

Операционные и финансовые результаты Северстали за 1 кв. 2025 года

Москва, Россия – 22 апреля 2025 – «Северсталь» (МОЕХ: CHMF) сообщает, что в 1 кв. 2025 года увеличила продажи металлопродукции на 7% г/г до 2 657 тыс. тонн. Тем не менее, выручка сократилась на 5% г/г до 178 733 млн. рублей на фоне снижения средних цен реализации. Показатель EBITDA снизился на 40% г/г до 39 363 млн руб. вслед за выручкой. Рентабельность по EBITDA составила 22% (-13 п.п. г/г).

КЛЮЧЕВЫЕ КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ¹

	1 кв. 2025	1 кв. 2024	г/г
Финансовые показатели, млн руб.			
Выручка	178 733	188 706	-5%
EBITDA ²	39 363	65 343	-40%
Рентабельность по EBITDA, %	22%	35%	-13 п.п.
Инвестиции ³	43 591	18 192	>100%
Свободный денежный поток (СДП) ⁴	-32 729	33 180	>-100%
Чистая прибыль ⁷	21 072	46 673	-55%
Чистый долг / EBITDA ⁵	0,01	-0,87	
Производство, тыс. т			
Чугун	2 906	2 776	5%
Сталь	2 837	2 901	-2%
Продажи, тыс. т			
Стальная продукция, вкл.:	2 657	2 474	7%
Полуфабрикаты	184	19	>100%
Коммерческая сталь	1 095	1 191	-8%
ВДС ⁶	1 377	1 264	9%
Железная руда	388	411	-6%

Примечания:

- Здесь и далее процентные изменения и общие суммы приведены для неокругленных данных.
- Показатель EBITDA представляет собой сумму прибыли от операционной деятельности и расходов на амортизацию производственных активов (с учетом доли Группы в амортизации ассоциированных компаний и совместных предприятий), скорректированную на величину прибыли/(убытков) от реализации основных средств и нематериальных активов, а также на долю в неоперационных доходах/(расходах) ассоциированных компаний и совместных предприятий.
- Инвестиции – денежные средства, направленные на приобретение основных средств и нематериальных активов.
- Свободный денежный поток рассчитан как сумма следующих компонентов: чистые денежные потоки от операционной деятельности, денежные потоки на капитальные инвестиции, поступления от выбытия основных средств и нематериальных активов, проценты и дивиденды полученные. Формула пересчета свободного денежного потока в чистые денежные потоки от операционной деятельности приведена в раскрываемой консолидированной финансовой отчетности «Северстали».
- Коэффициент Чистый долг/EBITDA представляет отношение чистого долга к показателю EBITDA за последние 12 месяцев.
- Продукция с высокой добавленной стоимостью включает в себя: отдельные виды горячекатаного проката, холоднокатаный прокат, оцинкованный прокат, прокат с полимерным покрытием, метизы, трубы большого диаметра, прочие трубы и профили, стальные решения.
- Представленные данные отражают корректировки, внесенные в связи с изменениями сроков полезного использования основных средств (см. Примечание 2 в раскрываемой консолидированной финансовой отчетности).

АНАЛИЗ 1 КВ. 2025 ГОДА В СРАВНЕНИИ С 1 КВ. 2024 ГОДА:

Консолидированные операционные результаты

- Производство:** Производство чугуна выросло на 5% г/г до 2,91 млн тонн, а производство стали снизилось на 2% г/г до 2,84 млн тонн на фоне увеличения продаж товарного чугуна.
- Продажи металлопродукции** выросли на 7% г/г до 2,66 млн тонн в основном за счет увеличения продаж чугуна и слывов до 0,18 млн тонн из-за низкой базы прошлого года, когда происходило накопление запасов под ремонт ДП-5. Продажи коммерческой стали снизилось на 8% г/г до 1,1 млн тонн в основном из-за перенаправления части горячекатаного проката на следующие переделы для производства продукции с высокой добавленной стоимостью (ВДС), которые выросли на 9% г/г до 1,38 млн тонн за счет роста реализации труб строительного сортамента, холоднокатаного проката и проката с покрытиями.
- Доля продукции ВДС** в общем объеме продаж выросла на 1 п.п. г/г, составив 52%.
- Продажи железной руды** третьим лицам снизились до 0,39 млн тонн (-6% г/г).

Консолидированные финансовые результаты

- **Выручка** снизилась на 5% г/г до 178 733 млн руб., из-за падения средних цен реализации.
- **Показатель EBITDA** снизился на 40% г/г до 39 363 млн руб. вслед за выручкой и из-за инфляции производственных издержек. Рентабельность по EBITDA составила 22% (-13 п.п. г/г).
- **Свободный денежный поток** снизился до -32 729 млн руб. (в сравнении с 33 180 млн руб. в 1 кв. 2024 года) за счет снижения показателя EBITDA, увеличения оттока денежных средств на пополнение оборотного капитала и увеличения инвестиций. Отток денежных средств в оборотный капитал составил 19 864 млн руб., что главным образом связано с пополнением запасов слябов под ремонт доменной печи №4, увеличением торговой дебиторской задолженности и снижением торговой кредиторской задолженности.
- **Инвестиции** выросли в 2,4 раза г/г до 43 591 млн руб. в рамках реализации основных проектов Стратегии 2024-2028.

Финансовая позиция

- Денежные средства и эквиваленты снизились до 95 866 млн руб. (в сравнении с 128 571 млн руб. по состоянию на 31.12.2024) на фоне амбициозной инвестиционной программы. При этом в распоряжении компании остаются значительные денежные запасы, позволяющие реализовывать масштабные проекты.
- Общий долг снизился до 99 000 млн руб. (в сравнении с 108 503 млн руб. по состоянию на 31.12.2024) за счет укрепления рубля.
- Чистый долг составил 3 134 млн руб. Показатель Чистый долг/EBITDA составил 0,01.

Показатели по охране труда и промышленной безопасности

- LTIFR в 1 кв. 2025 г. среди сотрудников и подрядчиков составил 0,73 (+92% г/г).
- В 1 кв. 2024 года мы, к сожалению, зарегистрировали один смертельный случай с работником подрядной организации. Было проведено тщательное расследование и приняты меры по недопущению подобных происшествий в будущем.
- Компания Северсталь продолжает совершенствование системы управления по ОТиПБ. В отчетном квартале внедрялись проекты по полному переходу на работу с электронными журналами приема-сдачи смены, созданию единой платформы по работам повышенной опасности с цифровизацией полного цикла работ на базе ПК Контроль охраны труда, а также по созданию и внедрению автоматической системы оповещения и визуализации (COBA).

Александр Шевелев, генеральный директор АО «Северсталь Менеджмент», так прокомментировал результаты:

«Первый квартал 2025 года для российской черной металлургии был непростым. Меры по охлаждению экономики, и в особенности высокая ключевая ставка, продолжали оказывать давление на всех основных потребителей металлопроката. Потребление стали в России, по нашим оценкам, снизилось примерно на 13% г/г в основном за счет снижения экономической активности в строительной отрасли и в машиностроении. На этом фоне цена на металлопродукцию в отчетном квартале снизилась, падение котировок на горячекатаный прокат составило примерно 10%.

Несмотря на сложные внешние условия, компания смогла нарастить продажи металлопродукции на 7% г/г до 2,66 млн тонн, а снижение цен нам удалось частично компенсировать увеличением продаж продукции с высокой добавленной стоимостью на 9% до 1,38 млн тонн. При этом мы продолжили наращивать долю высокомаржинальной продукции в общем объеме продаж, которая увеличилась на 1 п.п. до 52%. В результате выручка в 1 квартале 2025 года снизилась лишь на 5% г/г - до 178 733 млн руб. Показатель EBITDA упал на 40% г/г до 39 363 млн руб., на фоне снижения выручки и высокой инфляции производственных издержек, в том числе тарифов естественных монополий. Рентабельность по показателю EBITDA составила 22%. Я хочу поблагодарить коллектив компании за самоотверженную работу в сложных рыночных условиях, что позволило нам сохранить устойчивость к внешним вызовам.

В отчетном периоде продолжилась реализация масштабных инвестиционных проектов в рамках Стратегии 2024-2028. На этом фоне инвестиции выросли в 2,4 раза г/г до 43 591 млн руб. Снижение EBITDA, рекордные инвестиции, а также необходимость пополнить запасы слябов в преддверии грядущего ремонта домны, привели к снижению свободного денежного потока, который составил -32 729 млн. руб. При этом долговая нагрузка компании остается очень низкой, а значительная денежная подушка позволяет реализовывать наши проекты. Тем не менее, в ситуации высокой неопределенности на рынке мы приняли решение не распределять дивиденды за 1 кв. 2025 года для обеспечения стабильного финансового положения компании в будущем.

С учетом начала летнего сезона и низких запасов в торговых сетях, в следующем квартале мы ожидаем некоторого восстановления финансовых показателей на фоне оживления спроса. При этом мы видим, что ситуация на рынке останется непростой. Однако я убежден, что наша команда обладает всеми ресурсами, чтобы не только удержать, но и укрепить наше лидерство.»

РЕЗУЛЬТАТЫ СЕГМЕНТОВ

СЕВЕРСТАЛЬ РОССИЙСКАЯ СТАЛЬ

млн руб., если не указано иное	1 кв. 2025	1 кв. 2024	г/г
Продажи стали, тыс. т	2 666	2 485	7%
Полуфабрикаты	184	19	>100%
Коммерческая сталь	1 104	1 201	-8%
ВДС	1 378	1 265	9%
Выручка	179 791	186 725	-4%
EBITDA	27 151	53 383	-49%
Рентабельность по EBITDA, %	15%	29%	-14 п.п.

- Выручка составила 179 791 млн руб. (-4% г/г) на фоне снижения средних цен на металлопродукцию.
- Показатель EBITDA снизился на 49% г/г вслед за выручкой и из-за инфляции производственных затрат. Рентабельность по EBITDA составила 15% (-14 п.п. г/г).
- Неконсолидированная себестоимость производства тонны сляба на ЧерМК в 1 кв. 2025 года составила 30 577 руб./т. Себестоимость сляба с учетом эффекта вертикальной интеграции составила 25 398 руб./т (-8% г/г).

СЕВЕРСТАЛЬ РЕСУРС

млн руб., если не указано иное	1 кв. 2025	1 кв. 2024	г/г
Продажи ЖРС, тыс. т	4 093	4 151	-1%
Окатыши	2 803	2 704	4%
Концентрат	1 290	1 448	-11%
Выручка	30 830	34 463	-11%
EBITDA	10 861	14 941	-27%
Рентабельность по EBITDA, %	35%	43%	-8 п.п.

- Выручка снизилась до 30 830 млн руб. (-11% г/г) из-за снижения средних цен реализации.
- Показатель EBITDA составил 10 861 млн руб. (-27% г/г) при рентабельности по EBITDA 35% (-8 п.п. г/г).

За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь:

Отдел по работе с инвесторами

Никита Климантов

T: +7 (495) 926-77-66

na.klimantov@severstal.com

Николай Морозов

T: +7 (495) 926-77-66

nd.morozov@severstal.com

Отдел внешних коммуникаций

Анастасия Мишанина

T: +7 (495) 926-77-66

anastasia.mishanina@severstal.com

ПАО «Северсталь» — вертикально-интегрированная горно-металлургическая компания, создающая новые продукты и комплексные решения из стали вместе с клиентами и партнерами. Производственные активы компании сконцентрированы в России. Акции торгуются на Московской бирже (тикер «CHMF»). В 2024 году было произведено 10,4 млн тонн стали.

ПРИЛОЖЕНИЯ

1. Консолидированные продажи по продуктам

Продажи, тыс. т	1 кв. 2025	1 кв. 2024	г/г
Железная руда:	388	411	-6%
Окатыши	6	309	-98%
Концентрат	382	102	>100%
Сталь:	2 657	2 474	7%
Полуфабрикаты	184	19	>100%
Чугун	118	17	>100%
Слябы	67	2	>100%
Горячекатаный прокат:	1 028	1 219	-16%
в т.ч. горячекатаный прокат ВДС	186	198	-6%
Холоднокатаный прокат	321	299	7%
Оцинкованный прокат	266	249	7%
Прокат с полимерным покрытием	96	81	18%
Сортовой прокат	253	170	49%
Метизы	101	112	-9%
Трубы большого диаметра	116	110	6%
Прочие трубы и профили	275	207	33%
Стальные решения	17	8	>100%
В т.ч. продукция ВДС:	1 377	1 264	9%
Горячекатаный прокат ВДС	186	198	-6%
Холоднокатаный прокат	321	299	7%
Оцинкованный прокат	266	249	7%
Прокат с полимерным покрытием	96	81	18%
Метизы	101	112	-9%
Трубы большого диаметра	116	110	6%
Прочие трубы и профили	275	207	33%
Стальные решения	17	8	>100%