

Консолидированная финансовая отчетность Группы компаний  
«Пермэнергосбыт» в соответствии с Международными стандартами  
финансовой отчетности за год,  
закончившийся 31 декабря 2018

## Содержание

Аудиторское заключение	3-6
Консолидированный отчет о финансовом положении	7
Консолидированный отчет прибылях и убытках и прочем о совокупном доходе	8
Консолидированный отчет о движении денежных средств	9
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	10
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	11

## **АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ АУДИТА КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «ПЕРМСКАЯ ЭНЕРГОСБЫТОВАЯ КОМПАНИЯ»**

**Акционерам ПАО «Пермэнергосбыт»**

### **МНЕНИЕ**

Мы провели аудит прилагаемой консолидированной финансовой отчетности Публичного акционерного общества «Пермская энергосбытовая компания» (ОГРН 1055902200353, 614007, г. Пермь, ул. Тимирязева, д.37), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2018 года, отчета о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, отчета об изменениях в капитале, отчета о движении денежных средств за 2018 год, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включающих значимые положения учетной политики и прочей пояснительной информации.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность, отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Публичного акционерного общества «Пермская сбытовая компания» по состоянию на 31 декабря 2018 года, финансовые результаты его деятельности и движение денежных средств за 2018 год в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

### **ОСНОВАНИЕ ДЛЯ ВЫРАЖЕНИЯ МНЕНИЯ**

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» настоящего заключения. Мы являемся независимыми по отношению к аудируемому лицу в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Кодексу этики профессиональных бухгалтеров, разработанному Советом по международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

## **КЛЮЧЕВЫЕ ВОПРОСЫ АУДИТА**

Мы определили, что отсутствуют ключевые вопросы аудита, о которых необходимо сообщить в нашем заключении.

## **ПРОЧАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

Руководство несет ответственность за прочую информацию.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не предоставляем вывода, обеспечивающего в какой-либо форме уверенность в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с прочей информацией и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иные признаки существенных искажений. Если на основании проведенной нами работы мы приходим к выводу о том, что такая прочая информация содержит существенное искажение, мы обязаны сообщить об этом факте.

Аудитор не получил прочую информацию до даты аудиторского заключения, но предполагает получить прочую информацию после даты аудиторского заключения.

## **ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РУКОВОДСТВА И ЛИЦ, ОТВЕЧАЮЩИХ ЗА КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ АУДИРУЕМОГО ЛИЦА, ЗА КОНСОЛИДИРОВАННУЮ ФИНАНСОВУЮ ОТЧЕТНОСТЬ**

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать аудируемое лицо, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Члены совета директоров несут ответственность за надзор за подготовкой консолидированной финансовой отчетности аудируемого лица.

## **ОТВЕТСТВЕННОСТЬ АУДИТОРА ЗА АУДИТ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения,

содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой годовой бухгалтерской отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля аудируемого лица;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством аудируемого лица;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством аудируемого лица допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что аудируемое лицо утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, осуществляющими корпоративное управление аудируемого лица, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных

замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Руководитель задания, по  
результатам которого  
выпущено настоящее  
аудиторское заключение  
независимых аудиторов



С.А. Рассказова-Николаева

*ИНФОРМАЦИЯ ОБ АУДИТОРСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ*

Наименование аудиторской организации организации	Акционерное общество «Центр бизнес-консалтинга и аудита»
Государственный регистрационный номер	1027700237696
Место нахождения	РФ, 129085 г Москва, Проспект Мира, д.101, стр.1
Сведения о саморегулируемой организации аудиторов	АО «ЦБА» является членом Саморегулируемой организации аудиторов Ассоциация «Содружество». АО «ЦБА» зарегистрировано в реестре аудиторов и аудиторских организаций СРО ААС за номером 1685-Ю/16
Дата и номер решения о приеме в члены СРО	29.11.2016 №253
ОРНЗ	11606063826

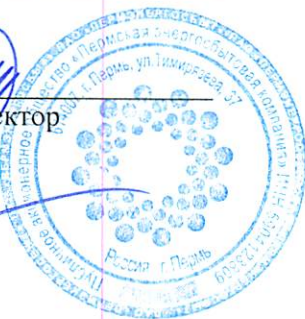
«15 » апреля 2019 года

Группа компаний «Пермэнергосбыт»  
 Консолидированный отчет о финансовом положении на 31 декабря 2018 года  
 (в тысячах российских рублей)

	Прим.	31 декабря 2018	31 декабря 2017
<b>АКТИВЫ</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства	4	551 282	524 625
Инвестиционное имущество	5	5 808	19 884
Нематериальные активы	6	9 297	9 269
Отложенные налоговые активы	21	237 051	115 031
<b>Итого внеоборотные активы</b>		<b>803 438</b>	<b>668 809</b>
<b>Оборотные активы</b>			
Запасы	7	57 879	46 056
Дебиторская задолженность	8	3 283 894	2 843 049
Авансы выданные		25 102	10 439
Текущие финансовые активы	9	1 163	9 000
Денежные средства и их эквиваленты	10	1 390 901	741 927
<b>Итого оборотные активы</b>		<b>4 758 939</b>	<b>3 650 471</b>
<b>Итого активы</b>		<b>5 562 377</b>	<b>4 319 280</b>
<b>КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>			
Акционерный капитал	11	154 584	154 584
Нераспределенная прибыль		1 159 396	886 977
<b>Итого капитал и резервы</b>		<b>1 313 980</b>	<b>1 041 561</b>
<b>ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Отложенные налоговые обязательства	21	8 048	12 179
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>		<b>8 048</b>	<b>12 179</b>
<b>Текущие обязательства</b>			
Кредиторская задолженность	12	3 245 382	2 506 392
Авансы полученные		640 739	426 025
Расчеты по налогам и сборам	13	195 939	145 688
Обязательства по налогу на прибыль		67 146	146 207
Оценочные резервы	14	91 143	41 228
<b>Итого текущие обязательства</b>		<b>4 240 349</b>	<b>3 265 540</b>
<b>Итого обязательства</b>		<b>4 248 397</b>	<b>3 277 719</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>		<b>5 562 377</b>	<b>4 319 280</b>

Генеральный директор  
 Шершаков И.В.

«15 » апреля 2019



Главный бухгалтер  
 Шемякина Н.Л.



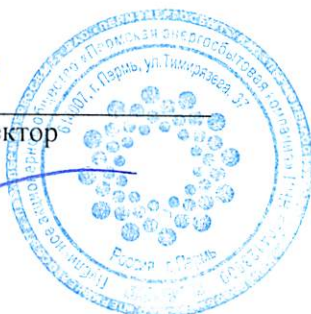
Группа компаний «Пермэнергосбыт»

Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем о совокупном доходе за год, закончившийся на 31 декабря 2018 года (в тысячах российских рублей, за исключением прибыли на акцию)

	Прим.	2018	2017
Выручка от реализации	15	40 597 231	40 035 363
Себестоимость реализации	16	(37 925 009)	(37 303 513)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>2 672 222</b>	<b>2 731 850</b>
Общие, коммерческие и административные расходы	17	(1 376 919)	(1 307 792)
Прочие операционные доходы	18	453 165	347 048
Прочие операционные расходы	19	(960 470)	(1 094 925)
<b>Прибыль от операционной деятельности</b>		<b>787 998</b>	<b>676 181</b>
Финансовые доходы	20	43 725	122 294
Финансовые расходы	20	(10 624)	(100 234)
<b>Прибыль до налогообложения</b>		<b>821 099</b>	<b>698 241</b>
Налог на прибыль	21	(153 852)	(191 539)
<b>Чистая прибыль</b>		<b>667 247</b>	<b>506 702</b>
Прибыль за период, относящаяся к акционерам компании		667 247	506 702
Базовая и разводненная прибыль на обыкновенную акцию, (руб./акция)	22	14	11
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении, шт		36 210 960	36 210 960

Генеральный директор  
Шершаков И.В.

«15» апреля 2019



Главный бухгалтер  
Шемякина Н.Л.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью консолидированной финансовой отчетности

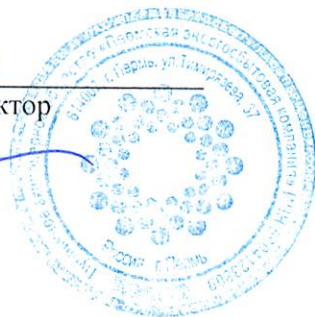


Группа компаний «Пермэнергосбыт»  
 Консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся  
 31 декабря 2018 года (в тысячах российских рублей)

	2018	2017
<b>Операционная деятельность</b>		
Денежные поступления от продажи товаров и услуг	43 128 570	43 012 665
Денежные поступления от арендных платежей	4 608	10 600
Прочие поступления	2 236 761	2 448 905
Денежные платежи поставщикам за товары и услуги	(41 114 774)	(41 511 544)
Денежные платежи по оплате труда	(689 281)	(624 172)
Денежные выплаты по процентным расходам	(13 651)	(100 657)
Денежные выплаты по налогу на прибыль	(358 377)	(192 078)
Прочие денежные выплаты	(2 116 356)	(2 803 144)
<b>Чистые денежные средства от операционной деятельности</b>	<b>1 077 501</b>	<b>240 575</b>
<b>Инвестиционная деятельность</b>		
Денежные поступления от продажи основных средств и нематериальных активов	3 763	1 909
Денежные поступления от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг	31 906	40 260
Проценты полученные	449	111 496
Чистые поступления от возврата/(размещения) банковских депозитов	1 026	(1 152)
Денежные выплаты в связи с приобретением основных средств и нематериальных активов	(62 052)	(58 046)
Денежные выплаты в связи с приобретением долговых ценных бумаг, предоставление займов другим лицам	(47 498)	(11 835)
<b>Чистые денежные средства от инвестиционной деятельности</b>	<b>(72 406)</b>	<b>82 632</b>
<b>Финансовая деятельность</b>		
Поступления кредитов и займов	6 172 626	19 779 227
Возврат кредитов и займов	(6 172 626)	(19 779 227)
Дивиденды выплаченные	(356 121)	(317 388)
<b>Чистые денежные средства от финансовой деятельности</b>	<b>(356 121)</b>	<b>(317 388)</b>
<b>Чистое уменьшение/увеличение денежных средств</b>	<b>648 974</b>	<b>5 819</b>
<b>Остаток на начало</b>	<b>741 927</b>	<b>736 108</b>
в т.ч. денежные средства на депозитных счетах	-	350 158
<b>Остаток денежных средств на конец отчетного периода</b>	<b>1 390 901</b>	<b>741 927</b>
в т.ч. денежные средства на депозитных счетах	-	-

Генеральный директор  
 Шершаков И.В.

«15» апреля 2019



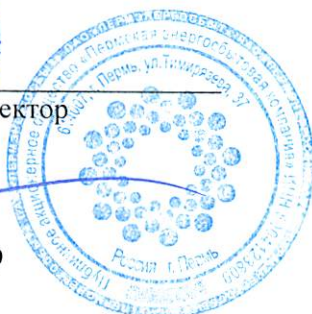
Главный бухгалтер  
 Шемякина Н.Л.

Группа компаний «Пермэнергосбыт»  
 Консолидированный отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся 31 декабря  
 2018 года (в тысячах российских рублей)

	Прим.	Акционерный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитал
<b>Остаток на 01 января 2017</b>		154 584	708 822	863 406
Итого совокупный доход за 2017 год, в т.ч.			506 702	506 702
<i>чистая прибыль за 2017г.</i>			506 702	506 702
<i>прочий совокупный доход</i>			-	-
Дивиденды акционерам	11		(328 547)	(328 547)
<b>Остаток на 31 декабря 2017</b>		<b>154 584</b>	<b>886 977</b>	<b>1 041 561</b>
Итого совокупный доход за 2018 год, в т.ч.			667 247	667 247
<i>чистая прибыль за 2018г.</i>			667 247	667 247
<i>прочий совокупный доход</i>			-	-
Дивиденды акционерам	11		(394 828)	(394 828)
<b>Остаток на 31 декабря 2018</b>		<b>154 584</b>	<b>1 159 396</b>	<b>1 313 980</b>

Генеральный директор  
 Шершаков И.В.

«15 » апреля 2019



Главный бухгалтер  
 Шемякина Н.Л.

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью консолидированной  
 финансовой отчетности

## 1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

### Организационная структура и деятельность

Публичное акционерное общество «Пермская энергосбытовая компания», сокращенное наименование ПАО «Пермэнергосбыт» (далее – «Компания», «Общество») зарегистрирована в г. Перми в 2005 году. Компания и ее дочерние предприятия (Примечание 23) совместно именуются Группа. Компания является Гарантирующим поставщиком электрической энергии на территории Пермского края, субъектом оптового рынка электроэнергии и мощности.

Фактический и юридический адрес Компании: 614007, г. Пермь, ул. Тимирязева, д. 37.

Основными видами деятельности Группы являются:

- выполнение функций гарантирующего поставщика на основании решений уполномоченных органов - покупка электрической энергии на оптовом и розничных рынках электрической энергии (мощности);
- реализация (продажа) электрической энергии на оптовом и розничных рынках электрической энергии (мощности) потребителям (в том числе гражданам);
- оказание услуг третьим лицам, в том числе по сбору платежей за отпускаемые товары и оказываемые услуги;
- диагностика, эксплуатация, ремонт, замена и проверка средств измерений и учета электрической энергии;
- реализация электротехнических товаров и товаров для дома;
- оказание услуг по организации коммерческого учета электрической энергии;
- разработка, организация и проведение энергосберегающих мероприятий, в том числе поставка и монтаж энергосберегающего оборудования;
- другие виды деятельности, не запрещенные действующим законодательством Российской Федерации.

Списочная численность персонала Группы на 31 декабря 2018 года составила 1 636 человек (31 декабря 2017 года 1 328 человек).

По состоянию на 31 декабря 2018 и 31 декабря 2017 состав акционеров Группы был следующим:

На 31 декабря 2018	Всего акций, тыс. руб.	Привилегированные акции		Обыкновенные акции		Доля в акцио- нерном капитале, %
		штук	тыс. руб.	штук	тыс. руб.	
ООО «Сбытовой холдинг»	37 258	Общество не владеет информацией		11 464 040	37 258	24,10
Киташев А.В.	53 384	649 931	2 112	15 776 012	51 272	34,53
Леньков Р.Н.	9803	227 704	740	2 788 690	9063	6,34
Федотовский В.Ю.	7 137	0	0	2 196 077	7 137	4,62
Прочие лица	12955	Общество не владеет информацией		3 986 141	12 955	8,38
Приходится на АП	34 047	10 475 865	34 047			22,03
<b>Итого</b>	<b>154 584</b>	<b>11 353 500</b>		<b>36 210 960</b>		<b>100,00</b>

**1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ (продолжение)**

На 31 декабря 2017	Всего акций, тыс. руб.	Привилегированные акции		Обыкновенные акции		Доля в акцио- нерном капитале, %
		штук	тыс. руб.	штук	тыс. руб.	
ООО «Сбытовой холдинг»	37 258	Общество не владеет информацией		11 464 040	37 258	24,10
Киташев А.В.	53 384	649 931	2 112	15 776 012	51 272	34,53
Леньков Р.Н.	9 803	227 704	740	2 788 690	9 063	6,34
Федотовский В.Ю.	7 137	0	0	2 196 077	7 137	4,62
Прочие лица	12 955	Общество не владеет информацией		3 986 141	12 955	8,38
Приходится на АП	34047	10 475 865	34 047			22,03
<b>Итого</b>	<b>154 584</b>	<b>11 353 500</b>		<b>36 210 960</b>		<b>100,00</b>

Общество не входит в состав группы предприятий либо холдинга.

Компания имеет:

- представительство, расположенное в г. Москва, по адресу: г.Москва, Ленинский проспект, 15А;

- территориально обособленные структурные подразделения в Пермском крае, не являющиеся филиалами и представительствами и не имеющими самостоятельного баланса (Центральное отделение, Мотовилихинское отделение, Закамское отделение, Южное отделение, Северное отделение, Кунгурское отделение, Кудымкарское отделение, Очерское отделение, Чусовское отделение, Губахинское отделение).

**Условия осуществления хозяйственной деятельности**

В Российской Федерации наблюдались значительные экономико-политические изменения, которые оказывали и могут оказывать влияние на деятельность компаний Группы.

Введение новых положений и изменения в законодательство Российской Федерации, колебания обменных курсов, спад деловой активности могут создавать дополнительные риски для операционной деятельности корпоративного сектора.

**2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

Прилагаемая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), включая все принятые и действующие в отчетном периоде Международные стандарты финансовой отчетности и интерпретации Комитета по Международным стандартам финансовой отчетности («КМСФО»), и полностью им соответствует.

Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости (фактическим затратам)

## **2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)**

ПАО «Пермэнергосбыт» и ее дочерние общества ведут учет и предоставляют финансовую отчетность в соответствии с требованиями законодательства в области бухгалтерского учета и налогообложения РФ. Представленная консолидированная финансовая отчетность подготовлена на основе данных бухгалтерского учета, которые были скорректированы в соответствии с требованиями МСФО.

### **Функциональная валюта отчетности и валюта представления отчетности**

Активы и обязательства Группы представлены и измерялись в тысячах российских рублях, поскольку Группа осуществляет деятельность на территории Российской Федерации, где национальной валютой является российский рубль. Российский рубль является функциональной валютой Группы, так как отражает экономическую суть операций и положение дел в Группе.

### **Значительные учетные суждения, оценочные значения и допущения**

Подготовка консолидированной финансовой отчетности Группы требует от ее руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений, которые влияют на представляемые в отчетности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об этих статьях и об условных обязательствах. Неопределенность в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости активов или обязательств, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

### **Резерв на обесценение дебиторской задолженности**

Резерв на обесценение дебиторской задолженности создается исходя из оценки Группой возможности взыскания задолженности с конкретных клиентов. Если происходит снижение кредитоспособности какого-либо из крупных клиентов или фактические убытки от невыполнения обязательств должниками превышают оценки Группы, фактические результаты могут отличаться от указанных оценок.

Если Группа определяет, что не существует объективного подтверждения факта обесценения конкретной дебиторской задолженности, независимо от суммы, такая дебиторская задолженность будет включена в категорию дебиторов с близкими характеристиками кредитного риска, и совокупная дебиторская задолженность по данной категории тестируется на предмет обесценения. Указанные характеристики связаны с оценкой будущих денежных потоков, генерируемых группами таких активов, которые зависят от способности должников погашать все суммы задолженности в соответствии с договорными условиями, относящимися к оцениваемым активам.

Будущие денежные потоки по группе дебиторов, совокупно оцениваемых на предмет обесценения, определяются исходя из договорных денежных потоков, генерируемых активами, и имеющегося опыта руководства Группы в оценке возможной просрочки погашения задолженности в результате прошлых событий, связанных с убытком, а так же в отношении возможности взыскания просроченной задолженности. Прошлый опыт корректируется с учетом текущих наблюдаемых данных с целью отражения текущих условий, которые не оказывали влияния на предшествующие периоды, и исключения влияния ранее имевших место условий, которые отсутствуют в настоящий момент.

## **2. ОСНОВА ПОДГОТОВКИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (продолжение)**

### **Сроки полезного использования основных средств**

Оценка срока полезного использования основных средств является предметом суждения руководства, основанного на опыте в отношении аналогичных активов. При определении срока полезного использования актива руководство анализирует его предполагаемое использование, расчетное техническое устаревание, физический износ, а также фактические условия эксплуатации. Изменение любых из указанных условий или оценок может привести к корректировке ставок амортизационных отчислений в будущих периодах.

## **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ**

Ниже приведены основные положения учетной политики, которые последовательно от одного отчетного периода к другому применяются Группой при составлении финансовой отчетности.

### **Основа консолидации**

Дочерние компании представляют собой организации, находящиеся под контролем Компании. Контроль осуществляется в том случае, если Компания подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, а также возможность влиять на доход при помощи осуществления своих полномочий в отношении объекта инвестиций.

Инвестор обладает контролем над объектом инвестиций только в том случае, если инвестор: обладает полномочиями в отношении объекта инвестиций, подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора. Финансовая отчетность дочерних предприятий включается в консолидированную финансовую отчетность с даты начала действия контроля и до даты прекращения такого действия.

Все операции между компаниями Группы и нереализованная прибыль по этим операциям исключаются; нереализованные убытки также исключаются, за исключением случаев, когда стоимость не может быть возмещена. Компания и все ее дочерние предприятия используют единую учетную политику. Нереализованная прибыль по операциям между Группой и ее объектами инвестиций, учитываемыми по методу долевого участия, исключается в части, соответствующей доле участия Группы в таких объектах инвестиций; нереализованные убытки также исключаются, кроме тех случаев, когда соответствующая операция свидетельствует об обесценении переданного актива.

### **Основные средства**

Основные средства учитываются первоначальной стоимости приобретения или сооружения, за вычетом накопленного износа и накопленного обесценения. Объекты незавершенного строительства отражаются по стоимости фактически осуществленных на отчетную дату затрат, износ по объектам незавершенного строительства не начисляется.

Износ основных средств рассчитывается линейным методом, в течение предполагаемого полезного срока их использования. Сроки полезного использования для групп объектов основных средств применяемые в 2018 и 2017 годах представлены ниже:



### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Основные средства (продолжение)

Группы основных средств	Срок полезного использования, лет
Здания и сооружения	10 - 60
Машины и оборудование	2 - 15
Транспортные средства	3 - 8
Прочие основные средства	2 - 10

Затраты на реконструкцию и модернизацию капитализируются, при этом заменяемые активы подлежат списанию с учета. Затраты на текущий ремонт относятся на расходы в том периоде, в котором они были понесены. Расходы на содержание и текущий ремонт включают все затраты, не приводящие к технической модернизации актива по сравнению с его первоначальными характеристиками. Прибыль и убытки, возникающие вследствие выбытия основных средств (по причине списания или иной реализации), включаются в отчет о совокупных доходах.

#### Инвестиционное имущество

Группа использует модель учета по первоначальной стоимости и применяет выбранную модель ко всем объектам инвестиционной недвижимости. В соответствии с данной моделью оценки после первоначального признания объекты инвестиционной недвижимости отражаются в финансовой отчетности по первоначальной стоимости за вычетом любой накопленного износа и любых накопленных убытков от обесценения.

Износ инвестиционного имущества рассчитывается линейным методом, в течение предполагаемого полезного срока использования. Срок полезного использования для инвестиционного имущества, применяемый в 2018 и 2017 годах составляет 35 лет.

#### Нематериальные активы

Нематериальные активы, приобретенные Группой, имеющие определенный срок полезного использования, отражаются по стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения.

Амортизация начисляется линейным способом на протяжении срока полезного использования нематериального актива и отражается в составе прибылей и убытков с даты ввода соответствующего актива в эксплуатацию. Ожидаемый срок полезного использования нематериальных активов с ограниченным сроком полезного использования варьируется в пределах от 1 года до 5 лет.

#### Арендные активы

Аренда, по условиям которой к Группе переходят все риски и выгоды, вытекающие из права собственности, классифицируется как финансовая аренда. Основные средства, полученные в финансовую аренду, учитываются по наименьшей величине из справедливой стоимости арендуемого имущества или дисконтированной стоимости минимальных арендных платежей на дату заключения договора аренды за вычетом накопленного износа и убытков от обесценения.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Арендованные активы (продолжение)**

После первоначального признания арендованный актив учитывается в соответствии с принципами учетной политики, применимыми к этому активу.

Соответствующие обязательства по финансовой аренде учитываются по текущей стоимости будущих арендных платежей. Другие виды аренды являются операционной арендой, и арендованные активы не отражаются в консолидированном отчете о финансовом положении Группы. Общая сумма арендных платежей отражается в прибылях и убытках в течение срока аренды.

#### **Запасы**

Запасы учитываются по наименьшей из двух величин — по стоимости приобретения или чистой стоимости возможной реализации. Чистая стоимость возможной реализации - это предполагаемая цена реализации в ходе обычной хозяйственной деятельности, за вычетом возможных затрат на завершение работ и осуществление реализации.

Себестоимость запасов определяется методом средневзвешенной стоимости и включает затраты на приобретение, доставку и доведение до состояния, пригодного для использования.

При производстве в себестоимость товаров и стоимость незавершенного производства включается соответствующая часть накладных расходов (за исключением административных и расходов на сбыт) при обычном уровне загрузки производственных мощностей.

#### **Денежные средства и их эквиваленты**

Денежные средства включают в себя денежные средства и средства на счетах в банках. Эквиваленты денежных средств включают краткосрочные, высоколиквидные вложения, которые могут быть легко обратимы в денежные средства и срок погашения которых составляет не более трех месяцев от даты приобретения.

#### **Налог на добавленную стоимость**

Налог на добавленную стоимость исчисляется при реализации товаров (работ, услуг) и уплачивается в федеральный бюджет Российской Федерации. Моментом определения налоговой базы является наиболее ранняя из следующих дат - день отгрузки (передачи) товаров (работ, услуг), имущественных прав или день оплаты, частичной оплаты в счет предстоящих поставок товаров (работ, услуг), передачи имущественных прав.

Сумма НДС, подлежащая уплате в федеральный бюджет, определяется путем уменьшения суммы исчисленного НДС на суммы, предъявленного к вычету НДС.

#### **Финансовые инструменты**

Финансовые активы и финансовые обязательства признаются, когда Группа становится стороной по договору, определяющему условия соответствующего инструмента.

Группа прекращает признание финансового актива тогда и только тогда, когда истекает срок действия предусмотренных договором прав на денежные потоки от этого финансового актива, или когда этот финансовый актив и практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на этот финансовый актив, переданы.

### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Финансовые инструменты (продолжение)

Группа прекращает признание финансового обязательства тогда и только тогда, когда оно погашено, т.е. когда предусмотренная договором обязанность исполнена, аннулирована или прекращена по истечении срока. За исключением торговой дебиторской задолженности, которая не имеет значительного компонента финансирования и определяется по цене сделки в соответствии с МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями», при первоначальном признании Группа оценивает финансовый актив или финансовое обязательство по справедливой стоимости, скорректированной на сумму затрат по сделке, которые напрямую относятся к приобретению или выпуску финансового актива или финансового обязательства.

Группа классифицирует финансовые активы по трем категориям оценки:

- оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости,
- оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прочего совокупного дохода,
- и оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка.

Классификация финансовых активов к той или иной категории происходит исходя из бизнес-модели, используемой Группой для управления финансовыми активами, и характеристик финансового актива, связанных с предусмотренными договором денежными потоками.

#### *Финансовые активы, оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости*

В данную категорию финансовых активов включаются активы, которые удерживаются для получения предусмотренных договором денежных потоков, и ожидается, что они приведут к возникновению денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов.

К данной категории финансовых активов Группы относятся займы выданные и дебиторская задолженность, депозиты, денежные средства и их эквиваленты. Займы выданные и дебиторская задолженность включают в себя финансовые активы с фиксированными или точно определяемыми платежами, не котирующимися на активном рынке. После первоначального признания займы

выданные и дебиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Денежные средства и их эквиваленты включают в себя денежные средств в кассе и средства на счетах банках, а также высоколиквидные финансовые активы с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев.

#### *Финансовые активы, оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прочего совокупного дохода.*

В данную категорию финансовых активов включаются долговые активы, которые удерживаются в рамках бизнес-моделей, цель которых достигается как путем получения предусмотренных договором денежных потоков, так и путем продажи финансовых активов, и ожидается, что они приведут к возникновению денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов. Прибыли и убытки, относящиеся к данной категории финансовых активов, признаются в составе прочего совокупного дохода, за исключением прибылей или убытков от обесценения, процентных доходов и курсовых разниц, которые признаются в составе прибыли или убытка. Когда финансовый актив выбывает, накопленные прибыли или убытки, ранее признанные в прочем совокупном доходе, реклассифицируются из состава капитала в состав прибыли или убытка в

### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Финансовые инструменты (продолжение)

консолидированном отчете о совокупном доходе. Процентный доход от данных финансовых активов рассчитывается по методу эффективной процентной ставки и включается в состав финансовых доходов.

К данной категории финансовых активов Группы относятся инвестиции в долевые инструменты, по которым, руководство приняло решение отражать изменения справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, так как данные активы рассматриваются как долгосрочные стратегические инвестиции, которые, как ожидается, не будут проданы в краткосрочной и среднесрочной перспективе. Прочий совокупный доход / расход от изменения справедливой стоимости таких инструментов не может быть впоследствии реклассифицирован в состав прибыли или убытка в консолидированном отчете о совокупном доходе.

*Финансовые активы, оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются через прибыль или убыток.*

Финансовые активы, которые не соответствуют условиям признания в качестве финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости либо учитываемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

#### *Обесценение финансовых активов*

Группа применяет модель «ожидаемых кредитных убытков» к финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, за исключением инвестиций в долевые инструменты, а также к активам по договору.

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по финансовому активу оценивается в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок, если кредитный риск по данному финансовому активу значительно увеличился с момента первоначального признания.

Если по состоянию на отчетную дату отсутствует значительное увеличение кредитного риска по финансовому активу с момента первоначального признания, оценочный резерв под убытки по финансовому активу оценивается в сумме, равной 12-месячным ожидаемым кредитным убыткам.

В отношении торговой дебиторской задолженности и активов по договору, вне зависимости от наличия значительных компонентов финансирования, используется оценка ожидаемых кредитных убытков за весь срок.

Ожидаемые кредитные убытки по торговой дебиторской задолженности рассчитываются с применением упрощенного подхода с помощью матрицы резервов.

#### *Классификация и оценка финансовых обязательств*

Группа классифицирует все финансовые обязательства как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости. Финансовые обязательства Группы включают в себя торговую и прочую кредиторскую задолженность и задолженность по кредитам и займам.

#### Капитал

Акционерный капитал Группы складывается из взносов акционеров. Увеличение или уменьшение объявленного акционерного капитала осуществляется по решению собрания акционеров Группы, после внесения соответствующих изменений в учредительные документы.

Дивиденды признаются как обязательство и вычитаются из капитала на отчетную дату только в том случае, если они были объявлены до отчетной даты включительно.

Дивиденды, предложенные или одобренные в период между отчетной датой и датой выпуска финансовой отчетности, раскрываются в отчетности.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Вознаграждения сотрудников**

Вознаграждения работникам учитываются в соответствии с принципом начислений и признаются в том периоде, к которому они относятся, независимо от момента фактической выплаты средств. Вознаграждения работникам учитываются в качестве обязательства за вычетом любой уже выплаченной суммы.

Группа уплачивает обязательные взносы в Пенсионный Фонд Российской Федерации в части персонифицированных взносов на страховую и накопительную часть трудовой пенсии. Обязательства Группы по такому пенсионному плану определяются исходя из объема взносов, начисленных в течение отчетного периода в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Помимо обязательных взносов, Группа уплачивает дополнительно фиксированные взносы в Негосударственный пенсионный фонд электроэнергетики. Данный пенсионный план соответствует определению плана с установленными взносами. Обязательства по плану определяются в соответствии с утвержденной Группой Программой негосударственного пенсионного обеспечения работников и признаются в качестве расхода текущего периода.

#### **Обесценение нефинансовых активов**

Балансовая оценка активов Группы, за исключением товарно-материальных запасов и отложенных налогов, пересматривается на каждую отчетную дату на предмет выявления их обесценения. В случае выявления признаков обесценения балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой суммы. Обесценение актива признается в том случае, если балансовая стоимость данного актива превышает возмещаемую сумму. Все убытки от обесценения относятся на финансовый результат.

Возмещаемая стоимость – это наибольшая величина из двух значений: чистой продажной цены актива или ценности использования актива.

Возмещаемая стоимость определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует за счет своего постоянного использования притока денежных средств, который независим от тех, что генерируются другими активами или группой активов. В этом случае возмещаемая сумма определяется для единицы, генерирующей денежные средства, к которой принадлежит актив.

#### **Резервы**

Резервы формируются при существовании текущего обязательства, возникшего в связи с прошлым событием, приведшим к возникновению юридического или фактического обязательства, урегулирование которого приведет к вероятному оттоку ресурсов, содержащих экономическую выгоду и сумма которых может быть надежно оценена. Размер резерва формируется, исходя из оптимальной оценки затрат на немедленное погашение обязательства.

#### **Выручка**

Выручка признается, когда Группа выполняет обязанность к исполнению путем передачи обещанного товара или услуги покупателю. Актив передается, когда покупатель получает контроль над таким активом.

Выручка признается в сумме возмещения, право на которое Группа ожидает получить в обмен на передачу обещанных товаров или услуг покупателю.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Выручка (продолжение)**

Выручка от продажи электрической энергии и мощности отражается в момент поставки электроэнергии и мощности потребителям.

Выручка от оказания агентских услуг, услуг по диагностики и проверки средств измерений и учета электрической энергии и прочих аналогичных услуг, признается в том периоде, в котором были оказаны соответствующие услуги.

Выручка от сдачи имущества в аренду признается равномерно на протяжении всего срока действия аренды в составе прибыли или убытка.

#### **Финансовые доходы и расходы**

Финансовые доходы и расходы включают расходы на выплату процентов по кредитам и займам, процентный доход по финансовым вложениям, дивиденды полученные, прибыль и убытки от переоценки и выбытия инвестиций, имеющихся в наличии для перепродажи.

Все проценты и затраты, связанные с заемными средствами, списываются в расходы в том периоде, когда они возникали, как часть чистых затрат на финансирование.

#### **Операции, выраженные в иностранной валюте**

Валютные операции учитываются в функциональной валюте Группы с использованием курса валюты на дату проведения операции. Операции в иностранной валюте, осуществляемые

Группой, переводятся в рубли по официальному курсу Центрального Банка Российской Федерации на дату операции. Прибыли и убытки, возникшие в результате осуществления этих операций, а также при переводе денежных активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, учитываются в отчете о совокупном доходе. Остатки по денежным активам и обязательствам пересчитываются по курсу обмена на каждую дату составления отчетности.

#### **Расходы по налогу на прибыль**

Расходы по налогу на прибыль включают в себя сумму текущего и отложенного налога. Налог на прибыль отражается в составе прибылей и убытков кроме тех случаев, когда он относится к операциям, учитываемым в составе прочего совокупного дохода или капитала. В таком случае он отражается в составе прочего совокупного дохода или капитала, соответственно.

Сумма текущего налога представляет собой сумму ожидаемого налога, исчисленного исходя из налогооблагаемого годового дохода с использованием налоговых ставок, действующих или по существу введенных в действие на конец отчетного периода, включая корректировки задолженности по налогу на прибыль за предыдущие годы. Отложенный налог на прибыль отражается по методу балансовых обязательств в отношении временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств для целей финансовой отчетности и суммами, используемыми для целей налогообложения.



### 3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)

#### Расходы по налогу на прибыль

Отложенный налог на прибыль не отражается в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании гудвила, при первоначальном отражении активов или обязательств по операциям, не являющимся объединением бизнеса, если факт первоначального отражения данной операции не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль, а также в отношении временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние предприятия, в той мере, в какой Группа может контролировать сроки их восстановления и существует вероятность того, что они не будут восстановлены в обозримом будущем.

Отложенные активы по налогу на прибыль в отношении уменьшающих налогооблагаемую базу временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются в том случае, когда существует достаточная вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой может быть использована временная разница.

Отложенный налог рассчитывается по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период восстановления временных разниц в соответствии с законодательством, введенным в действие или по существу введенным в действие на конец отчетного периода.

#### Применение новых стандартов МСФО

##### Применение новых стандартов, которые вступили в силу с 2018 года

**МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты».** Изменен порядок классификации финансовых активов, который зависит от бизнес-модели управления активами и того, включают ли предусмотренные договором денежные потоки исключительно выплаты основной суммы и процентов. Стандарт более четко прописывает правила отражения инвестиций в долевые инструменты. Еще одно отличие нового стандарта – требование к организации раскрывать эффект изменений собственного кредитного риска финансовых обязательств, отнесенных в категорию оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, в составе прочего совокупного дохода.

Применение данного стандарта не оказало существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

**МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями».** Стандарт обязателен к применению с 1 января 2018 года. Он вводит ключевой принцип признания выручки по цене сделки в момент, когда товары или услуги передаются покупателю.

Самостоятельные партии товаров или услуг должны признаваться отдельно, а все скидки и ретроспективные скидки с договорной цены, как правило, подлежат распределению на отдельные элементы.

Если размер возмещения меняется, следует признавать его только в том размере, который не подвержен существенному риску уменьшения суммы признанной накопительным итогом выручки.

Затраты, связанные с обеспечением договоров с покупателями, должны капитализироваться и амортизироваться на срок, в течение которого происходит потребление выгод от договора.

Применение данного стандарта не оказало существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Применение новых стандартов, которые вступили в силу с 2018 года (продолжение)**

КРМФО (IFRIC) 22 «Операции в иностранной валюте и предварительная оплата» разъясняет порядок признания немонетарного актива либо немонетарного обязательства, возникающих в результате совершения либо получения предварительной оплаты до момента признания относящегося к ней актива, дохода или расхода.

Изменения к МСФО (IFRS) 2 «Выплаты на основе акций». Поправки разъясняют порядок учета изменений условий вознаграждения на основе акций и обязательства по уплате налога, удержанного из суммы предоставленного вознаграждения на основе акций.

Изменения к МСФО (IAS) 40 «Инвестиционная недвижимость» Изменения устанавливают более четкие критерии для перевода объектов в категорию или из категории инвестиционной недвижимости.

Группа рассмотрела данные разъяснения и изменения к стандартам при подготовке консолидированной финансовой отчетности, Разъяснения и изменения к стандартам не оказали существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Ряд новых стандартов, разъяснений и изменений к стандартам вступает в силу в отношении годовых периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты. В частности, Группа не применила досрочно следующие стандарты, разъяснения и изменения к стандартам:

МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (выпущен в январе 2016 года и применяется для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты). Стандарт заменяет собой МСФО (IAS) 17 «Аренда» и вводит единую модель отражения для всех типов договоров аренды в отчете о финансовом положении в порядке, аналогичном текущему порядку учета договоров финансовой аренды, и обязывает арендаторов признавать активы и обязательства для большинства договоров аренды, за исключением специально оговоренных случаев. Для арендодателей произошли несущественные изменения текущих правил, установленных МСФО (IAS) 17 «Аренда».

□ КРМФО (IFRIC) 23 «Неопределенность при учете налогов на прибыль» (выпущено в июне 2017 года и применяется для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты) уточняет требования по признанию и оценке налогового обязательства или налогового актива, когда существует неопределенность при учете налогов на прибыль.

Изменения к МСФО (IAS) 28 «Инвестиции в ассоциированные организации и совместные предприятия» (выпущены в октябре 2017 года и применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты). Изменения разъясняют, что долгосрочные вложения в ассоциированную организацию или совместное предприятие, которые составляют часть чистых инвестиций организации в ассоциированную организацию или совместное предприятие, следует учитывать согласно МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты».

### **3. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ (продолжение)**

#### **Применение новых стандартов, которые вступили в силу с 2018 года (продолжение)**

**Изменения к МСФО (IAS) 23 «Затраты по заимствованиям»** (выпущены в декабре 2017 года и применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты). Изменения уточняют, какие затраты по заимствованиям могут быть капитализированы в определенных обстоятельствах.

**Изменения к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов» и МСФО (IFRS) 11 «Совместное предпринимательство»** (выпущены в декабре 2017 года и применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты). Изменения уточняют, как должно учитываться получение контроля (или совместного контроля) над бизнесом, который является совместной операцией, если организация уже участвует в этом бизнесе.

**Изменения к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»** (выпущены в октябре 2017 года и применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты). Изменения позволяют оценивать по амортизированной стоимости некоторые финансовые активы с отрицательной компенсацией, которые предусматривают возможность досрочного погашения.

**Изменения к МСФО (IAS) 12 «Налоги на прибыль»** (выпущены в декабре 2017 года и применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты). Изменения уточняют последствия по налогу на прибыль платежей по инструментам, классифицированным как капитал.

**Изменения к МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам»** (выпущены в феврале 2018 года и применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2019 года или после этой даты). Изменения уточняют порядок учета в случае изменения программы, ее сокращения или полного погашения обязательств по программе.

**Изменения к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов»** (выпущены в октябре 2018 года и применяются для годовых отчетных периодов, начинающихся с 1 января 2020 года или после этой даты). Изменения уточняют определение бизнеса и упрощают оценку того, является ли приобретенная совокупность видов деятельности и активов группой активов или бизнесом.

В настоящее время Группа проводит оценку того, как данные изменения повлияют на ее финансовое положение и результаты деятельности.

**4. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА**

	Земля	Здания и соору- жения	Машины и оборудо- вание	Транс- портные средства	Прочие ОС	НЗС	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>							
<b>На 1 января 2017 г.</b>	<b>99 472</b>	<b>421 172</b>	<b>131 271</b>	<b>60 826</b>	<b>16 054</b>	<b>854</b>	<b>729 649</b>
Поступление		12 390	23 126	5 762	558	6 029	47 865
Выбытие			(3 051)	(2 943)		(854)	(6 848)
<b>На 31 декабря 2017 г.</b>	<b>99 472</b>	<b>433 562</b>	<b>151 346</b>	<b>63 645</b>	<b>16 612</b>	<b>6 029</b>	<b>770 666</b>
Поступление		3 584	28 817	13 811	970	69 927	117 109
Выбытие			(13 593)	(5 672)	(215)	(48 451)	(67 931)
<b>На 31 декабря 2018 г.</b>	<b>99 472</b>	<b>437 146</b>	<b>166 570</b>	<b>71 784</b>	<b>17 367</b>	<b>27 505</b>	<b>819 844</b>
<b>Накопленный износ</b>							
<b>На 1 января 2017 г.</b>	<b>-</b>	<b>(69 319)</b>	<b>(83 742)</b>	<b>(47 022)</b>	<b>(15 163)</b>	<b>-</b>	<b>(215 246)</b>
Начисленный износ за год		(14 108)	(13 351)	(7 971)	(1 138)	-	(36 568)
Износ по выбывшим объектам		-	2 830	2 943	-	-	5 773
<b>На 31 декабря 2017 г.</b>	<b>-</b>	<b>(83 427)</b>	<b>(94 263)</b>	<b>(52 050)</b>	<b>(16 301)</b>	<b>-</b>	<b>(246 041)</b>
Начисленный износ за год		(14 529)	(15 654)	(6 853)	(833)	-	(37 869)
Износ по выбывшим объектам		-	9 535	5 598	215	-	15 348
<b>На 31 декабря 2018 г.</b>	<b>-</b>	<b>(97 956)</b>	<b>(100 382)</b>	<b>(53 305)</b>	<b>(16 919)</b>	<b>-</b>	<b>(268 562)</b>
<b>Остаточная стоимость</b>							
<b>на 1 января 2017 г.</b>	<b>99 472</b>	<b>351 853</b>	<b>47 529</b>	<b>13 804</b>	<b>891</b>	<b>854</b>	<b>514 403</b>
<b>на 31 декабря 2017 г.</b>	<b>99 472</b>	<b>350 135</b>	<b>57 083</b>	<b>11 595</b>	<b>311</b>	<b>6 029</b>	<b>524 625</b>
<b>на 31 декабря 2018 г.</b>	<b>99 472</b>	<b>339 190</b>	<b>66 188</b>	<b>18 479</b>	<b>448</b>	<b>27 505</b>	<b>551 282</b>

Износ по основным средствам включен в общие, административные, коммерческие и прочие операционные расходы в консолидированном отчете о совокупном доходе.

Группа не имеет каких-либо ограничений прав собственности в отношении основных средств, в том числе по залоговым операциям.

**5. ИНВЕСТИЦИОННОЕ ИМУЩЕСТВО**

	<b>Итого</b>
<b>Первоначальная стоимость</b>	
На 1 января 2017 года	22 903
Поступление	1 293
Выбытие	-
На 31 декабря 2017 года	24 196
Поступление	600
Выбытие	(17 479)
На 31 декабря 2018 года	7 317
<b>Накопленный износ</b>	
На 01 января 2017 года	(3 328)
Начисленный износ за год	(984)
На 31 декабря 2017 года	(4 312)
Начисленный износ за год	(1 074)
Износ по выбывшим объектам	3 877
На 31 декабря 2018 года	(1 509)
<b>Остаточная стоимость</b>	
На 01 января 2017	19 575
На 31 декабря 2017	19 884
На 31 декабря 2018	5 808

Износ по инвестиционному имуществу включен в прочие операционные расходы в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

За 2018 год получены доходы от сдачи в аренду инвестиционного имущества в сумме 2 889 тыс. руб. (2017 – 4 403 тыс. руб.). Сумма дохода от аренды включена в состав прочих операционных доходов.

**6. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ**

	Программное обеспечение	Прочее	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>			
На 1 января 2017 г	34 767	3 396	38 163
Поступление	6 925	297	7 222
Выбытие	(28 044)	(2 001)	(30 045)
На 31 декабря 2017 г	13 648	1 692	15 340
Поступление	2 835	4 191	7 026
Выбытие	(6 871)	(1 025)	(7 896)
На 31 декабря 2018 г	9 612	4 858	14 470
<b>Амортизация</b>			
На 1 января 2017 г.	(26 181)	(874)	(27 055)
Начислено за год амортизации	(6 851)	(2 210)	(9 061)
Выбытие	28 044	2 001	30 045
На 31 декабря 2017 г.	(4 988)	(1 083)	(6 071)
Начислено за год амортизации	(5 063)	(1 935)	(6 998)
Выбытие	6 871	1 025	7 896
На 31 декабря 2018 г.	(3 180)	(1 993)	(5 173)
<b>Остаточная стоимость</b>			
На 1 января 2017 г.	8 586	2 522	11 108
На 31 декабря 2017 г.	8 660	609	9 269
На 31 декабря 2018 г.	6 432	2 865	9 297

Амортизационные отчисления включены в общие, административные, коммерческие расходы в консолидированном отчете о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе.



**Группа компаний «Пермэнергосбыт»**  
**Примечания к консолидированной финансовой отчетности за год, закончившийся**  
**31 декабря 2018 года (в тысячах российских рублей)**

**7. ЗАПАСЫ**

	<b>31 декабря 2018</b>	<b>31 декабря 2017</b>
Готовая продукция и товары для перепродажи	38 625	39 471
Сырье, материалы и другие аналогичные ценности	19 254	6 585
<b>Итого</b>	<b>57 879</b>	<b>46 056</b>

Группа не имеет каких-либо ограничений прав собственности в отношении запасов, в том числе по залоговым операциям.

Сырье, расходные материалы, товары, признанные в составе себестоимости продаж, составили в 2018 году 13 249 997 тыс. руб. (2017 году 13 685 225 тыс. руб.)

**8. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ**

	<b>31 декабря 2018</b>	<b>31 декабря 2017</b>
Долгосрочная:		-
Прочая дебиторская задолженность	-	4 127 708
Краткосрочная:	<b>5 130 168</b>	<b>4 127 708</b>
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков	(1 972 100)	(1 527 060)
Резерв по сомнительной задолженности покупателей и заказчиков		
Текущие налоговые активы	8 138	5 205
в том числе:		
НДФЛ	7	8
НДС	5 448	2 832
Налог на прибыль	1 341	1 721
Налог на дивиденды	1 176	458
Прочие налоги	166	186
Социальное страхование и обеспечение	2 301	4 687
Прочая дебиторская задолженность	383 764	350 939
Резерв по прочей сомнительной задолженности	(268 376)	(118 430)
<b>Итого</b>	<b>3 283 894</b>	<b>2 843 049</b>

Суммы НДС, подлежащие вычету, представляют собой невозмещенные из бюджета суммами, которые Группа ожидает к получению в виду законодательно установленных Налоговым кодексом РФ сроков такого возмещения.

По состоянию на отчетную дату распределение дебиторской задолженности покупателей и заказчиков по срокам давности было следующим:

	<b>31 декабря 2018</b>	<b>31 декабря 2017</b>
Непросроченная	2 469 854	1 173 637
Просроченная до 30 дней	450 432	542 747
в т.ч. необесцененная	450 432	542 747
Просроченная от 31 до 120 дней	402 438	504 762
в т.ч. необесцененная	161 369	325 458
Просроченная более чем на 120 дней	1 807 444	1 906 562
в т.ч. необесцененная	76 414	440 375
<b>Итого</b>	<b>5 130 168</b>	<b>4 127 708</b>

## 8. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ (продолжение)

В течение года произошли следующие изменения в резерве по сомнительной задолженности:

	Резерв по ДЗ покупателей и заказчиков	Резерв по прочей ДЗ	Итого
Сальдо на 1 января 2017	964 390	30 158	994 548
Расходы на создание резерва	1 188 816	101 559	1 290 375
Восстановление резерва	(429 372)	(1 979)	(431 351)
Суммы, списанные в увеличение дебиторской задолженности	(202 646)	(5 436)	(208 082)
<b>Сальдо на 31 декабря 2017</b>	<b>1 521 188</b>	<b>124 302</b>	<b>1 645 490</b>
Расходы на создание резерва	1 432 792	168 521	1 601 313
Восстановление резерва	(793 570)	(15 615)	(809 185)
Суммы, списанные в увеличение дебиторской задолженности	(188 310)	(8 832)	(197 142)
<b>Сальдо на 31 декабря 2018</b>	<b>1 972 100</b>	<b>268 376</b>	<b>2 240 476</b>

Информация о подверженности Группы кредитному риску представлена в Примечании 27.

## 9. ТЕКУЩИЕ ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ

В составе финансовых активов отражены банковские депозиты, срок погашения которых на момент первоначального признания составляет более 3-х месяцев.

	31 декабря 2018	31 декабря 2017
Краткосрочные депозиты	-	1 000
Займы выданные	1 163	8 000
<b>Итого</b>	<b>1 163</b>	<b>9 000</b>

Информация о краткосрочных депозитах представлена в таблице:

Банк	Ставка, %	Дата договора	Срок депозита, дней	Сумма задолженности	
				31 декабря 2017	31 декабря 2018
ПАО АКБ "Связь-Банк"	7,08	01.06.2017	365	1 000	-
<b>Итого</b>	-	-	-	<b>1 000</b>	<b>-</b>

**10. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ИХ ЭКВИВАЛЕНТЫ**

	<u>31 декабря 2018</u>	<u>31 декабря 2017</u>
Денежные средства в банке	1 386 502	737 999
Денежные средства в кассе	4 399	3 922
Депозиты до востребования	-	6
<b>Всего денежных средств и их эквивалентов</b>	<b><u>1 390 901</u></b>	<b><u>741 927</u></b>

**11. АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ**

По состоянию на 31 декабря 2018 года и 31 декабря 2017 года акционерный капитал Группы состоял из 11 353 500 привилегированных акций и 36 210 960 обыкновенных акций номинальной стоимостью 3,25 руб. Все выпущенные акции полностью оплачены.

**Дивиденды**

В соответствии с российским законодательством Компания распределяет прибыль в качестве дивидендов или переводит ее в состав резервов на основании данных бухгалтерской отчетности, подготовленной в соответствии с российскими правилами бухгалтерского учета. Согласно законодательству распределению подлежит чистая прибыль.

**12. КРАТКОСРОЧНАЯ КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ**

Краткосрочная кредиторская задолженность отражена по балансовой стоимости, которая равна их справедливой стоимости.

	<u>31 декабря 2018</u>	<u>31 декабря 2017</u>
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	3 099 980	2 397 792
Задолженность перед персоналом	29 918	24 727
Начисленные обязательства на выплату будущих вознаграждений персоналу	47 053	42 782
Расчеты с учредителями	14 438	9 948
Прочие обязательства	53 993	31 143
<b>Итого</b>	<b><u>3 245 382</u></b>	<b><u>2 506 392</u></b>

**13. РАСЧЕТЫ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ**

	<u>31 декабря 2018</u>	<u>31 декабря 2017</u>
Налог на доходы физических лиц	6 836	5 772
Налог на имущество	2 148	2 637
НДС	166 535	117 987
Расчеты по социальному страхованию и пенсионному обеспечению	19 883	18 772
Прочие	537	520
<b>Итого</b>	<b><u>195 939</u></b>	<b><u>145 688</u></b>

#### 14. ОЦЕНОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Общество создает резервы под предполагаемые оценочные обязательства под судебные дела. В течение года произошло следующее движение в резерве под судебные разбирательства:

	Резерв под судебные разбирательства
Сальдо на 1 января 2017	96 921
Создание условного оценочного обязательства	89 999
Уменьшение (использование) резерва	(145 692)
Сальдо на 31 декабря 2017	41 228
Создание условного оценочного обязательства	150 943
Уменьшение (использование) резерва	(101 028)
	91 143
<b>Сальдо на 31 декабря 2018</b>	

#### 15. ВЫРУЧКА

Информация о выручке Группы представлена ниже:

	2018	2017
Электроэнергия розница	39 940 475	39 614 660
Электроэнергия опт	84 905	70 443
Доходы от прочей деятельности	571 851	350 260
<b>Итого</b>	<b>40 597 231</b>	<b>40 035 363</b>

По строке доходы от прочей деятельности отражена выручка от обследования систем энергоснабжения, продажи приборов учета, расчет стоимости услуг ЖКХ, услуги агента и прочие платные услуги.

#### 16. СЕБЕСТОИМОСТЬ

	2018	2017
Приобретенная электроэнергия	13 727 535	14 178 395
Мощность	10 003 413	9 538 395
Услуги сетевой компании по передаче э/э	13 810 877	13 401 747
Покупные товары	364 960	175 066
Прочие расходы	18 224	9 910
<b>Итого</b>	<b>37 925 009</b>	<b>37 303 513</b>

**17. ОБЩИЕ, КОММЕРЧЕСКИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ РАСХОДЫ**

	2018	2017
Затраты на оплату труда	933 077	862 275
в том числе:		
Расходы на оплату труда	731 958	675 936
Отчисления на социальные нужды	201 112	186 332
Пенсионные взносы в НПФ		0
Страхование гражданской ответственности директоров, должностных лиц и членов СД	7	7
Расходы на аренду	25 590	23 591
Износ основных средств и амортизация НМА	29 682	28 353
Расходы на материалы	27 930	22 336
Коммунальные услуги	3 411	3 292
Ремонт и техобслуживание	31 125	43 548
Охрана	12 880	12 956
Расходы на рекламу	2 631	2 105
Типографские расходы	53 032	53 079
Налоги (налог на имущество, прочие налоги)	10 046	11 174
Расчетно-кассовое обслуживание	10 991	11 627
Услуги связи	22 650	25 445
Командировочные расходы	3 323	3 827
Транспортные расходы	17 968	18 151
Консультационно-информационная поддержка программных продуктов	11 531	7 138
Энергоаудит	393	204
Установка, замена энергосберегающего оборудования	8 088	7 297
Услуги по обеспечению системной надежности	40 458	20 277
Посреднические услуги	108 548	109 082
Страхование	16 682	34 397
Обучение персонала	2 931	2 876
Прочие расходы	3 952	4 762
<b>Итого</b>	<b>1 376 919</b>	<b>1 307 792</b>

По строке прочие расходы отражены расходы по охране труда, комиссионное вознаграждение и прочие расходы.

Все пенсионные договоры Компании являются договорами с фиксированными взносами.

#### 18. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ

	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Доходы от выбытия внеоборотных активов	19 481	1 618
Штрафы, пени, полученные по контрактам	339 729	266 838
Доходы от выбытия прочих активов	3	61
Списание обязательств кредиторов	3 197	50 561
Доходы от сдачи имущества в аренду	5 390	3 646
Доходы от восстановления резерва по сомнительным дебиторам	398	-
Доходы от возмещения ущерба	596	302
Возврат госпошлины	24 966	21 303
Прочие доходы	59 405	2 719
<b>Итого</b>	<b>453 165</b>	<b>347 048</b>

По строке штрафы, полученные по контрактам, отражены штрафы за недопоставленную мощность, штрафные санкции за отклонение от договорных величин и проценты, начисленные за неисполнение денежных обязательств.

#### 19. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ РАСХОДЫ

	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Списание дебиторской задолженности	11 282	24 446
Износ основных средств и инвестиционного имущества	6 766	2 597
Списание ОС	14 974	1 036
Расходы по продаже прочего имущества	24	34
Прибыль/убыток от создания резерва по сомнительной дебиторской задолженности и от восстановления резерва	792 526	859 024
Невозмещенный НДС	843	585
Расходы на мероприятия культурно-массового характера	2 936	2 821
Расходы на благотворительность	63 210	148 000
Взносы в некоммерческие организации	4 818	3 711
Судебные издержки	27 534	28 964
Пени, штрафы, неустойки, признанные по решению суда	1 824	4 504
Расходы от сдачи имущества в аренду	1 448	2 456
Прочие расходы	32 285	16 747
<b>Итого</b>	<b>960 470</b>	<b>1 094 925</b>

Прочие расходы включают расходы на проведение собраний акционеров и прочие расходы.



## 20. ФИНАНСОВЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ

Финансовые доходы представлены в таблице:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Проценты, начисленные по коммерческим кредитам	9 589	18 686
Проценты по депозитам	33 190	102 987
Проценты по займам выданным, вексялям	946	621
<b>Итого</b>	<b><u>43 725</u></b>	<b><u>122 294</u></b>

Финансовые расходы представлены в таблице:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Расходы по процентам	10 624	100 234
Чистый убыток от изменения курсов иностранных валют	-	-
<b>Итого</b>	<b><u>10 624</u></b>	<b><u>100 234</u></b>

## 21. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

Отраженная в консолидированной финансовой отчетности прибыль до налогообложения соотносится с суммой налога на прибыль следующим образом:

	<u>31 декабря 2018</u>	<u>31 декабря 2017</u>
Текущие платежи по налогу на прибыль	308 202	300 992
Корректировки в отношении текущего налога на прибыль предыдущих лет	(28 433)	20 734
Отложенный налог на прибыль, связанный с возникновением и уменьшением временных разниц	(125 917)	(130 187)
Расходы по налогу на прибыль, отраженные в отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе	<b><u>153 852</u></b>	<b><u>191 539</u></b>

Ставка налога на прибыль, применяемая в 2018 г. ПАО «Пермэнергосбыт» составляла 18,7% (2017 г.: 18,4%).

Сверка прибыли до налогообложения с расходами по налогу на прибыль представлена ниже

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Прибыль до налогообложения	821 099	698 241
По ставке, применяемой ПАО «Пермэнергосбыт»	153 846	128 476
Корректировки по текущему налогу на прибыль за предыдущие годы	(28 433)	20 734
Необлагаемые доходы /неучитываемые расходы чистые	35 986	39 051
Пересчет отложенных налогов из-за изменения ставок по налогу на прибыль	(7 900)	3 277
Влияние ставок, применяемых дочерними компаниями (2018: 20%, 16,5%; 2017г.: 19,5%)	353	1 409
Расходы по налогу на прибыль, отраженные в консолидированном отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе	<b>153 852</b>	<b>191 539</b>

**Группа компаний «Пермэнергосбыт»**  
**Примечания к консолидированной финансовой отчетности за год, закончившийся**  
**31 декабря 2018 года (в тысячах российских рублей)**

**21. НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ (продолжение)**

	31 декабря 2016	Возникновение и уменьшение разниц)	31 декабря 2017	Возникновение и уменьшение разниц	31 декабря 2018
<i>Налоговый эффект</i>					
<i>вычитаемых и</i>					
<i>налогооблагаемых</i>					
<i>временных разниц:</i>					
Основные средства	2889	14 406	17 295	21 385	38 680
Нематериальные активы	(32)	(38)	(70)	69	(1)
Долгосрочная дебиторская задолженность					
Текущие финансовые активы					
Краткосрочная дебиторская задолженность	18 082	67 804	85 887	104 437	190 324
Товарно-материальные запасы					
Прочие активы					
Кредиторская задолженность	(48 243)	47 984	(259)	259	0
Прочие обязательства					
<i>Отраженные в балансе в качестве:</i>					
Отложенных налоговых активов	27 389		115 031		237 051
Отложенных налоговых обязательств	(54 692)		(12 179)		(8 048)
<b>Итого чистые отложенные налоговые обязательства (активы)</b>	<b>(27 303)</b>		<b>102 852</b>		<b>229 003</b>

## 22. ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

Суммы базовой прибыли на акцию рассчитаны путем деления чистой прибыли за год, приходящейся на держателей обыкновенных акций, на средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении в течение года.

<b>Прибыль на акцию</b>	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Прибыль за год, приходящаяся на держателей обыкновенных акций материнской компании тыс. руб.	507 977	385 754
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении, шт.	36 210 960	36 210 960
Базовая прибыль на акцию, руб./акция	14	11

## 23. ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ

По состоянию на 31 декабря 2018 г. и 31 декабря 2017 г. в состав Группы входят следующие дочерние компании:

	<b>Место нахождения</b>	<b>Владение, %</b>	
		<b>2018</b>	<b>2017</b>
ООО «Тимсервис»	г. Пермь	100,0	100,0
ООО «ИСЦ»	г. Пермь	100,0	100,0
ЗАО «КЭС - Мультиэнергетика»	г. Пермь	100,0	100,0
ООО «ЕАСК»	г. Пермь	100,0	100,0

## 24. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

### (а) Операции с ключевым управленческим персоналом

Вознаграждения ключевому управленческому персоналу в таблице:

	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Вознаграждения, тыс. руб.	20 111	19 736
Начисленные налоги с вознаграждений, тыс. руб.	3 383	3 145
	23 494	22 881

В соответствии с Положением о выплате вознаграждений Группа своевременно выплачивала Вознаграждение членам Совета директоров в установленных размерах. Также оплачивались вознаграждения Ревизионной комиссии.

**24. ОПЕРАЦИИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ (продолжение)**

**(а) Операции с ключевым управленческим персоналом (продолжение)**

	<b>2018</b>	<b>2017</b>
Членам Совета Директоров	29 310	9 551
Ревизионной комиссии Общества	522	80
	<b>29 832</b>	<b>9 631</b>

**(б) Операции с прочими связанными сторонами**

Информация о сделках с предприятиями, являющихся связанными сторонами, представлена ниже:

<b>Выручка и прочие доходы</b>	<b>2018</b>	<b>2017</b>
ООО «Центр надежности», в том числе аренда		37
ООО «Энергоактив», покупка имущества	16 588	-
<b>Итого</b>	<b>16 588</b>	<b>37</b>

<b>Себестоимость и прочие операционные расходы</b>	<b>2018</b>	<b>2017</b>
ООО «Центр надежности», договор аренды	34	-
ООО «М-Центр+», ремонт автотранспорта	332	-
<b>Итого</b>	<b>366</b>	<b>-</b>

**Дебиторская задолженность**

	<b>31 декабря 2018</b>	<b>31 декабря 2017</b>
ООО «Центр надежности»	-	-
ООО «Амальтеа», в.т.ч. входящая в резерв по сомнительным долгам	1 871 (1 871)	1 871
ООО «Амальтеа-сервис»	180	
ООО «Энергоактив»	19 574	
<b>Итого</b>	<b>19 754</b>	<b>1 871</b>

**Кредиторская задолженность**

	<b>31 декабря 2018</b>	<b>31 декабря 2017</b>
<b>Итого</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

**(в) Операции с предприятиями, контролируруемыми Российской Федерацией**

Значительная часть совершенных компаниями Группы сделок по продаже товаров и закупкам сырья относятся к сделкам с предприятиями, контролируруемыми Российской Федерацией.

## 25. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

### (а) Условия ведения деятельности в Российской Федерации

В России продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечала бы требованиям рыночной экономики. Стабильность российской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

### (б) Судебные разбирательства

На 31.12.2018г. Группой начислен резерв в сумме в размере 91 143 тыс. руб. под спорные объемы по расходам на услугу по передаче электрической энергии (2017г: 41 228 тыс.руб).

Помимо этого, Общество является ответчиком и истцом в ряде арбитражных процессов. По состоянию на 31.12.2018 года Компания продолжает судебные разбирательства с контрагентами в части урегулирования разногласий. По мнению руководства Группы, эти текущие судебные процессы существенного влияния на финансовое положение Группы не окажут, в связи с тем, что суммовая величина таких исков, где компания является истцом и ответчиком сопоставимы.

## 26. EBITDA

Показатель EBITDA не является показателем обязательным для раскрытия в соответствии с МСФО. В приведенной ниже таблице представлен расчет показателя EBITDA и показателя EBITDA в процентах от выручки.

	31 декабря 2018		31 декабря 2017	
	тыс. руб.	% к выручке	тыс. руб.	% к выручке
Чистая прибыль	667 247	1,64	506 702	1,26
Амортизация	45 943	0,11	46 438	0,12
Налог на прибыль	155 531	0,368	191 539	0,48
Финансовые доходы (расходы) по процентам	(33 101)	-0,08	(22 060)	-0,06
Прочие доходы (расходы)	63 210	0,16	148 000	0,37
<b>EBITDA</b>	<b>898 830</b>	<b>2,21</b>	<b>870 619</b>	<b>2,17</b>

В состав прочих доходов (расходов) отнесены расходы на благотворительность. Процент от выручки по 2018-2017 гг. составил 2,21% и 2,17% соответственно.

Показатель EBITDA (Earnings before Interests, Tax, Depreciation and Amortization) - это прибыль до уплаты процентов по кредитам, займам, налогов и вычета амортизации основных средств и нематериальных активов. При этом под налогами понимаются корпоративные налоги (например, налог на прибыль организации). К ним не относятся прочие налоги (например, налог на имущество), которые представляют собой прочие расходы.

Данный показатель рассматривается как важный дополнительный показатель деятельности Группы, однако имеет ограничения при использовании для аналитических целей, и должен рассматриваться как дополнение, но не как замена информации, содержащейся в консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с МСФО.

## **27. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ**

### Общие сведения

Использование финансовых инструментов подвергает Группу следующим видам риска:

- кредитный риск
- риск ликвидности
- рыночный риск

В данном пояснении представлена информация о подверженности Группы каждому из указанных рисков, о целях Группы, ее политике и процедурах оценки и управления данными рисками, и о подходах Группы к управлению капиталом. Дополнительная информация количественного характера раскрывается по всему тексту данной консолидированной финансовой отчетности.

### Основные принципы управления рисками

Совет директоров несет всю полноту ответственности за организацию системы управления рисками Группы и надзор за функционированием этой системы.

Системы управления рисками Группы разработаны с целью выявления и анализа рисков, которым подвергается Группа, установления допустимых предельных значений риска и соответствующих механизмов контроля, а также для мониторинга рисков и соблюдения установленных ограничений. Системы управления рисками регулярно анализируются на предмет необходимости внесения изменений в связи с изменениями рыночных условий и деятельности Группы. Группа устанавливает стандарты и процедуры обучения и управления с целью создания упорядоченной и действенной системы контроля, в которой все работники понимают свою роль и обязанности.

### **Кредитный риск**

Кредитный риск – то риск возникновения у Группы финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом своих договорных обязательств. Этот риск связан, в основном, с имеющейся у Группы торговой дебиторской задолженностью.

#### **(а) Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочая дебиторская задолженность**

В 2018 году в структуре полезного отпуска электрической энергии основной объем потребления приходится на группы «Промышленные предприятия» - 21,7 %, «Потери территориальных сетевых компаний» - 19,5 %, «Население» - 17,8 %, а также на группу «Прочие отрасли» - 26,0 %.

Поступление платежей от потребителей в адрес Группы на протяжении года носят неравномерный характер. На динамику оплаты в течение года оказывают влияние несколько субъективных факторов: поквартальное исполнение лимитов бюджетных обязательств, увеличение денежных потоков накануне осенне-зимнего сезона и окончания финансового года, предоставление отсрочки предприятиям, имеющим дебиторскую задолженность.

В структуре задолженности на конец 2018 года 43,6 % от всей дебиторской задолженности составляет текущая задолженность, 23,4 % - исковая, 5,6 % - мораторная, 0,1 % - реструктуризированная, 27,3 %, - прочая просроченная задолженность, которая состоит в основном из долгов предприятий сферы ЖКХ, территориальных сетевых организаций и населения.

## 27. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)

### (а) Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочая дебиторская задолженность (продолжение)

В целях сокращения просроченной задолженности осуществлялись следующие действия:

- ведется индивидуальная работа с каждым потребителем;
- претензионная работа с абонентами, допустившими задолженность более 2-х периодов платежа;
- привлечение административного ресурса (правительство Пермского края);
- исковое взыскание дебиторской задолженности с абонентов, не оплативших задолженность в добровольном порядке;
- при объявлении потребителя банкротом, формирование заявления требований кредитора в рамках дела о банкротстве. В результате задолженность переходит в разряд мораторной, погашение которой производится в порядке, предусмотренном Законом о банкротстве;
- принудительное исполнение решения суда о взыскании задолженности.

Группа образует резервы только в тех случаях, когда реально существует вероятность полной или частичной неоплаты сомнительной задолженности. Если на отчетную дату у Группы имеется уверенность в получении в течение 12 месяцев после отчетной даты полной оплаты какой-то конкретной просроченной дебиторской задолженности, не обеспеченной гарантиями, то Группа может не создавать резерв по данному долгу, то есть не рассматривать его как сомнительный долг.

### (б) Займы

Группа ограничивает свою подверженность кредитному риску посредством инвестирования средств в соответствии с депозитной политикой Группы и только тех контрагентов, которые являются преимущественно государственными банками или банками, утвержденными Группой. Для определения суммы, которая может храниться на счете в каждом из указанных банков, Группа изучает финансовую отчетность и кредитные рейтинги банка. Статус этих банков анализируется на предмет возможного изменения каждые 6 месяцев. Группа не ожидает возникновения дефолтов со стороны своих контрагентов.

### (в) Подверженность кредитному риску

Балансовая стоимость финансовых активов отражает максимальную величину, в отношении которой Группа подвержена кредитному риску. Максимальный уровень кредитного риска по состоянию на отчетную дату составлял:

	31 декабря 2018	31 декабря 2017
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и прочая дебиторская задолженность, кроме авансов выданных	3 283 894	2 843 049
Депозиты банковские	-	1 000
Займы выданные	1 163	8 000
Денежные средства и их эквиваленты	1 390 901	741 927
Итого	4 675 958	3 583 976

В отчетном периоде Группой не предоставлялись банковские гарантии.

## 27. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)

### Риск ликвидности

Риск ликвидности – риск возникновения убытков вследствие неисполнения компанией платежей по своим обязательствам в связи с несовпадением притоков и оттоков денежных средств по срокам, суммам и в разрезе валют.

Контроль над оптимальным уровнем ликвидности Общество осуществляет благодаря развитой системе бюджетирования и управленческого учета на основе сценарного анализа.

Результаты сценарного анализа позволяют наглядно увидеть потребность компании в ликвидности в каждом из альтернативных вариантов развития ситуации, определить наихудшие сценарии, выделить наиболее значимые для нормального функционирования предприятия факторы и оперативно принять необходимые меры для поддержания достаточного уровня ликвидности.

В следующей таблице представлен анализ финансовых обязательств Группы по срокам погашения, в составе которого лежат договорные сроки погашения соответствующих обязательств. Суммы в таблице представляют собой недисконтированные денежные потоки в соответствии с договорами.

	Менее 1 месяца	От 1 до 3 месяцев	От 3 до 12 месяцев	От 12 месяцев до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого
<b>Активы Компании</b>						
Денежные средства и их эквиваленты	1 390 901	-	-	-	-	1 390 901
Текущие финансовые активы	-	-	1 163	-	-	1 163
Дебиторская задолженность	-	-	3 255 469	28 425	-	3 283 894
<b>Пассивы Компании</b>						
Кредиторская задолженность и оценочные обязательства	3 198 329	-	138 197	-	-	3 336 526
<b>Чистый разрыв ликвидности на 31.12.2018</b>	<b>(1 807 428)</b>	<b>-</b>	<b>3 118 435</b>	<b>28 425</b>	<b>-</b>	<b>1339 432</b>



## 27. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)

### Риск ликвидности (продолжение)

	Менее 1 месяца	От 1 до 3 месяцев	От 3 до 12 месяцев	От 12 месяцев до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого
<b>Активы Компании</b>						
Денежные средства и их эквиваленты	741 927	-	-	-	-	741 927
Текущие финансовые активы	-	-	9 000	-	-	9 000
Дебиторская задолженность	-	-	2 829 025	14 024	-	2 843 049
<b>Пассивы Компании</b>						
Кредиторская задолженность и оценочные обязательства	2 463 610	-	84 010	-	-	2 547 620
<b>Чистый разрыв ликвидности на 31.12.2017</b>	<b>(1 721 683)</b>	<b>-</b>	<b>2 754 015</b>	<b>14 024</b>	<b>-</b>	<b>1 046 356</b>

Особенности расчетов за потребленную электроэнергию потребителями и сроки наступления обязательств по расчетам с поставщиками Компании, вызывают разрывы в ликвидности по срокам наступления обязательств.

### Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что изменения рыночных цен, например, обменных курсов иностранных валют и ставок процента, окажут негативное влияние на прибыль Группы или на стоимость имеющихся у нее финансовых инструментов. Цель управления рыночным риском заключается в том, чтобы контролировать подверженность рыночному риску и удерживать ее в допустимых пределах, при этом добиваясь оптимизации доходности инвестиций.

#### (а) Валютный риск

Валютный риск – риск возникновения финансовых потерь вследствие колебаний валютных курсов. Данный фактор не оказывает прямого влияния на финансово-хозяйственную деятельность Общества, поскольку Общество не имеет заимствований в иностранной валюте и не ведет внешнеторговую деятельность – все расчеты с контрагентами осуществляются исключительно в валюте Российской Федерации. Однако вероятность косвенного влияния отрицательных курсовых разниц и неблагоприятных изменений на международных финансовых рынках все же остается: рост валютного курса может негативно сказаться на реальных доходах и благосостоянии населения, и тем самым способствовать снижению уровня платежеспособности потребителей. В

целях минимизации данного риска Общество проводит Программу по работе с дебиторской задолженностью.

## **27. ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Рыночный риск (продолжение)**

#### **(б) Риск изменения процентной ставки**

Процентный риск – риск финансовых потерь из-за возможного неблагоприятного колебания процентной ставки, которые приводят к повышению затрат на выплату процентов или снижению дохода от вложений.

В текущих экономических условиях существует вероятность увеличения стоимости заемных средств в результате повышения ключевой ставки, устанавливаемой Банком России.

Источником данных для оценки процентного риска, а также для разработки мероприятий по управлению процентным риском является определение подверженности процентному риску, которая рассчитывается на основании информации о соотношении процентных доходов и процентных расходов общества, и изменчивости, которая рассчитывается на основании данных о процентных ставках, сложившихся на рынке. Источник данных – информация, предоставляемая Центробанком России, Экспертным Советом саморегулируемой организации Национальная финансовая ассоциация по индикаторам и ставкам («ЭС СРО НФА»).

Для снижения данного вида риска общество проводит взвешенную кредитную политику, за счет оптимизации (сбалансированность процентных ставок – поддержание баланса между плавающими и фиксированными процентными ставками (как для активов, так и для обязательств) и диверсификации структуры кредитного портфеля, в обязательном порядке устанавливает предельную величину затрат на обслуживание заемных средств и количественное ограничение на объем заимствования.

На отчетную дату кредиты отсутствуют.

Таким образом, Группа не подвержена риску изменения процентной ставки.

## **28. ПРОЧИЕ РИСКИ**

Деятельность Общества подвержена влиянию различных факторов риска, существование которых обусловлено спецификой энергетической отрасли, экономической и политической ситуацией в стране, а также правовым регулированием. Общество контролирует процесс управления рисками с целью минимизации их возможных последствий.

Предполагаемыми рисками, кроме финансовых, для Группы могут быть:

- отраслевые риски;
- риски, связанные с деятельностью на оптовом рынке;
- страновые, региональные и политические;
- инфляционные риски;
- правовые риски;
- риски, связанные с изменением законодательства.

## 28. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)

### Отраслевые риски

**Отраслевые риски** связаны с возможностью сдерживания роста выручки и прибыли общества, уменьшению долей рынка в территориальной зоне обслуживания общества в результате изменений в экономическом состоянии отрасли.

Возможный уход крупных потребителей на оптовый рынок электрической энергии и наличие конкуренции в связи с действием на территории Пермского края независимых сбытовых компаний создает для общества риск частичной потери занимаемой доли рынка в традиционной зоне обслуживания, но, с другой стороны, является дополнительным стимулирующим фактором к совершенствованию системы обслуживания клиентов и повышению уровня клиентоориентированности, создания взаимовыгодных условий сотрудничества.

С целью минимизации данного риска общество осуществляет регулярный мониторинг действий энергосбытовых компаний-конкурентов в зоне деятельности общества как гарантирующего поставщика, кроме этого проводит индивидуальную работу с потребителями, рассматривающими возможность ухода на оптовый рынок электрической энергии (мощности), разрабатывает предложения по реализации мероприятий, направленных на удержание потребителей на обслуживании у общества.

Группа является безусловным лидером на рынке сбыта электроэнергии и мощности в Пермском крае составила с долей рынка в 59,63%.

В настоящее время конкурентами Компании в Пермском крае являются следующие независимые энергосбытовые компании, осуществляющие аналогичный вид деятельности:

- ЗАО «Энергопромышленная компания» - 16,03%
- ООО «Лукойл-Энергосервис» - 8,00%
- ООО «ЭСО «КЧКХ» (ОАО «ОХК» «УРАЛХИМ» филиал ОАО «Азот») – 2,85%
- ООО «Русэнергосбыт» (ОАО «РЖД») 2,52 %
- ООО «Русэнергоресурс» - 1,87%
- ПАО «Сибур Холдинг» - 1,75%

**Риск потери статуса гарантирующего поставщика** электрической энергии на территории Пермского края становится подконтрольным благодаря соблюдению требований законодательства, предъявляемого ГП, обеспечению надежного энергоснабжения потребителей и выполнению всех обязательств перед поставщиками ПАО «Пермэнергосбыт». Доходность гарантирующих поставщиков регулируется законодательством. Тарифы на электрическую энергию (мощность) для населения ПАО «Пермэнергосбыт» устанавливаются органом исполнительной власти - Региональной службой по тарифам Пермского края. Составляющие цен для прочих потребителей устанавливаются коммерческим оператором оптового рынка с последующим расчетом стоимости за единицу в соответствии с действующим законодательством. Формирование сбытовых надбавок ГП осуществляется методом экономически обоснованных расходов.

Расходы ГП, неучтенные органами государственного регулирования тарифов при утверждении сбытовой надбавки, принятие некорректных решений в отношении сбытовых надбавок могут привести к убыткам в связи с недостаточностью сбытовой выручки для покрытия условно-постоянных расходов общества и, соответственно, ухудшению его финансово - экономического состояния.

С целью снижения этого риска общество тесно взаимодействует с органами государственного регулирования тарифов, где максимально подробно предоставляется информация об объеме и структуре расходов ГП.

## **28. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)**

**Риск, связанный с некорректными тарифно-балансовыми решениями, принятыми регулятором между ТСО и МРСК при согласовании физических и стоимостных объемов оказанных услуг.** По этим причинам ТСО зачастую не в состоянии в полном объеме и в срок оплачивать приобретаемую у компании энергию. Для устранения этих рисков общество предпринимает активные действия в урегулировании договорных отношений и обеспечении платёжеспособности сегмента за счёт выстраивания системы сквозных взаиморасчётов с участием общества, ТСО и МРСК.

### **Риски, связанные с деятельностью на оптовом рынке**

Общество является субъектом оптового рынка электроэнергии и мощности и осуществляет деятельность на оптовом рынке в соответствии с условиями договора о присоединении к торговой системе оптового рынка (ДОП).

К факторам риска, связанным со спецификой участия в торговле на оптовом рынке относятся риски применения санкций к Обществу за ненадлежащее исполнение требований ДОП, а также риск лишения Общества статуса субъекта рынка.

Для устранения этих рисков Общество добросовестно выполняет обязанности и требования, установленные Правилами оптового рынка и ДОП и не допускает нарушения требований к порядку осуществления финансовых расчетов, технических требований к системам коммерческого учета, обязанностей по предоставлению отчетной информации и иных требований.

Общество постоянно повышает квалификацию специалистов этого направления.

### **Риски потери деловой репутации**

**Риски потери деловой репутации, связаны в основном с несоблюдением обществом действующего законодательства, неисполнением компанией договорных обязательств, разглашение (публикация) негативной информации о компании.**

Для минимизации этого риска общество проводит политику информационной открытости: ежеквартально раскрывает финансово-экономическую информацию согласно требованиям нормативных актов, регулирующих вопросы раскрытия информации на корпоративном сайте и в СМИ.

Общество является добросовестным налогоплательщиком, предоставляет подробное и доступное разъяснение потребителям новых законодательных актов, регулярно информирует о новых товарах и услугах компании, оперативно реагирует на вопросы клиентов через СМИ.

Общество использует широкий спектр каналов коммуникаций: сайт компании, информационно-справочную службу, пункты обслуживания продаж, квитанции об оплате электроэнергии, СМИ. В настоящее время нет предпосылок для значительного уменьшения числа заказчиков или покупателей в связи качеством оказываемых услуг, соблюдением сроков оказания услуг или сроков поставки товара, а также участия общества в ценовом сговоре. Таким образом, риск потери деловой репутации незначителен.

### **Страновые, региональные и политические риски**

Страновой риск возникает, в первую очередь, при осуществлении заемщиком внешнеэкономической деятельности. Предоставление займов, вклад в уставный капитал иностранной организации, расчеты с иностранными поставщиками/покупателями, - все эти финансовые операции подвержены влиянию странового риска, который зависит от политико-экономической стабильности стран – контрагентов заемщика.

## 28. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)

### Страновые, региональные и политические риски (продолжение)

Степень доверия к валюте на национальном и мировых рынках определяется состоянием и перспективой развития экономики и политической обстановкой в стране, которые оказывают прямое воздействие на курс национальной валюты, соответственно, на уровень странового риска. Высокий уровень странового риска снижает инвестиционную привлекательность предприятий, стимулируя вывоз капитала из страны, и сдерживает приток иностранных инвестиций. Таким образом, указанные риски в основном связаны с устойчивостью политической системы и макроэкономическими процессами, происходящими в России, данные риски находятся вне контроля ПАО «Пермэнергосбыт».

Рейтинг России (BBB-/Стабильный) указывает на выздоравливающую экономику и сильную макроэкономическую политику, которая имеет место в течение последних нескольких лет и укрепляет устойчивость страны к внешним потрясениям. Ожидается, что в 2019 году финансовая и денежно-кредитная политика будет оставаться жесткой. Финансовая политика направлена на восстановление финансовых буферов. В то же время валютно-кредитная политика привязана к 4-процентному инфляционному ориентиру. Рост ВВП в 2019 г. ожидается на уровне 1,8% против 1,7% в текущем году. Ключевыми рисками для России остается усиление антироссийских санкций, негативные последствия усугубления торговой войны между Китаем и США и прочие протекционистские меры в мировой торговле, выраженная волатильность цен на нефть; ослабление кредитных ресурсов в случае напряженного сценария, что будет являться следствием слабой конкурентной позиции госбанков в российском банковском секторе; эскалация геополитических рисков, в том числе из-за продолжающегося конфликта с Украиной.

Текущий уровень странового риска можно считать достаточно высоким в краткосрочной перспективе.

В случае дальнейшего ухудшения политической и экономической ситуации в России и в Пермском крае возможно негативное влияние на деятельность Общества указанных рисков, которое связано с ростом операционных затрат Общества, ростом дебиторской задолженности потребителей электроэнергии. В 2018 году дебиторская задолженность потребителей электроэнергии продолжает оставаться на достаточно высоком уровне.

Для устранения этих рисков Общество принимает меры по соблюдению клиентами условий оплаты поставленной энергии (претензионно-исковая работа, ограничения потребления энергии и т. п.), а также предлагает собственные продукты (в рамках нерегулируемых видов деятельности), направленные на повышение энергетической эффективности и снижение затрат на энергоносители.

Пермский край расположен в зоне с умеренно - континентальным климатом, что практически исключает риски связанные с природными катаклизмами, поэтому риски связанные с региональными особенностями оцениваются как невысокие.

### Инфляционные риски

Инфляционный риск заключается в возможности обесценения денежных активов, а также доходов и прибыли предприятия в связи с инфляционным ростом цен. Также значительный рост инфляции неизбежно приводит к росту ключевой ставки Банка России, что будет означать увеличение стоимости заемных денежных средств. Ослабление национальной валюты в условиях расширения внешних санкций и роста страновой риск-премии для России, а также объявление о повышении НДС с 18% до 20% в 2019 году привели к пересмотру Банком России прогноза инфляции: под влиянием данных факторов прогнозируется более быстрое повышение инфляции, чем ожидалось в начале 2018 года. Прогнозируемое ускорение инфляции уже привело к повышению ключевой ставки в сентябре 2018 года до 7,50% годовых, а в декабре до 7,75% годовых.

## 29. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)

### Инфляционные риски (продолжение)

В дальнейшем Банк России будет оценивать целесообразность повышения ключевой ставки, принимая во внимание динамику инфляции, а также учитывая риски со стороны внешних условий и реакции на них финансового рынка.

Для того, чтобы нивелировать влияние данного фактора, Общество поддерживает оптимальный баланс собственных и заемных средств, проводя взвешенную кредитную политику.

### Правовые риски

**Риск, связанный с недостаточной четкостью правового регулирования** значительной части взаимоотношений в электроэнергетике в условиях его реформирования, в том числе в части изменения законодательства по вопросам резервируемой мощности и установки интеллектуальных систем учета за счет гарантирующего поставщика. Общество осуществляет постоянный мониторинг и учет происходящих изменений действующего законодательства, сотрудники общества принимают активное участие в семинарах /вебинарах на актуальные темы, участвуют в видеоконференциях.

**Риск установления регулируемыми органами более низких, по сравнению с экономически обоснованным уровнем, сбытовых надбавок** в связи с изменениями действующего законодательства, в части расчета сбытовых надбавок. Общество ведет постоянную работу с регулируемыми органами, в т.ч. предъявляет подробное экономическое обоснование всех запланированных расходов в соответствии с методикой эталонов затрат гарантирующего поставщика и графиком поэтапного доведения необходимой валовой выручки гарантирующего поставщика до эталонной выручки гарантирующего поставщика.

**Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросу взыскания сетевой организацией услуги по передаче электрической энергии в отношении объемов безучетно потребленной электрической энергии, увеличения количества судебных дел.**

В связи с этим, для гарантирующего поставщика возникают риски роста дебиторской задолженности, увеличения судебных дел по ее взысканию, соответственно, и судебных расходов, риски, связанные с увеличением стоимости услуг по передаче электрической энергии, а также риски по возникновению выпадающих доходов в связи с получением платы от потребителей, в том числе за услугу по передаче электрической энергии, не в полном объеме

Минимизировать соответствующие риски позволит оперативная претензионно-исковая работа по взысканию дебиторской задолженности с потребителей, оптимизация работы отделений Общества по формированию доказательственной базы.

**Риски, связанные с судебной реформой.**

Не позднее 1 октября 2019 г. вступает в силу Федеральный закон от 28.11.2018 № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Законом предусмотрено, что при подаче иска необходимо будет указывать дополнительные идентифицирующие ответчика данные. Эти же данные будут указываться в исполнительных листах, чтобы исключить возможность взыскания с иного лица.

К таковым отнесены сведения об ответчике: для гражданина - фамилия, имя, отчество (при наличии) и место жительства, а также дата и место рождения, место работы (если они известны) и один из идентификаторов (страховой номер индивидуального лицевого счета, идентификационный номер налогоплательщика, серия и номер документа, удостоверяющего личность, основной государственный регистрационный номер индивидуального предпринимателя, серия и номер водительского удостоверения, серия и номер свидетельства о регистрации транспортного средства), для организации - наименование и адрес, а также идентификационный номер налогоплательщика и основной государственный регистрационный номер, если они известны. В целях получения данной информации осуществляется мониторинг базы данных потребителей-физических лиц и заполнение недостающих сведений.

## **28. ПРОЧИЕ РИСКИ (продолжение)**

### **Риски, связанные с изменением налогового законодательства**

Российское налоговое законодательство допускает различные толкования и подвержено постоянным изменениям, в связи с этим возникают следующие риски:

- риск, связанный с опасностью неоднозначного толкования определений норм налогового законодательства, а так же нечеткостью его отдельных положений. К сожалению, разъяснения и толкования налогового законодательства производятся соответствующими органами, имеющими на это право, лишь по очень ограниченному кругу вопросов, что создает трудности и неопределенность при применении норм налогового законодательства, и может повлечь риск привлечения общества к налоговой ответственности.
- риск изменения официальной методологической позиции ФНС, отмена (изменение) соответствующего разъяснения в зависимости от складывающейся правоприменительной практики, что также может негативно повлиять на общество в части привлечения общества к ответственности.
- риск привлечения внимания налоговых органов при резком снижении налоговой нагрузки в бюджет, по сравнению с предыдущим периодом, ввиду изменения порядка ценообразования. С целью минимизации рисков общество ведет постоянный мониторинг нововведений в налоговое законодательство, участвует в обучающих семинарах и совещаниях с участием экспертов, чтобы снизить риск двусмысленных трактовок.
- риск внесения изменений в нормы законодательства по налогообложению.

Риск неблагоприятного изменения налогового законодательства в настоящий момент оценивается как незначительный вследствие утверждения Правительством РФ программы оздоровления экономики путем снижения налоговых ставок, а в ряде случаев и отменой некоторых налогов и сборов.

Так, для Общества снижена налоговая ставка на показатель снижения ставки налога на прибыль организаций в связи с инвестированием в основные средства Общества, а также регулярными безвозмездными перечислениями, в том числе пожертвованиями некоммерческим организациям, а также осуществлением благотворительной деятельности.

Компания возлагает надежды на сохранение в будущем льготного режима налогообложения прибыли, действующего в Пермском крае.

## **29. УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ**

Совет директоров преследует политику обеспечения устойчивой капитальной базы, позволяющей поддерживать доверие инвесторов, кредиторов и рынка и обеспечивать будущее развитие бизнеса. Группа не объединяет регулируемые финансовые учреждения.

В отношении уставного капитала Группы установлены следующие внешние требования:

- российским законодательством установлен минимально допустимый размер уставного капитала – не менее 100 000 руб. (данное условие выполнено),
- российским законодательством установлена обязанность общества объявить об уменьшении своего уставного капитала до величины, не превышающей стоимости его чистых активов, если стоимость последних в течение двух лет подряд будет меньше его уставного капитала (вероятность такого развития событий оценивается менеджментом Группы как ничтожно малая).

## 29. УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ (продолжение)

Цели Группы при управлении капиталом:

- обеспечить непрерывность деятельности Группы, гарантируя тем самым доходы участников Группы;
- обеспечить соответствующий доход участникам путем определения цен на работы и услуги Группы пропорционально уровню риска.

Группа определяет размер регулируемого капитала пропорционально уровню риска. Группа управляет структурой капитала и вносит в нее соответствующие корректировки в зависимости от изменений экономических условий и рисков, присущих активам. В целях поддержания или изменения структуры капитала Группа может скорректировать сумму дивидендов, подлежащих выплате участникам или продать активы в целях снижения задолженности.

Совет директоров стремится поддерживать баланс между возможным увеличением доходов, который можно достичь при более высоком уровне заимствований, и преимуществом и безопасностью, которые дает устойчивое положение в части капитала.

Как и другие предприятия, Группа управляет капиталом на основе соотношения задолженности и собственного капитала. Это соотношение рассчитывается как результат деления чистой задолженности на собственный капитал. Чистая задолженность определяется как разница общей задолженности (по отчету о финансовом положении) и денежных средств и их эквивалентов. Собственный капитал включает все компоненты капитала (то есть акционерный капитал и нераспределенную прибыль).

Нестабильная экономическая ситуация в стране, влияние существующих рисков для Общества, а также снижение платежеспособности потребителей привели к постепенному росту задолженности и снижению собственного капитала в отчетном периоде. Ниже представлено соотношение задолженности и собственного капитала по состоянию на 31 декабря 2018 г. и на 31 декабря 2017г.

	31 декабря 2018	31 декабря 2017
Обязательства (всего)	4 240 350	3 265 540
Отложенные налоговые обязательства	8 048	12 179
Итого задолженность (стр.1 + стр.2)	4 248 398	3 277 719
Денежные средства и эквиваленты	1 390 901	741 927
Чистая задолженность (стр.3 - стр.4)	2 857 497	2 535 792
Капитал (всего)	1 322 988	1 041 561
<b>Соотношение задолженности и капитала (стр.5 / стр.6)</b>	<b>2,160</b>	<b>2,435</b>

В 2018 году по сравнению с 2017 годом соотношение задолженности и собственного капитала уменьшилось.

## 30. ОПЕРАЦИОННАЯ АРЕНДА

В отчетном периоде Группа сдает в операционную аренду объекты недвижимости. Дебиторская задолженность по будущим арендным платежам по договорам операционной аренды, не подлежащих досрочному расторжению составляет:

	Менее 1 года	От 2 до 5 лет	Свыше 5 лет
Аренда помещений	5 420	1 464	-
<b>Итого</b>	<b>5 420</b>	<b>1 464</b>	<b>-</b>



### 30. ОПЕРАЦИОННАЯ АРЕНДА (продолжение)

Группа заключила договоры аренды нежилых помещений, отдельные договоры предусматривают возможность продления на разные сроки.

По состоянию на 31 декабря 2018 г. минимальные арендные платежи по договорам операционной аренды, не подлежащим досрочному расторжению и заключенными на срок свыше одного года, составляют:

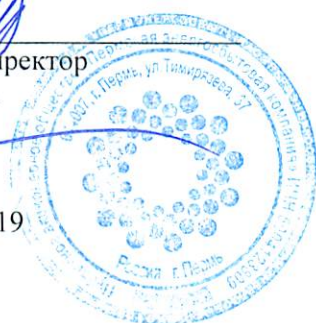
	Менее 1 года	От 2 до 5 лет	Свыше 5 лет
Аренда помещений в г. Москва	5871	-	-
Аренда помещений в Пермском крае	15 912	19 878	720
<b>Итого</b>	<b>21 783</b>	<b>19 878</b>	<b>720</b>

### 31. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

Существенные события, происшедшие после отчетной даты и которые могли повлиять на финансовые результаты отчетного периода, отсутствуют.

Генеральный директор  
Шершаков И.В.

«15 » апреля 2019



Главный бухгалтер  
Шемякина Н.Л.