

**Публичное акционерное общество
«Нижекамскшина»**

**Консолидированная финансовая отчетность
в соответствии с Международными
стандартами финансовой отчетности и
Аудиторское заключение независимого аудитора**

31 декабря 2018 г.

СОДЕРЖАНИЕ

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Консолидированный отчет о финансовом положении	1
Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	2
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	3
Консолидированный отчет о движении денежных средств	4

Примечания к консолидированной финансовой отчетности

1. Информация о Группе и ее деятельности	5
2. Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность	6
3. Основные положения учетной политики	6
4. Существенные оценочные значения и суждения в применении учетной политики	20
5. Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений	24
6. Новые стандарты и интерпретации	25
7. Информация по сегментам	27
8. Основные средства	28
9. Инвестиционная недвижимость	29
10. Нематериальные активы	30
11. Запасы	30
12. Торговая и прочая дебиторская задолженность	31
13. Авансы выданные и прочие оборотные активы	33
14. Денежные средства и их эквиваленты	33
15. Акционерный капитал	34
16. Кредиты и займы	35
17. Аренда	36
18. Торговая и прочая кредиторская задолженность	37
19. Выручка	37
20. Себестоимость	38
21. Административные расходы	38
22. Прочие операционные расходы	39
23. Финансовые расходы	39
24. Налог на прибыль	39
25. Обязательства по выплатам работникам и вознаграждениям по окончании трудовой деятельности	41
26. Раскрытие информации о связанных сторонах	44
27. Условные и договорные обязательства	46
28. Управление финансовыми рисками	47
29. Управление капиталом	53
30. Раскрытие информации о справедливой стоимости	54

Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционерам и Совету директоров ПАО «Нижнекамскшина»:

Наше мнение

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение ПАО «Нижнекамскшина» и его дочернего общества (далее совместно именуемые «Группа») по состоянию на 31 декабря 2018 года, а также его консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Предмет аудита

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности Группы, которая включает:

- консолидированный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2018 года;
- консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год, закончившийся на указанную дату;
- консолидированный отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся на указанную дату;
- консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату;
- примечания к консолидированной финансовой отчетности, включая основные положения учетной политики и прочую пояснительную информацию.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана далее в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего заключения.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Независимость

Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Кодексом этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ) и этическими требованиями Кодекса профессиональной этики аудиторов и Правил независимости аудиторов и аудиторских организаций, применимыми к нашему аудиту консолидированной финансовой отчетности в Российской Федерации, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ.

Наша методология аудита

Краткий обзор



Существенность на уровне консолидированной финансовой отчетности Группы в целом: 199 000 тысяч российских рублей (тыс. руб.), что составляет 1% от совокупных расходов (себестоимость продаж и административные расходы).

- Показатели консолидированной финансовой отчетности Группы формируются за счет показателей ПАО «Нижекамскшина» и его единственного дочернего общества частное учреждение «СК «Шинник», показатели которого составляют менее 1% показателей консолидированной финансовой отчетности Группы.
- Объем аудита покрывает более 99% общей стоимости активов Группы, выручки и абсолютной величины прибыли до налогообложения.

Ключевые вопросы аудита

- Оценка возможности Группы непрерывно продолжать свою деятельность.

При планировании аудита мы определили существенность и провели оценку рисков существенного искажения консолидированной финансовой отчетности. В частности, мы проанализировали, в каких областях руководство выносило субъективные суждения, например, в отношении значимых бухгалтерских оценок, что включало применение допущений и рассмотрение будущих событий, с которыми в силу их характера связана неопределенность. Как и во всех наших аудитах, мы также рассмотрели риск обхода системы внутреннего контроля руководством, включая, помимо прочего, оценку наличия признаков необъективности руководства, которая создает риск существенного искажения вследствие недобросовестных действий.

Существенность

На определение объема нашего аудита оказало влияние применение нами существенности. Аудит предназначен для получения разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений. Искажения могут возникать в результате недобросовестных действий или ошибок. Они считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

Основываясь на своем профессиональном суждении, мы установили определенные количественные пороговые значения для существенности, в том числе для существенности на уровне консолидированной финансовой отчетности Группы в целом, как указано в таблице ниже. С помощью этих значений и с учетом качественных факторов, мы определили объем нашего аудита, а также характер, сроки проведения и объем наших аудиторских процедур и оценили влияние искажений (взятых по отдельности и в совокупности), при наличии таковых, на консолидированную финансовую отчетность в целом.

Существенность на уровне консолидированной финансовой отчетности Группы в целом	199 000 тыс. руб.
Как мы ее определили	1 % от совокупных расходов (себестоимость продаж и административные расходы)
Обоснование примененного базового показателя для определения уровня существенности	Мы приняли решение использовать в качестве базового показателя для определения уровня существенности совокупные расходы, потому что мы считаем, что именно этот базовый показатель наиболее полно характеризует результаты деятельности Группы, а также в связи с волатильностью финансовых результатов Группы в последние годы. Мы установили существенность на уровне 1 %, что попадает в диапазон приемлемых количественных пороговых значений существенности и соответствует значению, использованному в предыдущем году.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам.

Ключевой вопрос аудита	Какие аудиторские процедуры были выполнены в отношении ключевого вопроса аудита
Оценка возможности Группы непрерывно продолжать свою деятельность	
См. консолидированный отчет о финансовом положении и Примечание 4 и 28 к консолидированной финансовой отчетности	Наши аудиторские процедуры в отношении оценки возможности Группы непрерывно продолжать свою деятельность включали следующее:
Согласно прилагаемой консолидированной финансовой отчетности по состоянию на 31 декабря 2018 года краткосрочные обязательства Группы превышали ее оборотные активы на 4 922 819 тыс. руб., доля краткосрочных обязательств в общей величине обязательств Группы составляла 88,5%. Данные обстоятельства указывают на тот факт, что без дополнительной финансовой поддержки по состоянию на 31 декабря 2018 года Группа не располагает достаточными средствами для погашения кредиторской задолженности.	<ul style="list-style-type: none"> • обсуждение с руководством Группы предпринимаемых действий по управлению риском ликвидности и для выполнения текущих обязательств; • анализ структуры обязательств в разрезе кредиторов с точки зрения возможности реструктуризации задолженности (88,6% кредиторской задолженности представлена задолженностью в пользу конечной головной организации Группы ПАО «Татнефть» имени В.Д. Шашина и его дочерних обществ);

- получение и анализ письма – подтверждения от головной организации Группы, ПАО «Татнефть» имени В. Д. Шашина от 7 марта 2019 года о намерении оказывать финансовую поддержку Группе в течение как минимум 12 месяцев после отчетной даты;
- получение письменных заявлений руководства в отношении проведенной оценки риска ликвидности и применения принципа непрерывности деятельности.

Кроме того, мы оценили объем раскрытой информации в отношении риска ликвидности в примечании 4 и 28 к консолидированной финансовой отчетности.

Приемлемость текущих оценок руководства Группы в отношении риска ликвидности и применения принципа непрерывности деятельности при подготовке консолидированной финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2018 года, не является гарантией того, что с наступлением будущих событий, которые по своей сути являются неопределенными, данные оценки не претерпят значительных изменений.

По результатам проведенных процедур мы не обнаружили каких-либо фактов, свидетельствующих о необходимости существенных дополнительных раскрытий в отношении риска ликвидности в прилагаемой консолидированной финансовой отчетности.

Определение объема аудита Группы

Объем аудита определен нами таким образом, чтобы мы могли выполнить работы в достаточном объеме для выражения нашего мнения о консолидированной финансовой отчетности в целом с учетом структуры Группы, используемых Группой учетных процессов и средств контроля, а также с учетом специфики отрасли, в которой Группа осуществляет свою деятельность.

Прочая информация

Руководство несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация содержит Годовой отчет ПАО «Нижнекамскшина» за 2018 год (но не включает консолидированную финансовую отчетность и наше аудиторское заключение по данной отчетности), который мы получили до даты настоящего аудиторского заключения, и Ежеквартальный отчет эмитента за 1 квартал 2019 года, который, как ожидается, будет нам предоставлен после этой даты.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не предоставляем и не будем предоставлять вывод, выражающий уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией и рассмотрении при этом вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между прочей

информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных возможных существенных искажений. Если на основании проведенной нами работы в отношении прочей информации, которую мы получили до даты настоящего аудиторского заключения, мы приходим к выводу о том, что такая прочая информация содержит существенное искажение, мы обязаны сообщить об этом факте. Мы не выявили никаких фактов, которые необходимо отразить в нашем заключении.

Если при ознакомлении с Ежеквартальным отчетом эмитента за 1 квартал 2019 года мы придем к выводу о том, что в них содержится существенное искажение, мы должны довести это до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор над процессом подготовки консолидированной финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог,



умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;
- получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем лицам, отвечающим за корпоративное управление, заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на нашу независимость, и в необходимых случаях – о соответствующих мерах предосторожности.



Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Руководитель задания, по результатам которого выпущено настоящее аудиторское заключение независимого аудитора, – Максим Евгеньевич Тимченко.

АО „ ПРАЙСВОТЕРХАУСКУПЕРС АУДИТ ”

26 апреля 2019 года

Москва, Российская Федерация



М.Е. Тимченко, руководитель задания (квалификационный аттестат № № 01-000267),
Акционерное общество «ПрайсвотерхаусКуперс Аудит»

Аудируемое лицо: Публичное акционерное общество
«Нижекамскшина»

Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 5 сентября 2002 г., и присвоен государственный регистрационный номер 1021602498114

423570, Российская Федерация, Республика Татарстан,
г.Нижекамск

Независимый аудитор:
Акционерное общество «ПрайсвотерхаусКуперс Аудит»

Зарегистрировано Государственным учреждением Московская регистрационная палата 28 февраля 1992 г. за № 008.890

Запись внесена в Единый государственный реестр юридических лиц 22 августа 2002 г., и присвоен государственный регистрационный номер 1027700148431

Член саморегулируемой организации аудиторов «Российский Союз аудиторов» (Ассоциация)

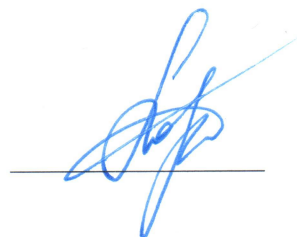
Основной регистрационный номер записи в реестре аудиторов и аудиторских организаций – 11603050547

ПАО «Нижнекамскшина»
Консолидированный отчет о финансовом положении
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
АКТИВЫ			
Внеоборотные активы			
Основные средства	8	5 111 262	5 275 688
Инвестиционная недвижимость	9	1 009 714	1 006 212
Нематериальные активы	10	8 730	11 922
Инвестиции в ассоциированные организации		14 596	13 091
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	30	996 184	-
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	30	-	743 024
Итого внеоборотные активы		7 140 486	7 049 937
Оборотные активы			
Запасы	11	251 018	254 160
Торговая и прочая дебиторская задолженность	12	1 275 917	1 008 348
Авансы выданные и прочие оборотные активы	13	5 756	11 172
Предоплата по текущему налогу на прибыль		36 812	41 212
Денежные средства и их эквиваленты	14	4 961	5 674
Итого оборотные активы		1 574 464	1 320 566
ИТОГО АКТИВЫ		8 714 950	8 370 503
КАПИТАЛ			
Акционерный капитал	15	1 013 160	1 013 160
Накопленный убыток		(155 835)	(685 555)
Прочие резервы		590 302	590 302
ИТОГО КАПИТАЛ		1 447 627	917 907
Долгосрочные обязательства			
Резервы под обязательства и отчисления		1 367	1 976
Обязательства по выплатам и вознаграждениям работникам по окончании трудовой деятельности	25	364 964	410 182
Отложенные налоговые обязательства	24	403 709	358 212
Итого долгосрочные обязательства		770 040	770 370
Краткосрочные обязательства			
Кредиты и займы	16	-	2 077 749
Торговая и прочая кредиторская задолженность	18	6 495 515	4 595 044
Обязательства по финансовой аренде	17	-	8 738
Авансы полученные		1 160	415
Резервы под обязательства и отчисления		608	280
Итого краткосрочные обязательства		6 497 283	6 682 226
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		7 267 323	7 452 596
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ		8 714 950	8 370 503

Утверждено и подписано 26 апреля 2019 г.

И.о. исполнительного директора
ПАО «Нижнекамскшина»
в ООО «УК «Татнефть-Нефтехим»
 Доверенность № 229/19-19 от 29 марта 2019 г.



Портной Ц.Б.

ПАО «Нижекамскшина»

Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе

(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	2018 г.	2017 г.
Выручка	19	20 378 354	16 625 043
Себестоимость продаж	20	(19 023 208)	(15 403 887)
Валовая прибыль		1 355 146	1 221 156
Административные расходы	21	(920 312)	(888 561)
(Убыток)/прибыль от изменения справедливой стоимости инвестиционной недвижимости	9	(2 381)	33 916
Прочие операционные доходы		5 641	14 646
Прочие операционные расходы	22	(16 483)	(114 200)
Операционная прибыль		421 611	266 957
Финансовые доходы		5 846	-
Финансовые расходы	23	(96 700)	(345 690)
Прибыль от курсовых разниц, нетто		2 656	1 013
Доля в результатах ассоциированных организаций		3 245	6 571
Прибыль/(убыток) до налогообложения		336 658	(71 149)
Расходы по налогу на прибыль	24	(101 401)	(29 869)
ПРИБЫЛЬ/(УБЫТОК) ЗА ГОД, ПРИХОДЯЩИЙСЯ НА СОБСТВЕННИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ		235 257	(101 018)
Прочий совокупный доход/(убыток)			
<i>Статьи, которые впоследствии могут быть реклассифицированы в прибыли или убытки:</i>			
Переоценка финансовых активов, имеющих в наличии для продажи	30	-	214 961
Налог на прибыль, отраженный непосредственно в прочем совокупном доходе	24	-	(42 992)
<i>Статьи, которые не будут реклассифицированы в состав прибылей или убытков</i>			
Переоценка финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	30	253 160	-
Налог на прибыль, отраженный непосредственно в прочем совокупном доходе	24	(50 632)	-
Переоценка обязательств по вознаграждениям по окончании трудовой деятельности	25	34 723	(16 596)
Прочий совокупный доход за год		237 251	155 373
ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ГОД, ПРИХОДЯЩИЙСЯ НА СОБСТВЕННИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ		472 508	54 355
Базовая и разводненная прибыль/(базовый и разводненный убыток) на обыкновенную акцию (в рублях на акцию)	15	3,581	(1,538)
Базовая и разводненная прибыль/(базовый и разводненный убыток) на привилегированную акцию (в рублях на акцию)	15	3,581	(1,538)

ПАО «Нижекамскшина»
Консолидированный отчет об изменениях в капитале
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Акционерный капитал	Нераспределенный (убыток)/прибыль	Прочие резервы	Итого капитал
на 31 декабря 2016 г.	1 013 160	(645 993)	418 333	785 500
Убыток за отчетный период	-	(101 018)	-	(101 018)
Прочий совокупный доход/(убыток)	-	(16 596)	171 969	155 373
Итого совокупный доход/(убыток)	-	(117 614)	171 969	54 355
Операции с собственниками по займам полученным (Примечание 16)	-	63 990	-	63 990
Вклады собственников (Примечание 26)	-	14 062	-	14 062
на 31 декабря 2017 г.	1 013 160	(685 555)	590 302	917 907
Прибыль за отчетный период	-	235 257	-	235 257
Прочий совокупный доход	-	237 251	-	237 251
Итого совокупный доход	-	472 508	-	472 508
Вклады собственников (Примечание 26)	-	57 212	-	57 212
на 31 декабря 2018 г.	1 013 160	(155 835)	590 302	1 447 627

ПАО «Нижнекамскшина»
Консолидированный отчет о движении денежных средств
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	2018 г.	2017 г.
Операционная деятельность		
Денежные поступления от покупателей и заказчиков	15 724 081	20 483 772
Денежные платежи поставщикам	(10 320 491)	(14 866 976)
Доходы от сдачи имущества в аренду	523 938	394 095
Денежные платежи работникам	(1 688 025)	(1 413 537)
Полученные проценты	11	10
Уплаченные проценты	(317)	(111 990)
Уплаченный налог на прибыль	(102 128)	(113 429)
Уплаченные налоги и сборы, кроме налога на прибыль	(714 946)	(405 111)
Уплаченные страховые взносы в ПФР, ФСС и ФФОМС	(574 474)	(490 285)
Прочие поступления	8 559	1 873
Прочие платежи	(180 172)	(253 757)
Чистые денежные потоки от операционной деятельности	2 676 036	3 224 665
Инвестиционная деятельность		
Поступления от продажи основных средств, нематериальных активов и других внеоборотных активов	1 056	21 992
Покупка основных средств, нематериальных активов и других внеоборотных активов	(594 849)	(1 462 573)
Поступления от инвестиций (дивиденды)	7 575	364
Погашение займов выданных	-	17 866
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(586 218)	(1 422 351)
Финансовая деятельность		
Поступление средств от собственников организации	57 212	14 062
Выплаты в погашение обязательств по финансовой аренде	(7 221)	(108 219)
Поступления от краткосрочных кредитов и займов	-	878 734
Выплаты долгосрочных займов	-	(1 113 872)
Выплаты краткосрочных займов	(2 140 916)	(1 468 801)
Чистые денежные потоки использованные в финансовой деятельности	(2 090 925)	(1 798 096)
Чистое изменение денежных средств и их эквивалентов	(1 107)	4 218
Чистая курсовая разница	394	-
Денежные средства и их эквиваленты на 1 января	5 674	1 456
Денежные средства и их эквиваленты на 31 декабря	4 961	5 674

1. Информация о Группе и ее деятельности

Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – «МСФО») за год, закончившийся 31 декабря 2018 г., для ПАО «Нижнекамскшина» (далее – «Общество») и его дочерней организации (далее совместно именуемых – «Группа»).

Общество было зарегистрировано и ведет свою деятельность на территории Российской Федерации. Общество является публичным акционерным обществом с ответственностью акционеров в пределах принадлежащих им акций и было учреждено в соответствии с законодательством Российской Федерации.

По решению акционеров в 2015 г. Общество было перерегистрировано из открытого акционерного общества в публичное акционерное общество в связи с необходимостью приведения организационно-правовой формы Общества в соответствие с изменениями в Гражданском кодексе РФ, внесенными Федеральным законом от 5 мая 2014 года № 99-ФЗ «О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации».

Полномочия единоличного исполнительного органа Общества переданы ООО «УК «Татнефть-Нефтехим» на основании договора передачи полномочий единоличного исполнительного органа № 7 от 15 августа 2002 г.

С 14 декабря 2011 г. обыкновенные акции ПАО «Нижнекамскшина» допущены к торгам в процессе обращения без прохождения процедуры листинга путем включения в раздел «Перечень внесписочных ценных бумаг» списка ценных бумаг, допущенных к торгам в ЗАО «ФБ ММВБ». В настоящее время акции ПАО «Нижнекамскшина» включены в третий (некотировальный) уровень списка ценных бумаг, допущенных к торгам в ПАО «Московская биржа».

Общество зарегистрировано по адресу: 423570, Россия, Республика Татарстан, г. Нижнекамск.

Основная деятельность Группы связана с производством резиновых шин, покрышек и камер.

Показатели данной консолидированной финансовой отчетности включают показатели Общества и показатели частного учреждения «СК «Шинник». Общество является учредителем данной организации и в соответствии с уставом учреждения контролирует его деятельность. Других дочерних организаций Общество не имеет.

По состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. головной организацией Общества являлось ООО «УК «Татнефть-Нефтехим». Конечной головной организацией Группы связанных сторон, в которую входит Общество, является ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина. У ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина отсутствует конечный контролирующий акционер. По состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. правительство Республики Татарстан контролирует около 36% голосующих акций ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина.

2. Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность

Экономика Российской Федерации проявляет некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Экономика страны особенно чувствительна к ценам на нефть и газ. Правовая, налоговая и нормативная система продолжают развиваться и подвержены часто вносимым изменениям, а также допускают возможность разных толкований (Примечание 27). Сохраняющаяся политическая напряженность в регионе, а также международные санкции в отношении некоторых российских компаний и граждан по-прежнему оказывают негативное влияние на российскую экономику. Устойчивость цен на нефть, низкий уровень безработицы и рост заработной платы содействовали умеренному экономическому росту в 2018 году. Такая экономическая среда оказывает значительное влияние на деятельность и финансовое положение Группы. Руководство принимает все необходимые меры для обеспечения устойчивости деятельности Группы. Однако будущие последствия сложившейся экономической ситуации сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов.

3. Основные положения учетной политики

Основа подготовки консолидированной финансовой отчетности. Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») на основе правил учета по первоначальной стоимости, за исключением финансовых инструментов, первоначальное признание которых осуществляется по справедливой стоимости, и переоценки инвестиционной недвижимости и финансовых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменение которой отражаются в составе прибыли или убытка или прочего совокупного дохода.

Основные положения учетной политики, применявшиеся при подготовке настоящей консолидированной финансовой отчетности, представлены ниже. Кроме изменений в учетной политике в результате перехода на МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15 с 1 января 2018 года, данные принципы применялись последовательно в отношении всех периодов, представленных в консолидированной финансовой отчетности, если не указано иное. Новые и пересмотренные стандарты, принятые Группой, представлены в Примечании 5. Основные положения учетной политики в отношении финансовых активов и признания выручки, применявшиеся до 1 января 2018 года, представлены в Примечании 3.

Подготовка консолидированной финансовой отчетности по МСФО требует использования некоторых важнейших бухгалтерских оценок. Кроме того, руководству необходимо полагаться на свои суждения при применении учетной политики Группы. Области бухгалтерского учета, предполагающие более высокую степень оценки или сложности, а также области, в которых допущения и оценки являются существенными для консолидированной финансовой отчетности, указаны в Примечании 4.

Принцип непрерывности деятельности. Руководство подготовило данную консолидированную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности. Дополнительная информация представлена в Примечаниях 4 и 28.

Консолидированная финансовая отчетность. Дочерние организации представляют собой такие объекты инвестиций, включая структурированные организации, которые Группа контролирует, так как Группа (i) обладает полномочиями, которые предоставляют ей возможность управлять значимой деятельностью, которая оказывает значительное влияние на доход объекта инвестиций, (ii) подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, и (iii) имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора. При оценке наличия у Группы полномочий в отношении другой организации необходимо рассмотреть наличие и влияние существующих прав, включая существующие потенциальные права голоса. Право является существующим, если держатель имеет практическую возможность реализовать это право при принятии решения относительно управления значимой деятельностью объекта инвестиций.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Группа может обладать полномочиями в отношении объекта инвестиций, даже если она не имеет большинства прав голоса в объекте инвестиций. В подобных случаях для определения наличия существующих полномочий в отношении объекта инвестиций Группа должна оценить размер пакета своих прав голоса по отношению к размеру и степени рассредоточения пакетов других держателей прав голоса. Права защиты других инвесторов, такие как связанные с внесением коренных изменений в деятельность объекта инвестиций или применяющиеся в исключительных обстоятельствах, не препятствуют возможности Группы контролировать объект инвестиций. Дочерние организации включаются в консолидированную финансовую отчетность, начиная с даты передачи Группе контроля над их операциями (даты приобретения) и исключаются из консолидированной финансовой отчетности, начиная с даты утери контроля.

Ассоциированные организации. Ассоциированные организации – это организации, на которые Группа оказывает значительное влияние (прямо или косвенно), но не контролирует их; как правило, доля прав голоса в этих организациях составляет от 20% до 50%. Инвестиции в ассоциированные организации учитываются по методу долевого участия и первоначально отражаются по первоначальной стоимости, а затем их балансовая стоимость может увеличиваться или снижаться с учетом доли инвестора в прибыли или убытке ассоциированной организации в период после даты приобретения. Дивиденды, полученные от ассоциированных организаций, уменьшают балансовую стоимость инвестиций в ассоциированные организации. Прочие изменения доли Группы в чистых активах ассоциированных организаций после приобретения отражаются следующим образом: (i) доля Группы в прибылях и убытках ассоциированных организаций отражается в составе консолидированной прибыли или убытка за год как доля финансовых результатов ассоциированных организаций, (ii) доля Группы в прочем совокупном доходе отражается в составе прочего совокупного дохода отдельной строкой, (iii) все прочие изменения в доле Группы в балансовой стоимости чистых активов ассоциированных организаций отражаются в прибыли или убытке в составе доли финансовых результатов ассоциированных организаций.

Однако, когда доля Группы в убытках ассоциированных организаций становится равна или превышает ее долю в ассоциированной организации, включая любую необеспеченную дебиторскую задолженность, Группа прекращает признание дальнейших убытков, кроме тех случаев, когда она приняла на себя обязательства или совершила платежи от имени данной ассоциированной организации.

Нереализованные прибыли по операциям между Группой и ее ассоциированными организациями взаимоисключаются пропорционально доле Группы в этих ассоциированных организациях; нереализованные убытки также взаимоисключаются, кроме случаев, когда операция свидетельствует об обесценении переданного актива.

Группа регулярно оценивает инвестиции, учитываемые по долевым методу, на предмет обесценения и признает обесценение в случаях, когда балансовая стоимость превышает возмещаемую сумму.

Пересчет иностранной валюты. Функциональной валютой Общества и его дочерней организации и валютой представления отчетности Группы является национальная валюта Российской Федерации – российский рубль («руб.»). Консолидированная финансовая отчетность представлена в тысячах российских рублей («тыс. руб.»).

Операции и расчеты. Денежные активы и обязательства пересчитываются в функциональную валюту каждой организации по официальному курсу Центрального Банка Российской Федерации (ЦБ РФ) на конец соответствующего отчетного периода. Положительные и отрицательные курсовые разницы от расчетов по операциям в иностранной валюте и от пересчета денежных активов и обязательств в функциональную валюту каждой организации по официальному обменному курсу ЦБ РФ на конец года отражаются в прибыли или убытке за год. Прибыли и убытки по курсовым разницам, относящиеся к кредитам и займам, а также денежным средствам и эквивалентам денежных средств, представлены в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе составе финансовых доходов и расходов. Пересчет по курсу на конец года не проводится в отношении неденежных статей баланса, измеряемых по исторической стоимости.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, включая инвестиции в долевые инструменты, пересчитываются с использованием обменных курсов, которые действовали на дату оценки справедливой стоимости. Влияние изменения обменных курсов на неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, отражается как часть прибыли или убытка от переоценки по справедливой стоимости.

Официальные обменные курсы российского рубля к евро, установленные Центральным Банком Российской Федерации, составили 79,4605 руб. за 1 евро на 31 декабря 2018 г. (31 декабря 2017 г. – 68,8668 руб.). Средние обменные курсы за годы, закончившиеся 31 декабря 2018 и 2017 гг., составляли 74,13 руб. и 66,03 руб. к 1 евро, соответственно.

Основные средства. Основные средства отражаются по первоначальной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения (там, где это необходимо). В состав основных средств включаются объекты незавершенного строительства для будущего использования в качестве основных средств.

Последующие затраты отражаются в балансовой стоимости актива или признаются в качестве отдельного актива соответствующим образом только в том случае, когда существует вероятность того, что будущие экономические выгоды, связанные с этим активом, будут получены Группой, и стоимость актива будет достоверно оценена. Затраты на мелкий ремонт и текущее техобслуживание относятся на расходы текущего периода. Затраты на замену крупных узлов или компонентов основных средств капитализируются при одновременном списании подлежащих замене частей.

На конец каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств. Если выявлен любой такой признак, руководство оценивает возмещаемую стоимость, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие актива и ценности его использования. Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой стоимости; убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, восстанавливается (при необходимости), если произошло изменение бухгалтерских оценок, использованных при определении ценности от использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие.

Прибыль или убыток от выбытия основных средств определяется как разница между полученной выручкой от продажи и их балансовой стоимостью и отражается в прибыли или убытке за год в составе прочих операционных доходов или расходов.

Амортизация. Амортизация не начисляется на земельные участки и объекты незавершенного строительства. Амортизация прочих объектов основных средств рассчитывается линейным методом путем равномерного списания их первоначальной стоимости до остаточной стоимости в течение срока их полезного использования, а именно:

Срок полезного использования (количество лет)

Здания и сооружения	20 – 100 лет
Машины и оборудование	5 – 15 лет
Компоненты основных средств	1 – 5 лет

Инвестиционная недвижимость. Инвестиционная недвижимость – это имущество, находящееся во владении Группы с целью получения арендных платежей или прироста стоимости капитала, или для того и другого, и при этом не занимаемое самой Группой.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Первоначально инвестиционная недвижимость учитывается по фактическим затратам, и впоследствии переоценивается по справедливой стоимости, пересмотренной с целью отражения рыночных условий на конец отчетного периода. Справедливая стоимость инвестиционной недвижимости – это сумма, на которую можно обменять это имущество при совершении сделки на добровольной основе, без вычета затрат по операции. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости являются действующие цены на активном рынке для аналогичной недвижимости, имеющей такое же местоположение и состояние.

При отсутствии действующих цен на активном рынке Группа принимает во внимание информацию из различных источников, в том числе:

- действующие цены на активном рынке для недвижимости, имеющей иной характер, состояние или местонахождение, скорректированные с учетом имеющихся различий;
- недавние цены на аналогичную недвижимость на менее активных рынках, скорректированные с учетом любых изменений экономических условий после даты заключения операций по этим ценам;
- прогнозы дисконтированных потоков денежных средств, основанные на надежных бухгалтерских оценках будущих потоков денежных средств, рассчитанных в соответствии с условиями действующих договоров аренды и других договоров и (по возможности) подтвержденные данными из внешних источников, например, действующими рыночными ставками аренды для аналогичной недвижимости с аналогичным местоположением и в таком же состоянии, а также на основе коэффициентов дисконтирования, отражающих текущую рыночную оценку степени неопределенности в отношении размера и распределения во времени потоков денежных средств;
- суммы, которые потребовались бы для замены эксплуатационной мощности актива с учетом износа (текущая стоимость замещения).

Оценка рыночной стоимости инвестиционной недвижимости Группы проводилась аккредитованным независимым оценщиком ЗАО «ННК «СЭНК».

В некоторых случаях объект недвижимости может включать в себя часть, которая удерживается для получения арендной платы или в целях получения выгоды от прироста стоимости, и другую часть, которая удерживается для целей производства, или оказания услуг либо в административных целях. Если указанные части могут быть проданы по отдельности (или отдельно друг от друга сданы в финансовую аренду), то Группа учитывает эти части раздельно.

Заработанный арендный доход отражается в прибыли или убытке за год в составе статьи «Выручка». Прибыли и убытки, связанные с изменением справедливой стоимости инвестиционной недвижимости, отражаются в прибыли или убытке за год отдельной строкой.

На момент начала использования самим владельцем активов, прежде относившихся к инвестиционной недвижимости, они переводятся в категорию основных средств, а их балансовая стоимость на дату перевода в другую категорию считается с данного момента условной первоначальной стоимостью этих активов для целей учета. Если недвижимость, занимаемая владельцем, становится инвестиционной недвижимостью в связи с тем, что произошли изменения в ее использовании, то любая возникающая разница между балансовой стоимостью и справедливой стоимостью этого объекта на дату его перевода в другую категорию отражается аналогично переоценке основных средств. Полученное в результате этого увеличение балансовой стоимости имущества отражается в прибыли или убытке за год в пределах признанного ранее убытка от обесценения, а оставшаяся сумма превышения отражается непосредственно в составе прочего совокупного дохода. Полученное уменьшение балансовой стоимости отражается в прибыли или убытке за год как обесценение.

Последующие затраты капитализируются в составе балансовой стоимости актива только тогда, когда существует высокая вероятность того, что Группа получит связанные с этими затратами будущие экономические выгоды, и их стоимость может быть надежно оценена. Все прочие затраты на ремонт и текущее обслуживание учитываются как расходы по мере их возникновения.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Нематериальные активы. Нематериальные активы Группы имеют конечный срок полезного использования и, в основном, включают капитализированное программное обеспечение, торговые знаки и лицензии.

Приобретенные лицензии на компьютерное программное обеспечение, торговые марки и лицензии капитализируются в сумме затрат, понесенных на их приобретение и внедрение.

Нематериальные активы амортизируются линейным методом в течение срока их полезного использования:

	Срок полезного использования (количество лет)
Лицензии на использование патентов на промышленный образец	7 – 17 лет
Торговые знаки	8 – 10 лет
Лицензии на программное обеспечение	3 – 5 лет

Финансовые инструменты – основные подходы к оценке. Справедливая стоимость – это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении обычной операции между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является рыночная котировка на активном рынке. Активный рынок – это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе.

Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активном рынке, оценивается как сумма, полученная при умножении рыночной котировки на отдельный актив или обязательство на количество инструментов, удерживаемых Группой. Так обстоит дело даже в том случае, если обычный суточный торговый оборот рынка недостаточен для поглощения того количества активов и обязательств, которое имеется у организации, а размещение заказов на продажу позиций в отдельной операции может повлиять на рыночную котировку.

Модели оценки, такие как модель дисконтированных денежных потоков, а также модели, основанные на данных аналогичных операций, совершаемых на рыночных условиях между независимыми сторонами, или на текущей стоимости объекта инвестиций, используются для определения справедливой стоимости финансовых инструментов, для которых недоступна рыночная информация о цене сделок.

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к 1 Уровню относятся оценки по рыночным котировкам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) ко 2 Уровню – полученные с помощью моделей оценки, в которых все используемые значительные исходные данные, которые либо прямо (к примеру, цена), либо косвенно (к примеру, рассчитанные на базе цены) являются наблюдаемыми для актива или обязательства, и (iii) оценки 3 Уровня, которые являются оценками, не основанными исключительно на наблюдаемых рыночных данных (т.е. для оценки требуется значительный объем ненаблюдаемых исходных данных). Переводы с уровня на уровень иерархии справедливой стоимости считаются имевшими место на конец отчетного периода. См. Примечание 28.

Затраты по сделке являются дополнительными затратами, непосредственно относящимися к приобретению, выпуску или выбытию финансового инструмента. Дополнительные затраты – это затраты, которые не были бы понесены, если бы сделка не состоялась. Затраты по сделке включают вознаграждение и комиссионные, уплаченные агентам (включая работников, выступающих в качестве торговых агентов), консультантам, брокерам и дилерам, сборы, уплачиваемые регулирующим органам и фондовым биржам, а также налоги и сборы, взимаемые при передаче собственности. Затраты по сделке не включают премии или дисконты по долговым обязательствам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или расходы на хранение.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Амортизированная стоимость представляет величину, в которой финансовый инструмент был оценен при первоначальном признании, за вычетом выплат в погашение основной суммы долга, уменьшенную или увеличенную на величину начисленных процентов, а для финансовых активов – за вычетом любого оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки. Нарощенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной процентной ставки. Нарощенные процентные доходы и нарощенные процентные расходы, включая нарощенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссию, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей консолидированного отчета о финансовом положении.

Метод эффективной процентной ставки – это метод распределения процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной процентной ставки) на балансовую стоимость инструмента. Эффективная процентная ставка – это ставка, применяемая при точном дисконтировании расчетных будущих денежных платежей или поступлений (не включая будущие кредитные потери) на протяжении ожидаемого времени существования финансового инструмента или, где это уместно, более короткого периода до валовой балансовой стоимости финансового инструмента.

Первоначальное признание и последующая оценка финансовых активов. При первоначальном признании Группа оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной на затраты на совершение сделки, прямо относящиеся к приобретению финансового инструмента, за исключением тех случаев, когда актив оценивается по справедливой стоимости через прибыли или убытки. Затраты на совершение сделки в отношении активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыли или убытки списываются в состав расходов.

После первоначального признания в отношении финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, и инвестиций в долговые инструменты, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, признается оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки, что приводит к признанию бухгалтерского убытка сразу после первоначального признания актива.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: категории оценки. Группа классифицирует финансовые активы, используя следующие категории оценки: оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход и оцениваемые по амортизированной стоимости.

Классификация и последующая оценка долговых финансовых активов зависит от: (i) бизнес-модели Группы для управления соответствующим портфелем активов и (ii) характеристик денежных потоков по активу.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: бизнес-модель. Бизнес-модель отражает способ, используемый Группой для управления активами в целях получения денежных потоков: является ли целью Группы (i) только получение предусмотренных договором денежных потоков от активов («удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков»), или (ii) получение и предусмотренных договором денежных потоков, и денежных потоков, возникающих в результате продажи активов («удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков и продажи»), или, если не применим ни пункт (i), ни пункт (ii), финансовые активы относятся к категории «прочих» бизнес-моделей и оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Бизнес-модель определяется для группы активов (на уровне портфеля) на основе всех соответствующих доказательств деятельности, которую Группа намерена осуществить для достижения цели, установленной для портфеля, имеющегося на дату проведения оценки. Факторы, учитываемые Группой при определении бизнес-модели, включают цель и состав портфеля, прошлый опыт получения денежных потоков по соответствующим активам, подходы к оценке и управлению рисками, методы оценки доходности активов.

Классификация и последующая оценка финансовых активов: характеристики денежных потоков.

Если бизнес-модель предусматривает удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков или для получения предусмотренных договором денежных потоков и продажи, Группа оценивает, представляют ли собой денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов («тест на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов» или «SPPI-тест»). При проведении этой оценки Группа рассматривает, соответствуют ли предусмотренные договором денежные потоки условиям базового кредитного договора, т.е. проценты включают только возмещение в отношении кредитного риска, временной стоимости денег, других рисков базового кредитного договора и маржу прибыли.

Если условия договора предусматривают подверженность риску или волатильности, которые не соответствуют условиям базового кредитного договора, соответствующий финансовый актив классифицируется и оценивается по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Тест на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов проводится при первоначальном признании актива, и последующая переоценка не проводится.

Реклассификация финансовых активов. Финансовые инструменты реклассифицируются только в случае, когда изменяется бизнес-модель управления этим портфелем в целом. Реклассификация производится перспективно с начала первого отчетного периода после изменения бизнес-модели. Группа не меняла свою бизнес-модель в течение текущего или сравнительного периода и не производила реклассификаций.

Обесценение финансовых активов: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки. На основании прогнозов Группа оценивает ожидаемые кредитные убытки, связанные с долговыми инструментами, оцениваемыми по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, и с рисками, возникающими в связи с обязательствами по предоставлению кредитов и договорами финансовой гарантии. Группа оценивает ожидаемые кредитные убытки и признает оценочный резерв под кредитные убытки на каждую отчетную дату. Оценка ожидаемых кредитных убытков отражает: (i) непредвзятую и взвешенную с учетом вероятности сумму, определенную путем оценки диапазона возможных результатов, (ii) временную стоимость денег и (iii) всю обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступную на отчетную дату без чрезмерных затрат и усилий.

Долговые инструменты, оцениваемые по амортизированной стоимости, представляются в консолидированном отчете о финансовом положении за вычетом оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки. Изменения в амортизированной стоимости долговых инструментов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, без учета оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки, отражаются в составе прибыли или убытка. Другие изменения в балансовой стоимости отражаются в составе прочего совокупного дохода на статье «доходы за вычетом расходов от долговых инструментов, оцениваемых через прочий совокупный доход».

Группа применяет «трехэтапную» модель учета обесценения на основании изменений кредитного качества с момента первоначального признания. Финансовый инструмент, который не является обесцененным при первоначальном признании, классифицируется как относящийся к Этапу 1.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Для финансовых активов Этапа 1 ожидаемые кредитные убытки оцениваются в сумме, равной части ожидаемых кредитных убытков за весь срок, которые возникают в результате дефолтов, которые могут произойти в течение следующих 12 месяцев или до даты погашения согласно договору, если она наступает до истечения 12 месяцев («12-месячные ожидаемые кредитные убытки»). Если Группа идентифицирует значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, то актив переводится в Этап 2, а ожидаемые кредитные убытки по этому активу оцениваются на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок, то есть до даты погашения согласно договору, но с учетом ожидаемой предоплаты, если она предусмотрена («ожидаемые кредитные убытки за весь срок»). Описание порядка определения Группой значительного увеличения кредитного риска приводится в Примечании 28. Если Группа определяет, что финансовый актив является обесцененным, актив переводится в Этап 3 и ожидаемые по нему кредитные убытки оцениваются как ожидаемые кредитные убытки за весь срок. Пояснения в отношении определения Группой обесцененных активов и дефолта представлены в Примечании 28.

Для всей торговой дебиторской задолженности Группа применяет упрощенный подход определения ожидаемых кредитных убытков, который предусматривает начисление резерва под убытки в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок. Для оценки ожидаемых кредитных убытков торговая дебиторская задолженность группируется на основе характеристик общего кредитного риска, вида товаров или услуг и срока просрочки. Группа рассчитывает ожидаемые ставки убытков по торговой дебиторской задолженности на основе исторических данных, которые предполагают разумную аппроксимацию ставок по текущим убыткам, скорректированных на прогнозную информацию.

Списание финансовых активов. Финансовые активы списываются целиком или частично, когда Группа исчерпала все практические возможности по их взысканию и пришла к заключению о необоснованности ожиданий относительно возмещения таких активов. Списание представляет прекращение признания. Группа может списать финансовые активы, в отношении которых еще предпринимаются меры по принудительному взысканию, когда Группа пытается взыскать суммы задолженности по договору, хотя у нее нет обоснованных ожиданий относительно их взыскания.

Прекращение признания финансовых активов. Группа прекращает признание финансовых активов, (а) когда эти активы погашены или срок действия прав на денежные потоки, связанных с этими активами, истек, или (б) Группа передала права на денежные потоки от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, или (ii) ни передала, ни сохранила практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов. Контроль сохраняется, если контрагент не имеет практической возможности полностью продать актив несвязанной третьей стороне без введения ограничений на продажу.

Категории оценки финансовых обязательств. Финансовые обязательства классифицируются как впоследствии оцениваемые по амортизированной стоимости, кроме: (i) финансовых обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток: эта классификация применяется к производным финансовым инструментам, финансовым обязательствам, предназначенным для торговли (например, короткие позиции по ценным бумагам), условному возмещению, признаваемому приобретателем при объединении бизнеса, и другим финансовым обязательствам, определенным как таковые при первоначальном признании; и (ii) договоров финансовой гарантии и обязательств по предоставлению кредитов.

Прекращение признания финансовых обязательств. Признание финансовых обязательств прекращается в случае их погашения (т.е. когда выполняется или прекращается обязательство, указанное в договоре, или истекает срок его исполнения).

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Обмен долговыми инструментами с существенно различающимися условиями между Группой и ее первоначальными кредиторами, а также существенные модификации условий существующих финансовых обязательств учитываются как погашение первоначального финансового обязательства и признание нового финансового обязательства. Условия считаются существенно различающимися, если дисконтированная приведенная стоимость денежных потоков согласно новым условиям, включая все уплаченные вознаграждения за вычетом полученных вознаграждений, дисконтированные с использованием первоначальной эффективной процентной ставки, как минимум на 10% отличается от дисконтированной приведенной стоимости остальных денежных потоков по первоначальному финансовому обязательству. Если обмен долговыми инструментами или модификация условий учитывается как погашение, все затраты или выплаченные вознаграждения признаются в составе прибыли или убытка от погашения. Кроме того, учитываются другие качественные факторы, такие как валюта, в которой деноминирован инструмент, изменение типа процентной ставки, новые условия конвертации инструмента и изменение ограничительных условий по кредиту.

Если обмен или модификация не учитываются как погашение, все затраты или выплаченные вознаграждения отражаются как корректировка балансовой стоимости обязательства и амортизируются в течение оставшегося срока действия модифицированного обязательства.

Модификации обязательств, не приводящие к их погашению, учитываются как изменение оценочного значения по методу начисления кумулятивной амортизации задним числом, при этом прибыль или убыток отражается в составе прибыли или убытка, если экономическое содержание различия в балансовой стоимости не относится к операции с капиталом с собственниками.

Финансовые обязательства, отнесенные к категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Группа может определить некоторые обязательства как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток при первоначальном признании. Прибыли и убытки по таким обязательствам представляются в составе прибыли или убытка, кроме суммы изменений в справедливой стоимости, которая связана с изменениями кредитного риска по данному обязательству (определяется как сумма, которая не относится к изменениям рыночных условий, в результате которых возникает рыночный риск), которое отражено в прочем совокупном доходе и впоследствии не реклассифицируется в прибыль или убыток. Это возможно, если такое представление не создает или не усугубляет учетное несоответствие. В этом случае прибыли и убытки, относящиеся к изменениям кредитного риска по обязательству, также отражаются в составе прибыли или убытка.

Взаимозачет финансовых инструментов. Финансовые активы и обязательства взаимозачитываются и в консолидированном отчете о финансовом положении отражается чистая величина только в тех случаях, когда существует юридически установленное право произвести взаимозачет отраженных сумм, а также намерение либо произвести взаимозачет, либо одновременно реализовать актив и урегулировать обязательство. Рассматриваемое право на взаимозачет (а) не должно зависеть от возможных будущих событий и (б) должно иметь юридическую возможность осуществления при следующих обстоятельствах: (i) в ходе осуществления обычной финансово-хозяйственной деятельности, (ii) при невыполнении обязательства по платежам (события дефолта) и (iii) в случае несостоятельности или банкротства.

Денежные средства и их эквиваленты. Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения по договору не более трех месяцев. Денежные средства и эквиваленты денежных средств отражаются по амортизированной стоимости, так как (i) они удерживаются для получения предусмотренных договором денежных потоков и эти денежные потоки представляют собой исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов и (ii) они не отнесены к категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Условия, устанавливаемые исключительно законодательством (например, положения о конвертации долга в собственный капитал в некоторых странах), не влияют на результаты SPPI-теста, за исключением случаев, когда они включены в условия договора и применялись бы, даже если бы впоследствии законодательство изменилось. В консолидированном отчете о движении денежных средств поступления и выплаты включают в себя НДС.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Торговая и прочая дебиторская задолженность. Торговая и прочая дебиторская задолженность первоначально учитываются по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной процентной ставки.

Торговая и прочая кредиторская задолженность. Торговая кредиторская задолженность начисляется по факту исполнения контрагентом своих договорных обязательств и учитывается первоначально по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Прочие нефинансовые обязательства в составе торговой и прочей кредиторской задолженности включают в себя резервы под обязательства и отчисления начислений на оплату неиспользованных отпусков и вознаграждений по итогам работы за год. Резервы под обязательства и отчисления представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком исполнения или величиной. Они начисляются, если Группа вследствие какого-либо прошлого события имеет существующие (юридические или конклюдентные) обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуется выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, и величину обязательства можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности. Ежемесячный размер отчислений по вознаграждениям по итогам работы за год определяется исходя из соотношения предполагаемого размера вознаграждений в соответствии с критериями премирования и предполагаемого размера годовой суммы расходов на оплату труда с учетом страховых взносов на обязательное страхование.

Величина обязательства по предстоящей оплате неиспользованных работниками отпусков на конец отчетного года определена исходя из числа дней неиспользованного отпуска каждого работника по состоянию на отчетную дату, средней заработной платы работника, с учетом страховых взносов.

Кредиты и займы. Кредиты и займы первоначально учитываются по справедливой стоимости за вычетом произведенных затрат по сделке, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Операционная аренда. В случаях, когда Группа является арендатором по договору аренды, не предусматривающему передачу от арендодателя к Группе практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом, общая сумма арендных платежей отражается в прибыли или убытке за год линейным методом в течение всего срока аренды. Срок аренды – это не подлежащий досрочному прекращению период, на который арендатор заключил договор об аренде актива, а также дополнительные периоды, на которые арендатор имеет право продлить аренду актива с дополнительной оплатой или без нее, если на начальную дату аренды имеется достаточная уверенность в том, что арендатор реализует такое право.

Обязательства по финансовой аренде. В тех случаях, когда Группа является арендатором по договору аренды, при которой происходит передача Группе практически всех рисков и выгод, связанных с владением, арендуемые активы капитализируются в составе основных средств на дату начала срока аренды по наименьшей из двух величин: справедливой стоимости арендованных активов и приведенной стоимости минимальных арендных платежей. Сумма каждого арендного платежа распределяется между уменьшением непогашенного обязательства и затратами на финансирование таким образом, чтобы получилась постоянная периодическая ставка процента по непогашенному остатку обязательства по финансовой аренде. Соответствующие арендные обязательства за вычетом будущих финансовых расходов включаются в состав кредитов и займов. Затраты на выплату процентов в составе арендных платежей отражаются в прибыли или убытке в течение срока аренды по методу эффективной процентной ставки. Активы, приобретенные по договорам финансовой аренды, амортизируются в течение срока их полезного использования или срока аренды в случае, когда он более короткий, если у Группы нет достаточной уверенности в том, что она получит право собственности на этот актив к концу срока аренды.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Налог на прибыль. Налог на прибыль отражается в консолидированной финансовой отчетности в соответствии с требованиями законодательства, действующего или по существу действующего на конец отчетного периода. Расходы по налогу на прибыль включают текущий и отложенный налоги и признаются в прибыли или убытке за год, если только они не должны быть отражены в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в связи с тем, что относятся к операциям, отражаемым также в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в том же или в каком-либо другом отчетном периоде.

Текущий налог представляет собой сумму, которая, как ожидается, будет уплачена налоговыми органами в отношении налогооблагаемой прибыли или убытка за текущий и предыдущие периоды.

Отложенный налог на прибыль начисляется балансовым методом обязательств в отношении перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в консолидированной финансовой отчетности. В соответствии с исключением, существующим для первоначального признания, отложенные налоги не признаются в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства по операциям, не связанным с объединениями бизнеса, если таковые не оказывают влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается с использованием ставок налога, действующих или по существу действующих на конец отчетного периода и которые, как ожидается, будут применяться к периоду восстановления временных разниц или использования налогового убытка, перенесенного на будущие периоды.

Отложенные налоговые активы в отношении вычитаемых временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются только в той мере, в которой существует вероятность восстановления временных разниц и получения в будущем достаточной налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть использованы вычитаемые временные разницы.

Зачет отложенных налоговых активов и обязательств возможен, когда в законодательстве предусмотрено право зачета текущих налоговых активов и обязательств, и когда отложенные налоговые активы и обязательства относятся к налогу на прибыль, уплачиваемому одному и тому же налоговому органу либо одним и тем же налогооблагаемым лицом, либо разными налогооблагаемыми лицами при том, что существует намерение произвести расчеты путем взаимозачета. Отложенные налоговые активы могут быть зачтены против отложенных налоговых обязательств только в рамках каждой отдельной организации Группы.

Налог на добавленную стоимость. Налог на добавленную стоимость (далее – «НДС»), относящийся к выручке от реализации, подлежит уплате в бюджет на более раннюю из двух дат: (а) дату получения сумм дебиторской задолженности от клиентов или (б) дату поставки товаров или услуг клиентам. НДС, уплаченный при приобретении товаров и услуг, обычно подлежит возмещению путем зачета против НДС, начисленного с выручки от реализации, по получении счета-фактуры продавца. Налоговые органы разрешают расчеты по НДС на нетто-основе. НДС к уплате и НДС к возмещению раскрывается в консолидированном отчете о финансовом положении в развернутом виде в составе активов и обязательств. При создании резерва под ожидаемый кредитный убыток от обесценения отражается на полную сумму задолженности, включая НДС.

Запасы. Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: фактической стоимости и чистой возможной цены продажи. При отпуске запасов в производство и ином выбытии их оценка производится по методу средневзвешенной стоимости. Себестоимость готовой продукции и незавершенного производства включает в себя стоимость сырья и материалов, затраты на оплату труда производственных рабочих и прочие прямые затраты, а также соответствующую долю производственных накладных расходов (рассчитанную на основе нормативного использования производственных мощностей) и не включает расходы по заемным средствам.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Чистая возможная цена продажи – это расчетная продажная цена в ходе обычной деятельности за вычетом расчетных затрат на завершение производства и расчетных затрат, которые необходимо понести для продажи.

Признание выручки. Выручка представляет собой справедливую стоимость полученного вознаграждения или вознаграждения, подлежащего получению за реализацию товаров, работ и услуг при обычных условиях ведения финансово-хозяйственной деятельности, за вычетом налога на добавленную стоимость.

В сферу деятельности Группы входит продажа шин, прочих товаров и предоставление услуг. Доходы от аренды инвестиционной недвижимости и прочей аренды регулируются МСФО 40 «Инвестиционная собственность» и не попадают под действие стандарта МСФО 15. Выручка признается в определенный момент времени, при передаче контроля над продуктами покупателю, что означает способность определять использование и получать практически все оставшиеся выгоды от продуктов. Передача происходит, когда продукты были доставлены в конкретное место, риски устаревания и потери были переданы клиенту, и либо клиент принял продукты в соответствии с договором купли-продажи, либо Группа имеет объективные доказательства того, что все критерии для принятия были удовлетворены.

Для определения момента времени, в который покупатель получает контроль над обещанным активом, Группа должна оценивать индикаторы, которые, среди прочего, включают в себя следующие: Группа имеет существующее право на оплату продуктов; Группа передала право физического владения продуктами; покупатель имеет право собственности на эти продукты; покупатель подвержен значительным рискам и выгодам, связанными с правом собственности на продукты; покупатель принял продукты. Не все указанные индикаторы должны обязательно быть выполнены для того, чтобы Руководство пришло к выводу о передаче контроля и возможности признать выручку. Руководство использует суждение для определения того, указывают ли имеющиеся факторы в совокупности на то, что контроль над продуктами перешел к покупателю.

Доходы от услуг признаются в том периоде, в котором оказываются услуги.

Дебиторская задолженность признается в момент передачи товаров и услуг, так как в этот момент право на возмещение за товары становится безусловным, и наступление срока, когда такое возмещение становится подлежащим выплате, обусловлено лишь течением времени. Значительные компоненты финансирования отсутствуют, так как продажи осуществляются на условиях оплаты в течение краткосрочного периода времени, соответствующих рыночной практике. Как следствие, Группа не корректирует обещанную сумму возмещения с учетом влияния значительного компонента финансирования.

Вознаграждения работникам, выплаты по окончании трудовой деятельности и прочие долгосрочные вознаграждения работникам. Начисление заработной платы, взносов в фонды социального страхования, оплачиваемого ежегодного отпуска и отпуска по болезни, премий, а также неденежных льгот (таких как услуги здравоохранения и детских садов) проводится в том отчетном периоде, когда услуги, определяющие данные виды вознаграждения, были оказаны сотрудниками Группы.

Группа имеет программы пенсионного обеспечения, предлагаемые практически всем сотрудникам. Пенсионные обязательства оцениваются по текущей стоимости прогнозируемых оттоков денежных средств с использованием процентных ставок по государственным ценным бумагам, срок погашения и валюта которых примерно соответствует срокам погашения и валюте указанных обязательств. Затраты по пенсионным выплатам оцениваются с применением метода прогнозируемой условной единицы. Затраты на пенсионное обеспечение начисляются и отражаются в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе в составе административных расходов и отражают затраты на вознаграждения по мере их начисления в течение срока службы сотрудников.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Переоценка чистого обязательства по пенсионному плану с установленными выплатами в результате возникновения актуарных прибылей или убытков от изменения финансовых и демографических допущений и корректировок на основе опыта признается единовременно в составе прочего совокупного дохода. Актуарные прибыли или убытки по прочим долгосрочным выплатам признаются единовременно в составе прибылей или убытков за год.

Стоимость услуг прошлых периодов признается единовременно в составе прибылей или убытков за год.

Активы плана оцениваются по справедливой стоимости, и на них распространяются определенные ограничения. Справедливая стоимость активов плана определяется исходя из рыночных цен. При отсутствии рыночных цен справедливая стоимость активов плана определяется с помощью различных методик оценки, включая дисконтирование ожидаемых денежных потоков, рассчитанных с применением ставки дисконтирования, которая отражает риск, связанный с активами пенсионного плана, а также зависит от ожидаемой даты погашения или выбытия этих активов.

В процессе обычной деятельности Группа самостоятельно осуществляет выплаты в Пенсионный фонд Российской Федерации за своих сотрудников. Обязательные платежи в Пенсионный фонд РФ отражаются в составе административных расходов как расходы на оплату труда по мере возникновения.

Акционерный капитал. Обыкновенные акции и некумулятивные, не подлежащие выкупу привилегированные акции, дивиденды по которым объявляются по усмотрению руководства, отражаются как капитал.

Дивиденды, выплачиваемые акционерам, объявляются Советом директоров и одобряются годовым общим собранием акционеров. Дивиденды отображаются в составе обязательств и вычитаются из нераспределенной прибыли в том периоде, когда они объявлены и утверждены.

Прочие резервы. Прочие резервы в консолидированном отчете об изменениях капитале включают, в основном, изменения справедливой стоимости финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, отраженные на счетах прочего совокупного дохода до момента прекращения признания инвестиции или ее обесценения.

Прибыль/(убыток) на акцию. Привилегированные акции не подлежат выкупу и квалифицируются как акции, участвующие в прибыли. Прибыль/(убыток) на акцию определяется путем деления прибыли или убытка, приходящихся на долю держателей акций Общества, на средневзвешенное количество акций, участвующих в прибыли, находившихся в обращении в течение отчетного года. Дополнительная информация о правах, связанных с владением привилегированными акциями приведена в Примечании 15.

Ниже представлены положения учетной политики, применимые к сопоставимому периоду, закончившемуся 31 декабря 2017 г., в которые были внесены изменения в соответствии с МСФО (IFRS) 9 и МСФО (IFRS) 15.

Финансовые инструменты – основные подходы к оценке. Финансовые инструменты отражаются по справедливой стоимости или амортизированной стоимости в зависимости от их классификации, как представлено ниже.

Классификация финансовых активов. Финансовые активы Группы классифицируются по следующим категориям: «займы и дебиторская задолженность» и «финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи».

Займы и дебиторская задолженность представляют собой производные финансовые активы с фиксированными или определяемыми платежами, которые не котируются на активном рынке, за исключением тех из них, которые Группа намерена продать в ближайшем будущем.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Займы и дебиторская задолженность включаются в статьи консолидированного отчета о финансовом положении – «Торговая и прочая дебиторская задолженность», «Займы выданные» и «Денежные средства и их эквиваленты».

Финансовые активы, не входящие в иные категории, классифицируются как *имеющиеся в наличии для продажи*. Данная категория включает инвестиционные ценные бумаги, которые Группа намерена удерживать в течение неопределенного периода времени и которые могут быть проданы в случае необходимости поддержания ликвидности или изменения процентных ставок, обменных курсов валют или курсов ценных бумаг.

Классификация финансовых обязательств. Финансовые обязательства классифицируются по следующим учетным категориям: а) предназначенные для торговли, включая производные финансовые инструменты, и б) прочие финансовые обязательства. Все финансовые обязательства Группы относятся к категории «прочие» и отражаются по амортизированной стоимости. Категория «прочие финансовые обязательства» представлена в консолидированном отчете о финансовом положении в статьях «Торговая и прочая кредиторская задолженность», «Задолженность по финансовой аренде» и «Кредиты и займы».

Первоначальное признание финансовых инструментов. Все финансовые инструменты Группы первоначально признаются по справедливой стоимости с учетом понесенных затрат по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток учитывается в момент первоначального признания только в том случае, если между справедливой стоимостью и ценой сделки существует разница, которая может быть подтверждена другими наблюдаемыми в данный момент на рынке сделками с аналогичным инструментом или оценочной моделью, в которой в качестве входящих переменных используются исключительно наблюдаемые рыночные данные. В случае возникновения таких прибылей или убытков от операций с акционерами (в частности от получения займов под сниженную процентную ставку) разница между справедливой стоимостью и ценой сделки признается непосредственно в капитале.

Покупка или продажа финансовых активов, передача которых предусматривается в сроки, установленные законодательно или правилами данного рынка (покупка и продажа на стандартных условиях), признаются на дату совершения сделки, т.е. на дату, когда Группа приняла на себя обязательство передать финансовый актив. Все прочие операции по приобретению признаются, когда Группа становится стороной договора в отношении данного финансового инструмента.

Обесценение финансовых активов, отражаемых по амортизированной стоимости. Убытки от обесценения признаются в прибыли или убытке по мере их возникновения в результате одного или более событий («событий, приводящих к убытку»), имевших место после первоначального признания финансового актива и влияющих на величину или сроки расчетных будущих потоков денежных средств, связанных с финансовым активом или с группой финансовых активов, которые можно оценить с достаточной степенью надежности. Если у Группы отсутствуют объективные доказательства обесценения для индивидуально оцененного финансового актива (независимо от его существенности), этот актив включается в группу финансовых активов с аналогичными характеристиками кредитного риска и оценивается в совокупности с ними на предмет обесценения. Основными факторами, которые Группа принимает во внимание при рассмотрении вопроса об обесценении финансового актива, являются его просроченный статус и возможность реализации обеспечения, при наличии такового.

Убытки от обесценения всегда признаются путем создания резерва в такой сумме, чтобы привести балансовую стоимость актива к приведенной стоимости ожидаемых потоков денежных средств (которая не включает в себя будущие кредитные убытки, которые еще не были понесены), дисконтированных с использованием первоначальной эффективной процентной ставки по данному активу.

3. Основные положения учетной политики (продолжение)

Если в последующем периоде сумма убытка от обесценения снижается и это снижение может быть объективно отнесено к событию, наступившему после признания обесценения (как, например, повышение кредитного рейтинга дебитора), ранее отраженный убыток от обесценения восстанавливается посредством корректировки созданного резерва через прибыль или убыток за год.

Активы, реализация которых невозможна, и в отношении которых завершены все необходимые процедуры с целью полного или частичного возмещения и определена окончательная сумма убытка, списываются за счет сформированного резерва под обесценение. Последующее восстановление ранее списанных сумм начисляется на счет убытков от обесценения в составе прибылей или убытков за год.

Прекращение признания финансовых активов. Группа прекращает признание финансовых активов, (а) когда эти активы погашены или срок действия прав на потоки денежных средств, связанных с этими активами, истек, или (б) Группа передала права на потоки денежных средств от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, или (ii) не передала и не сохранила практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов.

Контроль сохраняется в том случае, если контрагент не имеет практической возможности продать несвязанной третьей стороне весь рассматриваемый актив без необходимости налагать дополнительные ограничения на такую продажу.

Признание выручки. Выручка оценивается по справедливой стоимости возмещения, полученного или подлежащего получению, и представляет суммы, получаемые за поставленные товары за вычетом всех скидок, возвратов и налога на добавленную стоимость.

Выручка от продажи товаров признается на момент перехода рисков и выгод, связанных с правом собственности на товары, обычно в момент отгрузки товаров.

Выручка от оказания услуг признается в том периоде, в котором данные услуги были оказаны.

4. Существенные оценочные значения и суждения в применении учетной политики

Группа производит бухгалтерские оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в консолидированной финансовой отчетности суммы и на балансовую стоимость активов и обязательств в следующем финансовом году. Бухгалтерские оценки и суждения подвергаются постоянному анализу и основаны на прошлом опыте руководства и других факторах, в том числе на ожиданиях относительно будущих событий, которые считаются обоснованными в сложившихся обстоятельствах. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения, за исключением связанных с бухгалтерскими оценками. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности, и бухгалтерские оценки, которые могут привести к необходимости существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают следующие:

Принцип непрерывности деятельности. Руководство подготовило данную консолидированную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности. Данное суждение руководства основывается на рассмотрении финансового положения Группы, текущих планов, прибыльности операций и доступа к финансовым ресурсам, а также на анализе влияния ситуации на финансовых рынках на операции Группы.

4. Существенные оценочные значения и суждения в применении учетной политики (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. краткосрочные обязательства Группы превышали ее оборотные активы. Руководство Группы уверено в том, что Группа имеет возможность продолжать свою деятельность в обозримом будущем, и, соответственно, в правомерности допущения о непрерывности деятельности Группы при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности. Дополнительная информация представлена в Примечании 28.

Оценка ожидаемых кредитных убытков. Расчет и оценка ожидаемых кредитных убытков – это область, которая требует применения значительных суждений и предполагает использование методологии, моделей и исходных данных. Следующие компоненты расчета ожидаемых кредитных убытков оказывают наибольшее влияние на оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки: определение дефолта, значительное увеличение кредитного риска, вероятность дефолта, задолженность на момент дефолта, убыток в случае дефолта, макромодели и анализ сценариев для обесцененных кредитов. Группа регулярно проверяет и подтверждает модели и исходные данные для моделей в целях снижения расхождений между расчетными ожидаемыми кредитным убытками и фактическими убытками по кредитам. Дополнительная информация представлена в Примечании 28.

Значительное увеличение кредитного риска. Чтобы установить факт значительного увеличения кредитного риска, Группа сравнивает риск наступления дефолта в течение ожидаемого срока действия финансового инструмента на отчетную дату с риском наступления дефолта на дату первоначального признания. В процессе оценки рассматривается относительное увеличение кредитного риска, а не конкретный уровень кредитного риска на отчетную дату. Группа учитывает всю обоснованную и подтверждаемую прогнозную информацию, доступную без чрезмерных затрат и усилий, включая ряд факторов, в том числе поведенческие аспекты конкретных клиентских портфелей. Группа определяет поведенческие признаки увеличения кредитного риска до момента дефолта и включение соответствующей прогнозной информации в оценку кредитного риска на уровне отдельного инструмента или портфеля. Дополнительная информация представлена в Примечании 28.

Обесценение инвестиций в долевые инструменты, имеющиеся в наличии для продажи (только для сравнительных показателей). Группа определяет, что инвестиции в долевые инструменты, имеющиеся в наличии для продажи, подверглись обесценению, если наблюдается значительное или длительное снижение их справедливой стоимости до уровня ниже стоимости приобретения. Для определения того, что именно является значительным или длительным, требуются профессиональные суждения. Формируя такие профессиональные суждения, Группа, среди прочих факторов, оценивает подверженность цены акций резким колебаниям. Кроме того, обесценение может иметь место, если имеются свидетельства изменения технологий или свидетельства ухудшения финансового положения объекта инвестиций, отрасли или сектора экономики, а также операционных и финансовых денежных потоков.

Оценка справедливой стоимости финансовых инструментов. Финансовые инструменты, классифицируемые как отражаемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток или через прочий совокупный доход, а также все производные инструменты учитываются по справедливой стоимости.

В отношении финансовых активов Общества, классифицируемых как отражаемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, не обращающихся на активном рынке, в отношении которых отсутствует информация по рыночным котировкам, Руководство оценило справедливую стоимость финансовых активов с применением профессионального суждения. В основу метода оценки был положен метод чистых активов, определенных на основании показателей финансовой отчетности объектов инвестиций.

Информация о справедливой стоимости финансовых инструментов, оценка которых осуществляется на основе допущений, в которых не используются наблюдаемые рыночные котировки, раскрыта в Примечании 30.

4. Существенные оценочные значения и суждения в применении учетной политики (продолжение)

Классификация операций по аренде. При анализе операций по аренде руководство применяет профессиональные суждения для того, чтобы определить, все ли значительные риски и выгоды, связанные с владением арендными активами, передаются контрагентам (в операциях, где Группа является арендодателем) или получены Группой (в операциях, где Группа является арендатором), и, в частности, чтобы определить, какие риски и выгоды являются наиболее существенными и что относится к значительным рискам и выгодам.

Первоначальное признание операций со связанными сторонами. В ходе своей обычной деятельности Группа проводит операции со связанными сторонами. В соответствии с МСФО (IAS) 39, финансовые инструменты должны первоначально отражаться по справедливой стоимости. При отсутствии активного рынка для таких операций для того, чтобы определить, осуществлялись операции по рыночным или нерыночным процентным ставкам, используются профессиональные суждения. Основанием для суждения является ценообразование на аналогичные виды операций с несвязанными сторонами и анализ эффективной процентной ставки. Условия в отношении операций со связанными сторонами отражены в Примечании 26.

Оценка инвестиционной недвижимости. Инвестиционная недвижимость отражается на конец отчетного периода по справедливой стоимости, определенной на основе отчета об оценке, подготовленного аккредитованным независимым оценщиком ЗАО «НКК «СЭНК», имеющим соответствующую профессиональную квалификацию.

В силу текущей экономической ситуации объем проводимых сделок с недвижимостью на рыночных условиях сократился. Однако по оценке руководства, активность на рынке достаточна для получения информации о сопоставимых ценах для аналогичных объектов собственности при определении справедливой стоимости земельных участков в составе инвестиционной недвижимости Группы. Для иных объектов собственности (здания и сооружения) в составе инвестиционной недвижимости оценка основана, в основном, на прогнозах приведенных денежных потоков на основе достоверной оценки будущих денежных потоков, подкрепленных условиями действующих договоров аренды и прочих договоров и (по возможности) внешней информацией, включая текущие рыночные ставки аренды для аналогичного имущества в схожем местоположении и условиях, а также на основе ставок дисконтирования, отражающих текущую рыночную оценку неопределенности в отношении величины и временных сроков денежных потоков.

При подготовке отчетов об оценке инвестиционной недвижимости Группы независимые оценщики проводили определение сопоставимых цен продажи, исключая случаи вынужденной реализации в счет погашения долгов. Сопоставимые цены продажи корректировались с целью учета следующих факторов отличия характеристик выбранных аналогов от характеристик инвестиционной недвижимости:

- соотношение цен сделок и цен предложений;
- площадь строений;
- транспортная доступность;
- техническое состояние;
- назначение помещения;
- местоположение;
- прочие характеристики.

4. Существенные оценочные значения и суждения в применении учетной политики (продолжение)

Руководство проанализировало допущения оценщиков, заложенные в модель дисконтированных денежных потоков, которая была использована для оценки, и подтверждает, что такие факторы, как применявшаяся в модели ставка дисконтирования, были определены правильно с учетом рыночных условий на отчетную дату. Несмотря на это, руководство считает, что в настоящее время при оценке инвестиционной недвижимости увеличилась как степень применения профессионального суждения, так и вероятность того, что фактические поступления от продаж недвижимости могут отличаться от балансовой суммы.

В основу оценки справедливой стоимости положены основные допущения в отношении: получения договорной арендной платы; ожидаемых будущих рыночных ставок аренды; периодов отсутствия арендаторов; требований к техническому обслуживанию; и применимых ставок дисконтирования. Результаты оценки сравниваются на регулярной основе с фактическими данными рынка о доходности и реальными операциями Группы и операциями на рынке.

Ниже представлена информация об основных допущениях и влиянии возможных изменений в этих допущениях на совокупную оценку (при условии, что все остальные переменные остаются без изменения):

- Будущие ставки арендной платы с учетом НДС были оценены с учетом фактического местоположения объектов недвижимости: производственные площади (отапливаемые): 90 руб./кв.м/мес, производственные площади (неотапливаемые): 68 руб./кв.м/мес., административные площади: 122 руб./кв.м/мес. Если бы ставки аренды для каждого указанного вида помещений повысились или снизились на 10 процентов, общая балансовая стоимость инвестиционной недвижимости составила бы на 130 245 тыс. руб. больше или на 130 245 тыс. руб. меньше соответственно.
- Коэффициент убытков от отсутствия арендаторов оценен в различные годы деятельности в диапазоне 90% – 40% с достижением 40% в шестом году прогнозного периода. Если коэффициент убытков от отсутствия арендаторов увеличится/уменьшится на 1 процентный пункт, балансовая стоимость инвестиционной недвижимости составила бы на 29 979 тыс. руб. меньше или на 29 979 тыс. руб. больше соответственно.
- Ставка дисконтирования была принята равной 17,75%. Если ставка дисконтирования увеличится/уменьшится на 1 процентный пункт, балансовая стоимость инвестиционной недвижимости составила бы на 86 000 тыс. руб. меньше или на 99 287 тыс. руб. больше соответственно.

Сроки полезного использования основных средств. Оценка срока полезной службы основных средств производилась с применением профессионального суждения на основе имеющегося опыта в отношении аналогичных активов. Будущие экономические выгоды, связанные с этими активами, в основном, будут получены в результате их использования. Однако другие факторы, такие как устаревание с технологической или коммерческой точки зрения, а также износ оборудования, часто приводят к уменьшению экономических выгод, связанных с этими активами. Руководство оценивает оставшийся срок полезного использования основных средств исходя из текущего технического состояния активов и с учетом расчетного периода, в течение которого данные активы будут приносить Группе экономические выгоды. При этом во внимание принимаются следующие основные факторы: (а) ожидаемый срок использования активов; (б) ожидаемый физический износ оборудования, который зависит от эксплуатационных характеристик и регламента технического обслуживания; и (в) моральный износ оборудования с технологической и коммерческой точки зрения в результате изменения рыночных условий.

4. Существенные оценочные значения и суждения в применении учетной политики (продолжение)

Обязательства по вознаграждениям по окончании трудовой деятельности. Приведенная стоимость пенсионных обязательств зависит от ряда факторов, определяемых на актуарной основе с использованием ряда допущений. Допущения, использованные при определении чистых затрат (дохода) применительно к пенсиям, включают ставку дисконтирования. Любые изменения в этих допущениях повлияют на балансовую стоимость пенсионных обязательств.

Группа определяет соответствующую ставку дисконтирования на конец каждого года. Она представляет собой процентную ставку, используемую для определения приведенной стоимости расчетного выбытия будущих денежных потоков, которые, как ожидается, потребуются для выполнения обязательств по выплате пенсий. При определении соответствующей ставки дисконтирования Группа учитывает процентные ставки по государственным облигациям, деноминированным в той валюте, в которой будут осуществлены выплаты, и имеющим сроки погашения, приблизительно одинаковые со сроками погашения соответствующего пенсионного обязательства.

Прочие ключевые допущения в отношении пенсионных обязательств основаны, в том числе, на текущих рыночных условиях. Дополнительная информация представлена в Примечании 25.

5. Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений

Принятие МСФО (IFRS) 9. Группа приняла МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» с датой перехода 1 января 2018 г., что привело к изменениям в учетной политике по признанию, классификации и оценке финансовых активов и обязательств и обесценения финансовых активов.

Применение МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» не оказало иного существенного влияния на балансовую стоимость финансовых активов и обязательств в консолидированной финансовой отчетности Группы. Оценка денежных средств и их эквивалентов, торговой и прочей дебиторской и кредиторской задолженностей, долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов, не изменилась, и данные финансовые инструменты продолжают учитываться по амортизированной стоимости.

Информация о влиянии принятия МСФО (IFRS) 9 на Группу раскрывается ниже.

Финансовые активы	Оценка по МСФО (IAS) 39		Реклас-сификация	Оценка по МСФО (IFRS) 9		
	Категория	Сумма		Финансовые активы	Категория	Сумма
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	Оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	743 024	-	Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	Оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	743 024

Применение МСФО (IFRS) 15. Группа применила МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями» с 1 января 2018 г. В соответствии с переходными положениями МСФО (IFRS) 15 Группа выбрала упрощенный метод перехода с отражением влияния по состоянию на 1 января 2018 г. Группа применяет МСФО (IFRS) 15 ретроспективно только к договорам, которые остаются невыполненными на дату первоначального применения (1 января 2018 г.). Применение нового стандарта с 1 января 2018 г. не оказало значительного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы и поэтому не требуются корректировки сумм, признанных в балансе на дату первоначального применения. Группа не признала дополнительных контрактных активов или обязательств по контракту.

5. Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений (продолжение)

Перечисленные ниже пересмотренные стандарты стали обязательными для Группы с 1 января 2018 года, но не оказали существенного воздействия на Группу:

- Поправки к МСФО (IFRS) 2 «Платеж, основанный на акциях» (выпущены 20 июня 2016 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты).
- Применение МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» вместе с МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования» – Поправки к МСФО (IFRS) 4 (выпущены 12 сентября 2016 г. и вступают в силу, в зависимости от подхода, для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты, для организаций, выбирающих вариант временного освобождения, или при первом применении организацией МСФО (IFRS) 9 – для организаций, применяющих подход наложения).
- Ежегодные усовершенствования Международных стандартов финансовой отчетности, 2014-2016 гг. – Поправки к МСФО (IFRS) 1 и МСФО (IAS) 28 (выпущены 8 декабря 2016 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты).
- Разъяснение КРМФО (IFRIC) 22 «Операции в иностранной валюте и предварительная оплата» (выпущено 8 декабря 2016 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты).
- «Переводы инвестиционной недвижимости из категории в категорию» – Поправки к МСФО (IAS) 40 (выпущены 8 декабря 2016 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты).

6. Новые стандарты и интерпретации

Опубликован ряд новых стандартов и интерпретаций, которые являются обязательными для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты, и которые Группа не приняла досрочно.

МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (выпущен в январе 2016 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты). Новый стандарт определяет принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации в отчетности в отношении операций аренды. Все договоры аренды приводят к получению арендатором права использования актива с момента начала действия договора аренды, а также к получению финансирования, если арендные платежи осуществляются в течение периода времени. В соответствии с этим, МСФО (IFRS) 16 отменяет классификацию аренды в качестве операционной или финансовой, как это предусматривается МСФО (IAS) 17, и вместо этого вводит единую модель учета операций аренды для арендаторов. Арендаторы должны будут признавать: (а) активы и обязательства в отношении всех договоров аренды со сроком действия более 12 месяцев, за исключением случаев, когда стоимость объекта аренды является незначительной; и (б) амортизацию объектов аренды отдельно от процентов по арендным обязательствам в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе. В отношении учета аренды у арендодателя МСФО (IFRS) 16, по сути, сохраняет требования к учету, предусмотренные МСФО (IAS) 17. Таким образом, арендодатель продолжает классифицировать договоры аренды в качестве операционной или финансовой аренды и, соответственно, по-разному отражать их в отчетности.

Группа приняла решение применять стандарт с даты его обязательного применения 1 января 2019 г., используя модифицированный ретроспективный метод без пересчета сравнительных показателей. По итогам анализа договоров аренды Группы на 31 декабря 2018 г. и на основании фактов и обстоятельств, существующих на указанную дату, руководство Группы ожидает, что применение нового стандарта с 1 января 2019 г. не окажет значительное влияние на ее консолидированную финансовую отчетность.

6. Новые стандарты и интерпретации (продолжение)

КРМФО (IFRIC) 23 «Неопределенность при отражении налога на прибыль» (выпущен 7 июня 2017 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты). МСФО (IAS) 12 содержит руководство по отражению текущего и отложенного налога, но не содержит руководства, как отражать влияние неопределенности. Интерпретация разъясняет порядок применения требований МСФО (IAS) 12 по признанию и оценке в случае неопределенности при отражении налога на прибыль. Организация должна решить, рассматривать ли каждый случай неопределенности отдельно или вместе с одним или несколькими другими случаями неопределенности, в зависимости от того, какой подход позволяет наилучшим образом прогнозировать разрешение неопределенности. Организация должна исходить из предположения, что налоговые органы будут проводить проверку сумм, на проведение проверки которых имеют право, и при проведении проверки будут располагать всей полнотой знаний обо всей значимой информации. Если организация приходит к выводу о маловероятности принятия налоговыми органами решения по конкретному вопросу, в отношении которого существует неопределенность при отражении налога, последствия неопределенности будут отражаться в определении соответствующей налогооблагаемой прибыли или налогооблагаемого убытка, налоговых баз, неиспользованных налоговых убытков, неиспользованных налоговых льгот или налоговых ставок посредством использования либо наиболее вероятного значения, либо ожидаемого значения, в зависимости от того, какой метод организация считает наиболее подходящим для прогнозирования разрешения неопределенности. Организация отразит влияние изменения фактов и обстоятельств или появления новой информации, которая влияет на суждения или оценочные значения согласно интерпретации, как изменение оценочных значений. Примеры изменений фактов и обстоятельств или новой информации, которая может привести к пересмотру суждения или оценки, включают, в том числе, но не ограничиваясь этим, проверки или действия налоговых органов, изменения правил, установленных налоговыми органами, или истечение срока действия права налоговых органов на проверку или повторную проверку конкретного вопроса по отражению налога на прибыль. Отсутствие согласия или несогласие налоговых органов с отдельным решением по конкретному вопросу по отражению налога, при отсутствии других фактов, скорее всего не будет представлять собой изменение фактов и обстоятельств или новую информацию, влияющую на суждения и оценочные значения согласно интерпретации.

Данная интерпретация не будет иметь существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Ожидается, что следующие стандарты и интерпретации, после вступления в силу, не окажут существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы:

- «Продажа или взнос активов в ассоциированную организацию или совместное предприятие инвестором» – Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 (выпущены 11 сентября 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся с даты, которая будет определена Советом по МСФО, или после этой даты).
- МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» (выпущен 18 мая 2017 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2021 г. или после этой даты). МСФО (IFRS) 17 заменяет МСФО (IFRS) 4, который позволял организациям продолжать использовать существующую практику в отношении порядка учета договоров страхования, из-за чего инвесторам было сложно сравнивать и сопоставлять финансовые результаты страховых компаний, схожих по остальным показателям. МСФО (IFRS) 17 является единым стандартом, основанным на принципах, для отражения всех видов договоров страхования, включая договоры перестрахования страховщика.
- «Характеристики досрочного погашения, предполагающего отрицательную компенсацию» – Поправки к МСФО (IFRS) 9 (выпущены 12 октября 2017 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты).

6. Новые стандарты и интерпретации (продолжение)

- Долгосрочные доли участия в ассоциированных организациях и совместных предприятиях – Поправки к МСФО (IAS) 28 (выпущены 12 октября 2017 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты).
- Ежегодные усовершенствования МСФО, 2015-2017 гг. – Поправки к МСФО (IFRS) 3, МСФО (IFRS) 11, МСФО (IAS) 12 и МСФО (IAS) 23 (выпущены 12 декабря 2017 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты).
- Поправки к МСФО (IAS) 19 «Изменение, сокращение и урегулирование пенсионного плана» (выпущены 7 февраля 2018 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты). Поправки уточняют как определить пенсионные расходы, когда возникают изменения плана с установленными выплатами.
- Поправки к Концептуальным основам финансовой отчетности (выпущены 29 марта 2018 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2020 года или после этой даты).
- Определение бизнеса – Поправки к МСФО (IFRS) 3 (выпущенные 22 октября 2018 г. и действующие в отношении приобретений с начала годового отчетного периода, начинающегося 1 января 2020 г. или после этой даты). Данные поправки вносят изменение в определение бизнеса.
- Определение существенности – Поправки к МСФО (IAS) 1 и МСФО (IAS) 8 (выпущенные 31 октября 2018 г. и действующие в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2020 г. или после этой даты). Данные поправки уточняют определение существенности и применение этого понятия с помощью включения рекомендаций по определению, которые ранее были представлены в других стандартах МСФО.

7. Информация по сегментам

Как описано в Примечании 1, ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина является конечной головной организацией Общества. Управление финансово-хозяйственной деятельностью, оценка результатов и распределение ресурсов между операционными сегментами осуществляются на уровне Группы «Татнефть» (после исключения внутригрупповых операций), на котором Группа «Нижнекамскшина» является частью единого операционного сегмента «Нефтехимия», включающего в себя производство и реализацию шин, нефтехимического сырья, а также продуктов нефтепереработки, используемых при производстве шин. Вследствие этого в консолидированной финансовой отчетности Группы «Нижнекамскшина» результаты деятельности по сегментам не представляются.

Информация о выручке в разрезе видов выручки для годовых периодов, закончившихся 31 декабря 2018 и 2017 гг., представлена в Примечании 19. Операции Группы осуществляются, а активы Группы расположены на территории Российской Федерации. За годы, закончившиеся 31 декабря 2018 г. и 31 декабря 2017 г., выручка Группы в размере 20 342 880 тыс. рублей или 99,8% и 16 593 110 тыс. рублей или 99,8% от общей суммы выручки была получена от операций с компаниями Группы «Татнефть». Суммы выручки в разрезе компаний Группы «Татнефть» раскрыты в Примечании 26.

8. Основные средства

Изменения балансовой стоимости основных средств представлены ниже:

	Земля и здания	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочие основные средства	Авансы и незавершенное строительство	Итого
Первоначальная стоимость:						
На 31 декабря 2016 г.	1 416 960	12 829 562	108 952	512 476	1 382 216	16 250 166
Поступления	-	365 772	-	-	828 680	1 194 452
Перевод между категориями	213 917	221 426	618	6 678	(442 639)	-
Выбытие	(96 309)	(321 339)	(5 159)	(18 237)	(2 550)	(443 594)
Списание (Примечание 22)	-	(38 483)	-	-	-	(38 483)
Перевод из состава Инвестиционной Недвижимости	3 481	-	-	-	-	3 481
Перевод в состав инвестиционной недвижимости	(116 074)	-	-	-	-	(116 074)
На 31 декабря 2017 г.	1 421 975	13 056 938	104 411	500 917	1 765 707	16 849 948
Поступления	-	479 651	-	-	271 496	751 147
Перевод между категориями	15 308	1 612 176	-	632	(1 628 116)	-
Выбытие	-	(260 984)	(63)	(3 360)	(2 346)	(266 753)
Списание (Примечание 22)	-	(5 744)	-	-	-	(5 744)
Перевод из состава Инвестиционной Недвижимости	-	-	-	-	-	-
Перевод в состав инвестиционной недвижимости	(6 581)	-	-	-	-	(6 581)
На 31 декабря 2018 г.	1 430 702	14 882 037	104 348	498 189	406 741	17 322 017

8. Основные средства (продолжение)

	Земля и здания	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочие основные средства	Авансы и незавершенное строительство	Итого
Амортизация:						
На 31 декабря 2016 г.	394 413	10 255 214	94 794	403 526	-	11 147 947
Амортизационные отчисления за год	32 630	841 822	6 493	11 482	-	892 427
Выбытие	(91 289)	(314 867)	(2 403)	(17 833)	-	(426 392)
Списание (Примечание 22)	-	(32 244)	-	-	-	(32 244)
Перевод в состав инвестиционной недвижимости	(7 478)	-	-	-	-	(7 478)
На 31 декабря 2017 г.	328 276	10 749 925	98 884	397 175	-	11 574 260
Амортизационные отчисления за год	30 666	861 277	3 475	11 063	-	906 481
Выбытие	-	(260 188)	(63)	(3 360)	-	(263 611)
Списание (Примечание 22)	-	(5 677)	-	-	-	(5 677)
Перевод в состав инвестиционной недвижимости	(698)	-	-	-	-	(698)
На 31 декабря 2018 г.	358 244	11 345 337	102 296	404 878	-	12 210 755
Балансовая стоимость						
на 31 декабря 2017 г.	1 093 699	2 307 013	5 527	103 742	1 765 707	5 275 688
на 31 декабря 2018 г.	1 072 458	3 536 700	2 052	93 311	406 741	5 111 262

В состав категорий «Земля и здания» и «Машины и оборудование» входят активы, полученные в финансовую аренду, балансовая стоимость которых составляет 0 тыс. руб. на 31 декабря 2018 г. (на 31 декабря 2017 г.: 64 885 тыс. руб.).

В состав основных средств входит незавершенное строительство, балансовая стоимость которых на 31 декабря 2018 г. составляет 370 583 тыс. руб. (на 31 декабря 2017 г.: 1 754 385 тыс.руб.). Незавершенное строительство на 31 декабря 2018 г. в основном представляет собой незавершенные работы по реконструкции производственного корпуса № 1 в части подготовительного производства (на 31 декабря 2017 г. – линии маточной и готовой смесей).

9. Инвестиционная недвижимость

	2018 г.	2017 г.
Справедливая стоимость инвестиционной недвижимости на 1 января	1 006 212	866 841
Расходы на последующие улучшения	-	340
Перевод из категории зданий, занимаемых владельцем	5 883	108 596
Перевод в категорию зданий, занимаемых владельцем (Убыток)/прибыль от переоценки по справедливой стоимости	-	(3 481)
	(2 381)	33 916
Справедливая стоимость инвестиционной недвижимости на 31 декабря	1 009 714	1 006 212

Оценка инвестиционной недвижимости производится ежегодно 31 декабря по справедливой стоимости аккредитованным независимым оценщиком ЗАО «НКК «СЭНК», имеющим соответствующую профессиональную квалификацию, а также недавний опыт оценки объектов имущества аналогичного типа на территории Российской Федерации. Дополнительная информация об оценке по справедливой стоимости изложена в Примечаниях 4 и 30.

9. Инвестиционная недвижимость (продолжение)

Информация о будущих минимальных арендных платежах к получению по договорам операционной аренды представлена в Примечании 17.

На Группу не наложено никаких ограничений в отношении реализации имеющейся у нее инвестиционной недвижимости. Группа также не имеет договорных обязательств по приобретению, сооружению или совершенствованию инвестиционной недвижимости, ее ремонту, техническому обслуживанию или благоустройству.

10. Нематериальные активы

	Патенты и лицензии	Товарные знаки	Программное обеспечение	Итого
Первоначальная стоимость:				
На 31 декабря 2016 года	179 416	68	12 256	191 740
Поступление	12	604	4 482	5 098
На 31 декабря 2017 года	179 428	672	16 738	196 838
Поступление	430	37	-	467
На 31 декабря 2018 года	179 858	709	16 738	197 305
Амортизация:				
На 31 декабря 2016 года	(178 260)	(52)	(3 607)	(181 919)
Начисленная амортизация за период	(174)	(3)	(2 820)	(2 997)
На 31 декабря 2017 года	(178 434)	(55)	(6 427)	(184 916)
Начисленная амортизация за период	(218)	(87)	(3 354)	(3 659)
На 31 декабря 2018 года	(178 652)	(142)	(9 781)	(188 575)
Чистая балансовая стоимость:				
На 31 декабря 2017 г.	994	617	10 311	11 922
На 31 декабря 2018 г.	1 206	567	6 957	8 730

Группа является правообладателем товарных знаков по свидетельствам РФ. Товарные знаки «НК», «КАМА» и «КАМА-EURO» являются определяющими для маркировки выпускаемой продукции. Группой также используется товарный знак «Viatti» по лицензионному договору, заключенному с ООО «УК «Татнефть-Нефтехим» (связанные стороны). Информация о связанных сторонах представлена в Примечании 26.

Бренд «КАМА-EURO» был зарегистрирован для покрышек, изготавливаемых по технологии фирмы «Pirelli». Товарные знаки «НК» и «КАМА» кроме правовой защиты в РФ, имеют международную регистрацию.

11. Запасы

	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Незавершенное производство	142 420	163 315
Сырье и материалы	105 356	90 349
Готовая продукция	3 242	496
Итого запасы	251 018	254 160

12. Торговая и прочая дебиторская задолженность

Состав дебиторской задолженности представлен в таблице ниже:

	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Дебиторская задолженность:		
Торговая дебиторская задолженность	1 216 947	944 730
Прочая финансовая дебиторская задолженность	180 818	188 400
За вычетом оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки	(125 610)	-
За вычетом резерва под обесценение	-	(125 420)
Итого финансовые активы в составе дебиторской задолженности	1 272 155	1 007 710
Прочая дебиторская задолженность	10 803	7 679
За вычетом резерва под обесценение	(7 041)	(7 041)
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	1 275 917	1 008 348

Торговая дебиторская задолженность в основном представляет собой дебиторскую задолженность предприятий Нефтехимического комплекса ПАО «Татнефть» им. В. Д. Шашина (связанные стороны). Информация о связанных сторонах представлена в Примечании 26.

Прочая финансовая дебиторская задолженность в основном представляет собой задолженность по долгосрочным беспроцентным займам, выданным сотрудникам по программе социальной ипотеки.

Группа применяет упрощенный подход, предусмотренный в МСФО (IFRS) 9, к оценке ожидаемых кредитных убытков, при котором используется оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки за весь срок для всей торговой и прочей дебиторской задолженности.

В таблице ниже приводится изменение оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки торговой и прочей дебиторской задолженности:

	2018 г.		
	Торговая дебиторская задолженность	Прочая финансовая дебиторская задолженность	Прочая дебиторская задолженность
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки на 1 января	-	(125 420)	(7 041)
Вновь созданные или приобретенные	-	(16 254)	-
Списания	-	16 064	-
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки на 31 декабря	-	(125 610)	(7 041)

12. Торговая и прочая дебиторская задолженность (продолжение)

В таблице ниже приводится изменение резерва под обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности:

	2017 г.		
	Торговая дебиторская задолженность	Прочая финансовая дебиторская задолженность	Прочая дебиторская задолженность
Резерв под обесценение на 1 января	(1)	(127 478)	-
Восстановление резерва/(отчисления в резерв) под обесценение в течение года	1	(6 884)	(7 041)
Суммы, списанные в течение года как безнадежная задолженность	-	8 942	-
Резерв под обесценение на 31 декабря	-	(125 420)	(7 041)

Уровни ожидаемых кредитных убытков основываются на графиках платежей по продажам за 36 месяцев до 31 декабря 2018 г. или 1 января 2018 г. соответственно, и аналогичных исторических кредитных убытках, понесенных за этот период. Уровни убытков за прошлые периоды корректируются с учетом текущей и прогнозной информации о макроэкономических факторах, влияющих на способность покупателей погашать дебиторскую задолженность.

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности определяется в соответствии с матрицей резервов, представленной в таблице ниже. Матрица резервов основана на количестве дней просрочки актива с распределением на портфели дебиторской задолженности, однородные с точки зрения кредитного риска.

Матрица резервов, а также анализ дебиторской задолженности по кредитному качеству по состоянию на 31 декабря 2018 г. представлены в таблице ниже:

	Уровень убытков	Валовая балансовая стоимость	Ожидаемые кредитные убытки за весь срок
Торговая дебиторская задолженность			
- текущая (непросроченная)	0%	1 178 366	-
- с задержкой платежа менее 90 дней	0%	38 581	-
- с задержкой платежа от 90 до 180 дней	0%	-	-
- с задержкой платежа более 180 дней	0%	-	-
Итого торговая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)		1 216 947	-
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки		-	-
Итого торговая дебиторская задолженность (балансовая стоимость)		1 216 947	-
Прочая финансовая дебиторская задолженность			
- текущая (непросроченная)	0%	55 208	-
- с задержкой платежа менее 90 дней	0%	-	-
- с задержкой платежа от 90 до 180 дней	0%	-	-
- с задержкой платежа более 180 дней	100%	125 610	(125 610)
Итого прочая финансовая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)		180 818	-
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки		(125 610)	-
Итого прочая финансовая дебиторская задолженность (балансовая стоимость)		55 208	-

12. Торговая и прочая дебиторская задолженность (продолжение)

Анализ дебиторской задолженности по кредитному качеству по состоянию на 31 декабря 2017 г. представлены в таблице ниже:

	<u>Валовая балансовая стоимость</u>
Торговая дебиторская задолженность	
- текущая (непросроченная)	887 842
- с задержкой платежа менее 90 дней	56 888
- с задержкой платежа от 90 до 180 дней	-
- с задержкой платежа более 180 дней	-
Итого торговая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)	944 730
Оценочный резерв под обесценение	-
Итого торговая дебиторская задолженность (балансовая стоимость)	944 730
Прочая финансовая дебиторская задолженность	
- текущая (непросроченная)	62 980
- с задержкой платежа менее 90 дней	-
- с задержкой платежа от 90 до 180 дней	-
- с задержкой платежа более 180 дней	125 420
Итого прочая финансовая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)	188 400
Оценочный резерв под обесценение	(125 420)
Итого прочая финансовая дебиторская задолженность (балансовая стоимость)	62 980

Справедливая стоимость дебиторской задолженности приблизительно равна ее балансовой стоимости (Примечание 30).

13. Авансы выданные и прочие оборотные активы

В составе авансов выданных и прочих оборотных активов отражен в основном авансы, выданные для приобретения прочих товаров и услуг, а также налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям.

14. Денежные средства и их эквиваленты

	<u>На 31 декабря 2018 г.</u>	<u>На 31 декабря 2017 г.</u>
Денежные средства в банках	4 933	5 674
Денежные средства в кассе	28	-
Итого денежные средства	4 961	5 674

По состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. денежные средства Группы находятся в ПАО «Банк ЗЕНИТ» и его дочерних предприятиях (связанные стороны). Информация о связанных сторонах представлена в Примечании 26.

15. Акционерный капитал

Зарегистрированный, выпущенный и оплаченный акционерный капитал. По состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. зарегистрированный, выпущенный и оплаченный акционерный капитал Группы состоял из 63 731 171 обладающих правом голоса обыкновенных и 1 969 910 не обладающих правом голоса привилегированных акций, оба класса акций имеют номинальную стоимость 1 рубль за одну акцию. Номинальная стоимость уставного капитала отличается от балансовой стоимости в связи с отражением результата пересчета взносов в акционерный капитал, сделанных до 1 января 2003 г., до эквивалента покупательной способности российского рубля по состоянию на 31 декабря 2002 г. Поправка по увеличению акционерного капитала была сделана за счет нераспределенной прибыли Общества на сумму 947 459 тыс. руб.

Золотая акция. Правительство Татарстана в силу закона наделено специальным правом («золотая акция»), что позволяет ему назначать одного представителя в Совет директоров и одного представителя в ревизионную комиссию Общества, а также налагать вето на определенные важные решения, включая решения относительно изменений в акционерном капитале, поправок в Устав, ликвидации или реорганизации Общества, а также одобрения в отношении «крупных» сделок и «сделок, в совершении которых имеется заинтересованность», как определено в законодательстве Российской Федерации. В настоящее время срок действия специального права («золотой акции») не ограничен.

Права, связанные с владением привилегированными акциями. Привилегированные акции дают их владельцу право на получение годового фиксированного дивиденда в размере 10% от номинальной стоимости привилегированной акции. Общая сумма, выплачиваемая в качестве дивидендов по привилегированным акциям, устанавливается общим собранием акционеров. Дивиденд, выплачиваемый на привилегированную акцию, не может быть меньше дивиденда, выплачиваемого на обыкновенную акцию. Привилегированные акции обладают правом голоса на собраниях только при голосовании по следующим вопросам:

- изменение фиксированного дивиденда, подлежащего выплате по привилегированным акциям;
- выпуск дополнительных привилегированных акций, дающих их владельцам большие права, чем права владельцев привилегированных акций; и
- ликвидация или реорганизация Общества.

Изменения по любому из перечисленных вопросов могут быть приняты только в том случае, если за них проголосовали не менее трех четвертей акционеров-владельцев голосующих акций, принимающих участие в общем собрании акционеров, за исключением голосов акционеров-владельцев привилегированных акций, права по которым ограничиваются, и три четверти голосов всех акционеров-владельцев привилегированных акций, права по которым ограничиваются, если для принятия такого решения уставом Общества не установлено большее число голосов акционеров.

Владельцы привилегированных акций получают те же права при голосовании, что и владельцы обыкновенных акций в том случае, если дивиденды не объявлялись или объявлялись, но не были выплачены по ним. При ликвидации Общества акционеры имеют право на получение части чистых активов Общества. В соответствии с российским законом «Об акционерных обществах» и уставом Общества, при ликвидации держатели привилегированных акций имеют право преимущественного требования выплаты начисленных, но не выплаченных дивидендов по сравнению с держателями обыкновенных акций.

Суммы к распределению среди акционеров. Основой для распределения прибыли среди акционеров служит неконсолидированная бухгалтерская отчетность Общества, составленная по российским стандартам бухгалтерского учета (далее – «РСБУ»), и существенно отличающаяся от отчетности по МСФО (см. Примечание 3). В соответствии с российским законодательством такое распределение осуществляется исходя из чистой прибыли текущего года, рассчитанной в соответствии с РСБУ.

15. Акционерный капитал (продолжение)

Однако законы и другие законодательные нормы, определяющие права акционеров на получение дивидендов, допускают различное юридическое толкование. Согласно бухгалтерской отчетности Общества, составленной по российским стандартам бухгалтерского учета, за годы, закончившиеся 31 декабря 2018 и 2017 гг. чистая прибыль составила 311 574 тыс. руб. и 46 873 тыс. руб. соответственно.

Дивиденды. Дивиденды по итогам 2017 и 2016 гг. не были объявлены и не выплачивались.

Прибыль/(убыток) на акцию. Привилегированные акции не подлежат выкупу и квалифицируются как акции, участвующие в прибыли. Базовая прибыль/(базовый убыток) на акцию рассчитывается как отношение прибыли/(убытка), приходящегося на долю акционеров Общества, к средневзвешенному числу обыкновенных и привилегированных акций, находящихся в обращении в течение года.

У Общества отсутствуют разводняющие потенциальные обыкновенные акции, следовательно, разводненная прибыль/(разводненный убыток) на акцию совпадает с базовой прибылью/(базовым убытком) на акцию.

Прибыль/(убыток) на акцию рассчитывается следующим образом:

	2018 г.	2017 г.
Прибыль/(убыток) за год, причитающийся владельцам обыкновенных акций	228 203	(97 989)
Прибыль/(убыток) за год, причитающийся владельцам привилегированных акций	7 054	(3 029)
Прибыль/(убыток) за год	<u>235 257</u>	<u>(101 018)</u>
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении (тыс. шт.)	63 731	63 731
Средневзвешенное количество привилегированных акций в обращении (тыс. шт.)	1 970	1 970
Базовая и разводненная прибыль/(базовый и разводненный убыток) на обыкновенную акцию (в рублях на акцию)	<u>3, 581</u>	<u>(1,538)</u>
Базовая и разводненная прибыль/(базовый и разводненный убыток) на привилегированную акцию (в рублях на акцию)	<u>3, 581</u>	<u>(1,538)</u>

16. Кредиты и займы

	Процент- ная ставка	Срок погашения	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Краткосрочные кредиты и займы:				
Краткосрочные займы	0,01%	2018 г.	-	2 077 749
Итого краткосрочные кредиты и займы			-	2 077 749

Валютой всех заемных средств является российский рубль.

По состоянию на 31 декабря 2018 г. Группа полностью погасила задолженность по договорам займов.

По состоянию на 31 декабря 2017 г. займы получены от ПАО «Татнефть» им. В. Д. Шашина (конечная головная организация Группы) и АО «Нижекамсктехуглерод» (связанная сторона) по ставкам ниже рыночных. При первоначальном признании данные займы были учтены по справедливой стоимости, а впоследствии – по амортизируемой стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

16. Кредиты и займы (продолжение)

Эффект дисконтирования по данным займам отражается напрямую в составе нераспределенной прибыли/(убытка) консолидированного отчета об изменениях в капитале. Последующая амортизация дисконта отражается в составе финансовых расходов консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.

Справедливая стоимость займов по состоянию на 31 декабря 2018 г. составила 0 тыс. руб. (на 31 декабря 2017 г.: 2 017 557 тыс. руб.).

Справедливая стоимость кредитов и займов определена на основании будущих денежных потоков, дисконтированных с использованием рыночной ставки процента, доступной для Группы на конец года.

17. Аренда

Операционная аренда – Группа выступает в качестве арендодателя

Группа заключила ряд соглашений о передаче в аренду недвижимости, транспортных средств и оборудования. Договоры аренды заключены на срок от 1 до 10 лет. Часть договоров заключены на неопределенный срок, что предполагает возможность досрочного расторжения по инициативе арендатора с уведомлением за один месяц по договорам аренды движимого имущества и за три месяца по договорам аренды недвижимости.

В таблице ниже представлены будущие минимальные арендные платежи к получению по договорам операционной аренды без права досрочного прекращения:

	<u>На 31 декабря 2018 г.</u>	<u>На 31 декабря 2017 г.</u>
В течение одного года	206 701	48 567
Свыше одного года, но не более пяти лет	59 496	40 350
Более пяти лет	46 727	39 848
Итого платежи по операционной аренде к получению	312 924	128 765

Операционная аренда – Группа выступает в качестве арендатора

Группа заключила ряд соглашений об аренде земельных участков и оборудования. Сроки аренды по данным соглашениям варьируются от 1 до 50 лет.

В таблице ниже представлены будущие минимальные арендные платежи к уплате по договорам операционной аренды без права досрочного прекращения:

	<u>На 31 декабря 2018 г.</u>	<u>На 31 декабря 2017 г.</u>
В течение одного года	1 645	1 428
Свыше одного года, но не более пяти лет	5 230	4 134
Более пяти лет	38 729	32 109
Итого платежи по операционной аренде к оплате	45 604	37 671

Финансовая аренда – Группа выступает в качестве арендатора

Ниже представлена информация об общей стоимости минимальных арендных платежей по финансовой аренде и их приведенной стоимости.

По состоянию на 31 декабря 2018 г. Группа полностью погасила обязательства по финансовой аренде.

17. Аренда (продолжение)

	Срок погашения до 1 года	Срок погашения от 1 до 5 лет	Срок погашения свыше 5 лет	Итого
Общая стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2017 г.	9 029	-	-	9 029
За вычетом будущих расходов на обслуживание долга	(291)	-	-	(291)
Приведенная стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2017 г.	8 738	-	-	8 738

Информация о балансовой стоимости активов, полученных в финансовую аренду, представлена в Примечании 8.

18. Торговая и прочая кредиторская задолженность

	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Торговая кредиторская задолженность	5 860 974	3 964 923
Прочая кредиторская задолженность	8 830	9 498
Итого финансовые обязательства в составе торговой и прочей кредиторской задолженности	5 869 804	3 974 421
Начисление вознаграждения по итогам работы	229 538	230 859
Начисление на оплату неиспользованных отпусков	158 081	139 518
Расчеты с бюджетом	135 629	138 060
Расчеты с персоналом по заработной плате	60 620	72 743
Расчеты по страховым взносам	41 843	39 443
Итого нефинансовые обязательства в составе торговой и прочей кредиторской задолженности	625 711	620 623
Итого торговая и прочая кредиторская задолженность	6 495 515	4 595 044

Торговая и прочая кредиторская задолженность, как правило, является беспроцентной. Начисление на выплату вознаграждения по итогам работы, созданное за 2018 г., будет погашено в 2019 г.

Справедливая стоимость каждого класса финансовых обязательств, вошедших в состав торговой и прочей кредиторской задолженности, по состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. приблизительно равна их балансовой стоимости (Примечание 30).

19. Выручка

	2018 г.	2017 г.
Продажа шинной продукции	19 387 254	15 934 692
Предоставление услуг	551 972	399 471
Доход от аренды инвестиционной недвижимости	209 905	94 189
Доход от прочей аренды	149 481	147 826
Прочая выручка	79 742	48 865
Итого выручка	20 378 354	16 625 043

19. Выручка (продолжение)

По условиям договоров оплата может осуществляться денежными средствами, взаимозачетом, а также банковскими векселями. В 2018 году расчеты взаимозачетом проводились на 7 522 827 тыс. руб., расчеты банковскими векселями не проводились (в 2017 году: расчеты взаимозачетом и банковскими векселями не проводились).

20. Себестоимость

	2018 г.	2017 г.
Стоимость запасов	12 646 808	9 318 401
Затраты на ремонт и техническое обслуживание основных средств	1 676 595	1 699 229
Расходы на оплату труда	1 235 251	1 022 479
Электро- и теплоснабжение	1 101 961	990 040
Амортизация основных средств	900 095	885 741
Страховые взносы	435 452	363 595
Лабораторно-дорожные и прочие испытания автошин	246 822	303 393
Расходы на оплату отпусков, включая резерв по неиспользованным отпускам	223 960	210 409
Резерв на выплату вознаграждения по итогам работы	223 402	222 231
Услуги хозяйственного характера	157 934	147 349
Утилизация отработанных автошин	48 347	68 835
Расходы на научно-исследовательские и технологические работы	40 032	53 394
Социальные выплаты	41 227	25 903
Работы, услуги производственного характера	38 216	42 379
Расходы на переработку давальческого сырья	16	43 302
Прочие расходы	7 090	7 207
Итого себестоимость	19 023 208	15 403 887

21. Административные расходы

	2018 г.	2017 г.
Услуги по управлению	224 090	197 015
Взносы по программе социальной ипотеки	119 686	119 686
Налоги, кроме налога на прибыль	116 832	118 381
Услуги по охране	107 698	107 092
Расходы на оплату труда	89 398	71 915
Автоуслуги по предоставлению служебного транспорта	54 123	50 499
Социальные выплаты	41 912	43 438
Консультационные, информационные услуги, аудит	33 393	26 399
Страховые взносы	28 978	24 810
Затраты на добровольное медицинское страхование	16 268	12 737
Резерв по сомнительным долгам	16 254	13 924
Услуги по ремонту и техническому обслуживанию	15 566	27 785
Электро- и теплоснабжение	11 212	10 767
Услуги хозяйственного характера	11 197	11 620
Резерв на выплату вознаграждения по итогам работы	6 493	8 358
Амортизация основных средств	6 386	6 686
Расходы на оплату отпусков, включая резерв по неиспользованным отпускам	6 185	7 018
Услуги банка	237	158
Прочие расходы	14 404	30 273
Итого административные расходы	920 312	888 561

22. Прочие операционные расходы

	<u>2018 г.</u>	<u>2017 г.</u>
Расходы по содержанию имущества (основных средств), не используемых в деятельности предприятия	9 161	2 719
Убыток от списания внеоборотных активов	67	6 239
Безвозмездная передача имущества	-	102 248
Прочие	7 255	2 994
Итого операционные расходы	<u>16 483</u>	<u>114 200</u>

Убыток от списания внеоборотных активов обусловлен списанием пресс-форм и прочих объектов спецоснастки, неиспользуемых в производственной деятельности Группы.

В 2017 г. безвозмездная передача имущества представлена перечислением денежных средств в адрес ООО «Комбинат питания Шинник» и ООО «Соцбытослуживание «Шинник» и др.

23. Финансовые расходы

	<u>2018 г.</u>	<u>2017 г.</u>
Процентные расходы по займам и кредитам	62 958	297 657
Процентные расходы по вознаграждениям по окончании трудовой деятельности	30 272	31 936
Процентные расходы по финансовой аренде	3 470	16 097
Итого расходы по финансированию	<u>96 700</u>	<u>345 690</u>

24. Налог на прибыль

(а) Компоненты расходов по налогу на прибыль

Расходы по налогу на прибыль включают следующие компоненты:

	<u>2018 г.</u>	<u>2017 г.</u>
Текущий налог на прибыль	(106 521)	(70 762)
Отложенный налог на прибыль	5 135	46 992
Прочие	(15)	(6 099)
Расход по налогу на прибыль за год	<u>(101 401)</u>	<u>(29 869)</u>

Ниже представлена сверка между расходом по налогу на прибыль, начисленным за период и суммой налога, определяемой путем умножения прибыли до налога на прибыль на ставку налогообложения 20% (за год, закончившийся 31 декабря 2017 г.: 20%), предусмотренную законодательством:

	<u>2018 г.</u>	<u>2017 г.</u>
Прибыль/(убыток) до налогообложения	336 658	(71 149)
Теоретически рассчитанная сумма налога на прибыль по установленной законодательством ставке	(67 332)	14 230
Увеличение в результате:		
Не подлежащих вычету расходов, нетто	(34 069)	(56 035)
Непризнанные прочие потенциальные отложенные налоговые активы	-	11 936
Расход по налогу на прибыль	<u>(101 401)</u>	<u>(29 869)</u>

24. Налог на прибыль (продолжение)

(б) Отложенные налоги в расшифровке по видам временных разниц

Различия между МСФО и налоговым законодательством Российской Федерации приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления консолидированной финансовой отчетности и их базой для расчета налога на прибыль.

Ниже подробно представлены налоговые последствия движения этих временных разниц, которые отражаются по ставке 20% (за год, закончившийся 31 декабря 2017 г.: 20%).

	Изменение отложенных налогов				На 31 декабря 2018 г.
	На 31 декабря 2017 г.	Отражены в составе капитала	Отражены в составе прочего совокупного дохода	Отражены в составе прибыли или убытка	
Нематериальные активы	-	-	-	-	-
Авансы выданные и прочие оборотные активы	4 480	-	-	(4 480)	-
Кредиторская задолжен- ность, авансы полученные, обязательство по текущему налогу на прибыль	3 647	-	-	(3 647)	-
Прочие	6 086	-	-	(109)	5 977
Отложенные налоговые активы	14 213	-	-	(8 236)	5 977
Основные средства, инвестиционная собственность	(210 336)	-	-	536	(209 800)
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	(147 110)	-	(50 632)	-	(197 742)
Кредиты и займы	(12 634)	-	-	12 634	-
Прочие	(2 345)	-	-	201	(2 144)
Отложенные налоговые обязательства	(372 425)	-	(50 632)	13 371	(409 686)
Итого чистые отложенные налоговые обязательства	(358 212)	-	(50 632)	5 135	(403 709)

	Изменение отложенных налогов				На 31 декабря 2017 г.
	На 31 декабря 2016 г.	Отражены в составе капитала	Отражены в составе прочего совокупного дохода	Отражены в составе прибыли или убытка	
Нематериальные активы	75	-	-	(75)	-
Авансы выданные и прочие оборотные активы	-	-	-	4 480	4 480
Кредиторская задолжен- ность, авансы полученные, обязательство по текущему налогу на прибыль	-	-	-	3 647	3 647
Прочие	2 630	-	-	3 456	6 086
Отложенные налоговые активы	2 705	-	-	11 508	14 213
Основные средства, инвестиционная собственность	(205 489)	-	-	(4 847)	(210 336)
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	(104 118)	-	(42 992)	-	(147 110)

24. Налог на прибыль (продолжение)

	Изменение отложенных налогов				На 31 декабря 2017 г.
	На 31 декабря 2016 г.	Отражены в составе капитала	Отражены в составе прочего совокупного дохода	Отражены в составе прибыли или убытка	
Кредиты и займы	(37 638)	(15 998)	-	41 002	(12 634)
Прочие	(1 674)	-	-	(671)	(2 345)
Отложенные налоговые обязательства	(348 919)	(15 998)	(42 992)	35 484	(372 425)
Итого чистые отложенные налоговые обязательства	(346 214)	(15 998)	(42 992)	46 992	(358 212)

25. Обязательства по выплатам работникам и вознаграждениям по окончании трудовой деятельности

Пенсионные обязательства

Группа имеет различные программы пенсионного обеспечения, предлагаемые практически всем сотрудникам и членам руководства. Сумма взносов, частота их выплат и прочие условия данного плана регулируются «Положением о негосударственном пенсионном обеспечении работников» и договорами, заключенными между Обществом и некоммерческой организацией «Национальный негосударственный пенсионный фонд». В соответствии с условиями этих договоров, Группа должна вносить определенные взносы от имени работников и гарантировать выплату минимальной премии при выходе работников на пенсию. Размеры взносов и премий обычно зависят от занимаемой должности и стажа работы на момент достижения пенсионного возраста (согласно закону 350-ФЗ о государственном пенсионном возрасте), а для руководства – от срока их найма. В соответствии с условиями коллективного договора, заключаемого ежегодно между Компанией или ее дочерними предприятиями и их работниками, Группа обязана осуществлять определенные выплаты работникам по завершении их работы в Компании или ее дочерних предприятиях, сумма которых зависит от размера заработной платы и количества отработанных лет на момент их выхода на пенсию.

Основные использованные актуарные допущения:

	На 31 декабря 2018	На 31 декабря 2017
Ставка дисконтирования	8,70%	7,38%
Коэффициент повышения уровня заработной платы	5,35%	6,01%
Актуарный тариф НО «Национальный НПФ»	3,0%	3,0%
Ставка обязательных страховых взносов	30,85%	33,51%
Ожидаемый возраст выхода на пенсию для женщин, лет	49,11	49,07
Ожидаемый возраст выхода на пенсию для мужчин, лет	53,65	53,23

Ожидаемая текучесть кадров определяется на основе исторических данных и находится в обратной зависимости от опыта работы сотрудника. Средние коэффициенты текучести кадров составляют: для сотрудников с опытом работы 5 лет – 8,11% процентов в год для женщин и 10,71% в год для мужчин, для сотрудников с опытом работы 10 лет – 5,58% процентов в год для женщин и 7,04% в год для мужчин, для сотрудников с опытом работы 20 лет – 3,84% процентов в год для женщин и 4,63% в год для мужчин.

Актуарные предположения в отношении смертности работников сформированы на базе таблицы смертности населения России за 2016 г.

По состоянию на 31 декабря 2018 и 31 декабря 2017 гг. средневзвешенная продолжительность срока выполнения обязательств с установленными выплатами по окончании отчетного периода составляет 6 и 6,8 лет соответственно.

25. Обязательства по выплатам работникам и вознаграждениям по окончании трудовой деятельности (продолжение)

Суммы, отраженные в консолидированном отчете о финансовом положении, представлены ниже:

	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Обязательства по пенсионному обеспечению с выплатами через НПФ	59 969	64 916
Обязательства по выплатам сотрудникам по окончании трудовой деятельности и прочие долгосрочные обязательства	337 058	379 793
За вычетом справедливой стоимости активов плана	(32 063)	(34 527)
Обязательства по пенсионному плану с установленными выплатами, нетто	364 964	410 182

Изменения суммы обязательств за период:

	2018 г.		2017 г.	
	Обязательства по выплатам через НПФ	Прочие обязательства	Обязательства по выплатам через НПФ	Прочие обязательства
Обязательства на начало года	64 916	379 793	60 980	358 507
Стоимость услуг текущего периода	4 118	8 473	2 480	10 014
Расходы по процентам	4 791	28 029	5 080	29 863
Выплаты	(5 474)	(24 516)	(3 517)	(18 078)
(Прибыль)/убыток от переоценки:				
Актuarная прибыль от изменения финансовых допущений	(2 932)	(52 141)	(439)	(7 332)
(Актuarная прибыль)/актуарный убыток от изменения демографических допущений	(2 324)	(15 470)	1 337	20 788
(Актuarная прибыль)/актуарный убыток – корректировки на основе опыта	(3 126)	12 890	(1 005)	(13 969)
Обязательства на конец года	59 969	337 058	64 916	379 793

Суммы, отраженные в составе прибылей или убытков, представлены ниже:

	2018 г.		2017 г.	
	Обязательства по выплатам через НПФ	Прочие обязательства	Обязательства по выплатам через НПФ	Прочие обязательства
Стоимость услуг	(4 118)	(8 473)	(2 480)	(10 014)
Чистые расходы по процентам	(2 243)	(28 029)	(2 073)	(29 863)
Прибыль/(убыток) от переоценки:				
Актuarная прибыль от изменения финансовых допущений	-	6 396	-	996
Актuarная прибыль/(актуарный убыток) от изменения демографических допущений	-	2 651	-	(2 370)
Актuarная прибыль – корректировки на основе опыта	-	1 184	-	2 047
Итого в составе расходов на вознаграждения работникам	(6 361)	(26 271)	(4 553)	(39 204)

25. Обязательства по выплатам работникам и вознаграждениям по окончании трудовой деятельности (продолжение)

В составе прочего совокупного дохода учитываются:

	2018 г.		2017 г.	
	Обязательства по выплатам через НПФ	Прочие обязательства	Обязательства по выплатам через НПФ	Прочие обязательства
Прибыль/(убыток) от переоценки:				
Актuarная прибыль от изменения финансовых допущений	2 932	45 745	439	6 336
Актuarная прибыль/(актуарный убыток) от изменения демо-графических допущений	2 324	12 819	(1 337)	(18 418)
Актuarная прибыль/(актуарный убыток) – корректировки на основе опыта	3 126	(14 074)	1 005	11 922
Расход на активы плана, за исключением сумм, включенных в процентный доход	(18 149)	-	(16 543)	-
Итого в составе прочего совокупного дохода	(9 767)	44 490	(16 436)	(160)

Изменение справедливой стоимости активов пенсионного плана представлено ниже:

	2018 г.	2017 г.
Активы плана на начало года	34 527	27 697
Процентный доход	2 548	3 007
Взносы	18 611	23 883
Выплаты	(5 474)	(3 517)
Актuarный убыток	(18 149)	(16 543)
Активы плана на конец года	32 063	34 527

Количественный анализ чувствительности для основных допущений по состоянию на конец отчетного периода:

	(Уменьшение)/ увеличение суммы обязательства на 31 декабря 2018 г.
Увеличение ставки дисконтирования на 0,5%	(10 606)
Уменьшение ставки дисконтирования на 0,5%	11 440
Увеличение коэффициента повышения уровня заработной платы на 0,5%	11 485
Уменьшение коэффициента повышения уровня заработной платы на 0,5%	(10 725)
Увеличение текучести кадров на 20%	(6 362)
Уменьшение текучести кадров на 20%	6 968
Увеличение продолжительности жизни мужчин пенсионного возраста на 1 год	1 402
Уменьшение продолжительности жизни мужчин пенсионного возраста на 1 год	(1 292)
Увеличение продолжительности жизни женщин пенсионного возраста на 1 год	3 425
Уменьшение продолжительности жизни женщин пенсионного возраста на 1 год	(3 103)

Вышеприведенные результаты анализа чувствительности основаны на анализе изменений в каждом актуарном допущении с предположением, что все остальные актуарные допущения неизменны. При расчете чувствительности текущей стоимости основных актуарных допущений был использован метод оценки, аналогичный методу оценки текущей стоимости обязательств, признанных в консолидированном отчете о финансовом положении (метод прогнозируемой условной единицы).

25. Обязательства по выплатам работникам и вознаграждениям по окончании трудовой деятельности (продолжение)

Ежегодные пенсионные взносы, сделанные Группой, управляются «Национальным негосударственным пенсионным фондом». Основной целью инвестиций в Фонд, осуществляемых по пенсионной программе, является получение наиболее высокого дохода от вложений при допустимых уровнях риска и ликвидности бумаг, диверсификация и снижение риска обесценения инвестиций и получение необходимой ликвидности для осуществления выплат бенефициарам пенсионной программы и для управления портфелем.

Структура активов пенсионного плана:

	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Облигации российских предприятий и акции российских предприятий	52,37%	57,99%
Государственные облигации Российской Федерации и субъектов Российской Федерации	23,37%	17,83%
Банковские депозиты	23,13%	21,97%
Ценные бумаги иностранных государственных эмитентов	0,93%	0,02%
Прочее	0,20%	2,19%
Итого активы пенсионного плана	100%	100%

По наилучшей оценке Группы, сумма взносов по пенсионному плану, уплата которых ожидается в течение следующего годового периода, равна 45 154 тыс. руб.

26. Раскрытие информации о связанных сторонах

Стороны обычно считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из сторон имеет возможность контролировать другую сторону, или может оказывать значительное влияние на принимаемые ею решения по вопросам финансово-хозяйственной деятельности или осуществлять над ней совместный контроль. При рассмотрении взаимоотношений с каждой из возможных связанных сторон принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

Состояние расчетов со связанными сторонами

Остатки по операциям со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. представлены ниже:

	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Конечная головная организация (ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина)		
Торговая дебиторская задолженность	11 495	7 254
Кредиторская задолженность	-	(9)
Краткосрочные займы	-	(1 262 185)
Головная организация (ООО «УК «Татнефть-Нефтехим»)		
Прочая дебиторская задолженность	1 253	874
Торговая дебиторская задолженность	35	12
Кредиторская задолженность	(35 872)	(70 323)
Ассоциированная компания (ООО «Мекбар»)		
Прочая дебиторская задолженность	148	106
Торговая дебиторская задолженность	-	167
Кредиторская задолженность	(8 054)	(4 518)

26. Раскрытие информации о связанных сторонах (продолжение)

	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
Прочие связанные стороны (дочерние и зависимые компании Группы «Татнефть»)		
Торговая дебиторская задолженность	1 200 872	927 557
Прочая дебиторская задолженность	52 640	60 518
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	10 502	-
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	-	9 383
Денежные средства	4 933	5 674
Авансы выданные под приобретение внеоборотных активов	113	6 435
Авансы полученные	(53)	(2)
Кредиторская задолженность	(5 709 039)	(3 804 700)
Краткосрочные займы	-	(815 564)
Краткосрочные обязательства по финансовой аренде	-	(8 738)
Связанные с государством компании		
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	983 774	-
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	-	731 719
Прочая дебиторская задолженность	-	-
Авансы выданные	430	326
Кредиторская задолженность	(306)	(304)

Представленная в таблице дебиторская задолженность связанных сторон отражена за вычетом резерва сомнительных долгов. На 31 декабря 2018 г. резерв составил 7 041 тыс. руб. (на 31 декабря 2017 г.: 7 041 тыс. руб.).

Операции со связанными сторонами

Ниже указаны операции со связанными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2018 и 2017 гг.:

	2018 г.	2017 г.
Конечная головная организация (ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина):		
<i>Выручка:</i>		
- реализация металлолома	25 659	10 264
<i>Финансовые расходы:</i>		
- проценты к уплате	68	280 848
<i>Прочие доходы:</i>		
- реализация основных средств	-	8 220
<i>Вклады собственников</i>	-	14 062
Головная организация (ООО «УК «Татнефть-Нефтехим»):		
<i>Выручка от реализации:</i>		
- услуг по аренде и прочих услуг	120	124
<i>Вклады собственников</i>	57 212	-
<i>Приобретение:</i>	224 090	197 015
- услуг по управлению и прочих услуг		
Ассоциированная компания (ООО «Мекбар»):		
<i>Выручка от реализации:</i>		
- услуг по аренде и прочих услуг	1 162	1 491
<i>Приобретение:</i>		
- услуг по ремонту	51 925	44 640
- основных средств	2 345	-
Прочие связанные стороны (дочерние и зависимые компании Группы «Татнефть»):		
<i>Выручка от реализации:</i>		
- шинной продукции	19 379 923	15 925 204
- услуг по аренде имущества	351 237	230 790
- коммунальных услуг	341 466	353 481
- услуг по ошиповке шин	145 552	-
- услуг производственного характера	65 730	44 572
- реализация отходов производства	26 425	12 551
- реализация ТМЦ	5 336	14 327
- прочее	270	306

26. Раскрытие информации о связанных сторонах (продолжение)

<i>Приобретение:</i>		
- сырья и материалов	12 568 985	9 386 324
- энергии, воды, пара	1 092 314	974 725
- услуг по ремонту и обслуживанию производственного оборудования	1 087 054	1 120 298
- основных средств	564 120	1 117 840
- услуг по ремонту и обслуживанию энергооборудования	412 794	384 599
- услуг по проведению испытаний сырья и готовой продукции	189 104	171 472
- услуг хозяйственного характера	172 217	158 969
- услуг по сопровождению и совершенствованию процессов производства шин	45 356	63 296
- НИОКР	40 032	53 394
- услуг по прочему ремонту	26 040	25 182
- услуг по омологодии шин	12 522	67 022
- услуг по переработке давальческого сырья	16	43 302
- прочее	107 950	54 414
<i>Финансовые расходы:</i>		
- процентные расходы по финансовой аренде	3 470	16 097
- проценты к уплате	63 990	16 809
<i>Прочие доходы:</i>		
- реализация основных средств	-	517
- прочее	22	1
<i>Прочие расходы:</i>		
- безвозмездная передача имущества	-	102 192
- прочее	12 669	5 669
Связанные с государством компании		
<i>Административные расходы:</i>		
- взносы по программе социальной ипотеки	119 686	119 686
<i>Приобретение:</i>		
- прочих услуг	1 195	733

Цены на продукцию, товары, работы, услуги, поставленные Группе связанными сторонами и поставленные Группой своим связанным сторонам, устанавливаются на основании заключенных договоров, исходя из себестоимости и уровня планируемой рентабельности.

Вознаграждения основному управленческому персоналу

К основному управленческому персоналу Общество относит членов Совета директоров. В 2018 г. совокупный размер вознаграждений Совету директоров, включая заработную плату членов органов управления акционерного общества, являвшихся его работниками, в том числе работавших по совместительству, премии, комиссионные, вознаграждения, отдельно выплаченные за участие в работе соответствующего органа управления, а также иные виды вознаграждений составили 3 390 тыс. руб. (в 2017 г. – 2 140 тыс. руб.).

27. Условные и договорные обязательства

Судебные разбирательства. К Группе периодически, в ходе обычной деятельности, могут поступать иски о взыскании. Исходя из собственной оценки, а также консультаций внутренних профессиональных консультантов, руководство считает, что они не приведут к каким-либо значительным убыткам.

Условные налоговые обязательства. Налоговое законодательство Российской Федерации, действующее или по существу вступившее в силу на конец отчетного периода, допускает возможность разных трактовок применительно к сделкам и операциям Группы. В связи с этим позиция руководства в отношении налогов и документы, обосновывающие эту позицию, могут быть оспорены налоговыми органами. Налоговый контроль в Российской Федерации постепенно усиливается, в том числе повышается риск проверок влияния на налогооблагаемую базу операций, не имеющих четкой финансово-хозяйственной цели или операций с контрагентами, не соблюдающими требования налогового законодательства. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года, предшествующих году, в котором вынесены решения о проведении проверки. При определенных обстоятельствах могут быть проверены и более ранние периоды.

27. Условные и договорные обязательства (продолжение)

Российское законодательство о трансфертном ценообразовании, в целом, соответствует международным принципам трансфертного ценообразования, разработанным Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), с определенными особенностями. Законодательство о трансфертном ценообразовании предусматривает возможность доначисления налоговых обязательств по контролируемым сделкам (сделкам с взаимозависимыми лицами и определенным видам сделок с независимыми лицами), если цена сделки не соответствует рыночной. Руководство внедрило систему внутреннего контроля в целях выполнения требований действующего законодательства о трансфертном ценообразовании.

Налоговые обязательства, возникающие в результате совершения контролируемых сделок, определяются на основе фактических цен таких сделок. Существует вероятность того, что по мере дальнейшего развития практики применения правил трансфертного ценообразования эти цены могут быть оспорены. Влияние такого развития событий не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако может быть значительным с точки зрения финансового положения и/или хозяйственной деятельности.

Так как российское налоговое законодательство не содержит четкого руководства по некоторым вопросам, Группа время от времени применяет такие интерпретации законодательства, которые приводят к снижению общей суммы налогов по Группе. Руководство в настоящее время считает, что его позиция в отношении налогов и примененные Группой интерпретации с достаточной степенью вероятности могут быть подтверждены, однако, существует риск того, что Группа понесет дополнительные расходы, если позиция руководства в отношении налогов и примененные Группой интерпретации законодательства будут оспорены налоговыми органами. Влияние такого развития событий не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако может быть значительным с точки зрения финансового положения и/или хозяйственной деятельности Группы в целом.

Вопросы охраны окружающей среды. В настоящее время в России ужесточается природоохранное законодательство и продолжается пересмотр позиции государственных органов Российской Федерации относительно обеспечения его соблюдения. Группа проводит периодическую оценку своих обязательств, связанных с охраной окружающей среды. По мере выявления обязательств они незамедлительно отражаются в консолидированной финансовой отчетности. Потенциальные обязательства, которые могут возникнуть в результате изменения существующего законодательства и нормативных актов, а также в результате судебной практики, не могут быть оценены с достаточной степенью надежности, хотя и могут оказаться значительными. Руководство Группы считает, что в условиях существующей системы контроля за соблюдением действующего природоохранного законодательства не имеется значительных обязательств, возникающих в связи с нанесением ущерба окружающей среде.

Обязательства капитального характера. По состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. Группа имела обязательства капитального характера приблизительно на сумму 27 950 тыс. руб. и 41 200 тыс. руб. соответственно. Данные обязательства связаны со строительством третьей очереди хранилища перерабатываемых отходов в рамках долгосрочной целевой программы «Охрана окружающей среды г. Нижнекамска и Нижнекамского муниципального района» и капитального ремонта футеровки и металлоконструкций печи фирмы «Рутнер» в рамках долгосрочной целевой программы «Охрана атмосферного воздуха». Обязательства подлежат исполнению в период с 2015 по 2020 гг.

28. Управление финансовыми рисками

Управление рисками Группы осуществляется в отношении финансовых, операционных и юридических рисков. Финансовые риски включают рыночный риск (состоящий из валютного риска, процентного риска и прочих ценовых рисков), кредитный риск и риск ликвидности. Главной целью управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Управление операционным и юридическим рисками должно обеспечивать надлежащее функционирование внутренних политик и процедур в целях минимизации данных рисков.

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Кредитный риск. Группа подвержена кредитному риску, который является риском того, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной понесения финансовых убытков другой стороной вследствие невыполнения обязательства по договору.

Кредитный риск возникает в результате кредитных и прочих операций Группы с контрагентами, вследствие которых возникают финансовые активы и забалансовые обязательства кредитного характера.

Группа применяет для оценки кредитного риска под ожидаемые кредитные убытки согласно МСФО (IFRS) 9 два подхода: i) общую модель – для займов, прочих денежных средств и их эквивалентов и всей прочей дебиторской задолженности; ii) упрощенную модель – для краткосрочной торговой задолженности.

Общий подход основан на трехэтапной модели оценки ожидаемых кредитных убытков:

Этап 1 – для финансовых активов с низким кредитным риском с момента первоначального признания, и по которым на отчетную дату не было значительного увеличения кредитного риска, т.е. срок просрочки по которым составляет «менее 90 дней», оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе 12-месячных ожидаемых кредитных убытков

Этап 2 – если выявлено значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, такие как наличие просроченной задолженности по финансовому активу сроком от 91 до 180 дней, снижение кредитного рейтинга на 2 ступени по сравнению с предыдущей отчетной датой, реструктуризация задолженности и контрагента и т. д., то актив пока еще не считается обесцененным, но оценочный резерв под кредитные убытки создается на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок действия финансового инструмента.

Этап 3 – если финансовый актив является обесцененным, т.е. просрочен на более 181 дня, присвоен дефолтный уровень долгосрочного кредитного рейтинга, ведутся судебные споры, контрагенты находятся в кризисном состоянии, оценочный резерв под убытки создается на основе ожидаемых кредитных убытков за весь срок действия финансового инструмента. В результате перевода актива в Этап 3 Группа перестает признавать процентный доход на основе валовой балансовой стоимости и при расчете процентного дохода применяет к балансовой стоимости эффективную процентную ставку актива за вычетом ожидаемых кредитных убытков.

Оценка ожидаемых кредитных убытков в зависимости от Этапа обесценения по общей модели осуществляется по трем вариантам: (i) внутренней системе рейтингов; (ii) по внешней рейтинговой системе (Standard & Poor's [S&P], Fitch, Moody's); (iii) на основании профессионального суждения. Для оценки риска по внутренней системе рейтинга учитывается надежность контрагентов в зависимости от сроков просрочек, индексов СПАРК, платежной дисциплины и прочих признаков (судебные разбирательства, смена руководства, бенефициаров, типа финансовой устойчивости). Внутренний рейтинг не применяется к физическим лицам. При определении кредитного риска по внешним рейтингам используются статистические данные о дефолтах и возмещении, публикуемые любым из международных рейтинговых агентств: Standard & Poor's [S&P], Fitch, Moody's. По денежным средствам на расчетных счетах производится оценка контрагентов по международным рейтингам (или используется национальный рейтинг, в случае отсутствия международных рейтингов). В случае, если ни одна из систем рейтингов не позволяют оценить кредитные риски без дополнительного анализа, применяется профессиональное суждение.

Необходимость признания обесценения по краткосрочной торговой дебиторской задолженности анализируется на каждую отчетную дату по упрощенной модели, что подразумевает использование матрицы оценочных резервов для оценки ожидаемых кредитных убытков. Ставки оценочных резервов устанавливаются как отношение непогашенной торговой дебиторской задолженности в стадии дефолта к непогашенной выручке в зависимости от количества дней просрочки платежа.

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Ожидаемые кредитные убытки (ECL) рассчитываются как произведение вероятности дефолта (PD), задолженности на момент дефолта (EAD), убытка в случае дефолта (LGD). Для Группы показатель LGD считается принятым 100%. Процент вероятности дефолта (PD) находится по разработанной Группой методике, описанной выше.

Расчеты оценочных резервов под ожидаемые кредитные убытки по всем финансовым активам отражают результаты, взвешенные с учетом вероятности, временную стоимость денег и обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступную на отчетную дату.

Группа использует следующие рейтинговые категории для анализа кредитного качества активов, кроме дебиторской задолженности:

- рейтинг инвестиционного уровня соответствует классификации в диапазоне от Aaa до Baa3 агентства Moody's, от AAA до BBB- агентства Fitch и классификации в диапазоне от AAA до BBB- агентства Standard&Poor's;
- рейтинг неинвестиционного (спекулятивного) уровня соответствует классификации в диапазоне от Ba1 до C агентства Moody's, от BB+ до B- агентства Fitch и классификации в диапазоне от BB+ до D агентства Standard&Poor's.

В таблице ниже представлен анализ кредитного риска по денежным средствам и их эквивалентам. В таблице ниже балансовая стоимость на 31 декабря 2018 г. также отражает максимальную подверженность Группы кредитному риску по данным финансовым активам.

	Этап 1 (ОКУ за 12 мес.)	Этап 2 (ОКУ за весь срок от значительного увеличения кредитного риска)	Этап 3 (ОКУ за весь срок по обесценен ным активам)	Приобретен- ные или созданные обесцененные	Итого
<i>Денежные средства на счетах в банках</i>					
- Рейтинг инвестиционного уровня	-	-	-	-	-
- Рейтинг неинвестиционного уровня	-	-	-	-	-
- Внешний кредитный рейтинг отсутствует	4 933	-	-	-	4 933
Валовая балансовая стоимость	4 933	-	-	-	4 933
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки	-	-	-	-	-
Балансовая стоимость	4 933	-	-	-	4 933

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

В таблице ниже представлен анализ кредитного риска по прочим финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости, кроме денежных средств и их эквивалентов и дебиторской задолженности. В таблице ниже балансовая стоимость финансовых активов на 31 декабря 2018 г. также отражает максимальную подверженность Группы кредитному риску по данным активам.

	Этап 1 (ОКУ за 12 мес.)	Этап 2 (ОКУ за весь срок от значительного увеличения кредитного риска)	Этап 3 (ОКУ за весь срок по обесцененным активам)	Приобретенные или созданные обесцененные	Итого
Займы, выданные работникам					
- Рейтинг инвестиционного уровня	-	-	-	-	-
- Рейтинг неинвестиционного уровня	-	-	-	-	-
- Внешний кредитный рейтинг отсутствует	-	-	180 818	-	180 818
Валовая балансовая стоимость	-	-	180 818	-	180 818
Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки	-	-	(125 610)	-	(125 610)
Балансовая стоимость	-	-	55 208	-	55 208

Информация о подверженности Группы к кредитному риску по торговой дебиторской задолженности представлена в Примечании 12. Так как основная доля дебиторской задолженности представлена задолженностью связанных сторон, находящихся под управлением материнской компании Общества ООО «УК «Татнефть-Нефтехим», подверженность кредитному риску оценивается Обществом как низкая.

В следующей таблице приводится кредитное качество активов, кроме дебиторской задолженности, по состоянию на 31 декабря 2017 г:

	Рейтинг инвестиционного уровня	Рейтинг неинвестиционного уровня	Внешний кредитный рейтинг отсутствует	Итого
Непросроченные и необесцененные				
Денежные средства на счетах в банках	-	-	5 674	5 674
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	-	-	743 024	743 024
Просроченные, но не обесцененные	-	-	-	-
Индивидуально обесцененные				
Займы, выданные работникам	-	-	125 420	125 420
За вычетом резерва под обесценение	-	-	(125 420)	(125 420)
Итого кредитный риск	-	-	748 698	748 698

Рыночный риск. Группа подвержена воздействию рыночных рисков. Рыночные риски Группы могут быть связаны с открытыми позициями по а) иностранным валютам, б) процентным активам и обязательствам, в) изменениями цен на сырьевые товары и г) долевым инструментам, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке.

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

Валютный риск. Возникновение валютного риска связано с активами, коммерческими и финансовыми операциями, выраженными в иностранной валюте.

В таблице ниже представлен риск Группы в отношении изменения обменного курса валют по состоянию на конец отчетного периода:

На 31 декабря 2018 г.	В российских рублях	В евро	Прочее	Итого
Финансовые активы				
Денежные средства и их эквиваленты	4 961	-	-	4 961
Дебиторская задолженность	1 272 155	-	-	1 272 155
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	996 184	-	-	996 184
Итого финансовые активы	2 273 300	-	-	2 273 300
Финансовые обязательства				
Торговая и прочая кредиторская задолженность	5 869 804	-	-	5 869 804
Кредиты и займы	-	-	-	-
Обязательства по финансовой аренде	-	-	-	-
Итого финансовые обязательства	5 869 804	-	-	5 869 804

На 31 декабря 2017 г.	В российских рублях	В евро	Прочее	Итого
Финансовые активы				
Денежные средства и их эквиваленты	5 674	-	-	5 674
Дебиторская задолженность	1 007 710	-	-	1 007 710
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	743 024	-	-	743 024
Итого финансовые активы	1 756 408	-	-	1 756 408
Финансовые обязательства				
Торговая и прочая кредиторская задолженность	3 974 421	-	-	3 974 421
Кредиты и займы	2 077 749	-	-	2 077 749
Обязательства по финансовой аренде	-	8 738	-	8 738
Итого финансовые обязательства	6 052 170	8 738	-	6 060 908

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

В таблице ниже представлен анализ чувствительности прибылей и убытков и капитала к возможным изменениям курса валют на отчетную дату, при том что все остальные переменные характеристики остаются неизменными:

	Повышение/ снижение обменного курса	2018 г.	2017 г.
Евро / Рубль убыток	+10%	-	874
Евро / Рубль прибыль	-10%	-	(874)

Процентный риск. Группа принимает на себя риск, связанный с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и денежные потоки. В связи с тем, что у Группы отсутствуют финансовые активы и обязательства с плавающей процентной ставкой, а также возможность пересмотра процентных ставок не предусмотрена договорами, руководство Группы оценивает подверженность процентному риску как низкую.

Риск изменения цен на товары. Группа подвержена риску волатильности цен на определенные товары (прежде всего синтетического каучука). Группа закупает данный товар у единственного поставщика (связанная сторона).

Риск ликвидности. Риск ликвидности – это риск того, что организация столкнется с трудностями при исполнении финансовых обязательств. Группа подвержена риску в связи с ежедневной необходимостью использования имеющихся денежных средств.

В таблицах ниже представлен анализ финансовых обязательств по срокам погашения:

На 31 декабря 2018 г.	От 1 до 5			Итого
	Менее 1 года	лет	Более 5 лет	
Кредиты и займы	-	-	-	-
Обязательства по финансовой аренде	-	-	-	-
Торговая кредиторская задолженность	5 860 974	-	-	5 860 974
Прочая кредиторская задолженность	8 830	-	-	8 830
Итого обязательства	5 869 804	-	-	5 869 804

На 31 декабря 2017 г.	От 1 до 5			Итого
	Менее 1 года	лет	Более 5 лет	
Кредиты и займы	2 140 985	-	-	2 140 985
Обязательства по финансовой аренде	9 029	-	-	9 029
Торговая кредиторская задолженность	3 964 923	-	-	3 964 923
Прочая кредиторская задолженность	9 498	-	-	9 498
Итого обязательства	6 124 435	-	-	6 124 435

Суммы, раскрытые в таблицах выше, представляют собой контрактные недисконтированные денежные потоки с учетом будущих процентных выплат. Эти недисконтированные денежные потоки отличаются от суммы, включенной в консолидированный отчет о финансовом положении, так как сумма, отраженная в консолидированном отчете о финансовом положении, рассчитана на основе дисконтированных потоков денежных средств. Валютные выплаты пересчитываются с использованием обменного курса на конец отчетного периода.

28. Управление финансовыми рисками (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2018 г. краткосрочные обязательства Группы превышали ее краткосрочные активы на сумму 4 922 819 тыс. руб. (на 31 декабря 2017 г.: на 5 361 660 тыс. руб.), главным образом, в результате увеличения кредиторской задолженности, балансовая величина которой на 31 декабря 2018 г. составляет 6 495 515 тыс.руб. (на 31 декабря 2017 г.: 4 595 044 тыс. руб.), подлежащей погашению в течение одного года после отчетной даты и в результате привлечения Группой заемных средств балансовой стоимостью 0 тыс. руб. (на 31 декабря 2017 г.: 2 077 749 тыс. руб.), подлежащих погашению в течение одного года после отчетной даты (Примечание 16).

Основная сумма кредиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2018 и 31 декабря 2017 гг. представлена задолженностью перед компаниями Группы Татнефть. Информация о кредиторской задолженности перед связанными сторонами представлена в Примечании 26.

Чистые активы Общества были положительными и составили 1 447 627 тыс. руб. (на 31 декабря 2017 г.: 917 907 тыс. руб.). Кроме того, Группа имеет положительное сальдо денежных потоков от операционной деятельности в размере 2 676 036 тыс. руб. в 2018 г. (в 2017 г.: 3 224 665 тыс. руб.).

Обществом было получено подтверждение от конечной головной организации ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина о готовности оказать финансовую поддержку Обществу в течение как минимум 12 месяцев после отчетной даты.

Таким образом, руководство Группы уверено в том, что Группа имеет возможность продолжать свою деятельность в обозримом будущем, и, соответственно, в правомерности допущения о непрерывности деятельности Группы при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности.

29. Управление капиталом

Главными задачами управления риском капитала Группы являются соответствие законодательству Российской Федерации. Законодательство Российской Федерации предусматривает следующие требования к уставному капиталу для акционерных обществ:

- величина акционерного капитала не может быть ниже ста тысяч рублей;
- если стоимость чистых активов общества меньше его уставного капитала по окончании финансового года, следующего за вторым финансовым годом или каждым последующим финансовым годом, по окончании которых стоимость чистых активов общества оказалась меньше его уставного капитала, то компания обязана уменьшить сумму акционерного капитала до величины ее чистых активов либо принять решение о ликвидации;
- если по окончании второго финансового года или каждого последующего финансового года стоимость чистых активов общества окажется меньше величины минимального уставного капитала, то такая компания обязана принять решение о своей ликвидации.

По состоянию на 31 декабря 2018 и 2017 гг. Общество соответствовало требованиям к уставному капиталу.

Цель Группы в области управления капиталом – гарантировать Группе возможность ведения непрерывной деятельности для обеспечения доходов акционерам и выгод другим заинтересованным сторонам. По состоянию на 31 декабря 2018 г. сумма капитала в управлении Группы, равная стоимости чистых активов Группы, составила 1 447 627 тыс. руб. (на 31 декабря 2017 г.: 917 907 тыс. руб.).

30. Раскрытие информации о справедливой стоимости

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к Уровню 1 относятся оценки по котировочным ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) к Уровню 2 – полученные с помощью методов оценки, в которых все используемые существенные исходные данные, являются наблюдаемыми для актива или обязательства прямо (т. е., например, цены) или косвенно (т. е., например, производные от цены), и (iii) оценки Уровня 3, которые являются оценками, не основанными на наблюдаемых рыночных данных (т. е. основаны на ненаблюдаемых исходных данных). При отнесении финансовых инструментов к той или иной категории в иерархии справедливой стоимости руководство использует суждения. Если в оценке справедливой стоимости используются наблюдаемые данные, которые требуют значительной корректировки, то она относится к Уровню 3. Значимость используемых данных оценивается для всей совокупности оценки справедливой стоимости.

(а) Многократные оценки справедливой стоимости

Многократные оценки справедливой стоимости представляют собой оценки, требуемые или допускаемые МСФО в консолидированном отчете о финансовом положении на конец каждого отчетного периода.

В таблице ниже представлены уровни в иерархии справедливой стоимости, к которым относятся многократные оценки справедливой стоимости:

	На 31 декабря 2018 г.			
	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	Итого
Финансовые активы				
- Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	-	-	996 184	996 184
Нефинансовые активы				
- Инвестиционная недвижимость	-	-	1 009 714	1 009 714
Итого активы, многократно оцениваемые по справедливой стоимости	-	-	2 005 898	2 005 898

	На 31 декабря 2017 г.			
	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	Итого
Финансовые активы				
- Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	-	-	743 024	743 024
Нефинансовые активы				
- Инвестиционная недвижимость	-	-	1 006 212	1 006 212
Итого активы, многократно оцениваемые по справедливой стоимости	-	-	1 749 236	1 749 236

Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, представляют собой вложения в капитал (акции и доли в капитале) других организаций. Основная часть финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи, представлена вложениями в акции АО «Татнефтехиминвест-холдинг», на балансе которого числятся инвестиции в акции ПАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина.

30. Раскрытие информации о справедливой стоимости (продолжение)

В таблице ниже приведены методы оценки и исходные данные, использованные в оценке справедливой стоимости для оценок Уровня 3:

	Справедливая стоимость		Метод оценки	Использованные исходные данные
	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.		
Финансовые активы				
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	996 184	-	Метод чистых активов	Публичная доступная информация
Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи	-	743 024		
Нефинансовые активы				
Инвестиционная недвижимость	1 009 714	1 006 212	Сравнительный и доходный метод	Публичная доступная информация и оценочные значения
Итого активы, многократно оцениваемые по справедливой стоимости	2 005 898	1 749 236		

В течение года, закончившегося 31 декабря 2018 г., изменений в методах оценки для многократных оценок справедливой стоимости 3 Уровня не произошло (за год, закончившийся 31 декабря 2017 г.: не произошло). Дополнительная информация об оценке по справедливой стоимости инвестиционной недвижимости изложена в Примечании 4.

(б) Активы и обязательства, не оцениваемые по справедливой стоимости, но для которых делается раскрытие справедливой стоимости

Ниже приводится анализ справедливой стоимости по уровням иерархии справедливой стоимости и балансовая стоимость активов и обязательств, не оцениваемых по справедливой стоимости:

	На 31 декабря 2018 г.			Балансовая стоимость
	Справедливая стоимость			
	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	
Активы:				
- Денежные средства и их эквиваленты	-	4 961	-	4 961
- Торговая дебиторская задолженность	-	-	1 216 947	1 216 947
- Прочая финансовая дебиторская задолженность	-	-	55 208	55 208
Итого активы	-	4 961	1 272 155	1 277 116
Обязательства:				
- Кредиты и займы	-	-	-	-
- Обязательства по финансовой аренде	-	-	-	-
- Торговая кредиторская задолженность	-	-	5 860 974	5 860 974
- Прочая кредиторская задолженность	-	-	8 830	8 830
Итого обязательства	-	-	5 869 804	5 869 804

30. Раскрытие информации о справедливой стоимости (продолжение)

	На 31 декабря 2017 г.			Балансовая стоимость
	Справедливая стоимость			
	Уровень 1	Уровень 2	Уровень 3	
Активы:				
- Денежные средства и их эквиваленты	-	5 674	-	5 674
- Торговая дебиторская задолженность			944 730	944 730
- Прочая финансовая дебиторская задолженность	-	-	62 980	62 980
- Займы выданные	-	5 674	1 007 710	1 013 384
Итого активы				
Обязательства:				
- Кредиты и займы	-	-	2 017 557	2 077 749
- Обязательства по финансовой аренде	-	-	8 330	8 738
- Торговая кредиторская задолженность	-	-	3 964 923	3 964 923
- Прочая кредиторская задолженность	-	-	9 498	9 498
Итого обязательства			6 000 308	6 060 908

Финансовые активы, отражаемые по амортизированной стоимости. Справедливая стоимость инструментов с плавающей процентной ставкой обычно равна их балансовой стоимости. Оценочная справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой основывается на методе дисконтирования сумм ожидаемых будущих потоков денежных средств с применением действующих процентных ставок для новых инструментов, предполагающих аналогичный кредитный риск и аналогичный срок погашения. Используемая ставка дисконтирования зависит от кредитного риска контрагента. Балансовая стоимость торговой и прочей дебиторской задолженности приблизительно равна их справедливой стоимости. Денежные средства и их эквиваленты отражаются по амортизированной стоимости, которая приблизительно равна их текущей справедливой стоимости.

Обязательства, отражаемые по амортизированной стоимости. Справедливая стоимость финансовых обязательств определяется с использованием методов оценки. Расчетная справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой и установленным сроком погашения основывается на ожидаемых дисконтированных денежных потоках с применением процентных ставок для новых инструментов с аналогичным кредитным риском и аналогичным сроком до погашения.