

ФИНАНСОВЫЕ ИТОГИ ПО МСФО

МАРТ 2025



Раздел
для инвесторов
на сайте



ТГ-канал
Европлан
Инвестиции

2024



ЗАЯВЛЕНИЕ ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ



Настоящий документ содержит информацию о ПАО «ЛК «Европлан» (далее также — «Компания») и подконтрольных ему компаниях (далее при совместном упоминании — «Группа»).

Настоящий документ предназначен для содействия в проведении анализа Группы и предоставлен исключительно в информационных целях. Настоящий документ не является предложением купить ценные бумаги или какие-либо активы или принять участие в подписке на ценные бумаги, или продать ценные бумаги или какие-либо активы, не является офертой или приглашением делать оферты, не является рекламой ценных бумаг, гарантией или обещанием продажи ценных бумаг или каких-либо активов или проведения размещения ценных бумаг или заключения какого-либо договора, и не должен толковаться в каком-либо из этих качеств.

Настоящий документ не является рекомендацией, в том числе индивидуальной инвестиционной рекомендацией (в значении, определенном в Федеральном законе от 22 апреля 1996 года № 39 ФЗ «О рынке ценных бумаг»), в отношении ценных бумаг Компании или любых иных ценных бумаг или любых активов, упомянутых в настоящем документе. Настоящий документ не предназначен для того, чтобы быть основанием для принятия каких-либо инвестиционных решений. Настоящий документ передается получателям исключительно в информационных целях.

Любая информация о планах и любых будущих событиях, содержащаяся в настоящем документе, является неопределенной и может существенно отличаться от фактов и событий, которые наступят в будущем в действительности. Информация, приведенная в настоящем документе, или озвученная в устных сообщениях руководства и сотрудников Компании, может содержать заявления прогнозного характера. Заявления прогнозного характера могут быть сделаны в отношении любых фактов, исключая факты, отнесенные к прошлым периодам, а также включать заявления касательно намерений, убеждений и текущих ожиданий Компании в отношении, помимо прочего, результатов деятельности, финансового положения, ликвидности, перспектив, роста, целевых показателей, стратегии и отрасли, в которой Компания ведет свою деятельность. По своей сути заявления прогнозного характера связаны с рисками и неопределенностями, поскольку они относятся к событиям и зависят от обстоятельств, которые могут произойти или не произойти в будущем. Компания предупреждает, что заявления прогнозного характера не являются гарантией будущих показателей, и фактические результаты деятельности Компании, ее финансовое положение, ликвидность и события в отрасли могут существенным образом отличаться от прямо выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях прогнозного характера, приведенных в настоящем документе или озвученных в устных заявлениях руководства и сотрудников Компании. Компания не принимает каких-либо обязательств и не планирует предоставлять обновленную информацию по информации прогнозного характера, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с действующим законодательством РФ.

Объём нового бизнеса

238,3 млрд ₹ **-0,3%** г/г

Легковой транспорт

+2% г/г



Коммерческий транспорт

+1% г/г



Самоходная техника

-9% г/г



Сделки

57 935 сделок **+5%** г/г

Крупные сделки

1 млрд ₹

Транспортная компания
77 единиц техники

780 млн ₹

Компания такси
360 легковых автомобилей

300 млн ₹

Энергостроительная компания
Партия техники

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ПО МСФО ЗА 2024



NIM 9,9%

(8,5% за 2023)³

Новый бизнес 238,3 млрд Р (-0,3% г/г)

Чистый процентный доход 25,6 млрд Р (+45% г/г)

Эффективная бизнес-модель с минимальным уровнем риска

COR 3,4%

(0,9% за 2023)⁵

Показатели качества портфеля по-прежнему на высоком уровне: **NPL90+** 1,3 % и **Стадия 3** 1,4%.

CIR 26,4%

(30,6% за 2023)⁶

Операционные расходы 10,9 млрд Р (+17% г/г)

Прибыль до налогов

21 466 млн Р

(18 817 млн Р за 2023)

Основные драйверы роста бизнеса по-прежнему формируют высокий уровень операционной рентабельности
(Прибыль до налогов **+14% г/г**)

Чистая прибыль

14 910 млн Р

(14 796 млн Р за 2023)

Прибыль на одну обыкновенную акцию за 4 квартал 2024 — **124,25 Р**
(+1% г/г)

Маржа непроцентного дохода

6,1%

(6,1% за 2023)⁴

Чистый непроцентный доход 15,9 млрд Р
(+24% г/г)

Основные драйверы — рост объемов нового бизнеса и, как следствие, дохода от прочих услуг

Рост капитала обеспечивается стабильным ростом чистой прибыли и высокой маржинальностью бизнеса

ROE 31,3%

(37,7% за 2023)¹

Сохраняется высокая **достаточность капитала** первого уровня по «Базелю 3» составляет **19,8%**

90 % активов Группы представлены высокодоходным лизинговым портфелем

ROA 5,3%

(6,5% за 2023)²

Остаток **ЧИЛ** (за вычетом резерва под ожидаемые кредитные убытки) достиг **256 млрд Р** (+11% г/г)

(1) **ROE**: чистая прибыль / среднее значение капитала. (2) **ROA**: чистая прибыль / среднее значение активов. (3) **NIM**: чистый процентный доход / среднее значение активов, приносящих процентный доход. (4) **Маржа непроцентного дохода**: чистый непроцентный доход / среднее значение активов, приносящих процентный доход. (5) **COR**: изменение резервов под ожидаемые кредитные убытки лизинговых активов / среднее значение суммы чистых инвестиций в лизинг и финансовых активов по амортизированной стоимости и дебиторской задолженности по лизингу до вычета резерва под ожидаемые кредитные убытки. (6) **CIR**: сумма расходов на персонал и общих и административных расходов / доходы от операционной деятельности.

2024 ГОД | РЕЗУЛЬТАТЫ VS ПРОГНОЗЫ

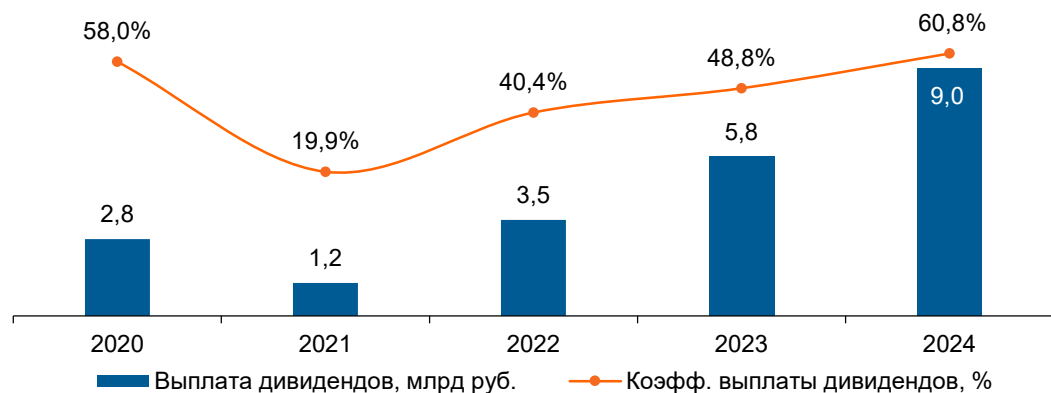
	2024 (прогноз в мае)	2024 (факт)
Чистая прибыль	18-20 млрд ₽	15 млрд ₽
Лизинговый портфель ¹	+20%	+11%
Удерживать CIR в целевом диапазоне	30-32%	26%
Выплата дивидендов	>50%	60,8%



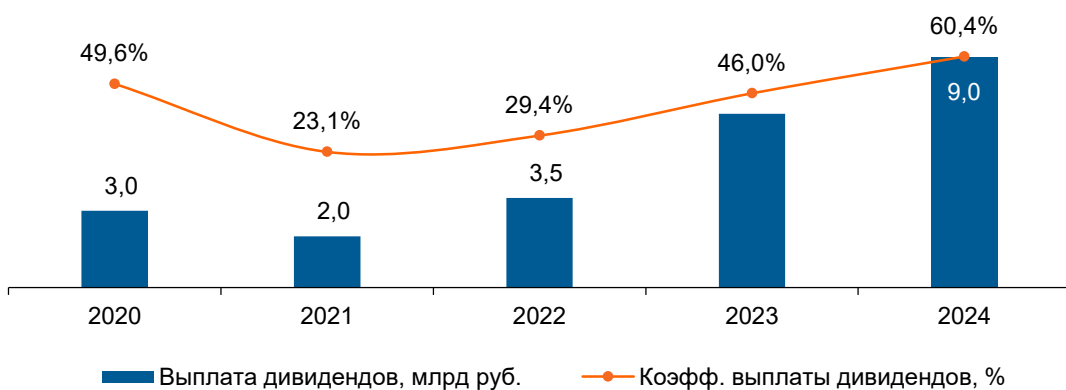
(1) Общая сумма лизинговых платежей к получению по действующим договорам лизинга.

ЛУЧШИЕ ПРАКТИКИ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ ПОЗВОЛЯЮТ ОБЕСПЕЧИТЬ УВЕРЕННЫЙ РОСТ БИЗНЕСА И ВЫПЛАТЫ ДИВИДЕНДОВ

Динамика дивидендных выплат («метод cash-flow»)¹



Динамика дивидендных выплат («метод начислений»)²



Дивидендная политика

База для расчёта дивидендов

Периодичность выплат

Чистая прибыль

Не реже 1 раза в год

Размер и критерии выплаты

Целевой уровень:
не менее **50%**
чистой прибыли за
отчетный год

- Текущее финансовое и конкурентное положение, перспективы развития
- Достаточность капитала³ не должна снижаться ниже уровня (с запасом), требуемого в рамках соглашений компании, регуляторных требований, и т.д.
- Макроэкономическая конъюнктура и прочие факторы

Удобный способ приобрести транспорт и технику с кредитным плечом

Часть за свои средства, а остальное финансирует лизинговая компания

- Клиент заключает договор лизинга и вносит аванс до **49%**, в среднем **10-20%**
- Клиент пользуется техникой и выплачивает Европлану ежемесячные платежи
- По окончании договора клиент может выкупить или вернуть автомобиль в лизинговую компанию

[Подробнее о лизинге в видео](#)

Лизинг даёт дополнительные преимущества юридическим лицам

У банков нет автокредита для бизнеса

Экономия на налогах до **45%**¹

Европлан, как крупнейший покупатель автомобилей в стране, имеет преимущества:

- Предлагает клиентам уникальные скидки до **35%** на автомобили и технику
- Помогает обслуживать приобретённую технику быстрее и дешевле до **20%**: страхование, сервисное обслуживание, автопомощь и ещё **30** услуг

Право собственности остаётся у лизинговой компании

В отличие от кредита

- Европлан владеет и умеет управлять крупным автопарком — в портфеле около **128 000** единиц транспорта
- Большая филиальная сеть позволяет: искать, доставлять и проверять транспорт, обеспечивать обслуживание, адаптироваться к региональным особенностям, поддерживать высокое качество портфеля
- Европлан может изымать предмет лизинга без решения суда при длительных просрочках платежа

ЕВРОПЛАН — №1 СРЕДИ НЕЗАВИСИМЫХ АВТОЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ¹

- Большой рынок с высоким потенциалом роста

1 777 млрд ₽

ОБЪЁМ РЫНКА АВТОЛИЗИНГА
в 2023²

35%

САГР РЫНКА АВТОЛИЗИНГА
в 2019 – 2024

14%

ДОЛЯ ЛИЗИНГА В ПРОДАЖАХ ЛЕГКОВЫХ АВТО
в сравнении с 39% в 6 странах ЕС³

- Лидирующие позиции на рынке автолизинга
- Широкая сеть дистрибуции
- Устойчивая бизнес-модель
- Низкий кредитный риск
- Лучшая в отрасли ИТ-платформа



~10%

ДОЛЯ В АВТОЛИЗИНГЕ
в 2024⁴

256 млрд ₽

ЛИЗИНГОВЫЙ ПОРТФЕЛЬ^{5,6}
на 31.12.2024

5 000+

ПАРТНЁРОВ
ДИЛЕРСКИХ ЦЕНТРОВ⁶
на 31.12.2024

94

ОФИСА
ПО ВСЕЙ СТРАНЕ⁶
на 31.12.2024



- Быстрый рост
- Высокая рентабельность

31,3%

ROE
на 31.12.2024

5,3%

ROA
на 31.12.2024

25%

САГР ЧИСТОЙ
ПРИБЫЛИ
в 2019 – 2024

>24 млрд ₽

ВЫПЛАЧЕНО
ДИВИДЕНДОВ
в 2019 – 2024

38%

СРЕДНИЙ
ПОКАЗАТЕЛЬ ROAE
в 2019 – 2024

AA

РЕЙТИНГИ «ЭКСПЕРТ
РА», «АКРА»
в 2024

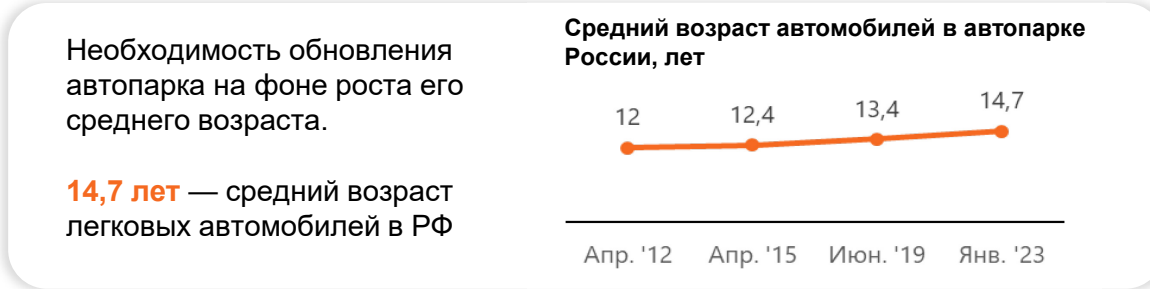
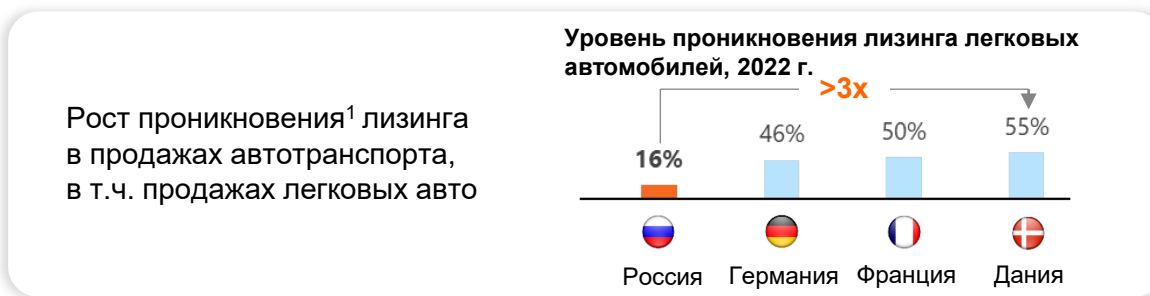
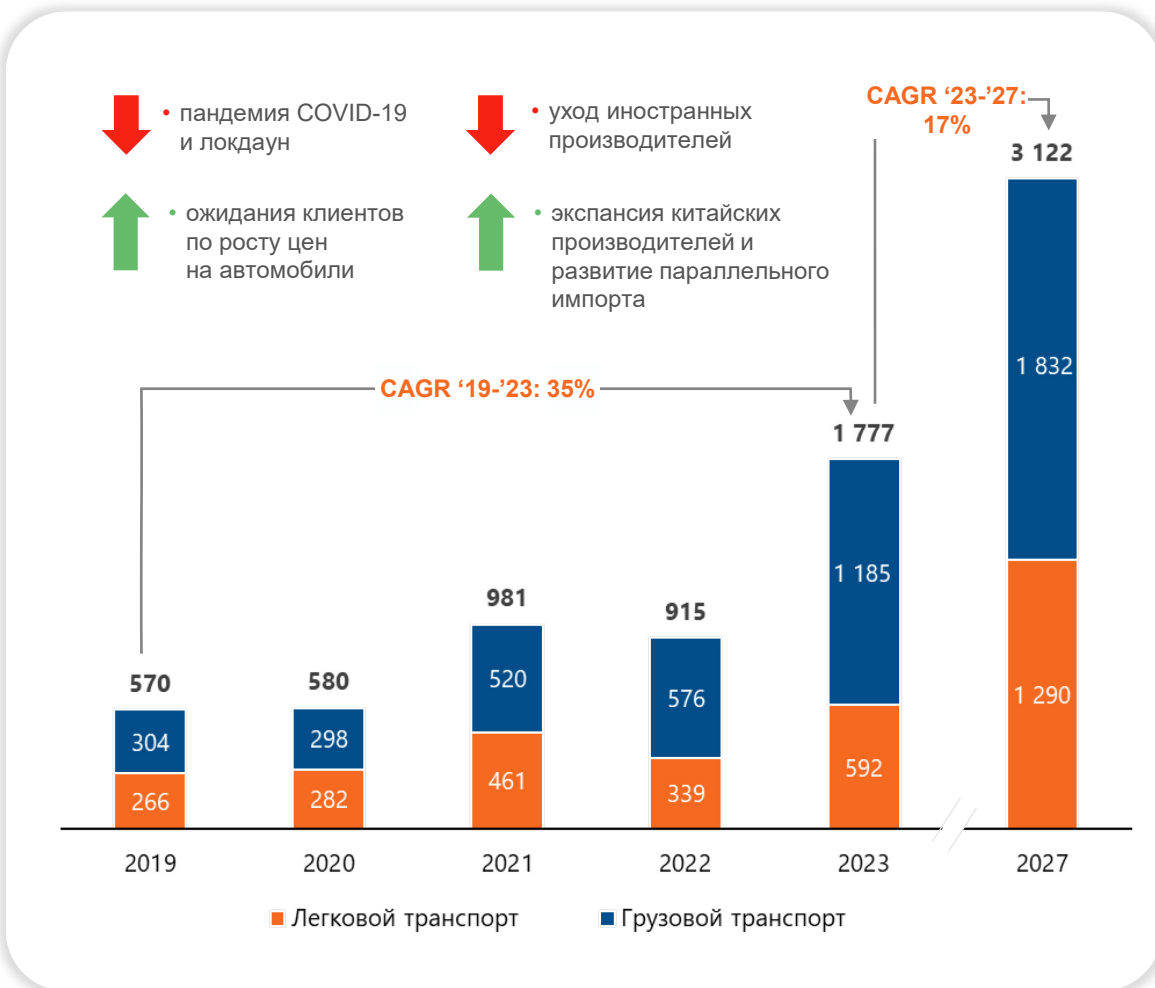
Источник: РА «Эксперт РА»

Примечания: (1) Под «независимыми» подразумеваются компании, не являющиеся частью банковских и/или промышленных групп; (2) По стоимости имущества (искл. НДС), приобретенного и переданного в лизинг за соответствующий год, данные за 2023 г.; (3) Дания, Франция, Германия, Нидерланды, Испания, Италия. В России 16% за 2022 г. по данным РА «Эксперт РА»; (4) По объему лизингового портфеля; (5) После вычета резервов (6) На 31.12.2024.

СТАБИЛЬНЫЙ РЫНОК С ВЫСОКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ РОСТА

Российский рынок лизинга продолжит активный рост...

...благодаря совокупности факторов



- Развитие концепции Car-as-a-Service
- **Переход к восприятию** автомобиля как услуги, а не собственности
 - **Активный рост** рынков такси, каршеринга, долгосрочной аренды в России
 - **Рост стоимости владения** собственным автомобилем ведёт к переходу на модель владения по подписке

Источник: РА «Эксперт РА», Автостат, Б1

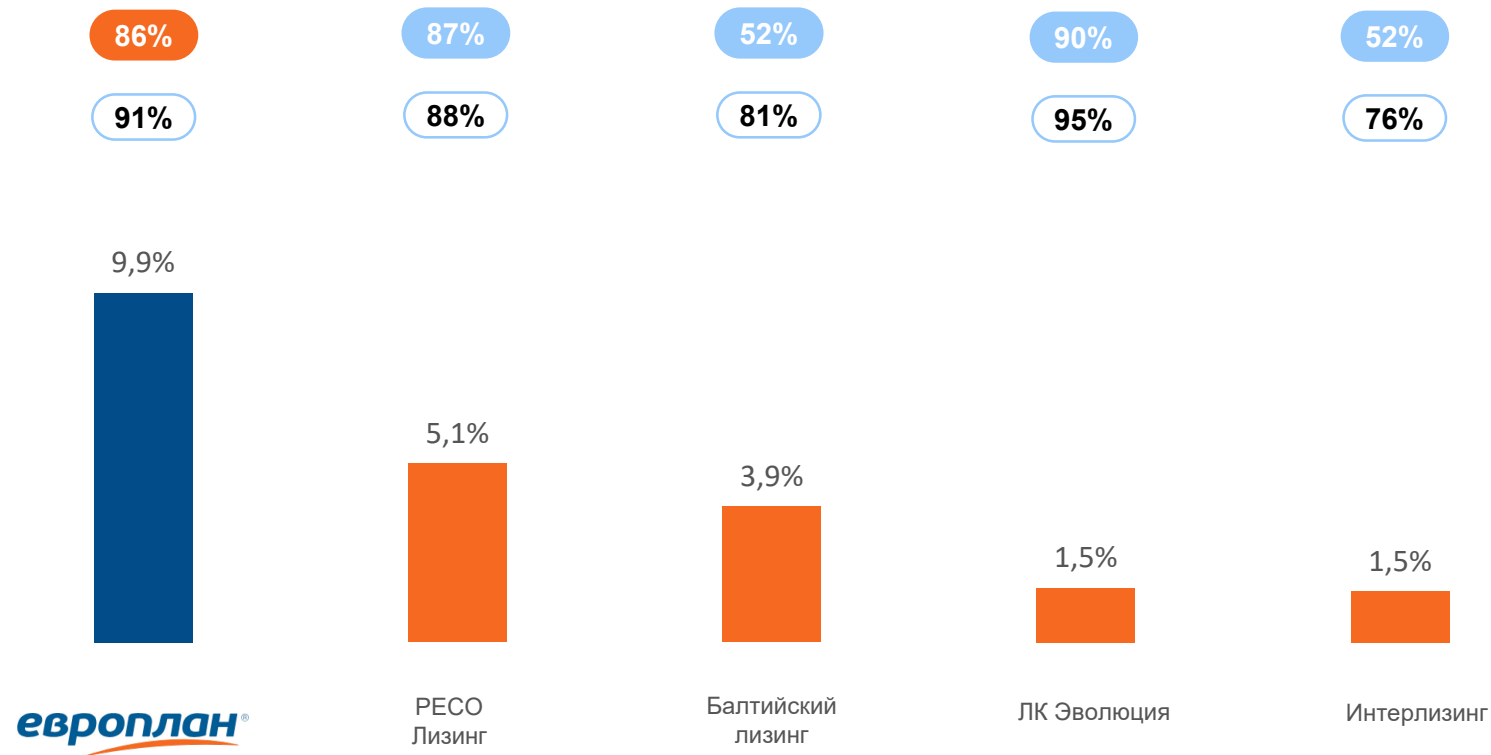
Примечания: (1) 16% проникновения автолизинга в продажи автомобилей означает, что только 16 машин из 100 покупаются в лизинг.

ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ В СЕГМЕНТЕ АВТОЛИЗИНГА



- **№1** среди независимых игроков
- **Один из немногих** рыночных игроков, который **не зависит от стратегии** отдельных автопроизводителей, автодилеров; промышленных, банковских, страховых и/или иных финансовых групп
- **Фокус на лизинге автотранспорта** позволил создать **уникальную платформу**, которая сопровождает клиентов **на протяжении всего жизненного цикла**

Доли рынка крупнейших независимых компаний¹ по объёмам автолизингового портфеля по итогам 9 месяцев 2024 г., %



%

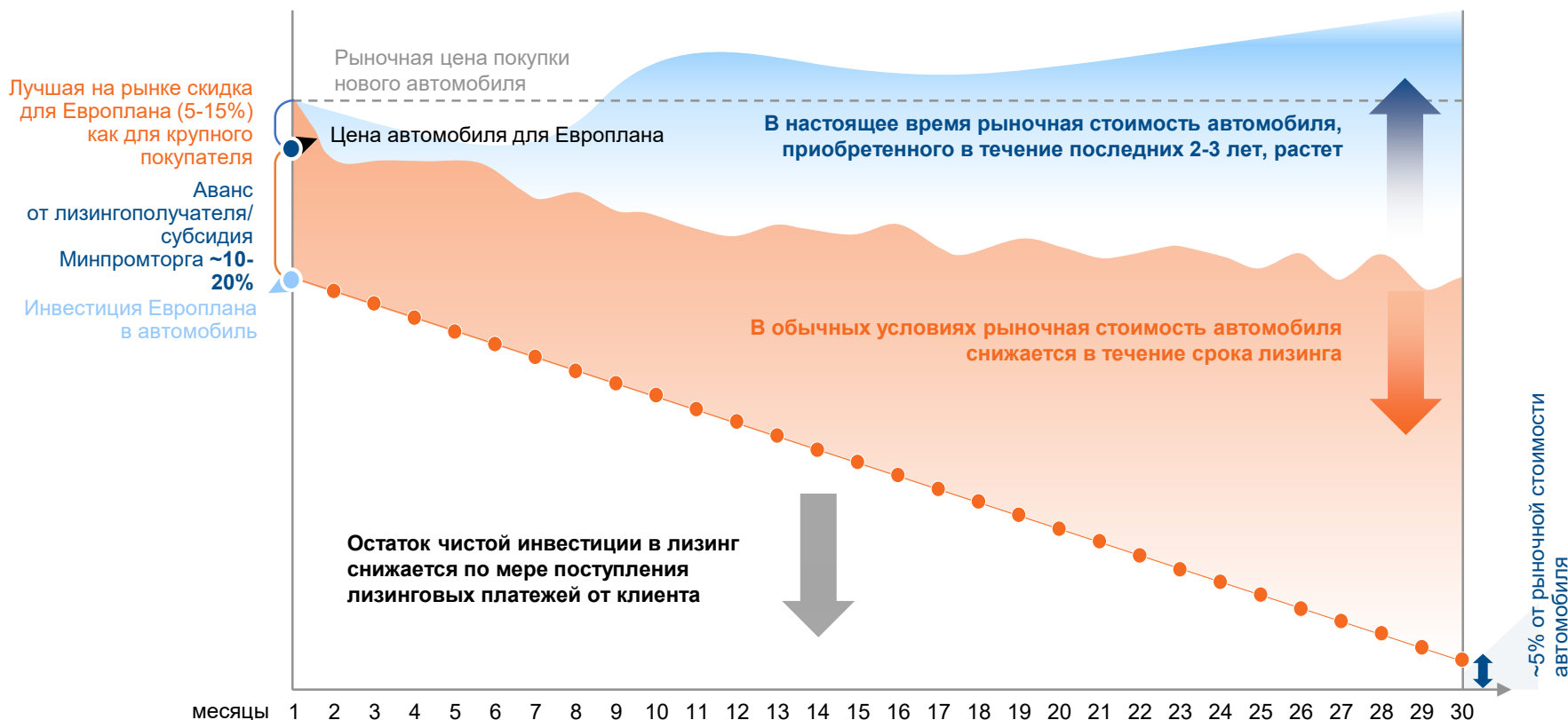
Доля лизинга легкового и грузового транспорта в портфеле

%

Доля МСБ в новом бизнесе

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ЕВРОПЛАНА: ФИНАНСОВАЯ АРЕНДА С БЕЗОПАСНЫМ LTV¹ И БЫСТРЫМ ВОЗВРАТОМ ИНВЕСТИЦИЙ В ЛИЗИНГ

Динамика чистой инвестиции в лизинг в % от изначальной стоимости автомобиля



- Чистая инвестиция Европлана снижается по мере поступления лизинговых платежей от клиента. В этом примере через **30** месяцев² составляет около **2%** от рыночной стоимости автомобиля
- Представленный график иллюстрирует сохранение **~70%** стоимости нового автомобиля за **30** месяцев³
- Рыночная стоимость подержанных автомобилей часто превышает их первоначальную цену покупки за счёт высокой инфляции на российском авторынке в последние несколько лет

Источники: данные компании, публичные данные

Примечание: (1) LTV — Loan-to-Value, коэффициент «кредит / залог» — отношение объёма задолженности к стоимости залогового имущества. (2) 40 месяцев — средневзвешенный договор лизинга для Европлана.

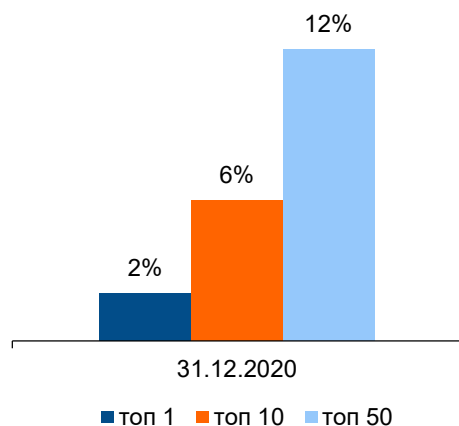
(3) По данным аналитического агентства «Автостат», наиболее ликвидные автомобили сохраняют за 3 года от 128% до 154% первоначальной стоимости.

МИНИМАЛЬНЫЕ УРОВНИ КРЕДИТНОГО РИСКА

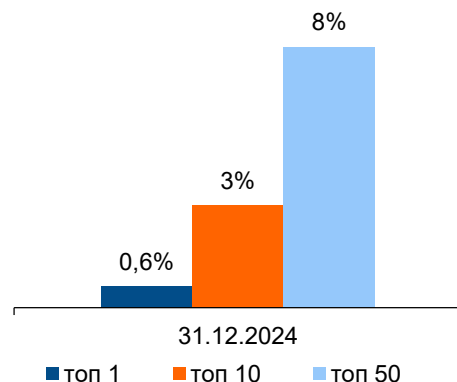
Низкая концентрация лизингового портфеля на крупнейших лизингополучателях

Диверсифицированный лизинговый портфель представлен всеми видами частного бизнеса и отраслей экономики

2020 год



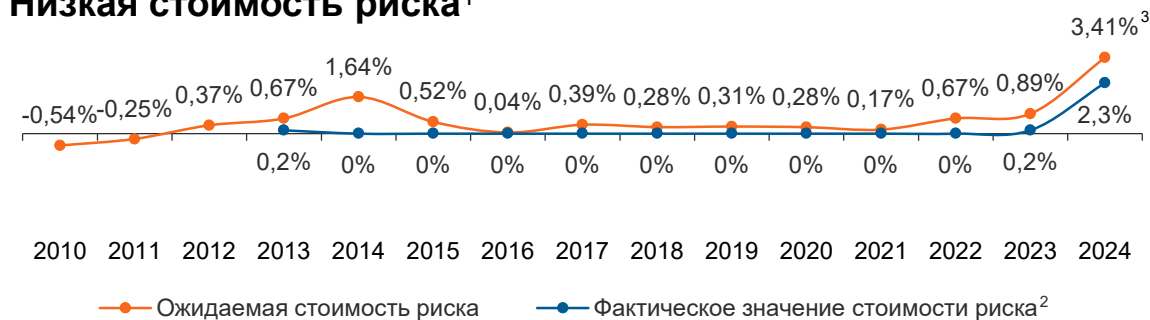
31.12.2024



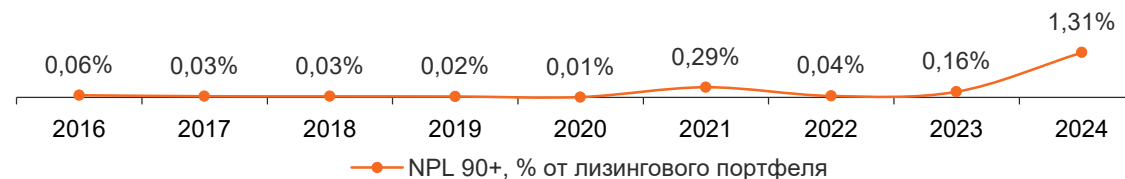
Эффективный подход к минимизации рисков

- Прибыльное прохождение кризисов
- Глубокое понимание лизингового рынка России
- Оценка рисков на раннем этапе обработки заявок
- Показатели управления риском в KPI почти всех подразделений
- Формирование качественной и лояльной клиентской базы
- Поддержание высокого уровня повторных продаж

Низкая стоимость риска¹



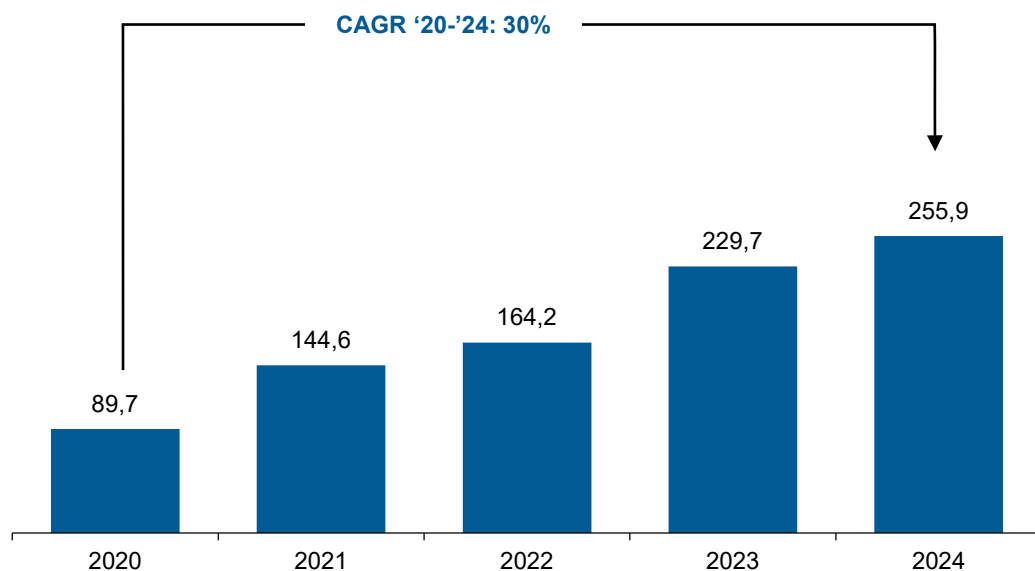
Высокое качество портфеля



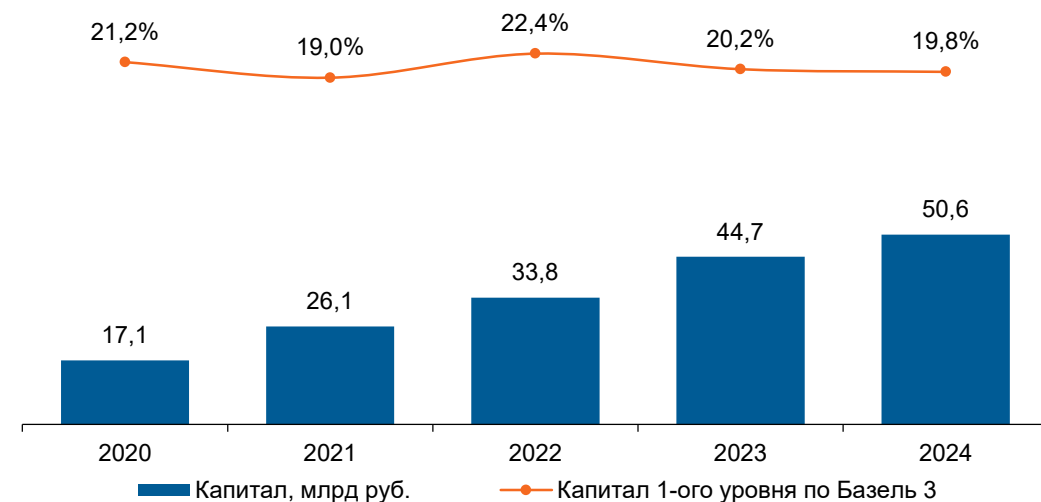
Источник: данные компании. Примечания: (1) Изменение резервов под ожидаемые кредитные убытки лизинговых активов за отчётный период / средний портфель (ЧИЛ + Дебиторская задолженность по лизингу). (2) До 31.03.2021 на основе данных Fitch, после 31.03.2021 – расчеты Компании по аналогичной методике. (3) ТТМ — за период 12 месяцев, закончившийся 31.12.2024 (trailing twelve months). Примечание: показатели за 2010 - 12 мес. 2024 гг. рассчитаны на основании консолидированной финансовой отчетности ПАО «ЛК «Европлан», аудированной независимым аудитором.

ПОДТВЕРЖДЕННАЯ ВРЕМЕНЕМ ИСТОРИЯ РОСТА СО СТАБИЛЬНО ВЫСОКИМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ ДОХОДНОСТИ И ДОСТАТОЧНОСТИ КАПИТАЛА

Лизинговый портфель¹, млрд руб.

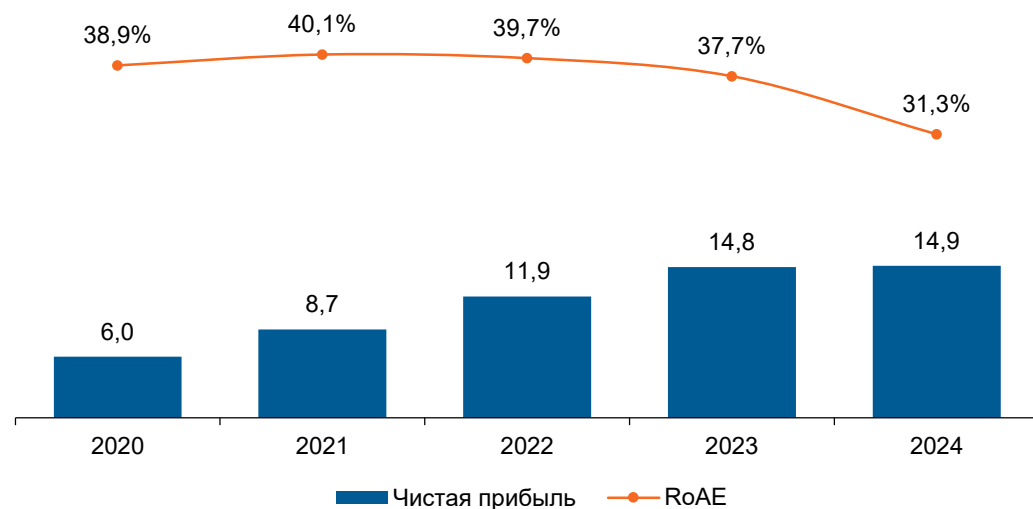


Высокая достаточность капитала первого уровня по Базелю 3, млрд руб.

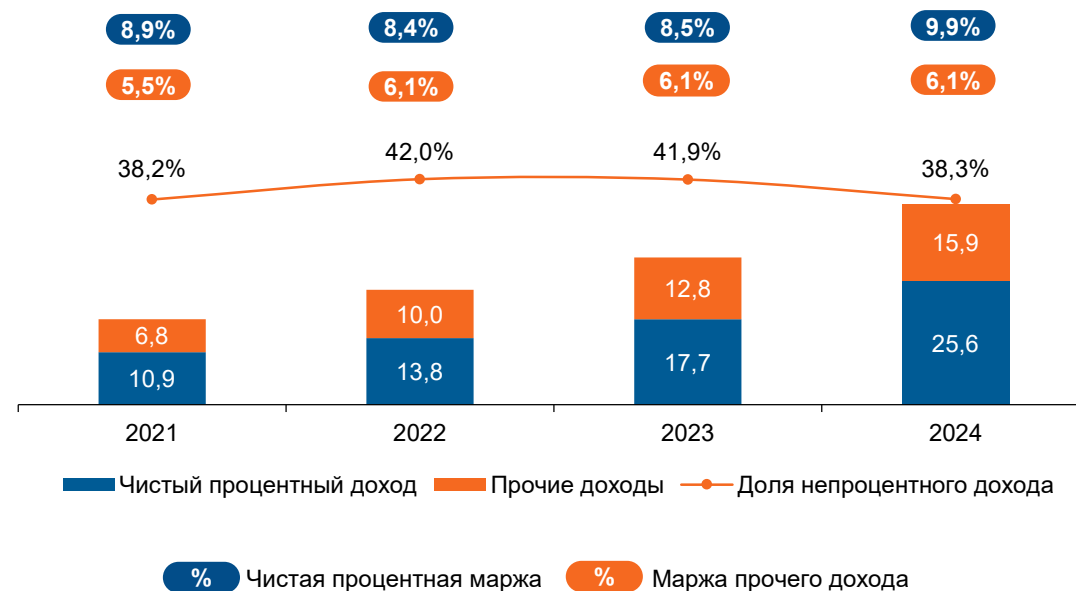


ПОДТВЕРЖДЕННАЯ ВРЕМЕНЕМ ИСТОРИЯ РОСТА СО СТАБИЛЬНО ВЫСОКИМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ ДОХОДНОСТИ И ДОСТАТОЧНОСТИ КАПИТАЛА

Чистая прибыль и RoAE, млрд руб.



Структура доходов, млрд руб.



ЕВРОПЛАН — УНИКАЛЬНАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ



Стабильный рынок
с высоким потенциалом роста

14% (CAGR '23-27)¹

35% (CAGR '19-23)¹

Лидирующие позиции
в сегменте автолизинга

№1

Среди независимых игроков²

Эффективная бизнес-модель
с минимальным уровнем риска

0,4%

(средняя стоимость риска
в 2019-2024 гг.)

Широкий доступ к источникам
фондирования

~380 млрд ₽

привлечено и своевременно
возвращено кредиторам ³

Подтвержденная временем история
роста со стабильно высокими
показателями доходности и прибыли

~38%

(средний ROE в 2019-2024)

Опытная команда менеджмента и
высокие стандарты корпоративного
управления

2 комитета при СД /

4 независимых директора

ПРИЛОЖЕНИЕ

Сайт для инвесторов: <https://europlan.ru/investor> ЛАНЕ

Отчёты и результаты: <https://europlan.ru/investor/reports>

Контакты IR и PR: investors@europlan.ru

