аудиторские услуги» («Б1»), подготовленную в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе, а также неаудированный годовой отчет за 2023 год, включая консолидированную финансовую отчетность и финансовую отчетность компании, подготовленную в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе и в соответствии с Гражданским кодексом Нидерландов.



Игорь Шехтерман

Главный исполнительный директор X5



На протяжении 2023 года, несмотря на сохраняющуюся нестабильность рынка, X5 продолжала демонстрировать хорошие результаты и приверженность высоким стандартам деятельности. В рамках дальнейшей работы по укреплению своего лидерства на российском рынке продуктовой розницы мы занимались развитием трех ключевых форматов Компании – магазинов «у дома», супермаркеты и «жесткие» дискаунтеры – и расширением географии присутствия за счет органического роста и стратегических сделок слияния и поглощения. Помимо этого, мы реализовали ряд успешных мер по повышению эффективности и производительности труда, реагируя на ограничения рынка, а также расширили поддержку для населения и местных сообществ в городах присутствия.

X5 продолжила активно расширять свою розничную сеть, достигнув отметки в 24 472 магазина во всех трех форматах, а также развивать онлайн-сервисы, позволяющие обеспечить наилучший омниканальный покупательский опыт. В 2023 году X5 продемонстрировала двузначный рост выручки – 20,8% год-к-году, а также хорошую динамику роста сопоставимых продаж – на уровне 9,6% – при поддержании рентабельности по EBITDA на отметке 6,8%.

- Сравнение объемов розничных продаж сопоставимых магазинов (LFL) за два различных периода времени представляет собой сравнение розничных продаж соответствующих магазинов в рублевом выражении (включая НДС). При расчете роста продаж LFL учитываются магазины, которые работали не менее двенадцати полных месяцев. Их выручка включается в сравнительный анализ со дня открытия магазина. В данный расчет включены все магазины, которые соответствуют критериям LFL Компании в каждом отчетном периоде. Продажи экспресс-доставки из магазинов и даркстортов, которые были открыты меньше года назад также включены в расчет.
- Финансовые показатели до применения МСФО (IFRS) 16 рассчитываются путем корректировки соответствующих показателей МСФО на фиксированные расходы по аренде, фиксированные не связанные с арендой компоненты договоров аренды, исключают прибыль от прекращения признания активов в форме права пользования и обязательства по аренде, амортизацию активов в форме права пользования и проценты по обязательствам по аренде и исключают прибыль/убыток от продажи активов по операциям продажи с обратной арендой в отношении доли сохраненных прав аренды, признанных в соответствии с МСФО (IFRS) 16.
- Показатель EBITDA до применения МСФО (IFRS) 16 без учета расходов, связанных с программой долгосрочного премирования менеджмента, выплат на основе акций и прочих разовых вознаграждений, эффекта от трансформации «Карусели».
- Прибыль до уплаты процентов, налогов, расходов на амортизацию и обесценение.

Среди ключевых факторов, определивших наши высокие результаты – показатели торговой сети «Пятёрочка»: по итогам года было открыто 2 144 новых магазина «у дома», выручка выросла на 17,3% год-к-году, а сопоставимые продажи – на 9,8% год-к-году. В 2023 году «Пятёрочка» открыла свои первые магазины на Дальнем Востоке, что сделало X5 первым федеральным продуктовым ритейлером на данной территории, позволило расширить доступность качественных товаров по низким ценам для потребителей в этом регионе, а также создало новые рабочие места для местного населения и возможности роста для местных поставщиков.

В течение года мы продолжали модернизировать формат супермаркетов «Перекрёсток», чтобы улучшить его уникальное ценностное предложение, добиться повышения эффективности и увеличить сопоставимые продажи. В 2023 году сопоставимые продажи «Перекрёстка» выросли на 8,3% год-к-году, а выручка – на 8,7% благодаря продолжающейся трансформации сети, направленной на повышение эффективности бизнеса при сохранении его высокого уровня клиентоориентированности.

Ключевым направлением в течение года было развитие формата «жестких» дискаунтеров «Чижики», который продолжает набирать популярность среди покупателей благодаря тщательно подобранному ассортименту высококачественных и доступных товаров, включая разнообразный набор уникальных собственных торговых марок. В 2023 году «Чижики» открыл 983 новых магазина, доведя их общее количество до 1 500, а выручка выросла в три раза год-к-году. В соответствии со стратегией региональной экспансии X5, в течение года наш формат «жестких» дискаунтеров открыл свои первые магазины в Сибири и планирует активно расширять свое присутствие в этом регионе. На фоне стабильного потребительского спроса развитие торговой сети «Чижики» остается одним из важнейших приоритетов для X5.

Чистая выручка цифровых бизнесов выросла на 75,7% год-к-году, составив 3,9% от общей консолидированной выручки по итогам 2023 года. Цифровые бизнесы X5 остаются важной частью клиентского опыта наших покупателей, поэтому мы сосредоточились на оптимизации своих онлайн-сервисов путем использования магазинов и дарксторов, а также повышению удобства пользования мобильным приложением, нацелившись на лидерство в розничном сегменте онлайн-торговли продуктами питания, в первую очередь в Москве и Московской области.

Мы продолжили активно расширять географию услуг экспресс-доставки из магазинов «у дома» «Пятёрочка» и супермаркетов «Перекрёсток», обеспечивая для наших покупателей бесшовный омниканальный опыт покупок. При этом сохраняющийся высокий уровень конкуренции и текущее давление на рентабельность в этом сегменте пока не позволяют эффективно трансформировать рост выручки в повышение финансового результата.

В 2023 году логистический сервис онлайн-доставки 5Post вышел на рынок Сибирского региона и преодолел отметку в 20 000 точек выдачи по всей России. Этот шаг позволил 5Post приблизиться к 100-процентному покрытию необходимой нам географии, одновременно сделав онлайн-доставку для клиентов в Сибирском федеральном округе проще, быстрее и ближе к дому.

Важной задачей в рамках нашей стратегии стало максимальное расширение нашего присутствия на всех этапах клиентского пути. Для этого мы развиваем единую программу лояльности, охватывающую бизнесы и сервисы X5. В 2023 году практически все бизнесы X5, включая сервисы экспресс-доставки, онлайн-медиаплатформу Food.ru и сервис доставки суши и роллов «Много лосося», были подключены к обновленной программе лояльности «X5 Клуб». Теперь при покупках в «Пятёрочке» и «Перекрёстке», заказе продуктов или размещении рецептов на Food.ru покупатели могут удобно

накапливать и тратить бонусные баллы, пользуясь единым личным кабинетом участника программы лояльности. Развитие программы лояльности откроет новые возможности для повышения эффективности и обеспечит высокий уровень персонализации при работе с клиентом, а также лучшее понимание его потребностей.

Помимо внешних вызовов, в 2023 году мы столкнулись с заметной нехваткой операционного персонала на рынке и, как следствие, со значительным ростом расходов на оплату труда. Отрицательное влияние этого фактора на рентабельность удалось частично компенсировать за счет проектов по повышению эффективности. Ключевые инициативы в этой области включали автоматизацию в магазинах и в логистике, а также внедрение дневной и ночной бесконтактной сборки заказов. Эти меры позволили увеличить производительность труда в 2023 году на 9%.

В 2024 году мы не ожидаем значительного улучшения ситуации на рынке труда и планируем продолжить инициативы по повышению эффективности бизнес-процессов X5. К этим проектам относятся дальнейшая автоматизация процессов в магазинах, РЦ и логистике, масштабирование сервиса бесконтактной выдачи заказов и увеличение числа касс самообслуживания в наших магазинах. Благодаря этим мерам в 2024 году мы ожидаем дальнейший рост производительности труда.

Мы также намерены и далее расширять присутствие в текущих и новых регионах за счет точечных сделок слияния и поглощения. В 2023 году X5 приобрела сети магазинов компаний «Тамерлан» и «Виктория Балтия», расширив свое присутствие на юге России и укрепив позиции в перспективной Калининградской области. Осуществляя сделки слияния и поглощения, а также заключая стратегические партнерства, X5 продолжает укреплять свое лидерство на российском рынке продуктовой розницы и обеспечивать дополнительный органический рост.

Одновременно с активной экспансией на российском рынке Компания наращивает уровень своих обязательств по эффективной социальной поддержке и взаимодействию с местным населением. В 2023 году благодаря «Корзине доброты» и другим благотворительным проектам X5 собрала более 936 тонн продовольственных и непродовольственных товаров для более чем 469 тыс. нуждающихся. X5 также реализовала ряд различных инициатив по повышению экологической грамотности покупателей, обучению школьников основам здорового питания и превращению магазинов «Пятёрочка» в центры местных сообществ. В сентябре 2023 года X5 утвердила обновленную Стратегию устойчивого развития, в рамках которой мы поставили новые, более амбициозные цели по снижению воздействия на климат, а также уделили больше внимания социальным программам, поддержке местных сообществ и содействию инклюзии.

Забота о сотрудниках остается одной из главных ценностей X5 Group. На протяжении всего прошлого года члены нашей команды неизменно демонстрировали профессионализм и неустанный стремление к высоким стандартам обслуживания покупателей – качества, которые лежат в основе успеха нашей компании. В свою очередь, мы будем продолжать заботиться о наших сотрудниках, создавая условия для роста и полного раскрытия своего потенциала.

Я хотел бы поблагодарить всю команду X5 за плодотворную работу и преданность делу на протяжении всего прошедшего года, а также выразить глубокую признательность нашим партнерам и инвесторам за неизменную поддержку и доверие. Я уверен, что наш акцент на эффективности бизнеса, высочайшем уровне обслуживания покупателей и социальной ответственности позволит нам и далее укреплять свои лидирующие позиции на рынке в текущем году.



Основные показатели финансовых результатов⁵ (до применения МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор	2023	2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор
Выручка	881 216	705 183	25,0	3 145 859	2 605 232	20,8
в т. ч. чистая розничная выручка ⁶	874 505	702 134	24,5	3 128 847	2 596 086	20,5
Пятёрочка (вкл. экспресс-доставку) ⁷	685 594	560 440	22,3	2 491 009	2 122 793	17,3
Перекрёсток (вкл. экспресс-доставку)	119 760	104 400	14,7	418 938	385 495	8,7
Чижик	41 661	15 233	3x	118 425	35 893	3x
Валовая прибыль	212 340	158 047	34,4	757 776	626 744	20,9
Валовая рентабельность, %	24,1	22,4	168 б.п.	24,1	24,1	3 б.п.
Скорр. EBITDA	54 740	36 574	49,7	217 952	189 468	15,0
Рентабельность скорр. EBITDA, %	6,2	5,2	103 б.п.	6,9	7,3	(34) б.п.
EBITDA	53 062	35 838	48,1	214 764	186 788	15,0
Рентабельность EBITDA, %	6,0	5,1	94 б.п.	6,8	7,2	(34) б.п.
Операционная прибыль	29 273	13 825	111,7	130 104	97 632	33,3
Операционная рентабельность, %	3,3	2,0	136 б.п.	4,1	3,7	39 б.п.
Чистая прибыль	19 034	5 853	3x	90 284	52 248	72,8
Рентабельность чистой прибыли, %	2,2	0,8	133 б.п.	2,9	2,0	86 б.п.

5. Незначительные отклонения в расчете % изменений, промежуточных итогов и итогов в этой и других таблицах, а также в тексте настоящего пресс-релиза объясняются округлением.

6. Чистые розничные продажи представляют собой выручку от деятельности магазинов, находящихся под управлением X5, за вычетом НДС. Этот показатель отличается от выручки, которая включает в себя поступления от оптовых операций, прямых франшиз (роялти) и прочие доходы. Включая «Много лосося», Vprok.ru, «Красный Яр» и «Слата».

7. Включая сети «Почупочка», «ПочупАЛКО», «Виктория», «Квартал», «Дёшево», CASH.

Выручка

Рост выручки составил 25,0% г-к-г в 4 кв. 2023 г. Чистая розничная выручка увеличилась на 24,5% на фоне роста торговых площадей на 12,1% и роста LFL продаж на 13,2%, в то время как продажи цифровых бизнесов X5 выросли на 89,4% г-к-г.

Динамика торговых площадей, кв. м

ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДЬ, КВ. М	31 ДЕКАБРЯ 2023	31 ДЕКАБРЯ 2022	ИЗМ. ОТН. 31 ДЕК. 2022, %
Пятёрочка ⁸	8 339 205	7 497 056	11,2
Перекрёсток	1 084 913	1 085 496	(0,1)
Чижик	442 110	152 370	190,2
Совместные дарксторы	10 258	8 087	26,8
X5 Group⁹	10 206 011	9 107 479	12,1

Динамика сопоставимых продаж за 4 кв. и 2023 г., % г-к-г

В 4 кв. 2023 г. рост LFL продаж составил 13,2% г-к-г за счет роста LFL продаж «Пятёрочки» и «Перекрёстка» на 13,0% и 14,4% соответственно.

Рост LFL среднего чека стал основным драйвером роста LFL продаж в 4 кв. 2023 г., при этом рост LFL трафика составил 3,0% г-к-г.

	4 КВ. 2023			2023		
	ПРОДАЖИ	ТРАФИК	СРЕДНИЙ ЧЕК	ПРОДАЖИ	ТРАФИК	СРЕДНИЙ ЧЕК
Пятёрочка	13,0	3,0	9,6	9,8	4,9	4,7
Перекрёсток	14,4	3,0	11,0	8,3	2,2	6,0
X5 Group¹⁰	13,2	3,0	9,9	9,6	4,6	4,8

Более подробная информация по динамике чистой розничной выручки представлена в [Пресс-релизе по операционным результатам за 4 кв. 2023 года](#).

Валовая рентабельность

Валовая рентабельность до применения МСФО (IFRS) 16 выросла на 168 б.п. г-к-г до 24,1% в 4 кв. 2023 г. в основном за счет роста коммерческой рентабельности на фоне эффекта низкой базы в 4 кв. 2022 г. и оптимизации ассортимента в «Пятёрочке», а также снижения потерь во всех форматах.

В 2023 г. валовая рентабельность до применения МСФО (IFRS) 16 за 12 мес. 2023 г. материально не изменилась и составила 24,1%. Рост коммерческой рентабельности на фоне оптимизации ассортимента и промоакций, снижения потерь в «Пятёрочке» был частично компенсирован ростом логистических затрат и доли формата «жесткого» дискаунтера в выручке.

8. Включая сети «Покупочка», «ПокупАЛКО», «Виктория», «Квартал», «Дёшево», CASH.

9. Включая дарксторы Vprok.ru, «темные» кухни «Много лосося», магазины «Красный Яр» и «Слата». Включая «Карусель» за 4 кв. и 12 месяцев 2022 г.

10. Исключая «Красный Яр» и «Слата», Vprok.ru и «Много лосося»; включая «Чижик».

Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение и эффекта трансформации «Карусели») (до применения МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, %	2023	2022	изм г-к-г, %
Расходы на персонал	(77 442)	(58 057)	33,4	(266 357)	(209 940)	26,9
% от выручки	8,8	8,2	56 б.п.	8,5	8,1	41 б.п.
включая начисление затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(1 735)	(729)	138,0	(5 056)	(2 517)	100,9
Расходы на персонал без учета LTI, %	8,6	8,1	46 б.п.	8,3	8,0	34 б.п.
Расходы на аренду	(36 342)	(30 581)	18,8	(134 995)	(117 825)	14,6
% от выручки	4,1	4,3	(21) б.п.	4,3	4,5	(23) б.п.
Коммунальные расходы	(15 316)	(14 224)	7,7	(61 518)	(51 309)	19,9
% от выручки	1,7	2,0	(28) б.п.	2,0	2,0	(1) б.п.
Прочие расходы на магазины	(8 118)	(6 677)	21,6	(28 030)	(24 573)	14,1
% от выручки	0,9	0,9	(3) б.п.	0,9	0,9	(5) б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(11 342)	(7 600)	49,2	(26 256)	(19 796)	32,6
% от выручки	1,3	1,1	21 б.п.	0,8	0,8	7 б.п.
Прочие расходы	(17 074)	(10 257)	66,5	(50 125)	(36 714)	36,5
% от выручки	1,9	1,5	48 б.п.	1,6	1,4	18 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и эффекта трансформации «Карусели»)	(165 634)	(127 396)	30,0	(567 281)	(460 157)	23,3
% от выручки	18,8	18,1	73 б.п.	18,0	17,7	37 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(163 899)	(126 667)	29,4	(562 225)	(457 640)	22,9
% от выручки	18,6	18,0	64 б.п.	17,9	17,6	31 б.п.

В 4 кв. 2023 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, ЛТІ, выплаты на основе акций и эффекта трансформации «Карусели») до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки увеличились на 64 б.п. до 18,6% в основном за счет роста расходов на персонал, прочих расходов и расходов на услуги третьих сторон как процент от выручки.

Расходы на персонал (без учета расходов по ЛТІ и выплат на основе акций) как процент от выручки увеличились на 46 б.п. г-к-г в 4 кв. 2023 г. до 8,6%, в основном из-за индексации заработных плат линейному персоналу.

Затраты на компенсационные выплаты по программе долгосрочного премирования и выплаты на основе акций составили 1 735 млн руб. в 4 кв. 2023 г., рост на 138% с 729 млн рублей в 4 кв. 2022 г. в результате внедрения программы ЛТІ для новых бизнесов и роста начислений по программе ЛТІ 2021-2023 в связи с пересмотром целей и переоценкой вероятностей их достижения.

Расходы на аренду до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки в 4 кв. 2023 г. снизились на 21 б.п. до 4,1% в связи с положительным эффектом операционного рычага для фиксированных арендных ставок, частично компенсированным увеличением числа договоров аренды, зависимых от выручки.

Коммунальные расходы как процент от выручки в 4 кв. 2023 г. снизились на 28 б.п. г-к-г до 1,7% на фоне оптимизации энергопотребления и затрат на услуги клининга.

Прочие расходы на магазины до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки в 4 кв. 2023 г. снизились на 3 б.п. в

основном за счет оптимизации затрат на услуги охраны.

Расходы на услуги третьих сторон до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки в 4 кв. 2023 г. выросли на 21 б.п. до 1,3% в основном за счет маркетинговых затрат и промо инициатив.

Прочие расходы до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки в 4 кв. 2023 г. увеличились на 48 б.п. до 1,9% в связи с ростом расходов на курьерские услуги и комиссий агрегаторов экспресс-доставки, а также роста агентского вознаграждения за обратный франчайзинг.

В 2023 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, ЛТІ, выплаты на основе акций и эффекта трансформации «Карусели») до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки выросли на 31 б.п. до 17,9% в основном за счет роста расходов на персонал, прочих расходов и расходов на услуги третьих сторон как процент от выручки.

Аренда/субаренда и прочий доход¹¹

Доходы Компании от аренды, субаренды и прочих операций до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки составили 0,7%, показав снижение на 3 б.п. г-к-г в 4 кв. 2023 г., что было обусловлено отрицательным эффектом операционного рычага для фиксированных арендных ставок.

11. В основном состоит из доходов от аренды/субаренды, дохода от продажи вторсырья и прочих единовременных доходов.

ЕБИТДА и рентабельность ЕБИТДА (до применения МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 КВ. 2023	4 КВ. 2022	изм г-к-г, %	2023	2022	изм г-к-г, %
Валовая прибыль	212 340	158 047	34,4	757 776	626 744	20,9
Рентабельность валовой прибыли, %	24,1	22,4	168 б.п.	24,1	24,1	3 б.п.
Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(163 899)	(126 667)	29,4	(562 225)	(457 640)	22,9
% от выручки	18,6	18,0	64 б.п.	17,9	17,6	31 б.п.
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	11	(48)	н/д	(97)	(346)	(72,0)
% от выручки	(0,00)	0,01	(1) б.п.	0,00	0,01	(1) б.п.
Аренда/субаренда и прочий доход (без учета эффекта трансформации «Карусели»)	6 288	5 242	20,0	22 498	20 710	8,6
% от выручки	0,7	0,7	(3) б.п.	0,7	0,8	(8) б.п.
Скорр. ЕБИТДА	54 740	36 574	49,7	217 952	189 468	15,0
Рентабельность скорр. ЕБИТДА, %	6,2	5,2	103 б.п.	6,9	7,3	(34) б.п.
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(1 735)	(729)	138,0	(5 056)	(2 517)	100,9
% от выручки	0,2	0,1	9 б.п.	0,2	0,1	6 б.п.
Эффект трансформации «Карусели»	57	(7)	н/д	1 868	(163)	н/д
% от выручки	0,01	(0,00)	1 б.п.	0,06	(0,01)	7 б.п.
ЕБИТДА	53 062	35 838	48,1	214 764	186 788	15,0
Рентабельность ЕБИТДА, %	6,0	5,1	94 б.п.	6,8	7,2	(34) б.п.

Расходы на амортизацию и обесценение

Расходы на амортизацию и обесценение до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки снизились на 42 б.п. г-к-г до 2,7% в 4 кв. 2023 г. и составили 23 789 млн руб.. В основном это связано с опережающим ростом выручки по сравнению с ростом валовой балансовой стоимости активов и оптимизацией планов по реконструкции. В 2023 г. расходы на амортизацию и обесценение до применения МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки снизились на 73 б.п. г-к-г до 2,7% и составили 84 660 млн руб.

Неоперационные прибыли и убытки (до применения МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор	2023	2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор
Операционная прибыль	29 273	13 825	111,7	130 104	97 632	33,3
Чистые финансовые расходы	(2 515)	(3 204)	(21,5)	(9 445)	(18 439)	(48,8)
Чистый результат от курсовой разницы	454	(1 795)	н/д	(2 185)	(2 699)	(19,0)
Прибыль до налога на прибыль	27 212	8 826	3x	118 474	76 494	54,9
Затраты по налогу на прибыль	(8 178)	(2 973)	3x	(28 190)	(24 246)	16,3
Чистая прибыль	19 034	5 853	3x	90 284	52 248	72,8
Рентабельность чистой прибыли, %	2,2	0,8	133 б.п.	2,9	2,0	86 б.п.

Чистые процентные расходы до применения МСФО (IFRS) 16 в 4 кв. 2023 г. снизились на 21,5% г-к-г, до 2 515 млн руб. в результате более высоких процентных доходов по краткосрочным финансовым вложениям, частично компенсируемых более высокими процентными расходами в связи с ростом процентных ставок на российском рынке капитала.

Чистый положительный результат от курсовой разницы составил 454 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16 в 4 кв. 2023 г., по сравнению с отрицательным результатом 1 795 млн руб. в 4 кв. 2022 г., в связи с укреплением курса рубля.

В 4 кв. 2023 г. расходы по налогу на прибыль до применения МСФО (IFRS) 16 выросли в 3 раза г-к-г в связи с ростом прибыли до налогообложения.

В 2023 г. эффективная ставка налога на прибыль до применения МСФО (IFRS) 16 составила 23,8%, в сравнении с 31,7% в 2022 г.

Ключевые показатели движения денежных средств (до применения МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	ИЗМ. Г-К-Г, %	2023	2022	ИЗМ. Г-К-Г, %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	54 155	35 270	53,5	213 464	187 026	14,1
Изменение оборотного капитала	16 311	7 235	125,4	22 901	4 088	6x
Скорр. проценты и налог на прибыль ¹²	(15 071)	(6 850)	120,1	(41 969)	(35 887)	16,9
Прибыль, полученная по краткосрочным финансовым вложениям	3 515	-	н/д	5 747	-	н/д
Проценты и налог на прибыль	(11 556)	(6 850)	68,8	(36 222)	(35 887)	0,9
Скорр. денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП) ¹²	55 395	35 655	55,4	194 396	155 227	25,2
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	58 910	35 655	65,2	200 143	155 227	28,9
Скорр. денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности ¹³	(48 030)	(26 062)	84,3	(128 561)	(76 295)	68,5
(Оплата)/погашение краткосрочных финансовых вложений	(33 515)	(30 000)	11,7	(65 747)	-	н/д
Денежные средства использованные в инвестиционной деятельности	(81 545)	(56 062)	45,5	(194 308)	(76 295)	154,7
Денежные средства, полученные от (использованные в) финансовой деятельности	9 002	23 824	(62,2)	(8 617)	(61 641)	(86,0)
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	(11)	137	н/д	302	(98)	н/д
Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов	(13 644)	3 554	н/д	(2 480)	17 193	н/д

12. Скорректировано на проценты, полученные по краткосрочным финансовым вложениям.

13. Скорректировано на денежные средства, использованные по краткосрочным финансовым вложениям.

В 4 кв. 2023 г. операционный денежный поток до изменения оборотного капитала до применения МСФО (IFRS) 16 увеличился на 18 885 млн руб. и составил 54 155 млн руб. Положительное изменение оборотного капитала до применения МСФО (IFRS) 16 в размере 16 311 млн. руб. в 4 кв. 2023 г. против 7 235 млн руб. в 4 кв. 2022 г. обусловлено более низким ростом запасов на фоне проблем в логистике из-за неблагоприятных погодных условий и более высоким ростом кредиторской задолженности на фоне роста бизнеса и эффекта дополнительного нерабочего дня в конце декабря.

Основные показатели оборотного капитала (МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	31 декабря 2023	31 декабря 2022	31 декабря 2021
Запасы	236 826	208 661	166 840
Торговая, прочая дебиторская задолженность и авансовые платежи	27 924	21 382	20 190
Торговая кредиторская задолженность	290 232	238 641	212 949
Резервы и прочие обязательства	157 071	130 450	104 673
Краткосрочные обязательства по договорам	1 458	3 767	2 392

Скорректированная сумма чистых процентных расходов и налога на прибыль до применения МСФО (IFRS) 16 в 4 кв. 2023 г. выросла на 120,1% г-к-г и составила 15 071 млн руб., в связи с ростом процентных ставок на российском рынке капитала на фоне повышения ключевой ставки, а также ростом налога на прибыль в связи с ростом бизнеса.

В результате в 4 кв. 2023 г. скорректированная сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности до применения МСФО (IFRS) 16 составила 55 395 млн руб. по сравнению с 35 655 млн руб. в 4 кв. 2022 г.

За 2023 г. операционный денежный поток до применения МСФО (IFRS) 16 увеличился на 28,9% и составил 200 143 млн руб. по сравнению с 155 227 млн руб. за 2022 г.

В 4 кв. 2023 г. скорректированная сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности до применения МСФО (IFRS) 16 и преимущественно направленных

на приобретение основных средств выросла до 48 030 млн руб. в связи с обновлением парка автотранспорта. В 2023 г. скорректированная сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности до применения МСФО (IFRS) 16 выросла до 128 561 млн руб. по сравнению с 76 295 млн руб. за 2022 год.

Сумма денежных средств, полученных в финансовой деятельности до применения МСФО (IFRS) 16 составила 9 002 млн руб. в 4 кв. 2023 г. по сравнению с суммой денежных средств, полученных от финансовой деятельности в размере 23 824 млн руб. в 4 кв. 2022 г. В 2023 г. сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности до применения МСФО (IFRS) 16 снизилась до 8 617 млн руб. с 61 641 млн руб. в 2022 г.

Показатели ликвидности компании

МЛН РУБ.	31 декабря 2023	% от общей суммы	31 декабря 2022	% от общей суммы	31 декабря 2021	% от общей суммы
До применения МСФО (IFRS) 16						
Общий долг	228 229		234 532		294 338	
Краткосрочный долг	100 833	44,2	87 146	37,2	87 767	29,8
Долгосрочный долг	127 396	55,8	147 386	62,8	206 571	70,2
Чистый долг	187 454		191 277		268 276	
Чистый долг/ EBITDA	0,87x		1,02x		1,67x	
МСФО (IFRS) 16						
Обязательства по аренде	670 961		591 160		577 363	
Чистый долг/ EBITDA	2,49x		2,58x		3,16x	

Коэффициент чистый долг / EBITDA до применения МСФО (IFRS) 16 составил 0,87x по состоянию на 31 декабря 2023 г.

Долговые обязательства Компании до применения МСФО (IFRS) 16 полностью номинированы в рублях.

По состоянию на 31 декабря 2023 г., невыбранный объем лимитов по кредитным линиям, открытым на Компанию крупнейшими банками, составил 549 740 млн руб.

Влияние МСФО (IFRS) 16 на финансовую отчетность X5 Group

Влияние на валовую прибыль

Валовая прибыль и рентабельность валовой прибыли по МСФО (IFRS) 16 превышают сумму до применения МСФО (IFRS) 16 на 2 832 млн руб. и 32 б.п. в 4 кв. 2023 г. (на 10 264 млн руб. и 33 б.п. за 12 месяцев 2023 г.) в связи с арендой распределительных центров, которая является частью

себестоимости до применения МСФО (IFRS) 16, и исключена из расчета валовой прибыли по МСФО (IFRS) 16 с целью корректного отображения активов в форме права пользования и прочих активов.

Влияние на EBITDA, операционную прибыль и финансовые расходы

Расходы на аренду, прочие расходы на магазины, расходы на услуги третьих сторон и прочие расходы в размере 31 162 млн руб. исключены из коммерческих, общих и административных расходов по МСФО (IFRS) 16 в 4 кв. 2023 г. (117 984 млн руб. за 12 месяцев 2023 г.). Дополнительная амортизация в размере 20 660 млн руб., связанная с арендованными активами, добавлена в статью коммерческих, общих и административных расходов в 4 кв. 2023 г. (81 296 млн руб. за 12 месяцев 2023) по МСФО (IFRS) 16.

Чистые финансовые расходы по МСФО (IFRS) 16 превышают сумму до применения МСФО (IFRS) 16 на 17 053 млн руб. в 4

кв. 2023 г. за счет процентных расходов по арендным обязательствам (60 742 млн руб. за 12 месяцев 2023 г.).

МСФО (IFRS) 16 значительно увеличивает показатель EBITDA Компании, так как расходы на аренду, ранее признаваемые в отчете о прибылях и убытках, исключаются. Рентабельность скорректированного показателя EBITDA по МСФО (IFRS) 16 превышает сумму до применения МСФО (IFRS) 16 на 391 б.п. в 4 кв. 2023 г. (411 б.п. за 12 месяцев 2023 г.). Процентные расходы по обязательствам отражаются в составе финансовых расходов ниже уровня EBITDA по МСФО (IFRS) 16.

Влияние на чистую прибыль

Чистый положительный результат от курсовой разницы по МСФО (IFRS) 16 превышает сумму до применения МСФО (IFRS) 16 на 567 млн руб. в 4 кв. 2023 г. (отрицательная разница 1 969 млн руб. за 12 месяцев 2023 г.) в связи с переоценкой обязательств в иностранной валюте по валютным договорам аренды.

МСФО (IFRS) 16 приводит к снижению расходов по налогу на прибыль из-за снижения прибыли до налогообложения. Эффективная ставка налога по МСФО (IFRS) 16 в 4 кв. 2023 г.

составляет 31,2%, за 12 месяцев 2023 г. - 24,3%.

Чистая прибыль и рентабельность чистой прибыли по стандарту МСФО (IFRS) 16 в результате дополнительной амортизации и процентных расходов ниже на 2 181 млн руб. и 25 б.п. в сравнении со значением до применения МСФО (IFRS) 16 в 4 кв. 2023 г. (11 691 млн руб. и 37 б.п. за 12 месяцев 2023 г.).

Влияние на отчет о движении денежных средств

Применение МСФО (IFRS) 16 влияет на представление отчета о движении денежных средств, но не на чистое изменение денежного результата, поскольку платежи в счет погашения основной суммы обязательств по аренде

классифицируются как финансовая деятельность, предоплата - как инвестиционная деятельность и процентные платежи - как проценты, выплачиваемые в операционной деятельности.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Основные показатели финансовых результатов (МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор	2023	2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор
Выручка	881 216	705 183	25,0	3 145 859	2 605 232	20,8
в т. ч. чистая розничная выручка ¹⁴	874 505	702 134	24,5	3 128 847	2 596 086	20,5
Пятёрочка (вкл. экспресс-доставку) ¹⁵	685 594	560 440	22,3	2 491 009	2 122 793	17,3
Перекрёсток (вкл. экспресс-доставку)	119 760	104 400	14,7	418 938	385 495	8,7
Чижик	41 661	15 233	3x	118 425	35 893	3x
Валовая прибыль	215 172	160 332	34,2	768 040	635 196	20,9
Валовая рентабельность, %	24,4	22,7	168 б.п.	24,4	24,4	3 б.п.
Скорр. EBITDA	89 158	66 841	33,4	347 345	305 529	13,7
Рентабельность скорр. EBITDA, %	10,1	9,5	64 б.п.	11,0	11,7	(69) б.п.
EBITDA	87 480	66 105	32,3	344 157	302 849	13,6
Рентабельность EBITDA, %	9,9	9,4	55 б.п.	10,9	11,6	(68) б.п.
Операционная прибыль	43 031	24 368	76,6	178 201	138 118	29,0
Операционная рентабельность, %	4,9	3,5	143 б.п.	5,7	5,3	36 б.п.
Чистая прибыль	16 853	2 083	8x	78 593	45 188	73,9
Рентабельность чистой прибыли, %	1,9	0,3	162 б.п.	2,5	1,7	76 б.п.

14. Чистые розничные продажи представляют собой выручку от деятельности магазинов, находящихся под управлением X5, за вычетом НДС. Этот показатель отличается от выручки, которая включает в себя поступления от оптовых операций, прямых франшиз (роялти) и прочие доходы. Включая «Много лосося», Vpoko.ru, «Красный Яр» и «Слата».

15. Включая сети «Почупочка», «ПочупАЛКО», «Виктория», «Квартал», «Дёшево», CASH.

Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение и эффекта трансформации «Карусели») (МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, %	2023	2022	изм г-к-г, %
Расходы на персонал	(77 442)	(58 057)	33,4	(266 357)	(209 940)	26,9
% от выручки	8,8	8,2	56 б.п.	8,5	8,1	41 б.п.
включая начисление затрат по программе долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(1 735)	(729)	138,0	(5 056)	(2 517)	100,9
Расходы на персонал без учета LTI, %	8,6	8,1	46 б.п.	8,3	8,0	34 б.п.
Расходы на аренду	(7 838)	(5 424)	44,5	(26 922)	(19 624)	37,2
% от выручки	0,9	0,8	12 б.п.	0,9	0,8	10 б.п.
Коммунальные расходы	(15 316)	(14 224)	7,7	(61 518)	(51 309)	19,9
% от выручки	1,7	2,0	(28) б.п.	2,0	2,0	(1) б.п.
Прочие расходы на магазины	(7 899)	(6 454)	22,4	(27 168)	(23 685)	14,7
% от выручки	0,9	0,9	(2) б.п.	0,9	0,9	(5) б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(11 467)	(7 702)	48,9	(26 710)	(20 187)	32,3
% от выручки	1,3	1,1	21 б.п.	0,8	0,8	7 б.п.
Прочие расходы	(14 510)	(8 219)	76,5	(40 622)	(30 118)	34,9
% от выручки	1,6	1,2	48 б.п.	1,3	1,2	14 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и эффекта трансформации «Карусели»)	(134 472)	(100 080)	34,4	(449 297)	(354 863)	26,6
% от выручки	15,3	14,2	107 б.п.	14,3	13,6	66 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(132 737)	(99 351)	33,6	(444 241)	(352 346)	26,1
% от выручки	15,1	14,1	97 б.п.	14,1	13,5	60 б.п.

ЕБИТДА и рентабельность ЕБИТДА (МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, %	2023	2022	изм г-к-г, %
Валовая прибыль	215 172	160 332	34,2	768 040	635 196	20,9
Рентабельность валовой прибыли, %	24,4	22,7	168 б.п.	24,4	24,4	3 б.п.
Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(132 737)	(99 351)	33,6	(444 241)	(352 346)	26,1
% от выручки	15,1	14,1	97 б.п.	14,1	13,5	60 б.п.
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	11	(48)	н/д	(97)	(346)	(72,0)
% от выручки	(0,00)	0,01	(1) б.п.	0,00	0,01	(1) б.п.
Аренда/субаренда и прочий доход (без учета эффекта трансформации «Карусели»)	6 712	5 908	13,6	23 643	23 025	2,7
% от выручки	0,8	0,8	(8) б.п.	0,8	0,9	(13) б.п.
Скорр. ЕБИТДА	89 158	66 841	33,4	347 345	305 529	13,7
Рентабельность скорр. ЕБИТДА, %	10,1	9,5	64 б.п.	11,0	11,7	(69) б.п.
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(1 735)	(729)	138,0	(5 056)	(2 517)	100,9
% от выручки	0,2	0,1	9 б.п.	0,2	0,1	6 б.п.
Эффект трансформации «Карусели»	57	(7)	н/д	1 868	(163)	н/д
% от выручки	0,01	(0,00)	1 б.п.	0,06	(0,01)	7 б.п.
ЕБИТДА	87 480	66 105	32,3	344 157	302 849	13,6
Рентабельность ЕБИТДА, %	9,9	9,4	55 б.п.	10,9	11,6	(68) б.п.

Неоперационные прибыли и убытки (МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, % или мультипликатор	2023	2022	изм г-к-г, % или мультипликатор
Операционная прибыль	43 031	24 368	76,6	178 201	138 118	29,0
Чистые финансовые расходы	(19 568)	(16 798)	16,5	(70 187)	(68 417)	2,6
Чистый результат от курсовой разницы	1 021	(3 457)	н/д	(4 154)	(2 032)	104,4
Прибыль до налога на прибыль	24 484	4 113	6x	103 860	67 669	53,5
Затраты по налогу на прибыль	(7 631)	(2 030)	4x	(25 267)	(22 481)	12,4
Чистая прибыль	16 853	2 083	8x	78 593	45 188	73,9
Рентабельность чистой прибыли, %	1,9	0,3	162 б.п.	2,5	1,7	76 б.п.

Ключевые показатели движения денежных средств (МСФО (IFRS) 16)

МЛН РУБ.	4 кв. 2023	4 кв. 2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор	2023	2022	изм г-к-г, % или мульти- пликатор
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	88 149	64 872	35,9	341 711	300 768	13,6
Изменение оборотного капитала	17 528	7 702	127,6	24 443	5 924	4x
Скорр. проценты и налог на прибыль ¹⁶	(32 095)	(20 420)	57,2	(102 624)	(85 768)	19,7
Прибыль, полученная по краткосрочным финансовым вложениям	3 515	-	н/д	5 747	-	н/д
Проценты и налог на прибыль	(28 580)	(20 420)	40,0	(96 877)	(85 768)	13,0
Скорр. денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП) ¹⁶	73 582	52 154	41,1	263 530	220 924	19,3
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	77 097	52 154	47,8	269 277	220 924	21,9
Скорр. денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности ¹⁷	(47 808)	(25 935)	84,3	(127 864)	(75 978)	68,3
(Оплата)/погашение краткосрочных финансовых вложений	(33 515)	(30 000)	11,7	(65 747)	-	н/д
Денежные средства использованные в инвестиционной деятельности	(81 323)	(55 935)	45,4	(193 611)	(75 978)	154,8
Денежные средства, полученные от (использованные в) финансовой деятельности	(9 407)	7 200	н/д	(78 448)	(127 655)	(38,5)
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	(11)	137	н/д	302	(98)	н/д
Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов	(13 644)	3 556	н/д	(2 480)	17 193	н/д

16. Скорректировано на проценты, полученные по краткосрочным финансовым вложениям.

17. Скорректировано на денежные средства, использованные по краткосрочным финансовым вложениям.

Дивиденды

В связи с ограничениями, которые не позволяют X5 направлять средства из российских дочерних компаний в голландскую материнскую компанию, Наблюдательный совет не будет объявлять выплату дивидендов за 2023 год. Хотя Компания остается приверженной своей долгосрочной цели распределения прибыли компании акционерам, Наблюдательный совет считает, что временное отклонение от дивидендной политики будет в интересах Компании до

тех пор, пока преобладают текущая неопределенность и регуляторные ограничения.

Публикация годового отчета за 2023 г.

22 марта X5 опубликовала два комплекта годового отчета за 2023 год:

1. годовой отчет за 2023 год, включая консолидированную финансовую отчетность, аудированную B1 в соответствии с требованиями FCA, и
2. неаудированный годовой отчет за 2023 год, включая консолидированную финансовую отчетность и финансовую отчетность компании в соответствии с Гражданским кодексом Нидерландов.

B1 не может проводить аудит в соответствии с требованиями Гражданского кодекса Нидерландов, поэтому Компания опубликовала отдельный комплект отчетности в соответствии с регуляторными требованиями Нидерландов. Как описано на с. 226 Годового отчета за 2023 год, аудиторское заключение о консолидированной финансовой отчетности и финансовой отчетности Компании за 2023 год, как того требует статья 2:393 Гражданского кодекса Нидерландов, отсутствует до завершения работы Reanda Audit & Assurance B.V. по аудиту финансовой отчетности

Компании за 2022 год и их последующего потенциального переназначения в качестве аудитора Компании для финансовой отчетности за 2023 год. В ожидании получения аудиторского заключения от голландского аудитора, а также ввиду того, что Компания считает, что финансовая отчетность за 2023 год дает правдивое и объективное представление о финансовом положении и результатах Группы, Компания приняла решение, для обеспечения прозрачности, представить годовой отчет за 2023 год годовому общему собранию акционеров без аудиторского заключения. Компания представит свою финансовую отчетность за 2023 год вместе с заключением голландского аудитора, при получении такого заключения.

Сделки с заинтересованностью

Описание заключенных Компанией сделок с заинтересованностью приведено в примечании 8 к консолидированной финансовой отчетности.

Риски и факторы неопределенности

Политика X5 в области управления рисками обеспечивает глубокое и непрерывное понимание руководством Компании основных бизнес-рисков, связанных с деятельностью X5, а также существующих механизмов внутреннего контроля, направленных на сокращение этих рисков. Подробное описание всех факторов риска приведено в Годовом отчете за 2023 г. Следует отметить наличие дополнительных рисков, которые, по мнению руководства, являются несущественными, не в такой

степени свойственны большинству компаний или о которых нам неизвестно в настоящий момент. Компания оценила риски на первое полугодие 2024 г. и полагает, что результаты оценки соответствуют рискам, перечисленным в Годовом отчете X5 за 2023 г. Описание финансовых рисков Компании приведено в примечании 31 к аудированной консолидированной финансовой отчетности и Годовом отчете Компании за 2023 г.

Годовой отчет и отчетность

Годовой отчет и отчетность, в т. ч. полный комплект аудированной консолидированной финансовой отчетности с примечаниями, подготовленные в соответствии с утвержденными Европейским Союзом Международными стандартами финансовой отчетности, представлены на веб-сайте Компании по адресу: <https://www.x5.ru/ru/investors/annual-reports/>

Ознакомиться с годовым отчетом за 2023 год можно по ссылке: http://www.rns-pdf.londonstockexchange.com/rns/9380H_1-2024-3-22.xhtml

Альтернативные показатели эффективности

Более подробная информация об альтернативных показателях эффективности, которые подробнее и точнее характеризуют финансовую и операционную деятельность Компании, представлена на с. 75-78 Годового отчета за 2023 г.

СПРАВОЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

X5 Retail Group N.V. (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже – FIVE; рейтинг Эксперт РА – ruAAA, АКРА – AAA(RU)) - ведущая российская продуктовая розничная компания, которая управляет магазинами нескольких торговых сетей: магазинами «у дома» «Пятёрочка», супермаркетами «Перекрёсток», «жесткими» дискаунтерами «Чижик», а также сетями «Красный Яр» и «Слата». Компания занимает лидирующие позиции в e-commerce, развивая цифровые бизнесы Vprok.ru, 5Post, экспресс-доставку и «Много лосося».

На 31 декабря 2023 года под управлением Компании находилось 24 472 магазина с лидирующими позициями в Москве и Санкт-Петербурге, а также значительным присутствием в европейской части России и растущим присутствием на Дальнем Востоке. Сеть включает в себя 21 308 магазинов «Пятёрочка», 972 супермаркета «Перекрёсток», 1 500 «жестких» дискаунтеров «Чижик» и

610 магазинов «Красный Яр» и «Слата». Под управлением Компании также находятся 62 распределительных центра и 5 344 собственных грузовых автомобиля на территории Российской Федерации.

X5 является одним из крупнейших российских работодателей. На сегодняшний день в компании работают более 372 тыс. сотрудников.

Выручка компании за 2023 год составила 3 145 859 млн руб. (36 903 млн долл. США*), EBITDA до применения МСФО (IFRS) 16 составила 214 764 млн руб. (2 519 млн долл. США), а чистая прибыль до применения МСФО (IFRS) 16 составила 90 284 млн руб. (1 059 млн долл. США).

Утверждения о будущем:

Данный пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям. Эти утверждения о будущем можно отличить по тому, что они не относятся к событиям прошлого или настоящего. В утверждениях о будущем часто используются такие слова, как «предполагать», «целеполагать», «ожидать», «оценивать», «намереваться», «ожидаемый», «планируемый», «целевой», «полагать» и другие, сходные по значению.

По своему характеру утверждения о будущем являются рискованными и неопределенными, поскольку они относятся к событиям и обстоятельствам будущего, часть которых не контролируется Компанией. Таким образом, фактические будущие результаты могут существенно отличаться от планов, целей и ожиданий, содержащихся в утверждениях о будущем.

Любое заявление о будущем, сделанное от имени X5 Retail Group действительно только на момент заявления. Кроме как по требованию соответствующих законов и нормативных актов X5 Retail Group не берет на себя обязательств по раскрытию результатов пересмотра содержащихся в данном документе заявлений о будущем в случае изменения ожиданий Компании или в связи с наступлением событий или обстоятельств после опубликования данного документа.

**За дополнительной
информацией
просьба
обращаться**

Полина Угрюмова
Директор по корпоративным
финансам и связям с
инвесторами

Tel.: +7 (495) 662-88-88 доб. 13-312
e-mail: Polina.Ugryumova@x5.ru

Мария Язева
Начальник управления по связям с
инвесторами

Tel.: +7 (495) 662-88-88 доб. 13-147
e-mail: Maria.Yazeva@x5.ru