



**ФИНАНСОВЫЕ
И ОПЕРАЦИОННЫЕ
РЕЗУЛЬТАТЫ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
«РОСТЕЛЕКОМА»**

ЗА I КВАРТАЛ 2025 Г.

15 МАЯ 2025 Г.

Выручка за I квартал 2025 г. увеличилась на 9%, доходы цифровых кластеров выросли на 21%.

Москва, 15 мая 2025 г. — ПАО «Ростелеком» (МОЕХ: RTKM, RTKMP), крупнейший в России интегрированный провайдер цифровых решений, объявляет результаты деятельности за I квартал 2025 г. по данным консолидированной отчетности по МСФО.

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ИТОГИ I КВАРТАЛА 2025 Г.

- Выручка по сравнению с I кварталом 2024 г. выросла на 9%, до 190,1 млрд руб.
- Показатель OIBDA составил 73,7 млрд руб. против 74,4 млрд руб. за I квартал 2024 г.
- Рентабельность по OIBDA составила 38,8% против 42,8% в I квартале 2024 г.
- Чистая прибыль составила 6,8 млрд руб. против 12,5 млрд руб. за I квартал 2024 г.
- Капитальные вложения¹ выросли на 14%, до 43,9 млрд руб. (23,1% от выручки).
- FCF² составил (20,8) млрд руб. против 23,4 млрд руб. за I квартал 2024 г.
- Чистый долг³, включая обязательства по аренде (АО), вырос на 5% с начала года и составил 696,6 млрд руб., что соответствует 2,3х показателя «Чистый долг / OIBDA» или 1,8х показателя «Чистый долг, искл. АО / OIBDA».

Основные показатели I квартала 2025 г.

млн руб.	I кв.2025	I кв.2024	Изменение
Выручка	190 143	173 756	9%
OIBDA	73 714	74 374	(1%)
% от выручки	38,8%	42,8%	(4,0 п.п.)
Операционная прибыль	33 247	31 807	5%
% от выручки	17,5%	18,3%	
Чистая прибыль	6 790	12 511	(46%)
% от выручки	3,6%	7,2%	
Капитальные вложения	43 860	38 446	14%
% от выручки	23,1%	22,1%	1,0 п.п.
Чистый долг	696 617	569 154	22%
Чистый долг / OIBDA	2,3	2,0	
Чистый долг (искл. АО) / OIBDA	1,8	1,5	
FCF	(20 829)	23 401	(44 229)

¹ Здесь и далее показатель капитальных вложений (CAPEX) определяется на основании «Отчета о движении денежных средств» как денежные средства, уплаченные при приобретении основных средств и нематериальных активов.

² Здесь и далее свободный денежный поток (FCF) определяется на основании «Отчета о движении денежных средств» как чистые денежные средства от операционной деятельности минус CAPEX, плюс поступления от продажи основных средств и нематериальных активов, плюс полученные проценты, плюс государственные субсидии.

³ Здесь и далее чистый долг рассчитывается как долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы, (а) увеличенные на долгосрочные и краткосрочные обязательства по аренде (АО), (б) уменьшенные на величину денежных средств и их эквивалентов, (в) а также величину прочих оборотных финансовых активов.



Президент «Ростелекома» Михаил Осеевский:

«Ростелеком» продолжает активно развивать цифровые быстрорастущие кластеры, которые вместе с мобильной связью вносят основной вклад в рост совокупной выручки компании.

В I квартале 2025 года на треть выросли доходы самого большого по размерам кластера «РТК-ЦОД». Мы видим растущий спрос на инфраструктурные сервисы со стороны корпоративных и государственных заказчиков. Цифровизация остается ключевым трендом в госуправлении, экономике и повседневной жизни, а высокая ключевая ставка заставляет российский бизнес максимально активно заниматься операционной эффективностью. Цифровые решения «Ростелекома» для бизнеса и государства, в том числе оказываемые по сервисной модели, помогают нашим клиентам в различных отраслях оптимизировать операционные расходы и повысить эффективность.

Отмечу, что по параметрам ряда продуктов мы достигли паритета с мировыми аналогами. Это, в частности, касается функциональных требований к базовому ПО для управления динамической инфраструктурой, которое развивает разработчик и крупнейшей игрок на российском рынке виртуализации — важный актив в составе нашей группы компания «Базис». Эти решения востребованы у широкого круга заказчиков из различных отраслей, которые используют их для построения собственной импортонезависимой информационной инфраструктуры. ПО разработчика также используется в ИТ-основе Гособлака и ГосТеха, на практике обеспечивая технологический суверенитет страны.

Свыше тысячи крупнейших корпораций страны доверяют «Ростелекому» обеспечение информационной безопасности — наша дочерняя компания «Солар» предлагает комплексные решения для надежной защиты данных и бизнес-процессов. За первые три месяца текущего года «Солар» на 33% увеличил выручку по продуктам кибербезопасности собственной разработки. Компания запустила услугу «Архитектор комплексной кибербезопасности» для создания защищенной цифровой среды в корпорациях под ключ. Был обновлен межсетевой экран нового поколения Solar NGFW 1.5 и другие флагманские продукты. Более 13 миллионов человек стали участниками программы по кибергигиене, которую совместно реализуют «Солар», Минцифры и СПбГУТ.

Как технический партнер Госуслуг «Ростелеком» продолжает активно развивать и улучшать сервисы для граждан и бизнеса. Количество зарегистрированных пользователей Госуслуг превысило 112 миллионов, за отчетный квартал через портал было подано более 218 миллионов заявок. На Госуслугах реализован важный социальный сервис по организации самозапрета на выдачу кредитов и займов, упрощен способ защиты аккаунта при помощи биометрии. В мобильных приложениях «Госуслуги» и «Госуслуги Авто» появились водительские чаты.

Совсем недавно совет директоров «Ростелекома» утвердил новую дивидендную политику компании на 2024–2026 годы: компания будет стремиться выплачивать совокупно не менее 50% от чистой прибыли по МСФО⁴. Новая дивидендная политика «Ростелекома» обеспечивает выплаты акционерам не ниже уровня, рекомендованного Росимуществом и Правительством РФ для компаний с государственным участием. При этом сохраняется возможность выплачивать больше, конечно, при условии обеспечения финансовой стабильности и долгосрочного устойчивого развития компании с учетом влияния макроэкономических факторов. Прозрачная дивидендная политика и ее последовательное выполнение будут способствовать поддержанию интереса инвесторов к акциям компании. Прогнозируемые выплаты акционерам являются ключевым элементом инвестиционной истории «Ростелекома», которая нацелена на рост фундаментальной стоимости через развитие перспективных цифровых направлений бизнеса».

⁴ Скорректированной в соответствии с распоряжением Правительства РФ от 29 мая 2006 года №774-р.



Заместитель президента — председателя правления «Ростелекома» Анна Трегубенкова:

«Сложная макроэкономическая ситуация и жесткая денежно-кредитная политика сдерживают рост бизнеса, поэтому «Ростелеком» сфокусирован на компенсации увеличения финансовых расходов за счет повышения внутренней эффективности, а также оптимизации инвестиционной программы.

Рост капитальных вложений в первом квартале текущего года обусловлен преимущественно погашением задолженности по завершенным в прошлом году проектам, и в последующие кварталы будет компенсирован для достижения целевой оптимизации капитальных затрат в размере около 20–30 млрд рублей по отношению к 2024 году. При этом мы продолжаем инвестировать в критически важную сетевую инфраструктуру и технологии, чтобы обеспечить устойчивость бизнеса и непрерывность оказания услуг, а также продолжение роста в наиболее перспективных сегментах с высокой отдачей на капитал.

Учитывая неопределенность в отношении макроэкономических факторов, менеджмент продолжает воздерживаться от прогнозов по основным финансовым показателям в привычном для инвесторов виде».

ОСНОВНЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ИТОГИ

Показатели фиксированного бизнеса

Количество абонентов (млн)	I кв. 2025	I кв. 2024	Изменение
СЕРВИСЫ НА БАЗЕ ОПТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ			
Интернет-доступ	13,3	12,4	7%
B2C: ШПД оптика	12,0	11,2	7%
B2B/G: ШПД оптика	0,8	0,7	10%
B2B/G: ШПД оптика + VPN	1,2	1,1	8%
IPTV	7,6	7,2	6%
Виртуальная АТС	1,4	1,1	30%
ТРАДИЦИОННЫЕ СЕРВИСЫ			
Местная телефонная связь	8,8	9,9	(11%)
B2C	6,6	7,5	(13%)
B2B/G	2,2	2,3	(6%)
ШПД xDSL	1,6	1,9	(16%)
B2C: ШПД xDSL	1,5	1,8	(17%)
B2B/G: ШПД xDSL	0,1	0,1	(13%)
Кабельное ТВ	4,1	4,2	(3%)

ARPU (руб.)	I кв. 2025	I кв. 2024	Изменение
СЕРВИСЫ НА БАЗЕ ОПТИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ			
Интернет-доступ			
B2C: ШПД оптика	418	405	3%
B2B/G: ШПД оптика	3 366	3 234	4%
B2B/G: ШПД оптика + VPN	4 664	4 486	4%
IPTV	334	327	2%
Виртуальная АТС	774	865	(10%)
ТРАДИЦИОННЫЕ СЕРВИСЫ			
Местная телефонная связь			
B2C	236	236	0%
B2B/G	598	592	1%
ШПД xDSL			
B2C: ШПД xDSL	490	484	1%
B2B/G: ШПД xDSL	1 810	1 835	(1%)
Кабельное ТВ	209	200	4%

Показатели мобильного бизнеса

	I кв. 2025	I кв. 2024	Изменение
Дата-трафик (вкл. MVNO), Пб	3 054	2 608	17%
Отток, %	7,1%	6,4%	0,7 п.п.
Рост активных пользователей интернета, %	1,5%	5,7%	(4,3 п.п.)

1. Количество интернет-абонентов, подключенных по волоконно-оптическим сетям доступа, в сегменте домохозяйств по итогам I квартала 2025 г. достигло 12,0 млн, рост к аналогичному периоду прошлого года составил 7%. ARPU увеличился на 3%, до 418 руб.

Компания демонстрирует устойчивую динамику роста абонентской базы на рынке, а также показывает стабильную положительную динамику ARPU. Это обеспечивает постоянный позитивный тренд роста доли «Ростелекома» на рынке ШПД оптики.

2. Количество абонентов, подключенных по волоконно-оптическим сетям доступа, в сегменте юридических лиц по итогам I квартала 2025 г. выросло на 10% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составило 0,8 млн. ARPU увеличился на 4%, до 3 366 руб.

Рост числа клиентов, подключенных по волоконно-оптическим сетям доступа, в корпоративном и государственном сегментах обусловлен процессами цифровизации в различных отраслях экономики и высокой потребностью в высокоскоростной инфраструктуре доступа для развития цифровых сервисов и решений.

3. Число абонентов, подключенных по услугам ШПД на оптике + VPN, в сегменте юридических лиц по итогам I квартала 2025 г. выросло до 1,2 млн, на 8% по сравнению с аналогичным периодом 2024 г. ARPU увеличился на 4% и составил 4 664 руб.

Рост количества абонентов сегмента B2B/G, подключенных по услугам ШПД на оптике + VPN, связан с растущим спросом со стороны государства и частного сектора на современные технологии интернет-доступа. Новые решения позволили государственным заказчикам более эффективно реализовывать собственные проекты, требующие расширения зоны покрытия интернет-доступа и подключения к сети оператора отдаленных областей РФ.

4. Количество клиентов IPTV по итогам I квартала 2025 г. выросло на 6% по сравнению с аналогичным периодом 2024 г., до 7,6 млн. ARPU увеличился на 2% и составил 334 руб.

Основным драйвером роста является высокое качество собственного контента видеосервиса Wink при сохранении высокой рекламной активности конкурентов в медиа.

5. Общее количество абонентов фиксированной телефонии сократилось по итогам I квартала 2025 г. до 8,8 млн — на 11% по сравнению с аналогичным периодом 2024 г.

Все больше абонентов, преимущественно в секторе домохозяйств, продолжают отказываться от традиционных медных технологий для голосовой связи.

Корпоративные и государственные клиенты, помимо технологий мобильной связи, все чаще предпочитают облачную услугу «Виртуальная АТС», работающую на базе сети передачи данных. Рост абонентской базы год к году по данной услуге составил 30%, увеличившись до 1,4 млн.

6. В обоих бизнес-сегментах по итогам I квартала 2025 г. продолжилось снижение числа абонентов интернет-доступа, подключенных по технологии xDSL.

В сегменте домохозяйств абонентская база составила 1,5 млн, что на 17% меньше в сравнении с аналогичным периодом 2024 г., ARPU вырос на 1%, до 490 руб. В корпоративном и государственном сегментах количество абонентов сократилось на 13% до 0,1 млн при снижении ARPU на 1%, до 1 810 руб.

Интернет-абоненты активно мигрируют с xDSL на технологии волоконно-оптического доступа, по которым наблюдается рост абонентской базы в обоих сегментах.

7. Количество абонентов кабельного ТВ по итогам I квартала 2025 г. снизилось до 4,1 млн, на 3% к аналогичному показателю прошлого года, ARPU вырос на 4%, до 209 руб.

При высоком уровне проникновения фиксированного интернета и Smart TV потребность в кабельном ТВ снижается – услуга замещается IPTV и OTT-телевидением.

8. Количество активных пользователей мобильного интернета по итогам I квартала 2025 г. выросло на 1,5% по сравнению с аналогичным периодом 2024 г., при этом рост интернет-трафика в мобильных сетях составил 17%.

Компания сохраняет фокус на повышении качества подключений, продолжая развивать ключевой сегмент — Core Live Subs (CLS) - количество абонентов, активно пользующихся SIM картой. Влияние также оказало увеличение кол-ва MVNO партнёров и активное развитие потребления абонентами как услуг мобильной связи, так и мульти-подписочных сервисов.

КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ I КВАРТАЛА 2025 Г. И ПОСЛЕ ОКОНЧАНИЯ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА

ОПЕРАЦИОННЫЕ НОВОСТИ



Ростелеком

- №1 на рынках базовых сервисов ШПД и платного ТВ⁵;
 - 12 млн домохозяйств на «оптическом» ШПД (+7% к I кв. 2024 г.);
 - >1 млн видеокамер домашнего облачного видеонаблюдения;
 - 645 тыс. домохозяйств пользуются сервисом «Ростелеком Ключ»;
 - ✚ онлайн-кинотеатр для сферы гостеприимства на базе сервиса «Телевидение для бизнеса»;
 - ✚ интеллектуальная система видеоаналитики для ритейлеров «Стоп-Шоплифтер» для снижения магазинных краж;
 - ✚ киберзащита и шифрование видеонаблюдения для контроля процессов в пунктах выдачи заказов Wildberries;
 - ✚ линейка тарифных планов на интернет для киберклубов;
 - ✚ голосовой помощник в экосистеме сервисов виртуальной АТС;
- +14% доходы по проекту O2O⁶;
-



- №1 по NPS и в тройке лидеров по ключевым коммерческим показателям;
 - Ставропольский край — новый регион присутствия;
 - запуск финансового маркетплейса;
 - запуск VoWiFi⁷ во всех регионах присутствия;
 - +200 торговых точек монобрендовой дистрибуции;
 - +400 базовых станций в малых населенных пунктах по проекту УЦН⁸;
-



- второе место среди российских онлайн-кинотеатров⁹;
 - полноценный запуск сервисов «Wink Музыка» и «Wink Книги» в рамках развития Wink как платформы развлечений;
 - сериал «Ландыши. Такая нежная любовь» — лучший оригинальный проект среди всех платформ по итогам 1 кв 2025 г.¹⁰;
 - 10,5 млрд руб. выручки (+9% к I кв. 2024 г.);
-

⁵ По данным «ТМТ Консалтинг».

⁶ Оператор для операторов.

⁷ Технология передачи голоса по сети Wi-Fi.

⁸ Устранение цифрового неравенства.

⁹ По платным подписчикам по данным аналитической компании GfK.

¹⁰ По статистике «Индекса Кинопоиск Про».



- №1 на рынке коммерческих дата-центров в России с долей 31,6%¹¹;
- 19,8% доля на рынке IaaS / 6,8% доля на рынке PaaS²;
- «Облако КИИ» — победитель премии «Проект года» от Global CIO в номинации «Лучшее решение в области инфраструктуры для учебных заведений».
- сервис «P7-Офис» и «защита сети на базе NGFW» теперь в «Публичном облаке»;

BASIS

- ✚ лидер российского рынка виртуализации¹²;
- ✚ 60 дополнительных функций в обновленном Basis Dynamix Enterprise 4.2;
- ✚ управления репликацией и снапшотами для СХД TATLIN.UNIFIED Gen2;
- ✚ успешно пройден инспекционный контроль ФСТЭК по Basis Workplace;
- ✚ обучающие курсы по Basis Dynamix Standard и Basis Workplace;
- ✚ импортозамещение VDI-инфраструктуры ВТБ с помощью Basis Workplace — проект года Global CIO.

СОЛАР

- №1 в коммерческом сегменте рынка ИБ-услуг в сфере информационной безопасности¹³;
- +39% рост совокупной выручки (к I кв. 2024 г.);
- запуск сервиса [Solar Threat Intellegence Feeds](#);
- запуск услуги [«Архитектор комплексной кибербезопасности» для корпоративных клиентов](#);
- обновление Solar NGFW 1.5., Solar webProху 4.2.1 и Solar appScreener;
- [девять ИБ-решений](#) включены в «Банк технологий» Москвы;
- Solar Dozor 8.0 внесен в реестр российского ПО Минцифры России;
- >13 млн человек вовлечены в совместную программу «Солара», Минцифры России и СПбГУТ по кибергиgiene;
- приобретение доли в российском разработчике платформы мониторинга «Гефест Технолджиз».

госуслуги

- >112 млн зарегистрированных пользователей;
- >218 млн заявок на оказание услуг;
- >666 млн посещений портала;
- ~ пятикратный рост успешных записей на прием к врачу;
- новые сервисы, в том числе:
 - водительские чаты в мобильных приложениях «Госуслуги» и «Госуслуги Авто»;
 - самозапрет на кредиты и займы;
 - упрощен способ защиты аккаунта на портале при помощи биометрии;
 - формирование черновика заявления на запись ребенка в 1-й класс.

¹¹ По данным IKS-Consulting «Рынок коммерческих ЦОД в России 2024».

¹² Согласно матрице [импортозамещения СТРИМ Консалтинг](#);

¹³ По данным отраслевого исследования Б1.



- видеонаблюдение за проведением досрочного ЕГЭ;
- 569 млн (+55% к I кв. 2024 г.) единиц хранения в реестре электронных медицинских документов;
- ~1,5 тыс. новых камер городского интеллектуального видеонаблюдения (всего нарастающим итогом 422 тыс. камер);
- >130 новых комплексов фотовидеофиксации нарушений правил дорожного движения (всего нарастающим итогом 6,5 тыс. штук);
- новый автоматический пост весогабаритного контроля (всего нарастающим итогом 206 постов);
- новый проект по цифровизации инфраструктуры освещения в регионах.

КОРПОРАТИВНЫЕ НОВОСТИ

- Совет директоров «Ростелекома» [принял новую трехлетнюю дивидендную политику](#) с ориентиром по выплатам не менее 50% от чистой прибыли МСФО¹⁴.
- «Ростелеком» разместил биржевые облигации на общую сумму почти 50 млрд руб. для рефинансирования существующего долга.

¹⁴ Скорректированной в соответствии с распоряжением Правительства РФ от 29 мая 2006 года №774-р.

ОБЗОР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Анализ выручки

Структура выручки по видам услуг и управленческим сегментам

млн руб.	I кв. 2025	I кв. 2024	Изменение
Мобильная связь	69 607	64 059	9%
Фиксированный интернет	28 748	26 481	9%
Цифровые сервисы	35 028	32 778	7%
Видеосервисы	13 650	12 806	7%
Оптовые услуги:	23 691	21 003	13%
<i>присоединение и пропуск трафика</i>	4 850	4 512	7%
<i>VPN</i>	10 191	9 117	12%
<i>аренда каналов</i>	3 083	2 878	7%
<i>инфраструктурные сервисы и услуги</i>	5 567	4 496	24%
Фиксированная телефония	9 255	10 132	(9%)
Прочие услуги	10 164	6 497	56%
Итого	190 143	173 756	9%

млн руб.	I кв. 2025	I кв. 2024	Изменение
1. Сегменты	100 190	92 557	8%
- B2C ¹⁵	41 287	38 881	6%
- B2B/G ¹⁶	39 985	36 195	10%
- B2O ¹⁷	18 918	17 481	8%
2. Цифровые кластеры	33 896	28 012	21%
- ЦОД и облачные услуги ¹⁸	18 098	13 597	33%
- Цифровой регион	5 649	4 551	24%
- Информационная безопасность ¹⁹	3 064*	2 291*	34%*
- Прочие	7 085	7 640	(7%)
3. Мобильный бизнес	72 807	66 332	10%
4. Прочие	15 452	16 010	(3%)
Элиминации и корректировки	(32 202)	(29 155)	-
Итого	190 143	173 756	9%

* Начиная с 1 кв. 2025 г. показатели кластера Информационная безопасность показываются согласно управленческой отчетности ГК «Солар» на основе стандартов МСФО. Данные по сопоставимым периодам 2024 года для целей отражения корректной динамики приведены в соответствие с данным подходом.

Выручка в I квартале 2025 г. увеличилась на 9% по сравнению с I кварталом 2024 г. и составила 190,1 млрд руб., что обеспечено влиянием следующих факторов:

- рост доходов от мобильной связи на 9%, связанный с ростом потребления мобильного интернета, активным проникновением пакетных предложений и переходом на новые настраиваемые тарифные планы;
- рост доходов от прочих услуг на 56%, связанный с реализацией ряда крупных проектов, предполагающих поставку оборудования;

¹⁵ Частные пользователи.

¹⁶ Корпоративные клиенты и государственный сектор.

¹⁷ Операторы.

¹⁸ Данные по группе компаний «РТК-ЦОД».

¹⁹ Данные по группе компаний «Солар».

- рост доходов от оптовых услуг на 13%, связанный в том числе с растущим спросом со стороны государства и бизнеса на организацию виртуальных частных сетей, а также развитием проектов в области предоставления инфраструктурных сервисов и услуг;
- рост доходов в сегменте услуг широкополосного доступа в интернет на 9% за счет увеличения количества клиентов, подключенных по оптическим сетям доступа, и роста ARPU;
- рост доходов от цифровых сервисов на 7%, связанный с предоставлением сервисов кибербезопасности, услуг дата-центров и облачных сервисов, включая виртуальную телефонию;
- рост доходов от видеосервисов на 7%, связанный главным образом с активным развитием и расширением клиентской базы видеосервиса Wink.ru, который сочетает возможности IPTV и онлайн-кинотеатра.

Основной вклад в рост выручки в I квартале 2025 г. обеспечили цифровые кластеры и мобильный бизнес.

Анализ факторов, определивших динамику операционной прибыли

Структура операционных расходов

млн руб.	I кв. 2025	I кв. 2024	Изменение
Расходы на персонал	(52 935)	(45 833)	15%
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	(39 801)	(40 989)	(3%)
Расходы по услугам операторов связи	(23 017)	(22 642)	2%
Материалы, ремонт и обслуживание, коммунальные услуги	(13 344)	(11 800)	13%
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	2 485	2 685	(7%)
Убытки от обесценения финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости	(1 405)	(967)	45%
Прочие операционные доходы	6 091	6 473	(6%)
Прочие операционные расходы	(34 970)	(28 876)	21%
Итого	(156 896)	(141 949)	11%

В I квартале 2025 г. операционные расходы выросли на 11% по сравнению с аналогичным периодом 2024 г. и составили 156,9 млрд руб. На динамику оказали влияние следующие факторы:

- 15-процентный рост (на 7,1 млрд руб.) расходов на персонал, в том числе в связи с наращиванием численности в цифровых кластерах и индексацией вознаграждения сотрудникам;
- 21-процентный рост (на 6,1 млрд руб.) прочих операционных расходов, в том числе обусловленный более высоким уровнем затрат по инфраструктурным проектам для крупных корпоративных и государственных заказчиков, сопровождающихся ростом соответствующих доходов, а также увеличением затрат на продвижение и рекламу;
- 13-процентный рост (на 1,5 млрд руб.) расходов на материалы, ремонт и обслуживание в том числе в связи с влиянием инфляционных факторов.

Структура OIBDA по сегментам и кластерам

млн руб.	I кв. 2025	I кв. 2024	Изменение
1. Сегменты	30 396	30 291	0%
- B2C	11 381	11 858	(4%)
- B2B/G	11 878	11 881	0%
- B2O	7 137	6 552	9%
2. Цифровые кластеры	6 213	7 636	(19%)
- ЦОД и облачные услуги ²⁰	7 358	6 860	7%
- Цифровой регион	838	1 168	(28%)
- Информационная безопасность ²¹	(374)*	483*	-
- Прочие	(1 609)	(621)	159%
3. Мобильный бизнес	35 884	33 202	8%
4. Прочие	4 615	6 991	(34%)
Элиминации и корректировки	(3 394)	(3 746)	-
Итого	73 714	74 374	(1%)

²⁰ Данные по группе компаний «РТК-ЦОД»

²¹ Данные по группе компаний «Солар»

* Начиная с 1 кв. 2025 г. показатели кластера Информационная безопасность показываются согласно управленческой отчетности ГК «Солар» на основе стандартов МСФО. Данные по сопоставимым периодам 2024 года для целей отражения корректной динамики приведены в соответствии с данным подходом.

Операционная прибыль в I квартале 2025 г. выросла на 5%, до 33,2 млрд руб., по сравнению с I кварталом 2024 г.

Показатель OIBDA в I квартале 2024 г. снизился на 1%, до 73,7 млрд руб. На динамику OIBDA повлиял рост выручки, а также перечисленные факторы изменения операционных расходов. Рентабельность по OIBDA в I квартале 2024 г. составила 38,8% против 42,8% в I квартале 2024 г.

Анализ факторов, определивших динамику чистой прибыли

Прибыль до налогообложения в I квартале 2025 г. составила 6,8 млрд руб. против 15,1 млрд руб. в I квартале 2024 г. Динамика прибыли до налогообложения в I квартале 2025 г. определялась изменением операционной прибыли, а также ростом финансовых расходов в связи с увеличением стоимости заимствования.

Расход по налогу на прибыль в I квартале 2025 г. составил 0,3 млрд руб. против налога на прибыль в 2,6 млрд руб. в I квартале 2024 г. Динамика налога на прибыль в I квартале 2025 г. обусловлена главным образом снижением прибыли до налогообложения в связи с ростом финансовых расходов, а также применением инвестиционного налогового вычета и льготной налоговой ставки рядом дочерних компаний.

Чистая прибыль в I квартале 2025 г. снизилась на 46%, до 6,8 млрд руб., по сравнению с I кварталом 2024 г.

Финансовый обзор

Чистый операционный денежный поток по итогам I квартала 2025 г. снизился на 67%, до 19,1 млрд руб. Изменение чистого операционного потока по итогам I квартала 2025 г. обусловлено негативным влиянием изменения рабочего капитала, динамика которого определялась главным образом изменением дебиторской задолженности и более низким уровнем предоплат в I квартале 2024 г. На динамику чистого операционного денежного потока также повлиял рост процентных платежей на фоне жесткой денежно-кредитной политики.

По итогам I квартала 2025 г. денежный отток по инвестициям во внеоборотные активы повысился на 14%, до 43,9 млрд руб. (23,1% от выручки), что обусловлено в том числе неравномерностью распределения капитальных затрат внутри финансового года и преимущественно связано с погашением задолженности по проектам, завершающимся в 2024 году.

Свободный денежный поток за I квартал 2025 г. составил (20,8) млрд руб. против 23,4 млрд руб. за аналогичный период 2024 г. Динамику свободного денежного потока в I квартале 2025 г. определили рост капитальных вложений и процентных платежей в связи с ростом ключевой ставки.

Общий долг группы компаний на 31 марта 2025 г. (с учетом АО) вырос на 2% к началу года, до 735,3 млрд руб. 100% общего долга группы компаний на указанную дату составляли рублевые обязательства.

Чистый долг группы компаний на 31 марта 2025 г. составил 696,6 млрд руб., увеличившись на 5% к началу года. Долговая нагрузка компании на 31 марта 2025 г. составила 2,3х по показателю «Чистый долг / OIBDA»²². Долговая нагрузка компании на 31 марта 2025 г. составила 1,8х по показателю «Чистый долг, искл. АО / OIBDA».

²² OIBDA за последние 12 месяцев.

* * *

ПРИЛОЖЕНИЯ

1. Расчет OIBDA.
2. Отчет о совокупном доходе по итогам I квартала 2025 г.
3. Отчет о движении денежных средств по итогам I квартала 2025 г.
4. Отчет о финансовом положении по итогам I квартала 2025 г.

Приложение 1. Расчет OIBDA

OIBDA не является показателем, рассчитанным в соответствии с US GAAP или IFRS. Компания рассчитывает OIBDA как операционную прибыль до амортизации и отдельных расходов. Мы считаем, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, так как отражает состояние бизнеса компании, включая ее способность финансировать капитальные расходы, приобретения и другие инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.

К расчету показателя OIBDA не принимаются:

- расход по долгосрочной программе мотивации менеджмента, предполагающей начисление резервов по статье «Расходы на персонал»;
- расход по негосударственному пенсионному обеспечению.

<i>млн руб.</i>	I кв. 2025	I кв. 2024	Измен ение
Операционная прибыль	33 247	31 808	5%
Плюс: Амортизация	(39 801)	(40 989)	(3%)
Плюс: Неденежный расход по долгосрочной программе мотивации	(280)	(1 230)	(77%)
Плюс: Расход по негосударственному пенсионному обеспечению	(386)	(347)	11%
OIBDA	73 714	74 374	(1%)
OIBDA, % от выручки	38,8%	42,8%	

Приложение 2. Отчет о совокупном доходе по итогам I квартала 2025 г.

	Три месяца, закончившиеся 31 марта (неаудированные)	
	2025 г.	2024 г.
Выручка	190 143	173 756
Операционные расходы		
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления	(52 935)	(45 833)
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	(39 801)	(40 989)
Расходы по услугам операторов связи	(23 017)	(22 642)
Материалы, ремонт и обслуживание, коммунальные услуги	(13 344)	(11 800)
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	2 485	2 685
Убытки от обесценения финансовых активов учитываемых по амортизированной стоимости	(1 405)	(967)
Прочие операционные доходы	6 091	6 473
Прочие операционные расходы	(34 970)	(28 876)
Итого операционные расходы, нетто	(156 896)	(141 949)
Операционная прибыль	33 247	31 807
Доля в прибылях ассоциированных компаний и совместных предприятий	958	90
Финансовые доходы	1 844	1 422
Финансовые расходы	(29 949)	(18 216)
Прочие инвестиционные доходы, нетто	184	159
Прибыль (убыток) от курсовых разниц, нетто	846	(190)
Прибыль до налогообложения	7 130	15 072
Расходы по налогу на прибыль	(340)	(2 561)
Прибыль за период	6 790	12 511
Прочий совокупный доход		
<i>Прочий совокупный доход/(убыток), подлежащий реклассификации в состав прибыли и убытка в последующих периодах</i>		
Курсовые разницы при пересчете деятельности иностранного подразделения в валюту представления за вычетом налога на прибыль	(1 145)	285
Итого прочий совокупный доход/(убыток), подлежащий реклассификации в состав прибыли в последующих периодах	(1 145)	285
Прочий совокупный доход/(убыток) за период за вычетом налога на прибыль	(1 145)	285
Итого совокупный доход за период	5 645	12 796
Прибыль, причитающаяся:		
Акционерам Группы	5 978	10 362
Неконтролирующим акционерам	812	2 149
Итого совокупный доход, причитающийся:		
Акционерам Группы	4 833	10 647
Неконтролирующим акционерам	812	2 149
Прибыль на акцию, причитающаяся акционерам Группы – базовая (в рублях)	1,77	3,09
Прибыль на акцию, причитающаяся акционерам Группы – разводненная (в рублях)	1,76	3,06

Приложение 3. Отчет о движении денежных средств по итогам I квартала 2025 г.

Три месяца, закончившиеся 31 марта
(неаудированные)

	2025 г.	2024 г.
Денежные потоки от операционной деятельности		
Прибыль до налогообложения	7 130	15 072
<i>Корректировки для приведения прибыли до налогообложения к денежным потокам, полученным от операционной деятельности</i>		
Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов	39 801	40 989
Прибыль от выбытия основных средств и нематериальных активов	(2 485)	(2 685)
Убытки от обесценения финансовых активов, отражаемых по амортизированной стоимости	1 405	967
Доля в (прибылях) /убытках ассоциированных компаний и совместных предприятий	(958)	(90)
Финансовые доходы	(1 844)	(1 422)
Финансовые расходы (за исключением финансовых расходов по пенсионным и прочим долгосрочным социальным обязательствам)	29 929	18 200
Прочие инвестиционные доходы, нетто	(184)	(159)
(Прибыль)/убыток от курсовых разниц, нетто	(846)	190
Расходы, связанные с платежами, основанными на акциях	-	521
Прочие неденежные движения	(42)	-
Увеличение дебиторской задолженности и активов по договору	(13 491)	(7 800)
Увеличение обязательств по вознаграждениям работникам	521	243
Увеличение товарно-материальных запасов	(2 006)	(610)
Уменьшение кредиторской задолженности, резервов и начисленных расходов	(9 463)	(4 861)
Уменьшение (увеличение) активов по расходам по договорам с покупателями, авансов и прочих активов	(4 764)	13 228
Увеличение прочих обязательств	8 545	5 678
Денежные средства, полученные от операционной деятельности, до уплаты налога на прибыль и процентов уплаченных	51 248	77 461
Проценты уплаченные	(31 014)	(17 857)
Налог на прибыль уплаченный	(1 161)	(2 231)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	19 073	57 373
Денежные потоки от инвестиционной деятельности		
Приобретение основных средств и нематериальных активов	(43 860)	(38 446)
Поступления от продажи основных средств, нематериальных активов и активов на продажу	2 904	2 632
Приобретение финансовых активов	(4 933)	(4 287)
Поступления от продажи финансовых активов	3 246	1 547
Проценты полученные	1 054	521
Правительственная субсидия	-	1 320
Дивиденды полученные	(2)	45
Приобретение дочерних компаний и бизнесов, за вычетом полученных денежных средств	(238)	(12 936)
Приобретение долей ассоциированных компаний	(98)	(1 641)
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(41 927)	(51 245)
Денежные потоки от финансовой деятельности		
Поступление денежных средств по банковским и корпоративным кредитам и займам	233 118	387 055
Погашение банковских и корпоративных кредитов и займов	(265 657)	(385 333)
Поступление денежных средств по облигациям	46 892	1 160
Погашение облигаций	(3 025)	(4 574)
Погашение обязательств по правам аренды	(6 843)	(6 415)
Погашение обязательств по коммерческим кредитам	(153)	-
Погашение обязательств по факторингу	-	-
Приобретение доли неконтролирующих акционеров	-	(9)
Дивиденды, уплаченные акционерам Группы	(5 184)	(6 581)
Дивиденды, уплаченные неконтролирующим акционерам дочерних компаний	(314)	(160)
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(1 166)	(14 857)
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	(176)	16
Нетто уменьшение денежных средств и их эквивалентов	(24 196)	(8 713)
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	41 186	39 942
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода*	16 990	31 229

Приложение 4. Отчет о финансовом положении по итогам I квартала 2025 г.

	31 марта 2025 г. (неаудированные)	31 декабря 2024 г. (аудированные)
Активы		
Внеоборотные активы		
Основные средства	711 245	714 018
Гудвил и прочие нематериальные активы	218 635	215 103
Активы в форме права пользования	145 024	143 426
Торговая и прочая дебиторская задолженность	8 156	8 682
Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия	23 971	22 980
Прочие финансовые активы	18 034	17 739
Прочие внеоборотные активы	14 900	17 103
Отложенные налоговые активы	10 679	9 551
Активы по договору	-	-
Активы по расходам по договорам с покупателями	25 148	23 108
Итого внеоборотные активы	1 175 792	1 171 710
Оборотные активы		
Товарно-материальные запасы	41 915	39 865
Активы по договору	19 318	12 427
Активы по расходам по договорам с покупателями	137	871
Торговая и прочая дебиторская задолженность	74 335	68 410
Предоплаты	13 678	13 482
Предоплата по текущему налогу на прибыль	43	35
Прочие финансовые активы	17 060	16 001
Прочие оборотные активы	10 843	10 910
Денежные средства и их эквиваленты	21 583	46 409
Активы, предназначенные для продажи	631	793
Итого оборотные активы	199 543	209 203
Итого активы	1 375 335	1 380 913
Капитал и обязательства		
Капитал, причитающийся акционерам Группы		
Акционерный капитал	95	95
Собственные акции, выкупленные у акционеров	(9 802)	(9 802)
Нераспределенная прибыль и прочие резервы	233 845	229 005
Итого собственный капитал, причитающийся акционерам Группы	224 138	219 298
Доля неконтролирующих акционеров	55 163	54 320
Итого собственный капитал	279 301	273 618
Долгосрочные обязательства		
Кредиты и займы	268 606	282 065
Обязательства по аренде	126 005	125 530
Обязательства по вознаграждениям сотрудникам	13 276	12 755
Отложенные налоговые обязательства	56 946	58 063
Кредиторская задолженность и начисленные расходы	2 260	2 054
Обязательства по договору	9 620	9 223
Резервы	6 820	6 489
Прочие долгосрочные финансовые обязательства	1 850	1 894
Прочие долгосрочные обязательства	55 982	56 921
Итого долгосрочные обязательства	541 365	554 994
Краткосрочные обязательства		
Кредиты и займы	313 810	289 754
Обязательства по аренде	26 839	26 281
Кредиторская задолженность и начисленные расходы	95 845	129 150
Обязательства по текущему налогу на прибыль	4 087	2 114
Обязательства по договору	53 597	55 304
Резервы	24 089	23 195
Прочие финансовые обязательства	925	1 141
Прочие краткосрочные обязательства	35 477	25 362
Итого краткосрочные обязательства	554 669	552 301
Итого обязательства	1 096 034	1 107 295
Итого капитал и обязательства	1 375 335	1 380 913

ПАО «Ростелеком» — крупнейший в России интегрированный провайдер цифровых услуг и решений, который присутствует во всех сегментах рынка и обслуживает миллионы домохозяйств, государственных и частных организаций.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке услуг высокоскоростного доступа в интернет (первое место с 13,2 млн клиентов, подключенных по оптическим линиям), мобильной связи (входит в топ-3 мобильных операторов страны с 49 млн абонентов) и платного телевидения (первое место с 11,7 млн домохозяйств). Совместно с партнерами «Ростелеком» развивает онлайн-кинотеатр Wink, который занимает второе место среди крупнейших видеосервисов России по количеству платящих подписчиков.

Компания выступает ключевым технологическим партнером в реализации приоритетного национального проекта «Экономика данных и цифровая трансформация государства», занимаясь разработкой цифровых государственных сервисов, развитием и эксплуатацией важнейших государственных информационных систем и платформ.

«Ростелеком» — признанный лидер в таких областях, как кибербезопасность, дата-центры и облачные сервисы, а также цифровизация регионов, промышленности, АПК, здравоохранения, образования и других направлений. Компания последовательно работает над обеспечением технологического суверенитета, развивает собственное производство телеком-оборудования и разработку ПО, которые включены в отечественные реестры. Более 60 коммерческих ИТ-решений компании лидируют в своих рыночных сегментах.

* * *

Некоторые заявления, сделанные в пресс-релизе, содержат прогноз относительно будущих событий и включают в себя следующую информацию (но не ограничиваются ей):

- *оценка будущих операционных и финансовых показателей компании, а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы компании по участию в уставных капиталах других организаций;*
- *планы компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;*
- *динамика спроса на услуги компании и планы компании по развитию существующих и новых услуг, а также прогнозы в области ценообразования;*
- *планы по совершенствованию практики корпоративного управления компании;*
- *будущее положение компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы развития рыночных сегментов, в которых работает компания;*
- *экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность компании;*
- *оценка рисков, влияющих на финансово-хозяйственную деятельность компании, и планы по митигации рисков;*
- *иные планы и прогнозы компании в отношении еще не произошедших событий.*

Обозначенные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных обстоятельств, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленным. Данные риски, факторы неопределенности и иные обстоятельства включают в себя:

- *риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;*
- *риски, относящиеся к области российского законодательства, а именно правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации и деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, в том числе официальное толкование подобных актов регулирующими органами;*
- *риски, касающиеся деятельности компании, среди которых выделяются возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста, способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги компании, включая их продвижение, способность компании оставаться конкурентоспособной в условиях глобализации рынка телекоммуникаций и цифровых сервисов российского рынка телекоммуникаций;*
- *технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;*
- *прочие риски и факторы неопределенности.*

Более детальный обзор данных факторов содержится в публично раскрываемых документах компании. Большинство из указанных факторов находится вне области контроля и прогнозирования со стороны компании. Учитывая сказанное выше, не рекомендуется необоснованно полагаться на приведенные в пресс-релизе высказывания относительно будущих событий. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденные события, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

Незначительные отклонения в расчете процентов изменения, промежуточных итогов и итогов на графиках и в таблицах настоящего пресс-релиза объясняются округлением.