

Консолидированная финансовая отчетность Группы компаний  
«Пермэнергосбыт» в соответствии с Международными стандартами  
финансовой отчетности за год,  
закончившийся 31 декабря 2020 года

## Содержание

Аудиторское заключение

Консолидированный отчет о финансовом положении	7
Консолидированный отчет прибылях и убытках и прочем о совокупном доходе	8
Консолидированный отчет о движении денежных средств	9
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	10
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	11

## **АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА**

### **Акционерам Публичного акционерного общества «Пермская энергосбытовая компания»**

#### **МНЕНИЕ**

Мы провели аудит прилагаемой годовой консолидированной финансовой отчетности Публичного акционерного общества «Пермская энергосбытовая компания» (ОГРН 1055902200353, 614007, Пермский край, город Пермь, улица Тимирязева, дом 37) и его дочерних организаций (далее – Группа), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года и консолидированных отчетов о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, изменениях в капитале и движении денежных средств за 2020 год, а также примечаний к годовой консолидированной финансовой отчетности, состоящих из краткого обзора основных положений учетной политики и прочей пояснительной информации.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также ее консолидированные финансовые результаты деятельности и консолидированное движение денежных средств за 2020 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

#### **ОСНОВАНИЕ ДЛЯ ВЫРАЖЕНИЯ МНЕНИЯ**

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами раскрыта в разделе «Ответственность аудитора за аудит годовой консолидированной финансовой отчетности» настоящего заключения. Мы являемся независимыми по отношению к Группе в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Международному кодексу этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости), разработанному Советом по международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

## **КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ АУДИТА**

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита годовой консолидированной финансовой отчетности за текущий период.

Мы определили, что отсутствуют ключевые вопросы аудита, о которых необходимо сообщить в нашем заключении.

## **ПРОЧАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

Руководство несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает информацию, содержащуюся в Годовом отчете Публичного акционерного общества «Пермская энергосбытовая компания» за 2020 год, но не включает годовую консолидированную финансовую отчетность и наше аудиторское заключение о ней.

Наше мнение о годовой консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не предоставляем вывода, обеспечивающего в какой-либо форме уверенность в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита годовой консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с прочей информацией и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и годовой консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных возможных существенных искажений. Если на основании проведенной нами работы мы приходим к выводу о том, что такая прочая информация содержит существенное искажение, мы обязаны сообщить об этом факте. Мы не выявили никаких фактов, которые необходимо отразить в нашем заключении.

## **ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РУКОВОДСТВА И ЛИЦ, ОТВЕЧАЮЩИХ ЗА КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ АУДИРУЕМОГО ЛИЦА, ЗА ГОДОВУЮ КОНСОЛИДИРОВАННУЮ ФИНАНСОВУЮ ОТЧЕТНОСТЬ**

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной годовой консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки годовой консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке годовой консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у руководства отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой годовой консолидированной финансовой отчетности Группы.

## **ОТВЕТСТВЕННОСТЬ АУДИТОРА ЗА АУДИТ ГОДОВОЙ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что годовая консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой годовой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения годовой консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля аудируемого лица;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность бухгалтерских оценок, рассчитанных руководством аудируемого лица, и соответствующего раскрытия информации;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством аудируемого лица допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в годовой консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что аудируемое лицо утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления годовой консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли годовая консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;

е) получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о годовой консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководства, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское заключение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление аудируемого лица, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление аудируемого лица заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о соответствующих мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление аудируемого лица, мы определили вопросы, которые были наиболее значимы для аудита годовой консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Руководитель задания по аудиту, по результатам которого составлено аудиторское заключение



С.А. Рассказова-Николаева



#### ИНФОРМАЦИЯ ОБ АУДИТОРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Наименование аудиторской организации	АО «ЦБА» (Акционерное общество «Центр бизнес-консалтинга и аудита»)
Государственный регистрационный номер	1027700237696
Место нахождения	115280, город Москва, Автозаводская улица, дом 23, строение 931, помещение 2/64
Сведения о саморегулируемой организации аудиторов (СРО), в которой состоит аудиторская организация	Саморегулируемая организация аудиторов Ассоциация «Содружество»
Дата и номер решения о приеме в члены СРО	29.11.2016 № 253
ОРНЗ	11606063826

«12» апреля 2021 года

Группа компаний «Пермэнергосбыт»  
 Консолидированный отчет о финансовом положении на 31 декабря 2020  
 года  
 (в тысячах российских рублей)

	Прим.	31 декабря 2020	31 декабря 2019
<b>АКТИВЫ</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства	5	559 769	562 550
Инвестиционное имущество	6	18 670	17 800
Нематериальные активы	7	79 587	18 106
Отложенные налоговые активы	22	262 678	261 239
<b>Итого внеоборотные активы</b>		<b>920 704</b>	<b>859 695</b>
<b>Оборотные активы</b>			
Запасы	8	78 027	64 441
Дебиторская задолженность	9	3 893 610	3 676 116
Авансы выданные		13 174	71 887
Текущие финансовые активы	10	6 660	18 370
Денежные средства и их эквиваленты	11	1 859 675	1 097 677
<b>Итого оборотные активы</b>		<b>5 851 146</b>	<b>4 928 491</b>
<b>Итого активы</b>		<b>6 771 850</b>	<b>5 788 186</b>
<b>КАПИТАЛ</b>			
Акционерный капитал	12	154 584	154 584
Нераспределенная прибыль		1 808 882	1 624 858
<b>Итого капитал</b>		<b>1 963 466</b>	<b>1 779 442</b>
<b>ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Долгосрочные обязательства по аренде		13 717	15 903
Отложенные налоговые обязательства	22	70 017	12 329
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>		<b>83 734</b>	<b>28 232</b>
<b>Текущие обязательства</b>			
Кредиторская задолженность	13	3 490 750	3 027 835
Авансы полученные		861 045	541 373
Расчеты по налогам и сборам	14	217 866	212 510
Обязательства по налогу на прибыль		15 178	47 131
Текущая часть долгосрочных обязательств по аренде		2 948	4 675
Оценочные обязательства	15	136 863	146 988
<b>Итого текущие обязательства</b>		<b>4 724 650</b>	<b>3 980 512</b>
<b>Итого обязательства</b>		<b>4 808 384</b>	<b>4 008 744</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>6 771 850</b>	<b>5 788 186</b>

Генеральный директор  
Шершаков И.В.

«12» апреля 2021г.



Главный бухгалтер  
Шемякина Н.Л.

Группа компаний «Пермэнергосбыт»

Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем о совокупном доходе за год, закончившийся на 31 декабря 2020 года (в тысячах российских рублей, за исключением прибыли на акцию)

	Прим.	2020	2019
Выручка от реализации	16	40 539 598	42 713 738
Себестоимость реализации	17	(37 924 608)	(39 840 539)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>2 614 990</b>	<b>2 873 199</b>
Общие, коммерческие и административные расходы	18	(1 388 061)	(1 498 867)
Прочие операционные доходы	19	347 690	374 899
Прочие операционные расходы	20	(569 292)	(509 651)
<b>Прибыль от операционной деятельности</b>		<b>1 005 327</b>	<b>1 239 580</b>
Финансовые доходы	21	47 654	54 091
Финансовые расходы	21	(1 578)	(3 419)
<b>Прибыль до налогообложения</b>		<b>1 051 403</b>	<b>1 290 252</b>
Налог на прибыль	22	(313 555)	(309 380)
<b>Чистая прибыль</b>		<b>737 848</b>	<b>980 872</b>
Прибыль за период, относящаяся к акционерам компании		737 848	980 872
Базовая и разводненная прибыль на обыкновенную акцию, (руб./акция)	23	16	21
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении, шт		36 210 960	36 210 960

Генеральный директор  
Шершаков И.В.

«12» апреля 2021г.



Главный бухгалтер  
Шемякина Н.Л.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью консолидированной финансовой отчетности



Группа компаний «Пермэнергосбыт»  
 Консолидированный отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся 31 декабря  
 2020 года (в тысячах российских рублей)

	Прим.	Акционерный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитал
<b>Остаток на 1 января 2019</b>		<b>154 584</b>	<b>1 159 396</b>	<b>1 313 980</b>
Итого совокупный доход за 2019 год, в т.ч.				
<i>чистая прибыль за 2019г.</i>			980 872	980 872
<i>прочий совокупный доход</i>			-	-
Дивиденды акционерам	12		(515 410)	(515 410)
<b>Остаток на 31 декабря 2019</b>		<b>154 584</b>	<b>1 624 858</b>	<b>1 779 442</b>
Итого совокупный доход за 2020 год, в т.ч.				
<i>чистая прибыль за 2020г.</i>			737 848	737 848
<i>прочий совокупный доход</i>			-	-
Дивиденды акционерам	12		(553 824)	(553 824)
<b>Остаток на 31 декабря 2020</b>		<b>154 584</b>	<b>1 808 882</b>	<b>1 963 466</b>

  
 Генеральный директор  
 Шершаков И.В.



  
 Главный бухгалтер  
 Шемякина Н.Л.

«12 » апреля 2021г.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью консолидированной  
 финансовой отчетности

## 1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

### Организационная структура и деятельность

Публичное акционерное общество «Пермская энергосбытовая компания», сокращенное наименование ПАО «Пермэнергосбыт» (далее – «Компания», «Общество») зарегистрирована в г. Перми в 2005 году. Компания и ее дочерние предприятия (Примечание 24) совместно именуется Группа. Компания является Гарантирующим поставщиком электрической энергии на территории Пермского края, субъектом оптового рынка электроэнергетики и мощности.

Фактический и юридический адрес Компании: 614007, г. Пермь, ул. Тимирязева, д. 37.

Основными видами деятельности Группы являются:

- выполнение функций гарантирующего поставщика на основании решений уполномоченных органов - покупка электрической энергии на оптовом и розничных рынках электрической энергии (мощности);
- реализация (продажа) электрической энергии на оптовом и розничных рынках электрической энергии (мощности) потребителям (в том числе гражданам);
- оказание услуг третьим лицам, в том числе по сбору платежей за отпускаемые товары и оказываемые услуги;
- диагностика, эксплуатация, ремонт, замена и проверка средств измерений и учета электрической энергии;
- реализация электротехнических товаров и товаров для дома;
- оказание услуг по организации коммерческого учета;
- предоставление коммунальных услуг населению;
- разработка, организация и проведение энергосберегающих мероприятий;
- другие виды деятельности, не запрещенные действующим законодательством Российской Федерации.

Списочная численность персонала Группы на 31 декабря 2020 года составила 1 556 человек (31 декабря 2019 года составила 1 640 человек).

По состоянию на 31 декабря 2020 года состав акционеров Группы был следующим:

Наименование	Количество обыкновенных акций (шт.)	Количество привилегированных акций (шт.)	Всего акций (шт.)	Доля в уставном капитале (%)	Доля голосующих акций (%)	Тыс. руб.
1.Номинальные держатели (счетов: 1)	15 079 100	8 990 794	24 069 894	50,6	41,64	78 227
2.Юридические лица (счетов: 24)	10 037	41 725	51 762	0,11	0,03	168
3.Физические лица (счетов: 3 899)	21 121 823	2 320 981	23 442 804	49,29	58,33	76 189
<b>Итого (счетов: 3 924)</b>	<b>36 210 960</b>	<b>11 353 500</b>	<b>47 564 460</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>154 584</b>

**Группа компаний «Пермэнергосбыт»**  
**Примечания к консолидированной финансовой отчетности за год, закончившийся**  
**31 декабря 2020 года (в тысячах российских рублей)**

**1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ (продолжение)**

По состоянию на 31 декабря 2019 года состав акционеров Группы был следующим:

Наименование	Количество обыкновенных акций (шт.)	Количество привилегированных акций (шт.)	Всего акций (шт.)	Доля в уставном капитале (%)	Доля голосую щих акций (%)	Тыс. руб.
1. Номинальные держатели (счетов: 1)	15 072 687	9 056 374	24 129 061	50,73	41,62	78 419
2. Юридические лица (счетов: 25)	9 505	60 204	69 709	0,15	0,03	227
3. Физические лица (счетов: 3 925)	21 128 768	2 236 922	23 365 690	49,12	58,35	75 938
Итого (счетов: 3 951)	36 210 960	11 353 500	47 564 460	100,00	100,00	154 584

Общество не входит в состав группы предприятий либо холдинга.

Компания имеет:

- представительство, расположенное в г. Москва, по адресу: г. Москва, Ленинский проспект, 15А;  
- территориально обособленные структурные подразделения в Пермском крае, не являющиеся филиалами и представительствами и не имеющими самостоятельного баланса (Центральное отделение, Мотовилихинское отделение, Закамское отделение, Южное отделение, Северное отделение, Кунгурское отделение, Кудымкарское отделение, Очерское отделение, Чусовское отделение, Губахинское отделение).

**Условия осуществления хозяйственной деятельности**

В Российской Федерации наблюдались значительные экономико-политические изменения, которые оказывали и могут оказывать влияние на деятельность компаний Группы.

Введение новых положений и изменения в законодательство Российской Федерации, колебания обменных курсов, спад деловой активности могут создавать дополнительные риски для операционной деятельности корпоративного сектора.

**2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

Прилагаемая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), включая все принятые и действующие в отчетном периоде Международные стандарты финансовой отчетности и интерпретации Комитета по Международным стандартам финансовой отчетности («КМСФО»), и полностью им соответствует.

Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости (фактическим затратам).

ПАО «Пермэнергосбыт» и ее дочерние общества ведут учет и предоставляют финансовую отчетность в соответствии с требованиями законодательства в области бухгалтерского учета и налогообложения РФ.

## **2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)**

Представленная консолидированная финансовая отчетность подготовлена на основе данных бухгалтерского учета, которые были скорректированы в соответствии с требованиями МСФО.

### **Функциональная валюта отчетности и валюта представления отчетности**

Активы и обязательства Группы представлены и измерялись в тысячах российских рублях, поскольку Группа осуществляет деятельность на территории Российской Федерации, где национальной валютой является российский рубль. Российский рубль является функциональной валютой Группы, так как отражает экономическую суть операций и положение дел в Группе.

### **Значительные учетные суждения, оценочные значения и допущения**

Подготовка консолидированной финансовой отчетности Группы требует от ее руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений, которые влияют на представляемые в отчетности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об этих статьях и об условных обязательствах. Неопределенность в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости активов или обязательств, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

### **Сроки полезного использования основных средств**

Оценка срока полезного использования основных средств является предметом суждения руководства, основанного на опыте в отношении аналогичных активов. При определении срока полезного использования актива руководство анализирует его предполагаемое использование, расчетное техническое устаревание, физический износ, а также фактические условия эксплуатации. Изменение любых из указанных условий или оценок может привести к корректировке ставок амортизационных отчислений в будущих периодах.

### **Признание отложенных налоговых активов**

Руководство производит оценку отложенных налоговых активов на каждую отчетную дату и определяет признаваемую в отчетности сумму исходя из возможности реализации соответствующих налоговых вычетов. При определении будущих налогооблагаемых доходов и суммы возможных будущих налоговых вычетов руководство применяет свои суждения и оценки, основываясь на анализе налогооблагаемых доходов прошлых периодов с учетом ожиданий будущих доходов, которые были бы разумны в сложившихся обстоятельствах.

### **Обесценение нефинансовых активов**

Руководство оценивает наличие индикаторов возможного обесценения всех нефинансовых активов на каждую отчетную дату на основе анализа событий и условий, которые могут свидетельствовать о том, что балансовая стоимость активов может стать невозмещаемой. Такими индикаторами могут быть изменения бизнес-планов Группы, изменения цен на товары, которые могут привести к убыточной деятельности, изменения в номенклатуре товаров. Нефинансовые активы тестируются на обесценение в том случае, если существуют индикаторы, свидетельствующие о невозможности возмещения стоимости. Когда производится оценка ценности использования, руководство рассчитывает ожидаемые потоки денежных средств от использования активов или единицы, генерирующей денежные средства, с учетом соответствующей ставки дисконтирования с тем, чтобы определить текущую временную стоимость денежных потоков.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ**

Ниже приведены основные положения учетной политики, которые последовательно от одного отчетного периода к другому применяются Группой при составлении финансовой отчетности.

#### **Основа консолидации**

Дочерние компании представляют собой организации, находящиеся под контролем Компании. Контроль осуществляется в том случае, если Компания подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, а также возможность влиять на доход при помощи осуществления своих полномочий в отношении объекта инвестиций.

Инвестор обладает контролем над объектом инвестиций только в том случае, если инвестор: обладает полномочиями в отношении объекта инвестиций, подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора. Финансовая отчетность дочерних предприятий включается в консолидированную финансовую отчетность с даты начала действия контроля и до даты прекращения такого действия.

Все операции между компаниями Группы и нерезализованная прибыль по этим операциям исключаются; нерезализованные убытки также исключаются, за исключением случаев, когда стоимость не может быть возмещена. Компания и все ее дочерние предприятия используют единую учетную политику. Нерезализованная прибыль по операциям между Группой и ее объектами инвестиций, учитываемыми по методу долевого участия, исключается в части, соответствующей доле участия Группы в таких объектах инвестиций; нерезализованные убытки также исключаются, кроме тех случаев, когда соответствующая операция свидетельствует об обесценении переданного актива.

#### **Основные средства**

Основные средства учитываются первоначальной стоимости приобретения или сооружения, за вычетом накопленного износа и накопленного обесценения. Объекты незавершенного строительства отражаются по стоимости фактически осуществленных на отчетную дату затрат, износ по объектам незавершенного строительства не начисляется.

Износ основных средств рассчитывается линейным методом, в течение предполагаемого полезного срока их использования. Сроки полезного использования для групп объектов основных средств применяемые в 2020 и 2019 годах представлены ниже:

<b>Группы основных средств</b>	<b>Срок полезного использования, лет</b>
Здания и сооружения	10 - 60
Машины и оборудование	2 - 15
Транспортные средства	3 - 8
Прочие основные средства	2 - 10

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Основные средства (продолжение)**

Затраты на реконструкцию и модернизацию капитализируются, при этом заменяемые активы подлежат списанию с учета. Затраты на текущий ремонт относятся на расходы в том периоде, в котором они были понесены. Расходы на содержание и текущий ремонт включают все затраты, не приводящие к технической модернизации актива по сравнению с его первоначальными характеристиками. Прибыль и убытки, возникающие вследствие выбытия основных средств (по причине списания или иной реализации), включаются в отчет о совокупных доходах.

#### **Инвестиционное имущество**

Группа использует модель учета по первоначальной стоимости и применяет выбранную модель ко всем объектам инвестиционной недвижимости. В соответствии с данной моделью оценки после первоначального признания объекты инвестиционной недвижимости отражаются в финансовой отчетности по первоначальной стоимости за вычетом любой накопленной износа и любых накопленных убытков от обесценения.

Износ инвестиционного имущества рассчитывается линейным методом, в течение предполагаемого полезного срока использования. Срок полезного использования для инвестиционного имущества, применяемый в 2020 и 2019 годах составляет 35 лет.

#### **Нематериальные активы**

Нематериальные активы, приобретенные Группой, имеющие определенный срок полезного использования, отражаются по стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения.

Амортизация начисляется линейным способом на протяжении срока полезного использования нематериального актива и отражается в составе прибылей и убытков с даты ввода соответствующего актива в эксплуатацию. Ожидаемый срок полезного использования нематериальных активов с ограниченным сроком полезного использования варьируется в пределах от 1 года до 5 лет.

#### **Нематериальные активы по концессионным соглашениям**

Группа признает нематериальный актив, возникающий в результате заключения концессионного соглашения на предоставление услуг, в случае наличия права на взимание платы за использование концессионной инфраструктуры, полученного в обмен на взятые на себя обязательства по реконструкции и модернизации объекта инфраструктуры. Нематериальный актив представляет право на вознаграждение за обеспечение строительства, реконструкции, модернизации. Нематериальный актив по концессионному соглашению при первоначальном признании оценивается по справедливой стоимости предоставленных услуг или по фактическим затратам, если справедливую стоимость услуг определить затруднительно

После первоначального признания нематериальный актив учитывается по стоимости признания, включающей в себя капитализированные проценты по займам, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Нематериальные активы по концессионным соглашениям (продолжение)**

Начисление амортизации по нематериальному активу начинается с момента готовности к эксплуатации активов, созданных в ходе строительства, реконструкции, модернизации.

Оценочный срок полезного использования нематериального актива по концессионному соглашению на предоставление услуг представляет собой период до окончания концессии, в течение которого Группа может взимать плату за использование инфраструктурой.

#### **Аренда**

Активы в форме права пользования изначально оцениваются по первоначальной стоимости. Группа амортизирует актив в форме права пользования линейным методом до более ранней из следующих дат: даты окончания срока полезного использования актива в форме права пользования или даты окончания срока аренды.

Обязательство по аренде первоначально оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, которые еще не осуществлены на дату начала аренды и впоследствии оцениваются по амортизируемой стоимости с признанием расходов в виде процентов в составе доходов (расходов) по финансовой деятельности консолидированного отчета о прибылях и убытках.

В соответствии с МСФО (IFRS) 16 группа решила не применять правила учета по данному стандарту к договорам краткосрочной аренды (менее 12 месяцев).

Обязательства по аренде признаются в момент начала аренды по приведенной стоимости минимальных арендных платежей. Арендные платежи распределяются между финансовыми расходами и сокращением обязательств по аренде. Финансовые расходы признаются в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

В соответствии с МСФО (IFRS) 16 переменные платежи, которые не зависят от индекса или ставки, т.е. не отражают изменений в рыночных арендных ставках, не следует включать в расчет обязательства по аренде. В отношении аренды муниципальных или федеральных земельных участков, где арендные платежи основываются на кадастровой стоимости земельного участка и не изменяются до следующего потенциального пересмотра этой стоимости или платежей (или того и другого) органами власти, Группа определила, что такие арендные платежи не являются ни переменными (которые зависят от какого-либо индекса или ставки или отражают изменения в рыночных арендных ставках), ни по существу фиксированными, и, следовательно, эти платежи не включаются в оценку обязательства по аренде.

#### **Запасы**

Запасы учитываются по наименьшей из двух величин — по стоимости приобретения или чистой стоимости возможной реализации. Чистая стоимость возможной реализации - это предполагаемая цена реализации в ходе обычной хозяйственной деятельности, за вычетом возможных затрат на завершение работ и осуществление реализации.

Себестоимость запасов определяется методом средневзвешенной стоимости и включает затраты на приобретение, доставку и доведение до состояния, пригодного для использования.

При производстве в себестоимость товаров и стоимость незавершенного производства включается соответствующая часть накладных расходов (за исключением административных и расходов на сбыт) при обычном уровне загрузки производственных мощностей.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Налог на добавленную стоимость**

Налог на добавленную стоимость исчисляется при реализации товаров (работ, услуг) и уплачивается в федеральный бюджет Российской Федерации. Моментом определения налоговой базы является наиболее ранняя из следующих дат - день отгрузки (передачи) товаров (работ, услуг), имущественных прав или день оплаты, частичной оплаты в счет предстоящих поставок товаров (работ, услуг), передачи имущественных прав.

Сумма НДС, подлежащая уплате в федеральный бюджет, определяется путем уменьшения суммы исчисленного НДС на суммы, предъявленного к вычету НДС.

#### **Финансовые инструменты**

Финансовые активы и финансовые обязательства признаются, когда Группа становится стороной по договору, определяющему условия соответствующего инструмента.

Группа прекращает признание финансового актива тогда и только тогда, когда истекает срок действия предусмотренных договором прав на денежные потоки от этого финансового актива, или когда этот финансовый актив и практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на этот финансовый актив, переданы.

Группа прекращает признание финансового обязательства тогда и только тогда, когда оно погашено, т.е. когда предусмотренная договором обязанность исполнена, аннулирована или прекращена по истечении срока. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не имеет значительного компонента финансирования и определяется по цене сделки в соответствии с МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями», при первоначальном признании Группа оценивает финансовый актив или финансовое обязательство по справедливой стоимости, скорректированной на сумму затрат по сделке, которые напрямую относятся к приобретению или выпуску финансового актива или финансового обязательства.

Группа классифицирует финансовые активы по трем категориям оценки:

- оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости,
- оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прочего совокупного дохода,
- и оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка.

Классификация финансовых активов к той или иной категории происходит исходя из бизнес-модели, используемой Группой для управления финансовыми активами, и характеристик финансового актива, связанных с предусмотренными договором денежными потоками.

#### *Финансовые активы, оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости*

В данную категорию финансовых активов включаются активы, которые удерживаются для получения предусмотренных договором денежных потоков, и ожидается, что они приведут к возникновению денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов.

К данной категории финансовых активов Группы относятся займы выданные и дебиторская задолженность, депозиты, денежные средства и их эквиваленты. Займы выданные и дебиторская задолженность включают в себя финансовые активы с фиксированными или точно определяемыми платежами, не котирующимися на активном рынке. После первоначального признания займы выданные и дебиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Финансовые инструменты (продолжение)**

Денежные средства и их эквиваленты включают в себя денежные средства в кассе и средства на счетах банках, а также высоколиквидные финансовые активы с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев.

*Финансовые активы, оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прочего совокупного дохода.*

В данную категорию финансовых активов включаются долговые активы, которые удерживаются в рамках бизнес-моделей, цель которых достигается как путем получения предусмотренных договором денежных потоков, так и путем продажи финансовых активов, и ожидается, что они приведут к возникновению денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов. Прибыли и убытки, относящиеся к данной категории финансовых активов, признаются в составе прочего совокупного дохода, за исключением прибылей или убытков от обесценения, процентных доходов и курсовых разниц, которые признаются в составе прибыли или убытка. Когда финансовый актив выбывает, накопленные прибыли или убытки, ранее признанные в прочем совокупном доходе, реклассифицируются из состава капитала в состав прибыли или убытка в консолидированном отчете о совокупном доходе. Процентный доход от данных финансовых активов рассчитывается по методу эффективной процентной ставки и включается в состав финансовых доходов.

К данной категории финансовых активов Группы относятся инвестиции в долевые инструменты, по которым, руководство приняло решение отражать изменения справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, так как данные активы рассматриваются как долгосрочные стратегические инвестиции, которые, как ожидается, не будут проданы в краткосрочной и среднесрочной перспективе. Прочий совокупный доход / расход от изменения справедливой стоимости таких инструментов не может быть впоследствии реклассифицирован в состав прибыли или убытка в консолидированном отчете о совокупном доходе.

*Финансовые активы, оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются через прибыль или убыток.*

Финансовые активы, которые не соответствуют условиям признания в качестве финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости либо учитываемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

#### *Обесценение финансовых активов*

Группа применяет модель «ожидаемых кредитных убытков» к финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, за исключением инвестиций в долевые инструменты, а также к активам по договору.

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по финансовому активу оценивается в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, если кредитный риск по данному финансовому активу значительно увеличился с момента первоначального признания.

Если по состоянию на отчетную дату отсутствует значительное увеличение кредитного риска по финансовому активу с момента первоначального признания, оценочный резерв под убытки по финансовому активу оценивается в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам.

В отношении торговой дебиторской задолженности и активов по договору, вне зависимости от наличия значительных компонентов финансирования, используется оценка ожидаемых кредитных убытков за весь срок.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Финансовые инструменты (продолжение)**

При оценке, имело ли место значительное повышение кредитного риска по финансовому активу с момента первоначального признания, и при оценке ожидаемых кредитных убытков, Группа анализирует обоснованную и подтверждаемую информацию, которая уместна и доступна без чрезмерных затрат или усилий. Это включает как количественную, так и качественную информацию, и анализ, основанный на историческом опыте Группы и оценке кредитного качества, проведенной с учетом всех доступных сведений, и включает прогнозную информацию. Максимальный период, рассматриваемый при оценке ожидаемых кредитных убытков, – это максимальный период по договору, на протяжении которого Группа подвержена кредитному риску.

Ожидаемые кредитные убытки представляют собой расчетную оценку, взвешенную с учетом вероятности, кредитных убытков. Кредитные убытки оцениваются как приведенная стоимость всех ожидаемых недополучений денежных средств (т.е. разница между денежными потоками, причитающимися Группе в соответствии с договором, и денежными потоками, которые Группа ожидает получить).

Величина ожидаемых кредитных убытков дисконтируется с использованием эффективной процентной ставки по соответствующему финансовому активу.

На каждую отчетную дату Группа оценивает финансовые активы, отражаемые по амортизированной стоимости, и долговые ценные бумаги, отражаемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, на предмет кредитного обесценения. Финансовый актив является «кредитно-обесцененным», когда происходит одно или несколько событий, которые оказывают негативное влияние на расчетные будущие денежные потоки по такому финансовому активу.

Резервы под убытки по финансовым активам, оцениваемые по амортизированной стоимости, вычитаются из валовой балансовой стоимости этих активов.

#### *Классификация и оценка финансовых обязательств*

Группа классифицирует все финансовые обязательства как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости. Финансовые обязательства Группы включают в себя торговую и прочую кредиторскую задолженность и задолженность по кредитам и займам.

#### *Денежные средства и их эквиваленты*

Денежные средства включают в себя денежные средства и средства на счетах в банках. Эквиваленты денежных средств включают краткосрочные, высоколиквидные вложения, которые могут быть легко обратимы в денежные средства и срок погашения которых составляет не более трех месяцев от даты приобретения.

#### **Капитал**

Акционерный капитал Группы складывается из взносов акционеров. Увеличение или уменьшение объявленного акционерного капитала осуществляется по решению собрания акционеров Группы, после внесения соответствующих изменений в учредительные документы.

Дивиденды признаются как обязательство и вычитаются из капитала на отчетную дату только в том случае, если они были объявлены до отчетной даты включительно.

Дивиденды, предложенные или одобренные в период между отчетной датой и датой выпуска финансовой отчетности, раскрываются в отчетности.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Вознаграждения сотрудникам**

Вознаграждения работникам учитываются в соответствии с принципом начислений и признаются в том периоде, к которому они относятся, независимо от момента фактической выплаты средств. Вознаграждения работникам учитываются в качестве обязательства за вычетом любой уже выплаченной суммы.

Группа уплачивает обязательные взносы в Пенсионный Фонд Российской Федерации в части персонифицированных взносов на страховую и накопительную часть трудовой пенсии. Обязательства Группы по такому пенсионному плану определяются исходя из объема взносов, начисленных в течение отчетного периода в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Помимо обязательных взносов, Группа уплачивает дополнительно фиксированные взносы в Негосударственный пенсионный фонд электроэнергетики. Данный пенсионный план соответствует определению плана с установленными взносами. Обязательства по плану определяются в соответствии с утвержденной Группой Программой негосударственного пенсионного обеспечения работников и признаются в качестве расхода текущего периода.

#### **Обесценение нефинансовых активов**

Балансовая оценка активов Группы, за исключением товарно-материальных запасов и отложенных налогов, пересматривается на каждую отчетную дату на предмет выявления их обесценения. В случае выявления признаков обесценения балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой суммы. Обесценение актива признается в том случае, если балансовая стоимость данного актива превышает возмещаемую сумму. Все убытки от обесценения относятся на финансовый результат.

Возмещаемая стоимость – это наибольшая величина из двух значений: чистой продажной цены актива или ценности использования актива.

Возмещаемая стоимость определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует за счет своего постоянного использования притока денежных средств, который независим от тех, что генерируются другими активами или группой активов. В этом случае возмещаемая сумма определяется для единицы, генерирующей денежные средства, к которой принадлежит актив.

#### **Резервы**

Резервы формируются при существовании текущего обязательства, возникшего в связи с прошлым событием, приведшим к возникновению юридического или фактического обязательства, урегулирование которого приведет к вероятному оттоку ресурсов, содержащих экономическую выгоду и сумма которых может быть надежно оценена. Размер резерва формируется, исходя из оптимальной оценки затрат на немедленное погашение обязательства.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Выручка**

Выручка признается, когда Группа выполняет обязанность к исполнению путем передачи обещанного товара или услуги покупателю. Актив передается, когда покупатель получает контроль над таким активом.

Выручка признается в сумме возмещения, право на которое Группа ожидает получить в обмен на передачу обещанных товаров или услуг покупателю.

Выручка от продажи электрической энергии и мощности отражается в момент поставки электроэнергии и мощности потребителям.

Выручка от оказания агентских услуг, услуг по диагностике и проверке средств измерений и учета электрической энергии и прочих аналогичных услуг, признается в том периоде, в котором были оказаны соответствующие услуги.

Выручка от сдачи имущества в аренду признается равномерно на протяжении всего срока действия аренды в составе прибыли или убытка.

#### **Финансовые доходы и расходы**

Финансовые доходы и расходы включают расходы на выплату процентов по кредитам и займам, процентный доход по финансовым вложениям, дивиденды полученные, прибыль и убытки от переоценки и выбытия инвестиций, имеющихся в наличии для перепродажи.

Все проценты и затраты, связанные с заемными средствами, списываются в расходы в том периоде, когда они возникали, как часть чистых затрат на финансирование.

#### **Операции, выраженные в иностранной валюте**

Валютные операции учитываются в функциональной валюте Группы с использованием курса валюты на дату проведения операции. Операции в иностранной валюте, осуществляемые

Группой, переводятся в рубли по официальному курсу Центрального Банка Российской Федерации на дату операции. Прибыли и убытки, возникшие в результате осуществления этих операций, а также при переводе денежных активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, учитываются в отчете о совокупном доходе. Остатки по денежным активам и обязательствам пересчитываются по курсу обмена на каждую дату составления отчетности.

#### **Расходы по налогу на прибыль**

Расходы по налогу на прибыль включают в себя сумму текущего и отложенного налога. Налог на прибыль отражается в составе прибылей и убытков кроме тех случаев, когда он относится к операциям, учитываемым в составе прочего совокупного дохода или капитала. В таком случае он отражается в составе прочего совокупного дохода или капитала, соответственно.

Сумма текущего налога представляет собой сумму ожидаемого налога, исчисленного исходя из налогооблагаемого годового дохода с использованием налоговых ставок, действующих или по существу введенных в действие на конец отчетного периода, включая корректировки задолженности по налогу на прибыль за предыдущие годы. Отложенный налог на прибыль отражается по методу балансовых обязательств в отношении временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств для целей финансовой отчетности и суммами, используемыми для целей налогообложения.

### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Расходы по налогу на прибыль (продолжение)

Отложенный налог на прибыль не отражается в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании гудвила, при первоначальном отражении активов или обязательств по операциям, не являющимися объединением бизнеса, если факт первоначального отражения данной операции не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль, а также в отношении временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние предприятия, в той мере, в какой Группа может контролировать сроки их восстановления и существует вероятность того, что они не будут восстановлены в обозримом будущем.

Отложенные активы по налогу на прибыль в отношении уменьшающих налогооблагаемую базу временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются в том случае, когда существует достаточная вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой может быть использована временная разница.

Отложенный налог рассчитывается по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период восстановления временных разниц в соответствии с законодательством, введенным в действие или по существу введенным в действие на конец отчетного периода.

#### Применение новых стандартов МСФО

В текущем году Группа применила указанные ниже поправки к стандартам МСФО и разъяснениям, выпущенные Советом, которые вступают в силу в течение годового периода, начинающегося 1 января 2020 года или после этой даты. Их принятие не оказало существенного влияния на раскрытие информации или на суммы, указанные в настоящей финансовой отчетности.

##### 1. *Поправки «Реформа базовой процентной ставки» к МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 7*

В сентябре 2019 года СМСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39 и МСФО (IFRS) 7 – «Реформа базовой процентной ставки». Данные поправки вносят изменения в порядок учета отношений хеджирования, на которые реформа процентной ставки оказывает непосредственное влияние, что позволяет продолжать учет таких операций до момента, когда в отношении объекта хеджирования или инструментов хеджирования, на которые текущие процентные ставки оказывают непосредственное влияние, не будут изменены в результате реформ базовой процентной ставки.

##### 2. *Поправки к МСФО (IFRS) 16 «Аренда» – «Уступки по аренды, связанные с пандемией COVID-19»*

В мае 2020 года СМСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 16 «Аренда»- «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19», которая предусматривает освобождение для арендаторов от применения требований МСФО (IFRS) 16 в части учета модификаций договоров аренды в случае уступок по аренде, которые возникают в качестве прямого следствия пандемии COVID-19. Упрощение практического характера дает арендатору право не анализировать, является ли уступка по аренде, предоставленная в связи с COVID-19, модификацией договора аренды. Арендатор, который воспользовался данным упрощением, должен учитывать любое изменение арендных платежей, обусловленное уступкой по аренде в связи с COVID-19, аналогично тому, как это изменение отражалось бы в учете согласно МСФО (IFRS)16, если бы оно не являлись модификацией договора аренды.

### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Применение новых стандартов МСФО (продолжение)

Данная поправка применяется только к уступкам по аренде, которые напрямую вызваны COVID-19, и только в случае, если соблюдены все следующие условия:

- (а) в результате изменения арендных платежей пересмотренная сумма возмещения по договору аренды становится ниже или остается практически неизменной по сравнению с суммой возмещения, которая подлежала уплате непосредственно до предоставления уступки;
- (б) любое снижение арендных платежей касается только платежей, которые первоначально подлежали уплате не позднее 30 июня 2021 года (уступка по договорам аренды соответствует такому условию, если она приводит к уменьшению арендных платежей 30 июня 2021 года или ранее, или увеличению арендных платежей, которое имеет место после 30 июня 2021 года); и
- (в) другие условия договора аренды значительно не меняются.

#### 3. Поправки к ссылкам на «Концептуальные основы» в стандартах МСФО

Поправки содержат изменения к стандартам, в которых имеются ссылки на новые «Концептуальные основы». Однако, не все поправки ссылаются или содержат цитаты из пересмотренных Концептуальных основ. В некоторых стандартах обновления представляют собой указания версии Концептуальных основ, на которую они ссылаются («Концептуальные основы КМСФО», принятые СМСФО в 2001 году, «Концептуальные основы СМСФО», принятые в 2010 году или новые пересмотренные «Концептуальные основы» 2018 года), либо указания на то, что определения в Стандарте не были обновлены в соответствии с определениями, представленными в новых выпущенных «Концептуальных основах».

Данный документ содержит поправки к МСФО (IFRS) 2, МСФО (IFRS) 3, МСФО (IFRS) 6, МСФО (IFRS) 14, МСФО (IAS) 1, МСФО (IAS) 8, МСФО (IAS) 34, МСФО (IAS) 37, МСФО (IAS) 38, КРМФО (IFRIC) 12, КРМФО (IFRIC) 19, КРМФО (IFRIC) 20, КРМФО (IFRIC) 22 и ПКР (SIC) 32.

#### 4. Поправки к МСФО (IFRS) 3 «Определение бизнеса» .

В поправках разъясняется, что, хотя бизнес, как правило, дает отдачу, ее наличие не является обязательным условием для того, чтобы квалифицировать интегрированную совокупность видов деятельности и активов как бизнес. Чтобы считаться бизнесом приобретенная совокупность видов деятельности и активов должна включать, как минимум, вклад и принципиально значимый процесс, которые вместе в значительной мере могут способствовать созданию отдачи.

Данные поправки снимают необходимость проводить оценку того, могут ли участники рынка заместить какие-либо отсутствующие исходные ресурсы или процессы и продолжить выпускать продукцию. Добавлено руководство, для анализа того, был ли приобретен принципиально значимый процесс.

Поправки вводят необязательный тест на наличие концентрации, который позволяет провести упрощенную оценку того, является ли приобретенная совокупность видов деятельности и активов бизнесом. На основании теста приобретенная совокупность видов деятельности и активов не является бизнесом, если практически вся справедливая стоимость приобретенных валовых активов сконцентрирована в одном идентифицируемом активе или в группе аналогичных активов.

Поправки применяются перспективно в отношении всех объединений бизнесов и приобретений активов, дата приобретения которых выпадает на 1 января 2020 года или позже.

#### 5. Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 «Определение существенности»

Главной целью поправок является упрощение понимания определения «существенность» в МСФО (IAS) 1, а не изменение основной концепции существенности, применяемой в стандартах МСФО. В новом определении была добавлена концепция «маскировки» существенной информации путем ее представления вместе с несущественной информацией.

### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Применение новых стандартов МСФО (продолжение)

Пороговое значение существенности, которая влияет на пользователей, было изменено с «может повлиять» на «можно обоснованно ожидать, что повлияет». Определение аналогичны в МСФО (IAS) 8 и МСФО (IAS) 1, а также в Концептуальной основе и других стандартах, в которых содержатся определение или ссылки на термин «существенность», чтобы обеспечить единообразие.

#### Новые и пересмотренные МСФО выпущенные, но еще не вступившие в силу

На дату утверждения данной финансовой отчетности Группа не применяла следующие новые и пересмотренные МСФО, которые были выпущены, но не вступили в силу:

МСФО (IFRS) 17	«Договоры страхования»
МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 (поправки)	«Продажа или передача активов между инвестором и его ассоциированной организацией или в рамках совместного предприятия»
Поправки к МСФО (IAS) 1	«Классификация обязательств в качестве краткосрочных или долгосрочных»
Поправки к МСФО (IFRS) 3	«Ссылки на «Концептуальные основы»»
Поправки к МСФО (IAS) 16	«Основные средства – Поступления от продажи продукции, произведенной до использования основных средств в соответствии с намерениями руководства»
Поправки к МСФО (IAS) 37	«Обременительные договоры – Затраты на исполнение договора»
«Ежегодные улучшения МСФО, период 2018-2020 годов»	Поправки к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности», МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», МСФО (IFRS) 16 «Аренда» и МСФО (IAS) 41 «Сельское хозяйство»

Руководство не ожидает, что принятие перечисленных выше стандартов окажет существенное влияние на финансовую отчетность Группы в будущих периодах

### 4. РЕКЛАССИФИКАЦИЯ В ОТЧЕТЕ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ

В консолидированной отчетности за 2020 год проведена реклассификация данных в отчете о финансовом положении за предшествующий 2019 год из статьи ОС в статью НМА, в сумме затрат, осуществлённых в рамках заключенных договоров концессии (см примечание Нематериальные активы по договорам концессии):

	31.12.2019		31.12.2019
	до	Основа	после
	реклассификации	корректировок	реклассификации
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства	572 550	(10 000)	562 550
Нематериальные активы	8 106	10 000	18 106
<b>Итого</b>	<b>580 656</b>	<b>-</b>	<b>580 656</b>

**Группа компаний «Пермэнергосбыт»**  
**Примечания к консолидированной финансовой отчетности за год, закончившийся**  
**31 декабря 2020 года (в тысячах российских рублей)**

**5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА**

	Земля	Здания и сору- жения	Машины и обо- рудование	Транс- портные средства	Прочие ОС	НЗС	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>							
На 1 января 2019 г.	99 472	437 146	166 570	71 784	17 367	27 505	819 844
IFRS 16 Активы	-	23 627	-	-	-	-	23 627
На 1 января 2019 г.	99 472	460 773	166 570	71 784	17 367	27 505	843 471
Поступление	-	7 232	36 941	6 380	2 011	62 507	115 071
Выбытие	-	(1 384)	(562)	(6 896)	(195)	(69549)	(78 586)
На 31 декабря 2019 г.	99 472	466 621	202 949	71 268	19 183	20 463	879 956
Реклассификация на статью НМА	-	-	-	-	-	(10 000)	(10 000)
На 31 декабря 2019 г. (после реклассификации)	99 472	466 621	202 949	71 268	19 183	10 463	869 956
Поступление	-	14 924	44 796	5 982	135	11 254	77 091
Выбытие	(3223)	(9 165)	(366)	(1 759)	(105)	(11 261)	(25 879)
На 31 декабря 2020 г.	96 249	472 380	247 379	75 491	19 213	10 456	921 168
<b>Накопленный износ</b>							
На 1 января 2019 г.	-	(97 956)	(100 382)	(53 305)	(16 919)	-	(268 562)
Начисленный износ за год	-	(13 604)	(21 525)	(7 920)	(880)	-	(43 929)
IFRS 16 Активы	-	(3 910)	-	-	-	-	(3 910)
Износ по выбывшим объектам	-	1 384	521	6 896	194	-	8 995
На 31 декабря 2019 г.	-	(114086)	(121 386)	(54 329)	(17 605)	-	(307 406)
Начисленный износ за год	-	(13 880)	(30 853)	(7 821)	(986)	-	(53 540)
IFRS 16 Активы	-	(4 369)	-	-	-	-	(4 369)
Износ по выбывшим объектам	-	1 707	345	1 759	105	-	3 916
На 31 декабря 2020 г.	-	(130628)	(151 894)	(60 391)	(18 486)	-	(361 399)
<b>Остаточная стоимость</b>							
на 1 января 2019 г.	99 472	339 190	66 188	18 479	448	27 505	551 282
на 31 декабря 2019 г.	99 472	352 535	81 563	16 939	1 579	10 463	562 550
на 31 декабря 2020 г.	96 249	341 752	95 485	15 100	727	10 456	559 769

Износ по основным средствам включен в общие, административные, коммерческие и прочие операционные расходы в консолидированном отчете о совокупном доходе.

Группа не имеет каких-либо ограничений прав собственности в отношении основных средств, в том числе по заложенным операциям.

## 5. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА (продолжение)

### Активы в форме права пользования

В состав основных средств включены активы в форме права пользования, относящиеся к долгосрочным договорам аренды на нежилые помещения.

Изменения активов в форме права пользования представлено в таблице ниже:

	Здания и сооружения	Итого
<b>Первоначальная стоимость:</b>		
<b>На 01.01.2019г.</b>	-	-
Возникновение в связи с применением МСФО (IFRS) 16	23 627	23 627
Выбытие	-	-
<b>На 31.12.2019г.</b>	<b>23 627</b>	<b>23 627</b>
Поступление	-	-
Выбытие	-	-
<b>На 31.12.2020г.</b>	<b>23 627</b>	<b>23 627</b>
<b>Амортизация:</b>		
<b>На 01.01.2019г.</b>	-	-
Начисленный износ	(3 910)	(3 910)
Износ по выбывшим объектам	-	-
<b>На 31.12.2019г.</b>	<b>(3 910)</b>	<b>(3 910)</b>
Начисленный износ	(4 369)	(4 369)
Износ по выбывшим объектам	-	-
<b>На 31.12.2020г.</b>	<b>(8 279)</b>	<b>(8 279)</b>
<b>Остаточная стоимость на 01.01.2019г.</b>	-	-
<b>Остаточная стоимость на 31.12.2019г.</b>	<b>19 717</b>	<b>19 717</b>
<b>Остаточная стоимость на 31.12.2020г.</b>	<b>15 348</b>	<b>15 348</b>

По состоянию на 31.12.2020г. балансовая стоимость активов в форме права пользования составила 15 348 тыс. руб. (на 31.12.2019 – 19 717 тыс.руб.).

В консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе за 2020 года Группа отразила 4 369 тыс. руб. в составе амортизации и 1 578 тыс.руб. в составе расходов в виде процентов в отношении аренды, учтенной в соответствии с МСФО (IFRS) 16. (за 2019 год – 3 910 тыс.руб. и 1 713 тыс.руб. соответственно).

## 6. ИНВЕСТИЦИОННОЕ ИМУЩЕСТВО

	<b>Итого</b>
<b>Первоначальная стоимость</b>	
<b>На 1 января 2019 года</b>	<b>7 317</b>
Поступление	13 403
Выбытие	-
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	<b>20 720</b>
Поступление	2 472
Выбытие	-
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>23 192</b>
<b>Накопленный износ</b>	
<b>На 01 января 2019 года</b>	<b>(1 509)</b>
Начисленный износ за год	(1 411)
Износ по выбывшим объектам	-
<b>На 31 декабря 2019 года</b>	<b>(2 920)</b>
Начисленный износ за год	(1 602)
Износ по выбывшим объектам	-
<b>На 31 декабря 2020 года</b>	<b>(4 522)</b>
<b>Остаточная стоимость</b>	
<b>На 01 января 2019</b>	<b>5 808</b>
<b>На 31 декабря 2019</b>	<b>17 800</b>
<b>На 31 декабря 2020</b>	<b>18 670</b>

Износ по инвестиционному имуществу включен в прочие операционные расходы в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

За 2020 год получены доходы от сдачи в аренду инвестиционного имущества в сумме 1 708 тыс. руб. (2019г. – 1 325 тыс. руб.). Сумма дохода от аренды включена в состав прочих операционных доходов.

7. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

	Право на возмещение, полученное по концессионны м договорам	Программное обеспечение	Прочее	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>				
<b>На 1 января 2019 г.</b>	-	<b>9 612</b>	<b>4 858</b>	<b>14 470</b>
Поступление	10 000	3 566	3 575	17 141
Выбытие	-	(6 110)	(3 992)	(10 102)
<b>На 31 декабря 2019 г.</b>	<b>10 000</b>	<b>7 068</b>	<b>4 441</b>	<b>21 509</b>
Поступление	55 047	12 234	5 068	72 349
Выбытие	-	(4 771)	(2 668)	(7 439)
<b>На 31 декабря 2020 г.</b>	<b>65 047</b>	<b>14 531</b>	<b>6 841</b>	<b>86 419</b>
<b>Амортизация</b>				
<b>На 1 января 2019 г.</b>		<b>(3 180)</b>	<b>(1 993)</b>	<b>(5 173)</b>
Начислено за год амортизации	-	(4 515)	(3 817)	(8 332)
Выбытие	-	6 110	3 992	10 102
<b>На 31 декабря 2019 г.</b>	-	<b>(1 585)</b>	<b>(1 818)</b>	<b>(3 403)</b>
Начислено за год амортизации	-	(5 820)	(5 048)	(10 868)
Выбытие	-	4 771	2 668	7 439
<b>На 31 декабря 2020 г.</b>	-	<b>(2 634)</b>	<b>(4 198)</b>	<b>(6 832)</b>
<b>Остаточная стоимость</b>				
<b>На 1 января 2019 г.</b>	-	<b>6 432</b>	<b>2 865</b>	<b>9 297</b>
<b>На 31 декабря 2019 г.</b>	<b>10 000</b>	<b>5 483</b>	<b>2 623</b>	<b>18 106</b>
<b>На 31 декабря 2020 г.</b>	<b>65 047</b>	<b>11 897</b>	<b>2 643</b>	<b>79 587</b>

Амортизационные отчисления включены в общие, административные, коммерческие расходы в консолидированном отчете о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе.

## 7. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ (продолжение)

### Нематериальные активы, полученные по концессионному соглашению

Дочерняя компания Группы заключила в 2019 году договоры концессии с муниципальными образованиями Пермского края на предоставление услуг по реконструкции и модернизации в отношении муниципального имущества: котельных, тепловых пунктов, сетей теплоснабжения и горячего водоснабжения, а также обеспечению потребителей теплом и горячей водой на период действия договора концессии.

При этом Группа получает права на взимание платы с потребителей тепловой энергии и горячего водоснабжения. Тарифы и перечень услуг, предоставляемых Группой, контролируется концедентом.

Концессионные соглашения заключены на сроки от 5 до 10 лет.

Передача объектов инфраструктуры по окончании срока действия концессии осуществляется без дополнительных платежей со стороны концедента.

Группа не признает финансовый актив по данным концессионным соглашениям, поскольку не гарантируется поступление денежных средств и иных финансовых активов.

На 31.12.2020 и 31.12.2019 амортизация права на возмещение, полученного по концессионным договорам не начислялась, так как улучшения концессионного имущества не готовы к эксплуатации.

## 8. ЗАПАСЫ

	<u>31 декабря 2020</u>	<u>31 декабря 2019</u>
Готовая продукция и товары для перепродажи	38 000	34 658
Сырье, материалы и другие аналогичные ценности	40 027	29 783
<b>Итого</b>	<b><u>78 027</u></b>	<b><u>64 441</u></b>

Группа не имеет каких-либо ограничений прав собственности в отношении запасов, в том числе по залоговым операциям.

Сырье, расходные материалы, товары, признанные в составе себестоимости продаж, составили в 2020 году 12 121 269 тыс. руб. (2019 году 13 786 332 тыс. руб.)

## 9. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	<u>31 декабря 2020</u>	<u>31 декабря 2019</u>
Краткосрочная:		
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков	5 799 869	5 513 520
Резерв под ожидаемые кредитные убытки по дебиторской задолженности покупателей и заказчиков	(2 068 940)	(2 013 280)
Текущие налоговые активы	11 677	21 790
в том числе:		
НДФЛ	1	2
НДС	9 636	3 119
Налог на прибыль	751	17 723
Налог на дивиденды	895	936
Прочие налоги	394	10
Социальное страхование и обеспечение	1 166	1 997
Прочая дебиторская задолженность	404 712	379 579
Резерв под ожидаемые кредитные убытки по прочей дебиторской задолженности	(254 874)	(227 490)
<b>Итого</b>	<b><u>3 893 610</u></b>	<b><u>3 676 116</u></b>

Суммы НДС, подлежащие вычету, представляют собой невозмещенные из бюджета суммами, которые Группа ожидает к получению в виду законодательно установленных Налоговым кодексом РФ сроков такого возмещения.

По состоянию на отчетную дату распределение дебиторской задолженности покупателей и заказчиков по срокам давности было следующим:

	<u>31 декабря 2020</u>	<u>31 декабря 2019</u>
Непросроченная	2 655 844	2 642 681
Просроченная до 30 дней	407 002	394 705
в т.ч. необесцененная	397 034	354 317
Просроченная от 31 до 120 дней	416 264	513 034
в т.ч. необесцененная	390 116	421 186
Просроченная более чем на 120 дней	2 320 759	1 963 100
в т.ч. необесцененная	287 934	82 056
<b>Итого</b>	<b><u>5 799 869</u></b>	<b><u>5 513 520</u></b>

## 9. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ (продолжение)

В течение года произошли следующие изменения в резерве под ожидаемые кредитные убытки :

	Резерв по ДЗ покупателей и заказчиков	Резерв по прочей ДЗ	Итого
<b>Сальдо на 1 января 2019</b>	<b>1 972 100</b>	<b>268 376</b>	<b>2 240 476</b>
Расходы на создание резерва	1 409 473	55 671	1 465 144
Восстановление резерва	(1 131 719)	(82 593)	(1 214 312)
Суммы, списанные в увеличение дебиторской задолженности	(236 574)	(13 964)	(250 538)
<b>Сальдо на 31 декабря 2019</b>	<b>2 013 280</b>	<b>227 490</b>	<b>2 240 770</b>
Расходы на создание резерва	1 012 304	62 888	1 075 192
Восстановление резерва	(782 720)	(29 046)	(811 766)
Суммы, списанные в увеличение дебиторской задолженности	(173 924)	(6 458)	(180 382)
<b>Сальдо на 31 декабря 2020</b>	<b>2 068 940</b>	<b>254 874</b>	<b>2 323 814</b>

Информация о подверженности Группы кредитному риску представлена в Примечании 27.

## 10. ТЕКУЩИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

В составе финансовых активов отражены выданные займы сторонним организациям

## 11. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ

	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Денежные средства в банке	1 854 382	1 092 155
Денежные средства в кассе	5 293	5 522
<b>Всего денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>1 859 675</b>	<b>1 097 677</b>

## 12. АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ

По состоянию на 31 декабря 2020 года и 31 декабря 2019 года акционерный капитал Группы состоял из 11 353 500 привилегированных акций типа А и 36 210 960 обыкновенных акций номинальной стоимостью 3,25 руб. Все выпущенные акции полностью оплачены.

### Дивиденды

В соответствии с российским законодательством Компания распределяет прибыль в качестве дивидендов или переводит ее в состав резервов на основании данных бухгалтерской отчетности, подготовленной в соответствии с российскими правилами бухгалтерского учета. Согласно законодательству, распределению подлежит чистая прибыль.

### 13. КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

	<u>31 декабря 2020</u>	<u>31 декабря 2019</u>
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	3 349 932	2 821 070
Задолженность перед персоналом	35 575	35 142
Начисленные обязательства на выплату будущих вознаграждений персоналу	78 354	69 426
Расчеты с учредителями	16 386	38 203
Прочие обязательства	10 503	63 994
<b>Итого</b>	<b>3 490 750</b>	<b>3 027 835</b>

Краткосрочная кредиторская задолженность отражена по балансовой стоимости, которая равна ее справедливой стоимости.

### 14. РАСЧЕТЫ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ

	<u>31 декабря 2020</u>	<u>31 декабря 2019</u>
Налог на доходы физических лиц	7 885	7 526
Налог на имущество	1 663	2 116
НДС	183 280	180 317
Расчеты по социальному страхованию и пенсионному обеспечению	24 716	21 963
Прочие	322	588
<b>Итого</b>	<b>217 866</b>	<b>212 510</b>

### 15. ОЦЕНОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Общество создает резервы под предполагаемые оценочные обязательства под судебные дела. В течение года произошло следующее движение в резерве под судебные разбирательства:

	<u>Резерв под судебные разбирательства</u>
<b>Сальдо на 1 января 2019</b>	<b>91 143</b>
Создание условного оценочного обязательства	192 237
Использование резерва	(136 392)
<b>Сальдо на 31 декабря 2019</b>	<b>146 988</b>
Создание условного оценочного обязательства	52 207
Использование резерва	(62 332)
<b>Сальдо на 31 декабря 2020</b>	<b>136 863</b>

### 16. ВЫРУЧКА

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Электроэнергия розница	39 600 942	41 626 461
Электроэнергия опт	130 678	168 532
Доходы от прочей деятельности	807 978	918 745
<b>Итого</b>	<b>40 539 598</b>	<b>42 713 738</b>

По строке доходы от прочей деятельности отражена выручка от обследования систем энергоснабжения, продажи приборов учета, расчет стоимости услуг ЖКХ, услуги агента и прочие платные услуги.

## 17. СЕБЕСТОИМОСТЬ

	<b>2020</b>	<b>2019</b>
Приобретенная электроэнергия	11 759 232	14 235 111
Мощность	12 254 700	11 063 126
Услуги сетевой компании по передаче э/э	13 282 861	13 884 119
Покупные товары	555 798	603 447
Прочие расходы	72 017	54 736
<b>Итого</b>	<b>37 924 608</b>	<b>39 840 539</b>

## 18. ОБЩИЕ, КОММЕРЧЕСКИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ

	<b>2020</b>	<b>2019</b>
Затраты на оплату труда	1 020 300	985 542
в том числе:		
Расходы на оплату труда	799 617	773 060
Отчисления на социальные нужды	220 676	212 475
Страхование гражданской ответственности директоров, должностных лиц и членов СД	7	7
Расходы на аренду	20 939	24 377
Амортизация основных средств и НМА	52 625	38 727
Расходы на материалы	16 253	26 854
Коммунальные услуги	11 777	12 334
Ремонт и техобслуживание	35 046	41 283
Охрана	18 240	14 562
Расходы на рекламу	4 879	2 499
Типографские расходы	43 586	53 128
Налоги (налог на имущество, прочие налоги)	8 144	8 909
Расчетно-кассовое обслуживание	11 532	11 819
Услуги связи	28 609	25 872
Командировочные расходы	436	3 813
Транспортные расходы	15 729	18 930
Консультационно-информационная поддержка программных продуктов	9 048	12 147
Энергоаудит	-	50
Установка, замена энергосберегающего оборудования	2 827	10 596
Услуги по обеспечению системной надежности	11 813	42 328
Посреднические услуги	55 616	140 751
Страхование	15 581	17 284
Обучение персонала	2 572	3 961
Прочие расходы	2 509	3 101
<b>Итого</b>	<b>1 388 061</b>	<b>1 498 867</b>

По строке прочие расходы отражены расходы по охране труда, комиссионное вознаграждение и прочие расходы.

## 19. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ

	<b>2020</b>	<b>2019</b>
Доходы от выбытия внеоборотных активов	5 082	2 681
Штрафы, пени, полученные по контрактам	260 427	247 673
Доходы от выбытия прочих активов	8 910	9
Списание обязательств кредиторов	5 973	4 745
Доходы от сдачи имущества в аренду	6 283	6 611
Доходы от восстановления резерва по сомнительным дебиторам	-	2 277
Доходы от возмещения ущерба	737	325
Возврат госпошлины	21 682	22 901
Прочие доходы	38 596	87 677
<b>Итого</b>	<b>347 690</b>	<b>374 899</b>

По строке штрафы, полученные по контрактам, отражены штрафы за недопоставленную мощность, штрафные санкции за отклонение от договорных величин и проценты, начисленные за неисполнение денежных обязательств.

## 20. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ

	<b>2020</b>	<b>2019</b>
Списание дебиторской задолженности	964	54 137
Износ основных средств и инвестиционного имущества	3 738	3 034
Списание ОС	10 361	613
Расходы по продаже прочего имущества	158	1
Прибыль/убыток от создания резерва по сомнительной дебиторской задолженности и от восстановления резерва	263 427	253 108
Невозмещенный НДС	559	4 086
Расходы на мероприятия культурно-массового характера	1 368	4 221
Расходы на благотворительность	135 112	69 058
Взносы в некоммерческие организации	7 696	4 915
Судебные издержки	30 305	24 210
Пени, штрафы, неустойки, признанные по решению суда	507	362
Расходы от сдачи имущества в аренду	6 286	4 328
Прочие расходы	108 811	87 578
<b>Итого</b>	<b>569 292</b>	<b>509 651</b>

Прочие расходы включают расходы на проведение собраний акционеров и прочие расходы.

## 21. ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ

Финансовые доходы представлены в таблице:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Проценты, начисленные по коммерческим кредитам	2 328	136
Проценты по депозитам	44 393	51 135
Проценты по займам выданным, векселям	933	2 820
<b>Итого</b>	<b><u>47 654</u></b>	<b><u>54 091</u></b>

Финансовые расходы представлены расходами по процентам.

## 22. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Отраженная в консолидированной финансовой отчетности прибыль до налогообложения соотносится с суммой налога на прибыль следующим образом:

	<u>31 декабря 2020</u>	<u>31 декабря 2019</u>
Текущие платежи по налогу на прибыль	267 903	339 301
Корректировки в отношении текущего налога на прибыль предыдущих лет	(10 597)	(10 014)
Отложенный налог на прибыль, связанный с возникновением и уменьшением временных разниц	56 249	(19 907)
Расходы по налогу на прибыль, отраженные в отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе	<b><u>313 555</u></b>	<b><u>309 380</u></b>

Ставка налога на прибыль, применяемая в 2020 году ПАО «Пермэнергосбыт» составляла 19,2% (2019г. 19,53%).

С 01 января 2021 года утрачивает силу Глава 4 Закона Пермской области от 30.08.2001 № 1685-296 «О налогообложении в Пермском крае» (на основании Закона Пермского края от 27.08.2018 № 257-ПК). Отмена льготы в виде снижения ставки по налогу на прибыль в бюджет субъекта РФ приводит к увеличению текущей налоговой ставки по налогу на прибыль организаций в 2021 году до 20 %.

Пересчет отложенных налоговых активов и обязательств произведен по ставке 20%.

Сверка прибыли до налогообложения с расходами по налогу на прибыль представлена ниже:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>1 051 403</b>	<b>1 290 253</b>
По средней ставке, применяемой ПАО «Пермэнергосбыт»	201 870	251 896
Корректировки в отношении текущего налога на прибыль предыдущих лет	(10 597)	(10 014)
Налог на внутригрупповой дивидендный доход	34 898	-
Пересчет отложенных налоговых активов и обязательств	68 089	-
Пересчет ОНА/ОНО в связи с изменением ставки по налогу на прибыль на 2021г – 20%	3 957	-
Постоянное налоговое обязательство	15 338	87 314
<b>Расходы по налогу на прибыль, отраженные в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе</b>	<b><u>313 555</u></b>	<b><u>309 380</u></b>

## 22. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ (продолжение)

	1 января 2019	Возникновение и уменьшение разниц (признано в прибылях и убытках)	31 декабря 2019	Возникновение и уменьшение разниц (признано в прибылях и убытках)	31 декабря 2020
<i>Налоговый эффект вычитаемых и налогооблагаемых временных разниц:</i>					
Основные средства	38 680	(24 488)	14 192	(67 579)	(53 387)
Нематериальные активы	(1)	366	365	459	824
Краткосрочная дебиторская задолженность	190 324	40 807	231 131	13 021	244 152
Кредиторская задолженность	-	(797)	(797)	(1 464)	(2 261)
Текущая часть долгосрочных обязательств по аренде	-	913	913	(323)	590
Долгосрочные обязательства по аренде	-	3 106	3 106	(363)	2 743
<i>Отраженные в отчете о финансовом положении в качестве:</i>					
Отложенных налоговых активов	237 051	-	261 239	-	262 678
Отложенных налоговых обязательств	(8 048)	-	(12 329)	-	(70 017)
<b>Итого чистые отложенные налоговые обязательства (активы)</b>	<b>229 003</b>	<b>19 907</b>	<b>248 910</b>	<b>(56 249)</b>	<b>192 661</b>

## 23. ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

Суммы базовой прибыли на акцию рассчитаны путем деления чистой прибыли за год, приходящейся на держателей обыкновенных акций, на средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении в течение года.

	2020	2019
<b>Прибыль на акцию</b>		
Прибыль за год, приходящаяся на держателей обыкновенных акций материнской компании тыс. руб.	561 726	746 741
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении, шт.	36 210 960	36 210 960
<b>Базовая прибыль на акцию, руб./акция</b>	<b>16</b>	<b>21</b>

## 24. ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ

По состоянию на 31 декабря 2020 г. и 31 декабря 2019 г. в состав Группы входят следующие дочерние компании:

	Место нахождения	Владение, %	
		2020	2019
ООО «Тимсервис»	г. Пермь	100,0	100,0
ООО «ИСЦ»	г. Пермь	100,0	100,0
ЗАО «КЭС-Мультиэнергетика»	г. Пермь	100,0	100,0
ООО «ЕАСК»	г. Пермь	100,0	100,0

## 25. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

### (а) Операции с ключевым управленческим персоналом

Вознаграждения ключевому управленческому персоналу в таблице:

	2020	2019
Вознаграждения, тыс. руб.	29 994	25 846
Начисленные налоги с вознаграждений, тыс. руб.	4 880	4 321
	<b>34 874</b>	<b>30 167</b>

В соответствии с Положением о выплате вознаграждений Группа своевременно выплачивала Вознаграждение членам Совета директоров в установленных размерах. Также оплачивались вознаграждения Ревизионной комиссии.

### (а) Операции с ключевым управленческим персоналом (продолжение)

	2020	2019
Членам Совета Директоров	29 585	20 232
Ревизионной комиссии Общества	667	508
	<b>30 252</b>	<b>20 740</b>

### (б) Операции с прочими связанными сторонами

Информация о сделках с предприятиями, являющихся связанными сторонами, представлена ниже:

Выручка и прочие доходы	2020	2019
Выручка	293 720	256 823
Прочие операционные доходы	95	403
<b>Итого</b>	<b>293 815</b>	<b>257 226</b>

## 25. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (продолжение)

Себестоимость и прочие операционные расходы	2020	2019
Приобретение электроэнергии и мощности	2 189 903	1 366 501
Прочие расходы	998	1 190
<b>Итого</b>	<b>2 190 901</b>	<b>1 367 691</b>

	2020	2019
Дебиторская задолженность	14 288	20 549
Кредиторская задолженность	183 649	68 758

### (в) Операции с предприятиями, контролируруемыми Российской Федерацией

Значительная часть совершенных компаниями Группы сделок по продаже товаров и закупкам сырья относятся к сделкам с предприятиями, контролируруемыми Российской Федерацией.

## 26. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

### (а) Условия ведения деятельности в Российской Федерации

В России продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечала бы требованиям рыночной экономики. Стабильность российской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

### (б) Судебные разбирательства

На 31.12.2020г. Группой начислен резерв в размере 136 863 тыс. руб. под спорные объемы по расходам на услугу по передаче электрической энергии и газа (2019г: 146 987 тыс.руб.).

Помимо этого, Общество является ответчиком и истцом в ряде арбитражных процессов. По состоянию на 31.12.2020 года Компания продолжает судебные разбирательства с контрагентами в части урегулирования разногласий. По мнению руководства Группы, эти текущие судебные процессы существенного влияния на финансовое положение Группы не окажут, в связи с тем, что суммовая величина таких исков, где компания является истцом и ответчиком сопоставимы.

## 27. EBITDA

Показатель EBITDA не является показателем обязательным для раскрытия в соответствии с МСФО. В приведенной ниже таблице представлен расчет показателя EBITDA и показателя EBITDA в процентах от выручки.

	31 декабря 2020		31 декабря 2019	
	тыс. руб.	% к выручке	тыс. руб.	% к выручке
Чистая прибыль	737 848	1,82%	980 872	2,30%
Амортизация	70 381	0,17%	53 673	0,13%
Налог на прибыль	313 555	0,77%	309 380	0,72%
Финансовые доходы (расходы) по процентам	(46 076)	-0,11%	(50 672)	-0,12%
Прочие доходы (расходы)	135 112	0,33%	73 133	0,17%
<b>EBITDA</b>	<b>1 210 820</b>	<b>2,99%</b>	<b>1 366 387</b>	<b>3,20%</b>

В состав прочих доходов (расходов) отнесены расходы на благотворительность. Процент от выручки по 2020-2019 гг. составил 2,99 % и 3,20% соответственно.

Показатель EBITDA (Earnings before Interests, Tax, Depreciation and Amortization) - это прибыль до уплаты процентов по кредитам, займам, налогов и вычета амортизации основных средств и нематериальных активов. При этом под налогами понимаются корпоративные налоги (например, налог на прибыль организации). К ним не относятся прочие налоги (например, налог на имущество), которые представляют собой прочие расходы.

Данный показатель рассматривается как важный дополнительный показатель деятельности Группы, однако имеет ограничения при использовании для аналитических целей, и должен рассматриваться как дополнение, но не как замена информации, содержащейся в финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с МСФО.

## 28. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ

### Общие сведения

#### Основные принципы управления рисками

Деятельность любого предприятия как хозяйствующего субъекта сопряжена с теми или иными рисками, влияющими на реализацию принятой стратегии, достижение поставленных целей и эффективности деятельности в целом. Группа, стремясь сохранить и закрепить свое лидирующее положение на энергосбытовом рынке Прикамья, уделяет повышенное внимание процессу внедрения системы управления рисками (далее СУР). Политика Общества в области управления рисками подразумевает своевременное выявление и предупреждение возможных рисков. В течение 2020 года планомерно осуществлялись мероприятия по внедрению СУР.

Система управления рисками Группы разработана с целью идентификации и оценки рисков, которым подвергается Группа, установления допустимого риск-аппетита и соответствующих механизмов контроля. Группа постоянно повышает культуру управления рисками с целью создания упорядоченной и действенной СУР, в которой все работники понимают свою роль и обязанности.

## **28. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Кредитный риск**

Кредитный риск – это риск возникновения у Группы финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом своих договорных обязательств. Этот риск связан, в основном, с имеющейся у Группы торговой дебиторской задолженностью.

#### **(а) Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочая дебиторская задолженность**

В 2020 году в структуре полезного отпуска электрической энергии основной объем потребления приходится на группы «Население» - 21,9 %, «Промышленные предприятия» - 18,5 %, «Потери территориальных сетевых компаний» - 17,3 %, а также на группу «Прочие отрасли» - 27,5 %.

Поступление платежей от потребителей в адрес Группы на протяжении года носят неравномерный характер. На динамику оплаты в течение года оказывают влияние несколько субъективных факторов: поквартальное исполнение лимитов бюджетных обязательств, увеличение денежных потоков накануне осенне-зимнего сезона и окончания финансового года, предоставление отсрочки предприятиям, имеющим дебиторскую задолженность.

Структура задолженности по Обществу на конец 2020 года выглядит следующим образом: 41,10 % от всей дебиторской задолженности составляет текущая задолженность, 29,20% - исковая, 5,10 % - мораторная, 0,1 % реструктуризированная задолженность, 24,50 % - прочая просроченная задолженность, которая состоит в основном из долгов предприятий сферы ЖКХ, территориальных сетевых организаций и населения.

В целях сокращения просроченной задолженности осуществляются следующие действия:

- проводится индивидуальная работа с каждым потребителем-должником;
- вводятся ограничения потребления энергии;
- осуществляется претензионная работа с потребителями;
- проводится работа с территориальными органами власти для сокращения задолженности бюджетных учреждений;
- осуществляется взыскание дебиторской задолженности с потребителей-неплательщиков;
- при объявлении потребителя банкротом, формируется заявление требований кредитора в рамках дела о банкротстве. В результате задолженность переходит в разряд мораторной, погашение которой производится в порядке, предусмотренном Законом о банкротстве;
- организуется принудительное исполнение решения суда о взыскании задолженности.

Группа образует резервы только в тех случаях, когда реально существует вероятность полной или частичной неоплаты сомнительной задолженности. Если на отчетную дату у Группы имеется уверенность в получении в течение 12 месяцев после отчетной даты полной оплаты какой-то конкретной просроченной дебиторской задолженности, не обеспеченной гарантиями, то Группа может не создавать резерв по данному долгу, то есть не рассматривать его как сомнительный долг.

#### **(б) Займы**

Группа ограничивает свою подверженность кредитному риску посредством инвестирования средств в соответствии с депозитной политикой Группы и только тех контрагентов, которые являются преимущественно государственными банками или банками, утвержденными Группой. Для определения суммы, которая может храниться на счете в каждом из указанных банков, Группа изучает финансовую отчетность и кредитные рейтинги банка. Статус этих банков анализируется на предмет возможного изменения каждые 6 месяцев. Группа не ожидает возникновения дефолтов со стороны своих контрагентов.

## 28. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)

### Кредитный риск (продолжение)

#### (в) Подверженность кредитному риску

Балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную величину, в отношении которой Группа подвержена кредитному риску. Максимальный уровень кредитного риска по состоянию на отчетную дату составлял:

	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочая дебиторская задолженность, кроме авансов выданных	3 905 650	3 675 980
Займы выданные	6 660	18 370
Денежные средства и их эквиваленты	1 859 675	1 097 677
Итого	<b>5 771 985</b>	<b>4 792 027</b>

#### Риск ликвидности

Контроль над оптимальным уровнем ликвидности Группа осуществляет благодаря развитой системе бюджетирования и управленческого учета на основе сценарного анализа. Результаты сценарного анализа позволяют наглядно увидеть потребность компании в ликвидности в каждом из альтернативных вариантов развития ситуации, определить отрицательные сценарии, выделить наиболее значимые для нормального функционирования предприятия факторы и оперативно принять необходимые меры для поддержания достаточного уровня ликвидности.

Кроме того, Группа управляет риском ликвидности, используя сочетание краткосрочного заемного капитала и собственных средств, что позволяет обеспечить сбалансированную структуру активов и обязательств по срокам. Ежедневное планирование денежных потоков в формате платежного календаря в разбивке по дням позволяет оперативно отслеживать возникновение потенциальных кассовых разрывов и своевременно принимать необходимые меры для поддержания достаточного уровня ликвидности.

В следующей таблице представлен анализ финансовых обязательств Группы по срокам погашения, в составе которого лежат договорные сроки погашения соответствующих обязательств. Суммы в таблице представляют собой недисконтированные денежные потоки в соответствии с договорами.

## 28. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)

### Риск ликвидности (продолжение)

	До 3-х месяцев	От 3 до 12 месяцев	От 12 месяцев до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого
<b>Активы Компании</b>					
Денежные средства и их эквиваленты	1 859 675	-	-	-	1 859 675
Текущие финансовые активы	-	6 660	-	-	6 660
Дебиторская задолженность	-	3 770 373	123 237	-	3 893 610
<b>Пассивы Компании</b>					
Кредиторская задолженность и оценочные обязательства	3 493 699	-	-	-	3 493 699
<b>Чистый разрыв ликвидности на 31.12.2020</b>	<b>(1 634 024)</b>	<b>3 777 033</b>	<b>123 237</b>	<b>-</b>	<b>2 266 246</b>

	До 3-х месяцев	От 3 до 12 месяцев	От 12 месяцев до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого
<b>Активы Компании</b>					
Денежные средства и их эквиваленты	1 097 677	-	-	-	1 097 677
Текущие финансовые активы	-	18 370	-	-	18 370
Дебиторская задолженность	-	3 557 268	118 848	-	3 676 116
<b>Пассивы Компании</b>					
Кредиторская задолженность и оценочные обязательства	2 963 085	-	-	-	2 963 085
<b>Чистый разрыв ликвидности на 31.12.2019</b>	<b>(1 865 408)</b>	<b>3 575 638</b>	<b>118 848</b>	<b>-</b>	<b>1 829 077</b>

Особенности расчетов за потребленную электроэнергию потребителями и сроки наступления обязательств по расчетам с поставщиками Компании, вызывают разрывы в ликвидности по срокам наступления обязательств.

## **28. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Рыночный риск**

Рыночный риск – это риск того, что изменения рыночных цен, например, обменных курсов иностранных валют и ставок процента, окажут негативное влияние на прибыль Группы или на стоимость имеющихся у нее финансовых инструментов. Цель управления рыночным риском заключается в том, чтобы контролировать подверженность рыночному риску и удерживать ее в допустимых пределах, при этом добиваясь оптимизации доходности инвестиций.

#### **(а) Валютный риск**

Настоящий вид риска прямого воздействия на финансовое положение Группы не оказывает, так как финансово-хозяйственная деятельность осуществляется исключительно в национальной валюте, все расчеты с контрагентами осуществляются в валюте Российской Федерации, вероятность возникновения существенных финансовых рисков, которые бы сильно повлияли на изменение выручки, расходов и прибыли, отсутствует.

#### **(б) Инфляционный риск**

На фоне продолжающегося мирового финансового кризиса, оказывающего влияние, в том числе, и на российскую экономику, фактически реализовался риск увеличения показателей инфляции за 2020 год относительно прогнозных величин. Основной вклад в ускорение инфляции в 2020 году внесло произошедшее ослабление валютного курса. В первую очередь рост инфляции может привести к росту затрат Группы и повлечь снижение прибыли, а также отрицательно повлиять на реальные доходы потребителей, снижая покупательскую способность, что может спровоцировать рост дебиторской задолженности. Для того, чтобы минимизировать влияние инфляционных рисков, Группа предпринимает комплекс мер по повышению оборачиваемости дебиторской задолженности с целью снижения уровня дебиторской задолженности и повышения ее качества.

## **29. ПРОЧИЕ РИСКИ**

Деятельность Общества подвержена влиянию различных факторов риска, существование которых обусловлено спецификой энергетической отрасли, экономической и политической ситуацией в стране, а также правовым регулированием. Общество контролирует процесс управления рисками с целью минимизации их возможных последствий.

В течение отчетного периода Общество оценивало возможное влияние на свою деятельность следующих рисков:

- страновые, региональные и политические,
- отраслевые,
- риски, связанные с деятельностью Группы,
- правовые риски,
- риск потери деловой репутации,
- стратегический риск.

## **29. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Страновые, региональные и политические риски**

Страновой риск зависит прежде всего от политической и экономической ситуации в регионе присутствия Группы. В настоящее время политическая ситуация в стране является относительно стабильной, однако нельзя исключить обострения общественных противоречий, роста безработицы, усиления инфляции и, как следствие, роста политической напряженности.

Группа осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации в Пермском крае. Российская экономика тесно связана с мировыми экономическими процессами и, как следствие, подвержена влиянию изменений в мировой экономике, снижению цен на нефть, колебаниям валютных курсов, а также ситуации с пандемией новой коронавирусной инфекции COVID-19.

В связи с повсеместным применением в 2020 году ограничений, связанных с распространением COVID-19, введением в Пермском крае режима повышенной готовности и, как следствие, определением жестких мер, направленных на противодействие эпидемии, а также усугубившимися кризисными явлениями на российском финансовом рынке и сокращением промышленного производства, наблюдается снижение уровня энергопотребления и реализации электроэнергии, что влечет за собой сокращение продаж и уменьшение выручки, а также рост дебиторской задолженности вследствие неплатежей со стороны потребителей.

Для устранения этих рисков Группа оперативно реагирует на возникшие угрозы, проводит ряд мероприятий по снижению влияния кризисных явлений на своих сотрудников, операционную деятельность и бизнес. Группа предпринимает меры по обеспечению эпидемиологической безопасности работников, работоспособности компании, в том числе в условиях удаленной работы сотрудников, сохранению основных средств, оптимизации затрат, пересмотру капиталовложений.

Пермский край расположен в зоне с умеренно - континентальным климатом, что практически исключает риски, связанные с природными катаклизмами, поэтому риски, связанные с региональными климатическими особенностями, оцениваются Группой как минимальные.

### **Отраслевые риски**

Основным видом деятельности Группы является продажа электроэнергии (мощности) на розничном рынке. ПАО «Пермэнергосбыт» является гарантирующим поставщиком электрической энергии в Пермском крае (далее ГП). Наличие статуса ГП у Общества предусматривает масштабное регулирование со стороны государственных органов. Это касается как ценообразования, так и порядка договорной работы с потребителями.

*-Риск утраты возможности осуществления основного вида деятельности - энергосбытовой деятельности.*

Группой осуществляется постоянный мониторинг изменений законодательства по вопросам лицензирования энергосбытовой деятельности. В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 03.04.2020 №440 (ред. от 01.10.2020) "О продлении действия разрешений и иных особенностях в отношении разрешительной деятельности в 2020 году", до 01.07.2021 года энергосбытовая деятельность может осуществляться без лицензии на осуществление энергосбытовой деятельности и без применения к лицам, осуществляющим энергосбытовую деятельность, предусмотренной законодательством ответственности за осуществление энергосбытовой деятельности без лицензии.

## **29. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Отраслевые риски (продолжение)**

- *Риск установления регулирующими органами более низких по сравнению с экономически обоснованным уровнем сбытовых надбавок в связи с изменениями действующего законодательства в части расчета сбытовых надбавок.*

Группа ведет постоянную работу с регулирующими органами, предъявляет подробное экономическое обоснование всех запланированных расходов в соответствии с методикой эталонов затрат гарантирующего поставщика и графиком поэтапного доведения необходимой валовой выручки гарантирующего поставщика до его эталонной выручки.

- *Риск, связанный с недостаточной четкостью правового регулирования значительной части взаимоотношений в электроэнергетике в условиях реформирования, в том числе в части изменения законодательства по вопросам резервируемой мощности и установки интеллектуальных систем учета за счет ГП.*

Группа осуществляет постоянный мониторинг и учет происходящих изменений действующего законодательства. Для выполнения требований Федерального закона № 522-ФЗ от 27.12.2018 г. "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с развитием систем учета электрической энергии (мощности) в Российской Федерации" реализуется проект по созданию интеллектуальной системы учета электрической энергии (ИСУЭ).

### **Риски, связанные с деятельностью Группы**

Группа участвует в ряде судебных разбирательств, однако принятые судами решения не могут оказать существенного влияния на финансово-хозяйственную деятельность компании. Риск неисполнения или ненадлежащего исполнения третьими лицами обязательств, связанных с возможной ответственностью Группы, минимален.

- *Риски, связанные с деятельностью на оптовом рынке*

Группа является субъектом оптового рынка электроэнергии и мощности и осуществляет деятельность на оптовом рынке в соответствии с условиями договора о присоединении к торговой системе оптового рынка (ДОП). К факторам риска, связанным со спецификой участия в торговле на оптовом рынке относятся риски применения санкций к Группе за ненадлежащее исполнение требований ДОП, а также риск лишения статуса субъекта рынка.

Для минимизации данных рисков Группа добросовестно выполняет обязанности и требования, установленные Правилами оптового рынка и ДОП и не допускает нарушения требований к порядку осуществления финансовых расчетов, технических требований к системам коммерческого учета, обязанностей по предоставлению отчетной информации и иных требований.

- *Риск существенной потери занимаемой доли рынка в традиционной зоне обслуживания, в том числе в связи с прекращением деятельности крупных предприятий – потребителей.*

Возможен уход крупных потребителей в связи с переходом к покупке энергии на оптовом рынке электроэнергии и мощности (ОРЭМ), либо строительством собственных генерирующих мощностей, а также переход потребителей на обслуживание к независимым сбытовым компаниям, действующим на территории Пермского края. К вышеперечисленным причинам потери крупных потребителей, в условиях ограничений, накладываемых на промышленные предприятия в период пандемии COVID-19, а также усугубившегося мирового экономического кризиса, добавился существенный риск банкротства предприятий.

## **29. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Риски, связанные с деятельностью Группы (продолжение)**

С целью минимизации данных рисков Группа осуществляет регулярный мониторинг финансового состояния крупных потребителей электроэнергии с целью выявления кризисных явлений, а также постоянно отслеживает деятельность энергосбытовых компаний-конкурентов на территории присутствия, проводит индивидуальную работу с потребителями, рассматривающими возможность ухода на ОРЭМ, либо на собственную генерацию, выявляет причины возможного ухода, разрабатывает предложения по реализации мероприятий для удержания потребителей на обслуживании у Общества.

#### *- Риск снижения уровня платежей за потребленную электроэнергию*

Риск снижения уровня платежей за потребленную электроэнергию характерен как для всей энергетической отрасли, так и является риском, напрямую связанным с деятельностью компании. Снижение уровня платежей потребителями как физическими, так и юридическими лицами, приводит к увеличению дебиторской задолженности, возникновению проблемных долгов, кассовых разрывов и увеличению уровня кредитования Группы. Критическое снижение уровня платежей потребителей может привести к задержкам платежей на оптовом рынке, лишению Группы статуса субъекта оптового рынка и, как следствие, лишение статуса гарантирующего поставщика.

Для снижения данного риска Группа принимает меры по соблюдению потребителями условий оплаты поставленной энергии - проводит разъяснительную работу с целью убеждения в необходимости своевременной оплаты потребленной электроэнергии, реализует мероприятия по расширению и доведению до потребителей возможностей сервисов по онлайн оплате электроэнергии, проводит стимулирующие пиар-акции, осуществляет претензионно-исковую работу и организационно-технические мероприятия, вводит ограничения потребления энергии.

#### *- Риск информационной безопасности*

Бесперебойная и эффективная деятельность Группы в эпоху цифровых технологий, прежде всего, зависит от надежности систем информационной безопасности. В ситуации, когда уровень информационной безопасности обеспечен на ненадлежащем уровне могут происходить утечки конфиденциальной информации и хищение денежных средств компании.

Для минимизации данного риска Группа регулярно проводит мероприятия по обновлению систем информационной безопасности, систематически осуществляет мониторинг рынка новинок ИТ, внедряет новейшее программного обеспечение.

#### *- Риск снижения эффективности деятельности в период ограничений, связанных с пандемией COVID-19*

В рамках исполнения решений Правительства РФ и Губернатора Пермского края о реализации мероприятий по снижению распространения новой коронавирусной инфекции COVID-19, введении режима повышенной готовности и частичного режима самоизоляции на территории Пермского края, существует риск снижения эффективности деятельности Группы и ухудшения качества обслуживания клиентов.

Группой созданы необходимые условия для организации эффективной работы в условиях действия мер по нераспространению COVID-19.

## **29. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Правовые риски**

В целях минимизации правовых рисков Группа регулярно оценивает локальные нормативные акты, включающие положения, инструкции, регламенты и прочие внутренние документы, которые актуализируются по мере изменения норм действующего законодательства

#### *-Риски, связанные с изменением законодательства*

Группа при осуществлении своей деятельности в полной мере исполняет требования действующего законодательства Российской Федерации. Предприятия Группы являются участниками отношений, связанных с тарифным регулированием, антимонопольным и налоговым законодательством. Риски, связанные с изменением законодательства, влияют на деятельность Группы таким же образом, как и на деятельность других субъектов рынка. В настоящее время вероятность кардинального изменения законодательства в сторону, ухудшающую положение Группы, оценивается, как средняя. Для минимизации возможного влияния данного риска, Группа осуществляет постоянный мониторинг изменений законодательства, судебной и правоприменительной практики, а также анализ всех совершаемых операций на предмет соответствия законодательным, нормативным и судебным актам.

#### *-Риски, связанные с изменением судебной практики*

Группа внимательно изучает изменения судебной практики, связанной с его деятельностью, с целью оперативного учета данных изменений. Судебная практика анализируется как на уровне высших судов, так и на уровне окружных федеральных арбитражных судов, а также, по отдельным вопросам, анализируется правовая позиция Конституционного Суда РФ.

В случае изменения судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью компании Группа намерена планировать свою финансово-хозяйственную деятельность с учетом таких изменений. Группа предпринимает все возможные действия, направленные на уменьшение риска неправильного применения правовых норм. В связи с этим риски, связанные с изменением судебной практики, оцениваются как незначительные.

#### *- Риски изменения законодательства в связи с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19*

Группа осуществляет постоянный анализ законодательства и нормативно-правовых актов, принимаемых органами власти федерального и регионального уровней, в связи с распространением коронавирусной инфекции (COVID-19). Предприятия Группы относятся к непрерывно действующим, это позволяет организовать бесперебойную работу предприятий

### **Риск потери деловой репутации**

Риск потери деловой репутации связан в основном с формированием негативного представления о финансовой устойчивости Группы, качеством обслуживания потребителей, несоблюдением норм действующего законодательства, неисполнением договорных обязательств, разглашением (публикацией) негативной/недостоверной информации о Группе. Все это может привести к уходу потребителей на обслуживание к другим энергосбытовым компаниям и возникновению убытков.

Группа заботится о своей деловой репутации и в целях минимизации этого риска стремится к строгому соблюдению действующего законодательства и исполнению своих договорных обязательств, проводит политику информационной открытости - раскрывает финансово-экономическую и иную информацию согласно требованиям законодательства.

Основные усилия Группа направляет на совершенствование бизнес-процессов дистанционных технологий обслуживания для удобства клиентов в период ограничений, вызванных режимом самоизоляции и запретом посещения общественных мест, а также для повышения эффективности удаленного обслуживания потребителей.

## **29. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Риск потери деловой репутации (продолжение)**

В настоящее время нет предпосылок для значительного ухудшения репутации Группы, в связи с наличием достаточно большого накопленного опыта работы на рынке сбыта электроэнергии, качества оказываемых услуг, соблюдения сроков оказания услуг. Таким образом, риск потери деловой репутации незначителен.

### **Стратегический риск**

Стратегические риски анализируются с точки зрения перспектив развития компании и определяются вероятностью возникновения потерь и убытков в долгосрочной перспективе в результате ошибок при принятии стратегических решений. Риск возникновения у Группы убытков в результате ошибок, допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития компании в условиях кризисных явлений на российском финансовом рынке, связанных, как со снижением стоимости нефти и национальной валюты, так и с последствиями продолжающейся пандемии COVID-19, возрастают. Группа оценивает стратегический риск как средний и проводит мероприятия, направленные на минимизацию указанного риска.

Группа реализует риск-ориентированный подход при осуществлении бизнес-планирования и принятия управленческих решений. Советом директоров утвержден реестр ключевых рисков, включающий в себя мероприятия по снижению вероятности возникновения, а также снижения последствий реализации ключевых рисков компании. Реализация запланированных мероприятий позволит Обществу минимизировать основные риски.

Группа рассматривает новые подходы к бизнесу, которые обеспечат устойчивые позиции в изменившихся условиях. Использование передовых технологий и инноваций, а также осуществление большей части операций по обслуживанию клиентов удаленно, в режиме онлайн, позволит Группе минимизировать стратегический риск.

### **Риски, связанные с изменением налогового законодательства**

Российское налоговое законодательство допускает различные толкования и подвержено постоянным изменениям, в связи с этим возникают следующие риски:

- риск, связанный с опасностью неоднозначного толкования определений норм налогового законодательства, а также нечеткостью его отдельных положений. К сожалению, разъяснения и толкования налогового законодательства производятся соответствующими органами, имеющими на это право, лишь по очень ограниченному кругу вопросов, что создает трудности и неопределенность при применении норм налогового законодательства, и может повлечь риск привлечения общества к налоговой ответственности.
- риск изменения официальной методологической позиции ФНС, отмена (изменение) соответствующего разъяснения в зависимости от складывающейся правоприменительной практики, что также может негативно повлиять на общество в части привлечения общества к ответственности.
- риск привлечения внимания налоговых органов при резком снижении налоговой нагрузки в бюджет, по сравнению с предыдущим периодом, ввиду изменения порядка ценообразования. С целью минимизации рисков общество ведет постоянный мониторинг нововведений в налоговое законодательство, участвует в обучающих семинарах и совещаниях с участием экспертов, чтобы снизить риск двусмысленных трактовок.
- риск внесения изменений в нормы законодательства по налогообложению.

С 01.01.2021 года льготный режим налогообложения в виде снижения налоговой ставки по налогу на прибыль организаций в бюджет субъекта РФ в Пермском крае отменен.

### 30. УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ

Совет директоров преследует политику обеспечения устойчивой капитальной базы, позволяющей поддерживать доверие инвесторов, кредиторов и рынка и обеспечивать будущее развитие бизнеса. Группа не объединяет регулируемые финансовые учреждения.

В отношении уставного капитала Группы установлены следующие внешние требования:

- российским законодательством установлен минимально допустимый размер уставного капитала – не менее 100 000 руб. (данное условие выполнено),
- российским законодательством установлена обязанность общества объявить об уменьшении своего уставного капитала до величины, не превышающей стоимости его чистых активов, если стоимость последних в течение двух лет подряд будет меньше его уставного капитала (вероятность такого развития событий оценивается менеджментом Группы как ничтожно малая).

Цели Группы при управлении капиталом:

- обеспечить непрерывность деятельности Группы, гарантируя тем самым доходы участников Группы;
- обеспечить соответствующий доход участникам путем определения цен на работы и услуги Группы пропорционально уровню риска.

Группа определяет размер регулируемого капитала пропорционально уровню риска. Группа управляет структурой капитала и вносит в нее соответствующие корректировки в зависимости от изменений экономических условий и рисков, присущих активам. В целях поддержания или изменения структуры капитала Группа может скорректировать сумму дивидендов, подлежащих выплате участникам или продать активы в целях снижения задолженности.

Совет директоров стремится поддерживать баланс между возможным увеличением доходов, который можно достичь при более высоком уровне заимствований, преимуществом и безопасностью, которые дает устойчивое положение в части капитала.

Как и другие предприятия, Группа управляет капиталом на основе соотношения задолженности и собственного капитала. Это соотношение рассчитывается как результат деления чистой задолженности на собственный капитал. Чистая задолженность определяется как разница общей задолженности (по отчету о финансовом положении) и денежных средств и их эквивалентов. Собственный капитал включает все компоненты капитала (то есть акционерный капитал и нераспределенную прибыль).

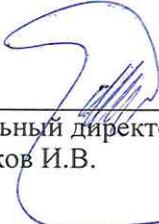
Нестабильная экономическая ситуация в стране, влияние существующих рисков для Общества, а также снижение платежеспособности потребителей привели к постепенному росту задолженности и снижению собственного капитала в отчетном периоде. Ниже представлено соотношение задолженности и собственного капитала по состоянию на 31 декабря 2020 г. и на 31 декабря 2019г.

	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Обязательства (всего)	4 738 367	3 996 417
Отложенные налоговые обязательства	70 017	12 329
Итого задолженность (стр.1 + стр.2)	4 808 384	4 008 746
Денежные средства и эквиваленты	1 859 675	1 097 677
Чистая задолженность (стр.3 - стр.4)	2 948 711	2 911 069
Капитал (всего)	1 963 466	1 779 441
<b>Соотношение задолженности и капитала (стр.5 / стр.6)</b>	<b>1,502</b>	<b>1,636</b>

В 2020 году по сравнению с 2019 годом соотношение задолженности и собственного капитала уменьшилось.

### 31. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

Существенные события, происшедшие после отчетной даты и которые могли повлиять на финансовые результаты отчетного периода, отсутствуют.

  
Генеральный директор  
Шершаков И.В.



  
Главный бухгалтер  
Шемякина Н.Л.

«12 » апреля 2021г.