ОТЧЕТ ЭМИТЕНТА ЭМИССИОННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ

Публичное акционерное общество «Элемент»

Код эмитента: 16673-А

за 6 месяцев 2024 г.

Информация, содержащаяся в настоящем отчете эмитента, подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской Федерации о ценных бумагах

Адрес эмитента	**123112, г. Москва, наб. Пресненская, д. 12, офис № Этаж 20, пом. 2024**
Контактное лицо эмитента	**Хаширов Тимур Асланович, Корпоративный секретарь** Телефон: **8-916-000-16-73** Адрес электронной почты: t.khashirov@elementec.ru
Адрес страницы в сети Интернет	https://gkelement.ru/ https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=38265

Президент ПАО «Элемент»
Дата: 23 сентября 2024 г.

Публичное акционерное общество «Элемент» * ИНН 9703014282 * ОГРН 1247700245532 ПАО «Элемент» ЭЛЕМЕНТ

_____ **И.Г. Иванцов**
подпись

Оглавление

Оглавление ... 2
Введение ... 4
Раздел 1. Управленческий отчет эмитента ... 5
1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности ... 5
1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли ... 9
1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента ... 9
1.4. Основные финансовые показатели эмитента ... 11
1.4.1. Финансовые показатели рассчитываемые на основе консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности) ... 11
1.4.2. Финансовые показатели, рассчитываемые на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности ... 12
1.4.3. Финансовые показатели кредитной организации ... 12
1.4.4. Иные финансовые показатели ... 12
1.4.5. Анализ динамики изменения финансовых показателей, приведенных в подпунктах 1.4.1 - 1.4.4 настоящего пункта ... 13
1.5. Сведения об основных поставщиках эмитента ... 14
1.6. Сведения об основных дебиторах эмитента ... 14
1.7. Сведения об обязательствах эмитента ... 15
1.7.1. Сведения об основных кредиторах эмитента ... 15
1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения ... 16
1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента ... 19
1.8. Сведения о перспективах развития эмитента ... 19
1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента ... 19
1.9.1. Отраслевые риски ... 19
1.9.2. Страновые и региональные риски ... 24
1.9.3. Финансовые риски ... 27
1.9.4. Правовые риски ... 30
1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск) ... 35
1.9.6. Стратегический риск ... 35
1.9.7. Риски, связанные с деятельностью эмитента ... 36
1.9.8. Риски информационной безопасности ... 40
1.9.9. Экологические риски ... 41
1.9.10. Природно-климатические риски ... 42
1.9.11. Риски кредитных организаций ... 42
1.9.12. Иные риски, которые являются существенными для эмитента (Группы эмитента) ... 42
Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента ... 43
2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента ... 43
2.1.1. Состав Совета директоров эмитента ... 43
2.1.2. Информация о единоличном исполнительном органе эмитента ... 43
2.1.3. Состав коллегиального исполнительного органа эмитента ... 43
2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента ... 43
2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита ... 44
2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента ... 48
Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделках эмитента ... 49

3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента 49
3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента 49
3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права (золотой акции) 50
3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность 50
3.5. Крупные сделки эмитента 50
Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах 50
4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение 50
4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций 50
4.2.1. Информация о реализации проекта (проектов), для финансирования и (или) рефинансирования которого (которых) используются денежные средства, полученные от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций 50
4.2.2. Описание политики эмитента по управлению денежными средствами, полученными от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций 50
4.2.3. Отчет об использовании денежных средств, полученных от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций 51
4.2(1). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами инфраструктурных облигаций 51
4.2(2). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций, связанных с целями устойчивого развития 51
4.2(3). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций климатического перехода 51
4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением 51
4.3.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием 51
4.3.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с залоговым обеспечением денежными требованиями 51
4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента 52
4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента 56
4.5.1. Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента 56
4.5.2. Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента 56
4.6. Информация об аудиторе эмитента 56
Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность), бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента 62
5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента 62
5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность 62

Введение

Основания возникновения у эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме отчета эмитента:
В отношении ценных бумаг ПАО «Элемент» (далее – эмитент, Эмитент) осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг.

Эмитент является публичным акционерным обществом.

Сведения об отчетности, которая (ссылка на которую) содержится в отчете эмитента и на основании которой в отчете эмитента раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента:
В отчёте содержится ссылка на отчетность следующего вида:
Сокращенная промежуточная консолидированная финансовая отчетность за 6 месяцев 2024 г., закончившихся 30 июня 2024 г. (https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38265&type=4).

Информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента отражает его деятельность в качестве организации, которая совместно с подконтрольными ему организациями, которые входят в периметр консолидации финансовой отчетности Эмитента в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (далее – МСФО) определяется как группа (далее – Группа).

Сокращенная промежуточная консолидированная финансовая отчетность за 6 месяцев 2024 г., закончившихся 30 июня 2024 г., на основании которой в настоящем отчете эмитента раскрыта информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента, дает объективное и достоверное представление об активах, обязательствах, финансовом состоянии, прибыли или убытке эмитента. Информация о финансовом состоянии и результатах деятельности эмитента содержит достоверное представление о деятельности эмитента, а также об основных рисках, связанных с его деятельностью.

Настоящий отчет эмитента содержит оценки и прогнозы в отношении будущих событий и (или) действий, перспектив развития отрасли экономики, в которой эмитент осуществляет основную деятельность, и результатов деятельности эмитента, его планов, вероятности наступления определенных событий и совершения определенных действий.

Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы, приведенные в настоящем отчете эмитента, так как фактические результаты деятельности эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг эмитента связано с рисками, в том числе описанными в настоящем отчете эмитента.

Раздел 1. Управленческий отчет эмитента

1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности

Полное фирменное наименование на русском языке: ***Публичное акционерное общество «Элемент».***
Сокращенное фирменное наименование Эмитента на русском языке: ***ПАО «Элемент».***

В уставе эмитента зарегистрировано наименование на иностранном языке.

Полное фирменное наименование Эмитента на английском языке: ***Public Joint Stock Company «Element».***
Сокращенное фирменное наименование Эмитента на английском языке: ***«Element» PJSC.***

Место нахождения эмитента: ***Российская Федерация, город Москва***
Адрес эмитента: ***123112, г. Москва, наб. Пресненская, д. 12, офис № Этаж 20, пом. 2024***

Сведения о способе создания эмитента:
Эмитент был создан в соответствии с законодательством Российской Федерации путем реорганизации в форме преобразования.

Дата создания эмитента: ***20.07.2020***

Все предшествующие наименования эмитента в течение трех последних лет, предшествующих дате окончания отчетного периода, за который составлен отчет эмитента

Указанные выше наименования введены решением внеочередного общего собрания акционеров эмитента от 06 февраля 2024 г. (Протокол № 1оса-2024 от 16 февраля 2024 г.), на котором была утверждена новая редакция устава эмитента, содержащая указание на то, что эмитент является публичным акционерным обществом. Предшествующее наименование эмитента: Полное фирменное наименование на русском языке: Акционерное общество «Элемент». Сокращенное фирменное наименование на русском языке: АО «Элемент». Полное фирменное наименование на английском языке: Joint Stock Company «Element». Сокращенное фирменное наименование на английском языке: «Element» JSC.

Реорганизации эмитента в течение трех последних лет, предшествующих дате окончания отчетного периода, за который составлен отчет эмитента, не осуществлялись.

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): ***1207700245532***
ИНН: ***9703014282***

Краткое описание финансово-хозяйственной деятельности, операционных сегментов и географии осуществления финансово-хозяйственной деятельности группы эмитента:

Миссия Группы - обеспечение технологического лидерства России путем разработки и производства передовой электронной компонентной базы, а также электронных устройств на ее основе, с целью повысить качество жизни людей и создать фундамент для опережающего развития экономики России и дружественных стран.

Обзор Группы

Элемент является национальным лидером в микроэлектронике, компанией с полным циклом разработки и производства электронной компонентной базы (далее – ЭКБ), электронных блоков и модулей, оборудования и материалов для микроэлектронного производства в наиболее востребованных сегментах рынка. Группа оперирует на крупном и фундаментально растущем российском рынке микроэлектроники, который является основой для многих ключевых отраслей экономики: радиоэлектронной промышленности, информационных технологий, связи, городской инфраструктуры и ЖКХ, транспорта, космической отрасли, банковского сектора, государственных услуг.

Согласно оценкам, указанным в отчёте аудиторско-консалтинговая компании Kept, в 2023 г. российский рынок микроэлектроники вырос на 38% и составил 289 млрд руб., при этом в базовом сценарии рынок продолжит расти со среднегодовым темпом роста 15,2% в 2023-2030 гг., что позволит достичь размера 780 млрд руб. в 2030 г. Рост рынка поддерживается глобальными и локальными трендами – от растущей цифровизации экономики до существенного увеличения использования отечественных решений.

Согласно данным Kept, доля, занимаемая Группой в объеме российского производства микроэлектроники в 2023 г., составила 51%. При этом объем российского производства в денежном выражении увеличился на 38% с 45 млрд руб. в 2022 г. до 59 млрд руб. в 2023 г., а доля российских производителей составила 20% рынка. Рост российского производства обусловлен замещением поставок зарубежных производителей, ушедших с рынка, а также динамичным развитием локального спроса со стороны ключевых отраслей потребления ЭКБ.

Клиентами Группы, в основном, являются российские предприятия в различных отраслях экономики. При этом Группа характеризуется низкой зависимостью от клиентов. Группа исторически демонстрировала существенный рост выручки, укрепляя свои лидерские позиции на рынке микроэлектроники РФ.

В первом полугодии 2024 года выручка увеличилась на 29% к аналогичному периоду 2023 г. Рост выручки обусловлен ростом спроса на продукцию российских производителей, снижением конкуренции со стороны иностранных производителей в связи с их уходом с российского рынка, а также расширением продуктовой линейки и производственных возможностей Группы.

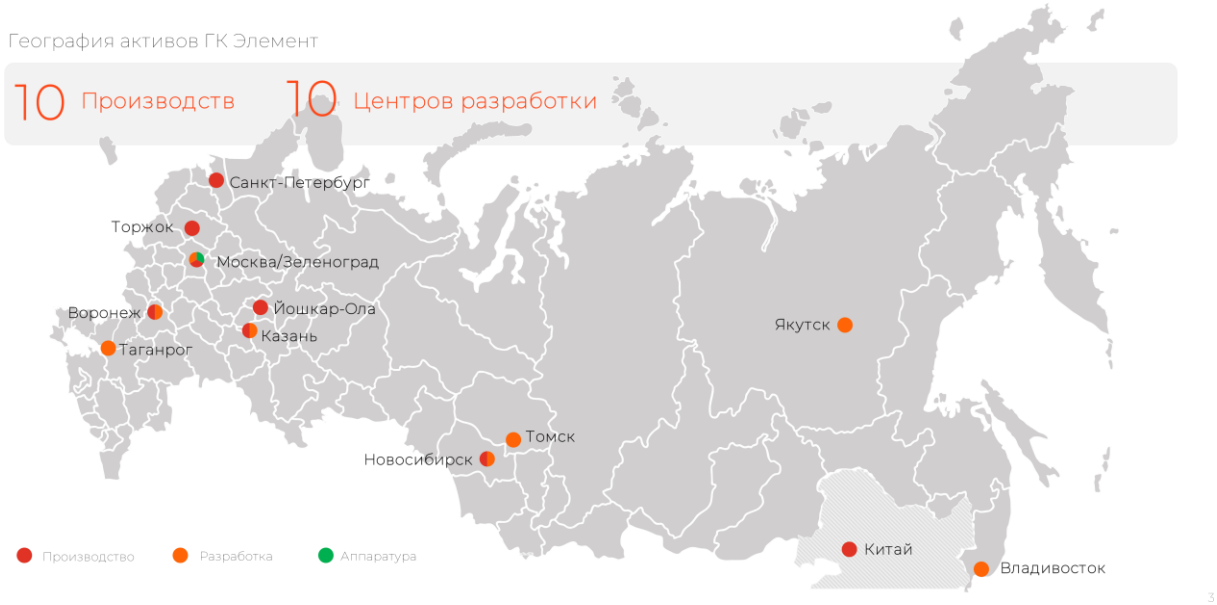
Благодаря сосредоточению ключевых звеньев цепочки разработки и производства электронной аппаратуры и микроэлектронных компонентов внутри контура Группы, она продолжает получать значительные преимущества в условиях волатильности и ограничений на рынках микроэлектроники России и дружественных стран. ПАО «Элемент» объединяет 9 производственных активов и 10 дизайн-центров в России, а также 1 фабрику по корпусированию микросхем в Китае.

Продуктовая линейка Группы выпускается на следующих основных производственных площадках:

***.**

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».



Группа обладает технологическими компетенциями в дизайне и производстве микросхем. Дизайн-центры обладают крупнейшей библиотекой IP-блоков и средств проектирования в Российской Федерации, а сотрудники имеют уникальные компетенции в области разработки ЭКБ для экстремальных условий, ЭКБ для связи и навигации, систем на кристалле.

Имеющийся технологический базис производства включает диаметр пластин от 100 до 200 мм и топологию микросхем от 3 мкм до 90 нм с возможностью производства до 120 тыс. пластин в год в 200 мм эквиваленте. Технологические компетенции в разработке позволяют осуществлять дизайн микросхем по топологическим нормам от 3 мкм до 22 нм. Группа предлагает широкую номенклатуру продуктов для конечного потребления от силовой электроники до цифровой идентификации и беспроводных сетей.

Продукция Группы представлена микросхемами и микроконтроллерами для связи и навигации, блоками силовой электроники для электротранспорта, является базовыми компонентами при производстве банковских, SIM и транспортных карт, биометрических документов, и т.д.

Успех Группы во многом обусловлен качеством команды сотрудников и рабочей среды. Рост числа специалистов в составе технологического персонала Группы – около 30% за 3 года, за этот же срок прирост производственной выработки на 1 человека составил 42%, на 36% снизилась текучесть кадров и был достигнут нулевой уровень производственного травматизма.

По состоянию на 30 июня 2024 г. команда Группы насчитывала 9 135 сотрудников, из которых 97% были заняты в производстве и в разработке. Научный базис в области микроэлектроники, включающий в том числе более 150 кандидатов наук и около 30 докторов наук, позволяет Группе развивать технологии и консолидировать уникальные компетенции. Группа создает благоприятную рабочую среду для своих сотрудников, вкладывает средства в развитие команды, в совершенствование рабочего пространства. Корпоративная культура Группы поддерживает высокую ответственность сотрудников за результат работы, высокую ориентацию на клиента. Группа также проявляет высокую социальную ответственность, участвует в благотворительных проектах в регионах присутствия. Для долгосрочного развития кадрового потенциала Группа успешно сотрудничает с ведущими высшими учебными заведениями страны, используя различные форматы взаимодействия - более 600 студентов ежегодно проходят практику на предприятиях Группы и более 100 выпускников ежегодно трудоустраиваются по программам наставничества. В ведущих технических вузах созданы 3 базовые кафедры, на которых ежегодно проходят обучение более 150 студентов: кафедра электронных технологий управления и СМК в МИЭТ, кафедра микро- и наноэлектроники в МФТИ и кафедра конструирования и производства керамических изделий микроэлектроники в

МарГУ. Кроме того, в настоящий момент действуют 2 дизайн-центра в ДВФУ и СВФУ, создаются совместные лаборатории на базе ЛЭТИ, ТГУ, МИФИ и ВГУ. Компании Группы также выступают технологическими партнерами в 4 передовых инженерных школах (ТУСУР, ЮФУ, КНИТУ-КАИ, ВГУ). В общей сложности предприятия Группы подписали соглашения о сотрудничестве с 48 высшими учебными заведениями. Фокус совместных с вузами научных исследований сосредоточен на наиболее востребованных направлениях: разработка новых материалов, исследования в области фотоники и квантовых систем, исследования и разработка устройств силовой электроники, а также проектирование нового технологического оборудования для микроэлектроники.

Сотни студентов профильных вузов и колледжей стажируются на предприятиях Группы, а трудоустроенные выпускники проходят через программу наставничества. На текущий момент Группа участвует в 9 совместных исследовательских проектах с вузами и передовыми инженерными школами, привлекая к работе студентов, которые имеют возможность в дальнейшем стать сотрудниками Группы.

Такое взаимодействие позволяет сокращать время по интеграции трудоустроенных выпускников в технологические процессы предприятий, поддерживая высокие темпы освоения новых технологических решений и как следствие - роста операционных и финансовых показателей Группы, вкупе с темпами создания научно-исследовательских заделов для дальнейшего опережающего развития.

Краткая характеристика Группы:
Консолидированная финансовая отчетность Группы в соответствии с МСФО за 6 месяцев, закончившихся 30 июня 2024 г., подготовлена на основе того, что Эмитент образует Группу совместно с 35 юридическими лицами.
В состав Группы, в том числе, входят следующие подконтрольные Эмитенту компании, имеющие для него существенное значение:
*.
Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Общее число организаций, составляющих группу эмитента: 35

Информация о личных законах организаций, входящих в группу эмитента:
Личным законом для 29 компаний, входящих в состав Группы, в том числе всех указанных выше компаний, имеющих существенное значение для Эмитента, является право России.
Личным законом для 2 компаний, входящих в состав Группы, является право Гонконга - специального административного района КНР. Личным законом для 4 компаний, входящих в состав Группы, является право КНР.

В случае если федеральными законами для определенной категории (группы) инвесторов, в том числе для иностранных инвесторов (группы лиц, определяемой в соответствии статьей 9 Федерального закона «О защите конкуренции», в которую входят иностранные инвесторы), установлены ограничения при их участии в уставном капитале эмитента (совершении сделок с акциями (долями), составляющими уставный капитал эмитента) в связи с осуществлением эмитентом и (или) его подконтрольными организациями определенного вида (видов) деятельности, в том числе вида (видов) деятельности, имеющего стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства, указывается на это обстоятельство и раскрываются название и реквизиты федерального закона, которым установлены соответствующие ограничения.

Ограничения согласно Федеральному закону от 29.04.2008 № 57-ФЗ:

В соответствии с Федеральным законом от 29.04.2008 № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства» для иностранных инвесторов (группы лиц, определяемой в соответствии со статьей 9 Федерального закона от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ «О защите конкуренции», в которую входят иностранные инвесторы) установлены ограничения при их участии в уставном капитале Эмитента в связи с осуществлением им видов деятельности, имеющих стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Ограничения согласно Указу Президента Российской Федерации от 01.03.2022 № 81 и связанным с ним актам:

Указ Президента Российской Федерации от 01.03.2022 № 81 «О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации» (далее – «Указ № 81»)[1] с 02.03.2022 установил особый порядок осуществления и исполнения резидентами России сделок (операций), влекущих за собой возникновение права собственности на ценные бумаги (например, обыкновенные акции Эмитента), с иностранными лицами из «недружественных юрисдикций»[2] и лицами под их контролем.

В соответствии с пп. (б) п. 1 Указа № 81, а также иными Указами Президента Российской Федерации, действующими с 01.03.2022, такие сделки могут осуществляться (исполняться) на основании предварительных разрешений, выдаваемых потенциальным приобретателям Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации (далее – «Правительственная комиссия») и, при необходимости, содержащих условия осуществления или исполнения таких сделок[3].

Иные ограничения, связанные с участием в уставном капитале эмитента, установленные его уставом ***Ограничения, связанные с участием в уставном капитале Эмитента, уставом Эмитента не предусмотрены.***

Иная информация, которая, по мнению эмитента, является существенной для получения заинтересованными лицами общего представления об эмитенте и его финансово-хозяйственной деятельности: ***отсутствует.***

1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли

Информация не раскрывается в отчете за 6 месяцев.

1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента

Группа является единственной компанией в России с полным циклом разработки и производства микроэлектроники в наиболее востребованных сегментах, объединяя

---

[1] Указ № 81 принят на основании Федеральных законов от 30 декабря 2006 г. № 281-ФЗ «О специальных экономических мерах и принудительных мерах», от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности» и от 4 июня 2018 г. № 127-ФЗ «О мерах воздействия (противодействия) на недружественные действия Соединенных Штатов Америки и иных иностранных государств».

[2] Т.е. иностранных государств, которые совершают в отношении российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия (в том числе если указанные иностранные лица имеют гражданство этих государств, местом их регистрации, местом преимущественного ведения ими хозяйственной деятельности или местом преимущественного извлечения ими прибыли от деятельности являются эти государства). Перечень «недружественных юрисдикций» приведен в Распоряжении Правительства Российской Федерации от 5 марта 2022 г. № 430-р.

[3] Порядок получения указанного разрешения Правительственной комиссии определен в Постановлении Правительства Российской Федерации от 06.03.2022 № 295 «Об утверждении Правил выдачи Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации разрешений в целях реализации дополнительных временных мер экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации и иных разрешений, предусмотренных отдельными указами Президента Российской Федерации, и внесении изменения в Положение о Правительственной комиссии п о контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации».

производственные площадки и центры разработки. Благодаря сформированному производственному и технологическому базису, Группа планомерно создает новые наукоемкие производства и расширяет мощности.

Номенклатура продукции Группы насчитывает свыше 2,2 тыс. единиц различных видов изделий. Непрерывное расширение технологических компетенций в дизайне и производстве микроэлектроники позволяют Группе расширять продуктовый портфель, замещая выпуск «базовых» изделий более сложными изделиями с большей добавленной стоимостью.

В связи со значительным количеством производимой номенклатуры Группа анализирует объем производства продукции в стоимостном выражении.

По результатам 6 месяцев 2024 г. объем выпуска продукции электронной компонентной базы в ценах реализации достиг 17 млрд руб. Подобная динамика обусловлена ростом спроса на интегральные микросхемы, корпуса для микросхем и полупроводниковые приборы российского производства.

№	Выручка по серийной продукции, млн руб.	6 месяцев 2023	6 месяцев 2024
1	Электронные блоки, модули и аппаратура	1 562	1 037
2	Электронная компонентная база	12 886	16 977
3	Точное машиностроение	402	722
4	Прочее	503	1 109

В течении 6 месяцев 2024 г. предприятия Группы продолжали стабильное производство номенклатуры продукции. При этом каждое изделие отличается трудоемкостью и материалоемкостью изготовления. Ниже приведены данные об объемах производства, обобщенные по укрупненным продуктовым категориям.

№	Производство продукции	Единица измерения	6 месяцев 2023	6 месяцев 2024
1	Электронные блоки, модули и аппаратура	млн шт.	13,6	9,4
2	**Электронная компонентная база**			
2.1	Интегральные микросхемы	млн шт.	4,9	5,4
2.2	Полупроводники	млн шт.	2,4	3,2
2.3	Корпуса для микросхем	млн шт.	27,8	22,6
3	Точное машиностроение	шт.	2	2

Безоговорочное лидерство Группы на российском рынке микроэлектроники и широкий портфель производимой продукции, а также значительно возросший спрос на микроэлектронику российского производства со стороны клиентов ввиду ограничения доступа к иностранным технологиям и микроэлектронной продукции обеспечивают рост клиентской базы Группы. По итогам 6 месяцев 2024 г. количество клиентов достигло 3 230, что соответствует росту на 9% по сравнению с концом 2023 г.

Доля выручки, приходящаяся на крупнейшего клиента, сокращается по мере расширения клиентской базы. Увеличение доли клиентов - федеральных органов власти с 6% за 6 месяцев 2023 г. до 13% за 6 месяцев 2024 г. в общем объеме выручки (12% в общей выручке в 2023 г.) и соответствующие изменения в доле корпоративных клиентов в выручке Группы связаны с началом отдельных ОКР в 2023 г. и их выполнением во второй половине 2023 г. – 6 месяцев 2024 г.

№	Наименование показателя	Единица измерения	6 месяцев 2023	6 месяцев 2024
1	Количество клиентов на конец периода	шт.	2 734	3 230
2	Доля корпоративных клиентов в выручке (B2B)	%	94%	87%

3	Доля клиентов - федеральных органов власти в выручке (B2G)	%	6%	13%
4	Доля топ-10 корпоративных клиентов в выручке	%	32%	27%
5	Максимальная доля корпоративного клиента в выручке	%	6%	4%

Успех Группы во многом обусловлен своевременным расширением команды сотрудников. По мере роста бизнеса, открытия новых производств и центров разработки Группа активно нанимала новых квалифицированных сотрудников и уделяла внимание удержанию и мотивации. Так, за 1 полугодие 2024 г. количество сотрудников Группы выросло на 4,4% с 8 745 до 9 135 человек. На конец 1 полугодия 2024 г., 76% персонала задействовано в производстве, а 21,4% – в разработке.

№	Наименование показателя	Единица измерения	30 июня 2023	30 июня 2024
1	Количество сотрудников (на конец периода)	чел.	8 308	9 135
2	Доля сотрудников, вовлеченных в производство	%	77,1%	76,0%
3	Доля сотрудников, вовлеченных в разработку	%	20,8%	21,4%
4	Прочие сотрудники	%	2,1%	2,6%

1.4. Основные финансовые показатели эмитента

1.4.1. Финансовые показатели рассчитываемые на основе консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности)

N п/п	Наименование показателя	6 месяцев 2023 г.	6 месяцев 2024 г.
1	Выручка, млн руб.	15 353	19 845
2	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA), млн руб.	4 665	5 595
3	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	30	28
4	Чистая прибыль (убыток), млн руб.	3 389	3 813
5	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, млн руб.	7 899	-3 117
6	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), млн руб.	2 855	5 220
7	Свободный денежный поток, млн руб.	7 704	-6 436
8	Чистый долг, млн руб.	8 581	2 264
9	Отношение чистого долга к EBITDA за последние 12 месяцев	0,94	0,24
10	Рентабельность капитала (ROE)[4], %	31	18

[4] Данный показатель на отчетную дату рассчитывается как соотношение чистой прибыли за предыдущие 12 месяцев до отчетной даты к среднегодовому размеру собственного капитала за тот же период.

Статьи консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), на основе которых рассчитан показатель «Чистый долг»:

N п/п	Наименование показателя	30.06.2023	30.06.2024
1	Долгосрочные займы и кредиты, млн руб.	9 989	17 144
2	Краткосрочные займы и кредиты, млн руб.	8 055	1 520
3	Проценты по кредитам, млн руб.	493	371
4	Лизинг, млн руб.	498	422
5 = 1+2+3+4	**Финансовый долг МСФО, млн руб.**	**19 035**	**19 457**
6	Денежные средства, млн руб.	5 113	14 421
7	Денежные средства на счетах по займам государственного института развития, млн руб.	5 341	2 771
8 = 5-6-7	**Чистый долг, млн руб.**	**8 581**	**2 264**

Статьи консолидированной финансовой (финансовой) отчётности, на основе которых рассчитан показатель EBITDA:

N п/п	Наименование показателя	6 месяцев 2023 г.	6 месяцев 2024 г.
1	Выручка, млн руб.	15 353	19 845
2	Себестоимость, млн руб.	(8 987)	(11 912)
3	Государственные субсидии, млн руб.	74	144
4	Коммерческие и административно-управленческие расходы, млн руб.	(1 907)	(2 594)
5	Прочие операционные доходы / (расходы), млн руб.	131	111
6 = 1+2+3+4+5	**EBITDA, млн руб.**	**4 665**	**5 595**

Конверсия показателя EBITDA в Чистую прибыль (убыток):

N п/п	Наименование показателя	6 месяцев 2023 г.	6 месяцев 2024 г.
1	EBITDA, млн руб.	4 665	5 595
2	Амортизация, млн руб.	-859	-917
3	Чистый финансовые доходы/расходы, млн руб.	-466	-598
4	Курсовые разницы, млн руб.	96	-112
5	Налог на прибыль, млн руб.	-47	-155
6 = 1+2+3+4+5	**Чистая прибыль, млн руб.**	**3 389**	**3 813**

1.4.2. Финансовые показатели, рассчитываемые на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности

Эмитент составляет и раскрывает консолидированную финансовую отчетность (финансовую отчетность).

1.4.3. Финансовые показатели кредитной организации

Эмитент не является кредитной организацией.

1.4.4. Иные финансовые показатели

Информация не указывается.

1.4.5. Анализ динамики изменения финансовых показателей, приведенных в подпунктах 1.4.1 - 1.4.4 настоящего пункта

Приводится анализ динамики изменения приведенных финансовых показателей. Описываются основные события и факторы, в том числе макроэкономические, произошедшие в отчетном периоде, которые оказали существенное влияние на изменение приведенных финансовых показателей:

Выручка по итогам 1 полугодия 2024 года составила 19 845 млн руб., что выше показателей 1 полугодия 2023 года на 29%, прирост составил 4 492 млн руб. в результате расширения производственных мощностей и роста производительности, а также сохранения спроса на продукцию сегмента ЭКБ.

EBITDA в 1 полугодии 2024 года выросла на 20% год к году до 5 595 млн руб. на фоне увеличения объемов производства.

Рентабельность по EBITDA за отчетный период составила 28%.

Чистая прибыль в 1 полугодии выше на 13% год к году до 3 813 млн руб.

Отток денежных средств, по операционной деятельности за 1 полугодие 2024 года, составил 3 117 млн руб. Данная динамика обуславливается необходимостью финансирования оборотного капитала на фоне роста объемов бизнеса и использованием авансов, полученных в предыдущих периодах.

Капитальные затраты за 6 месяцев 2024 года достигли 5 220 млн руб., что выше на 80% объема инвестиций за аналогичный период прошлого года. Рост связан с увеличением инвестиций Группы в реализацию программы развития. Финансирование инвестиционной программы обеспечивается льготными займами, субсидиями, грантами и собственными средствами.

Свободный денежный поток за 6 мес. 2024 года составил (-)6 436 млн руб. Отрицательное значение обуславливается необходимостью финансирования оборотного капитала, использованием авансов, полученных в предыдущих периодах и реализацией программы развития.

Финансовый долг по итогам первого полугодия 2024 года составил 19 457 млн руб. (изменение по отношению к аналогичному периоду прошлого года составило +422 млн руб.). Доля льготного долга в портфеле составляет 51%. За счет значительной доли льготных займов, средняя процентная ставка по портфелю остаётся на комфортном уровне – 9,2%. Льготные займы привлекаются на финансирование как инвестиционной, так и операционной деятельности, благодаря чему рост ключевой ставки не оказывает существенного влияния на деятельность Группы. Средняя процентная ставка по льготной части долгового портфеля составляет 1,8% годовых.

Денежные средства на 30.06.2024 г. составили 36 437 млн руб. (+3 489 млн руб. к аналогичному периоду прошлого года), в том числе:

- денежные средства 14 421 млн руб. (+9 308 млн руб. к аналогичному периоду прошлого года)
- денежные средства целевого использования 22 016 млн руб. (- 6 441 млн руб. к аналогичному периоду прошлого года)

Денежные средства целевого использования представляют собой денежные средства, полученные в рамках субсидирования, льготных субсидируемых займов как на специальные банковские счета, так и на счета в Управлении Федерального Казначейства, а также полученные от заказчиков по контрактам на опытно-конструкторские разработки на счета Управления Федерального Казначейства и от заказчиков, зачисленные на отдельные банковские счета. Согласно требованиям законодательства, денежные средства на таких счетах до исполнения обязательств по контрактам и условиям субсидирования имеют целевой характер и ограничены в использовании.

Отношение Чистого долга к EBITDA (характеризует финансовую устойчивость бизнеса) по итогам 1 полугодия находится на уровне 0,24. Значительная оптимизация данного показателя по отношению к прошлому периоду обуславливается увеличением остатков денежных средств и ростом EBITDA. При расчете показателя учтены денежные средства и часть денежных средств целевого использования в виде остатка по полученным субсидируемым займам.

1.5. Сведения об основных поставщиках эмитента

Информация настоящего пункта раскрывается на основе данных консолидированной финансовой отчётности.

Уровень (количественный критерий) существенности объема и (или) доли поставок основного поставщика:

Не менее 10% от объема поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками.

Объем и (или) доля поставок сырья и товаров (работ, услуг), приходящихся на поставщиков, входящих в группу эмитента, и на внешнегрупповых поставщиков: ***Сумма закупок за отчетный период - 18 450 438 654,54 руб. с НДС; Сумма закупок за отчетный период без учёта внутригрупповых поставщиков - 13 006 942 844,48 руб. с НДС. Сумма закупок за отчетный период внутри Группы компаний эмитента - 5 443 495 810,06 руб. с НДС.***

Сведения о поставщиках, подпадающих под определенный эмитентом уровень существенности:

Поставщиков, подпадающих под определенный эмитентом уровень существенности, нет.

Иных поставщиков, имеющих для эмитента существенное значение, нет.

1.6. Сведения об основных дебиторах эмитента

Информация настоящего пункта раскрывается на основе данных консолидированной финансовой отчётности.

Уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю основного дебитора:

Определенный Эмитентом уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю основного дебитора, составляет 10% от общей суммы дебиторской задолженности, которая включает торговую и прочую дебиторскую задолженность, активы по договорам, авансы выданные и расходы будущих периодов.

Объем и (или) доля дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в группу эмитента, и на внешнегрупповых дебиторов:

Доля внешнегрупповых дебиторов в консолидированной отчетности Группы составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО.

Приведенная ниже таблица показывает долю дебиторской задолженности, приходящейся на дебиторов, входящих в Группу, и на внешнегрупповых дебиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода, для целей настоящего отчета – на 30.06.2024 (до элиминации внутригрупповых операций).

Период	Доля внутригрупповых дебиторов	Доля внешнегрупповых дебиторов
6 месяцев 2024г.	48%	52%

Основные дебиторы, имеющие для эмитента (группы эмитента) существенное значение, подпадающие под определенный эмитентом уровень существенности:

По состоянию на 30 июня 2024 г. отсутствуют дебиторы, на долю которых приходится не менее 10% от общей суммы дебиторской задолженности за период 6 месяцев 2024 г.

Иных дебиторов, имеющих для эмитента существенное значение, нет

1.7. Сведения об обязательствах эмитента
1.7.1. Сведения об основных кредиторах эмитента

Уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора:
Определенный Эмитентом уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора, составляет 10% от общей суммы кредиторской задолженности, которая включает торговую и прочую кредиторскую задолженность, долгосрочные и краткосрочные займы и кредиты, включая обязательства по процентам к уплате, задолженность по авансам полученным (в т.ч. долгосрочным), обязательства по аренде, обязательства по договорам, обязательства по прочим налогам и сборам.

Объем и (или) доля кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в группу эмитента, и на внешнегрупповых кредиторов:
Доля внешнегрупповых кредиторов в консолидированной отчетности Группы составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО.

Приведенная ниже таблица показывает долю кредиторской задолженности, приходящейся на кредиторов, входящих в Группу, и на внешнегрупповых кредиторов на дату окончания соответствующего отчетного периода, для целей настоящего отчета – на 30.06.2024г. (до элиминации внутригрупповых операций).

Период	Доля внутригрупповых кредиторов	Доля внешнегрупповых кредиторов
6 месяцев 2024 г.	30%	70%

Основные кредиторы, имеющие для эмитента (группы эмитента) существенное значение
Полное фирменное наименование: *****
Сокращенное фирменное наименование: *****
Место нахождения: *****
ИНН: *****
ОГРН: *****
Сумма кредиторской задолженности: ***15 576 468 тыс. руб.***
Доля основного внешнегруппового кредитора в объеме кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов: ***31%***
Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности: ***отсутствует.***
Основной кредитор не является организацией, подконтрольной члену органов управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента.

Полное фирменное наименование: *****
Сокращенное фирменное наименование: *****
Место нахождения: *****
ИНН: *****
ОГРН: *****

Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Сумма кредиторской задолженности: ***8 723 070 тыс. руб.***
Доля основного внешнегруппового кредитора в объеме кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов: ***17%***
Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности: ***отсутствует.***
Кредиторская задолженность возникла в связи с заключением кредитного договора (договора займа)
Дата заключения кредитного договора (договора займа): ***28.12.2023.***
Дата прекращения кредитного договора (договора займа), в том числе в связи с его исполнением: ***31.01.2031.***
Основной кредитор не является организацией, подконтрольной члену органов управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента

Полное фирменное наименование: ***
Сокращенное фирменное наименование: ***
Место нахождения: ***
ИНН: ***
ОГРН: ***
Сумма кредиторской задолженности: ***5 251 090 тыс. руб.***
Доля основного внешнегруппового кредитора в объеме кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов: ***10%***
Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности: ***отсутствует.***
Кредиторская задолженность возникла в связи с заключением кредитного договора (договора займа).
Дата заключения кредитного договора (договора займа): ***29.09.2022***
Дата прекращения кредитного договора (договора займа), в том числе в связи с его исполнением: ***29.09.2029***
Основной кредитор не является организацией, подконтрольной члену органов управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента.
Иных кредиторов, имеющих для эмитента существенное значение, нет

1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения
Информация настоящего пункта раскрывается на основе данных консолидированной финансовой отчётности

Единица измерения: ***тыс. руб.***

Наименование показателя	На 30.06.2024
Размер предоставленного эмитентом обеспечения	30 031 234
- в том числе в форме залога:	8 700 547
- в том числе в форме поручительства:	19 530 687
- в том числе в форме независимой гарантии:	1 800 000

Доля обеспечения, предоставленного компаниями Группы лицам, не входящим в Группу, составляет 100%. Компаниями Группы не предоставлялось обеспечение другим компаний Группы.
Уровень существенности размера предоставленного обеспечения: ***Определенный Эмитентом уровень существенности предоставленного обеспечения составляет 10% от общего размера предоставленного обеспечения.***

Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Сделки по предоставлению обеспечения, имеющие для эмитента (группы эмитента) существенное значение:

Способ обеспечения, его размер и условия предоставления, в том числе предмет и стоимость предмета залога, если способом обеспечения является залог, срок, на который обеспечение предоставлено:	Поручительство, размер 8 566 052 тыс. руб., срок до 31.01.2034.
Стороны по обеспеченному обязательству	***Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».***
Вид, содержание и размер обеспеченного обязательства, срок его исполнения:	***.*** ***Примечание: * -*** ***Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».*** Обеспечение в размере 8 566 052 тыс. руб., сумма основного долга обеспечиваемого обязательства на 30.06.2024 - 8 535 329 тыс. руб., срок погашения обеспечиваемого обязательства 31.01.2031.
Размер предоставленного обеспечения (тыс. руб.)	8 566 052
Факторы, которые могут привести к неисполнению или ненадлежащему исполнению обеспеченного обязательства, и вероятности возникновения таких факторов	Риск неисполнения или ненадлежащего исполнения третьим лицом обеспеченного Эмитентом обязательства оценивается Эмитентом как минимальный. Факторами, которые могут привести к неисполнению третьим лицом своих обязательств, является существенное ухудшение финансового состояния, вероятность которого в настоящее время оценивается как низкая.

Способ обеспечения, его размер и условия предоставления, в том числе предмет и стоимость предмета залога, если способом обеспечения является залог, срок, на который обеспечение предоставлено:	Поручительство, размер 5 500 000 тыс. руб., срок до 29.09.2031.
Стороны по обеспеченному обязательству	***Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального***

	закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».
Вид, содержание и размер обеспеченного обязательства, срок его исполнения:	*, обеспечение в размере 5 500 000 тыс. руб., сумма основного долга обеспечиваемого обязательства на 30.06.2024 - 3 790 266 тыс. руб. (справедливая (приведенная) стоимость согласно МСФО), срок погашения обеспечиваемого обязательства 29.09.2029. ***Примечание: * -*** ***Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».***
Размер предоставленного обеспечения (тыс. руб.)	5 500 000
Факторы, которые могут привести к неисполнению или ненадлежащему исполнению обеспеченного обязательства, и вероятности возникновения таких факторов	Риск неисполнения или ненадлежащего исполнения третьим лицом обеспеченного Эмитентом обязательства оценивается Эмитентом как минимальный. Факторами, которые могут привести к неисполнению третьим лицом своих обязательств, является существенное ухудшение финансового состояния, вероятность которого в настоящее время оценивается как низкая.

Способ обеспечения, его размер и условия предоставления, в том числе предмет и стоимость предмета залога, если способом обеспечения является залог, срок, на который обеспечение предоставлено:	Залог акций, ****,*** срок до 06.11.2028. ***Примечание: * -*** ***Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».***
Стороны по обеспеченному обязательству	***Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».***

Вид, содержание и размер обеспеченного обязательства, срок его исполнения:	***.** Обеспечение в размере 5 569 152 тыс. руб., сумма основного долга обеспечиваемого обязательства на 30.06.2024 - 2 797 849 тыс. руб., срок погашения обеспечиваемого обязательства 06.11.2025. ***Примечание: * -*** ***Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».***
Размер предоставленного обеспечения (тыс. руб.)	5 569 152
Факторы, которые могут привести к неисполнению или ненадлежащему исполнению обеспеченного обязательства, и вероятности возникновения таких факторов	Риск неисполнения или ненадлежащего исполнения третьим лицом обеспеченного Эмитентом обязательства оценивается Эмитентом как минимальный. Факторами, которые могут привести к неисполнению третьим лицом своих обязательств, является существенное ухудшение финансового состояния, вероятность которого в настоящее время оценивается как низкая.

1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента

Указываются любые обязательства, которые, по мнению эмитента, могут существенным образом воздействовать на финансовое положение эмитента (а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность - на финансовое положение группы эмитента), в том числе на ликвидность, источники финансирования и условия их использования, результаты деятельности и расходы, с описанием факторов, при которых указанные обязательства могут повлечь такое воздействие.:

По мнению Эмитента, у Группы отсутствуют иные обязательства, которые могут существенным образом воздействовать на ее финансовое положение.

1.8. Сведения о перспективах развития эмитента

Информация не раскрывается в отчете за 6 месяцев

1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента

1.9.1. Отраслевые риски

Группа является лидером в разработке и производстве микроэлектроники в России: обеспечивает продукцией полупроводникового производства различные отрасли промышленности и услуг, поставляет изделия на внутренний и внешний рынки, производит технологическое оборудование для обеспечения потребностей микроэлектронной промышленности. В связи с этим в настоящем пункте описаны риски, связанные с осуществлением деятельности Группы в отрасли разработки, производства и продажи микроэлектроники. Все риски, которые влияют на российскую отрасль микроэлектроники в целом, характерны и для Группы.

Отдельные компании Группы расположены в иностранных юрисдикциях, и часть производства Группы ориентирована на реализацию продукции на территории КНР, однако

размер бизнеса Группы на рынках за пределами РФ в данный момент не является существенным, и отраслевые риски, связанные с данным бизнесом Группы, не оказывают существенного влияния на операционные и финансовые результаты Группы. При продолжении своего стратегического развития на рынках других стран Группа будет сталкиваться со значительным уровнем ценовой и продуктовой конкуренции со стороны местных производителей, а также государственной поддержкой местных производителей. При выходе на новые региональные рынки Группа будет определять и оценивать отраслевые риски ведения деятельности на них.

Будущий успех Группы зависит от ее способности адаптировать, расширять и развивать ассортимент производимой продукции в ответ на изменения в технологиях, потребительском спросе и предпочтениях

Отрасль микроэлектроники подвержена регулярным и стремительным технологическим изменениям, постоянно появляются новые технологические процессы и продукты, а существующие продукты и технологии постепенно устаревают или теряют востребованность. Таким образом, успех Группы зависит от способности своевременно создавать новые продукты и развивать производственный и технологический процесс в соответствии с меняющимися требованиями и предпочтениями заказчиков в отношении продуктов микроэлектроники. При этом Группе могут потребоваться значительные временные и материальные ресурсы на развитие и формирование необходимых знаний и опыта.

Кроме того, направление развития рынка микроэлектроники зачастую трудно предсказать, поэтому Группа может сосредоточить свои инвестиции на рыночных возможностях, которые не будут востребованы в будущем. Изменение технологий и требований заказчиков может также потребовать от Группы приобретения новых компетенций путем стратегического поглощения соответствующих компаний или технологий, при этом такие сделки могут оказаться неудачными, потребовать значительных ресурсов или привести к значительным непредвиденным потерям, затратам или обязательствам.

Спрос на продукцию Группы и его структура зависит от многих факторов, в т.ч. на которые у Группы нет возможности влиять (выход новой продукции у конкурентов, замещение освоенной продукции более конкурентными аналогами, политические факторы, увеличивающие спрос на отдельные виды продукции, либо решения по изменению ограничительных мер по допуску продукции иностранного производства).

При увеличении спроса Группа может оказаться не в состоянии соразмерно увеличить производственные мощности и тем самым своевременно и в полном объеме отреагировать на возросшие запросы потребителей продукции (в т.ч. подлежащей государственному регулированию). Это может привести к потере контрактов и уменьшению занимаемой Группой доли рынка, к нарушению контрактных обязательств, штрафам и претензиям со стороны контрагентов, проведению контролирующими органами проверок деятельности компаний Группы и наступлению ответственности, предусмотренной российским законодательством. Также могут возникнуть репутационные риски, связанные с отставанием в удовлетворении потребностей заказчиков.

Кроме того, спрос на продукцию Группы со стороны клиентов может и значительно снизиться (к примеру, если Группа своевременно не обнаружит ошибки или дефекты в продукции), что может привести к простою производственных мощностей и снижению выручки Группы, а также к ухудшению перспектив роста ее бизнеса.

Неспособность адаптироваться в ответ на изменения потребительского спроса и предпочтений может ограничить способность Группы эффективно обслуживать своих клиентов и реализовывать свою стратегию роста, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

Для удовлетворения возросшего спроса Группа реализует программу по увеличению производительности производства и приобретению современного оборудования. Группа на

постоянной основе проводит анализ поступающих заявок от потребителей и оперативно взаимодействует с ними в части оптимального определения сроков выполнения заказов, заключения долгосрочных договоров.

Для успешной конкуренции и увеличении доли рынка Группа осуществляет инвестиции в новые продукты для соответствия потребностям отрасли и спросу на продукты, организует работу с клиентами и предоставляет им образцы продукции для тестирования и включения в их разработки, а также активно продвигает свою продукцию доступными маркетинговыми способами.

Эмитент осуществляет деятельность на конкурентном рынке микроэлектроники

Ранее другие российские компании отрасли занимали собственные продуктовые ниши и практически не конкурировали с Группой и друг другом. Однако нет уверенности, что такое положение вещей сохранится в будущем. Как действующие, так и новые российские игроки, так и, в особенности, иностранные производители из дружественных стран (включая КНР и Республику Беларусь) могут оказаться в состоянии предложить клиентам Группы более выгодные условия приобретения, цены и (или) более продвинутые продукты.

Некоторые из нынешних и потенциальных конкурентов Группы могут установить финансовые и стратегические партнерства между собой или с существующими, или потенциальными клиентами и поставщиками или другими третьими сторонами, чтобы повысить конкурентоспособность своих продуктов на рынке. Существует риск появления новых конкурентов или альянсов между конкурентами Группы, которые займут значительную долю рынка, в том числе в связи с уходом с российского рынка зарубежных компаний.

Кроме того, в рамках своей деятельности Группа вступает в многоплановую конкуренцию с другими компаниями отрасли и смежных отраслей: за привлечение заказов и льготное финансирование, за отраслевых специалистов, за поставки необходимых материалов и оборудования. Несмотря на то, что в настоящее время Эмитент считает конкурентную позицию Группы сильной, не может быть гарантии, что она останется таковой и в будущем.

Если Группа не сможет эффективно конкурировать в результате любого из вышеперечисленных факторов, она может потерять долю рынка и/или не сможет поддерживать или увеличивать свою выручку, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и ее перспективы.

Прекращение или существенное сокращение программы государственной поддержки российского рынка микроэлектроники

Государственная поддержка отрасли микроэлектроники в настоящий момент является общемировой тенденцией. Правительства других стран финансируют локальные отрасли микроэлектроники посредством предоставления субсидий или за счет комплекса инвестиционных, таможенных и налоговых мер поддержки.

Текущая тенденция в Российской Федерации направлена на переход на российские импортонезависимые решения в отрасли микроэлектроники. Для выполнения этой задачи действует ряд программ по поддержке исследования и разработок, а также производства в области микроэлектроники, в рамках которых также предоставляются государственные субсидии на развитие производства, приобретение оборудования и разработку продуктов микроэлектроники, налоговые преференции для производителей и разработчиков микроэлектроники.

В рамках своей деятельности и реализации программы развития Группа пользуется установленными для микроэлектронной отрасли мерами государственной поддержки. Эмитент не может гарантировать продление существующих программ поддержки или того, что возможные новые программы сохранят не менее благоприятные условия поддержки. В случае прекращения программ поддержки, сокращения сроков их действия или существенного ухудшения их условий Группа будет вынуждена искать другие источники финансирования на потенциально менее выгодных условиях. Сокращение программ поддержки отрасли со стороны

государства может негативно повлиять на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы развития Группы.

Кроме того, предоставление государственной поддержки как правило обусловлено соблюдением определенных требований и выполнением обязательств. Уполномоченные государственные органы осуществляют контроль за выполнением Группой условий и обязательств, необходимых для привлечения и соответствия условиям предоставления государственной поддержки. Негативные результаты таких проверок могут привести к уменьшению предоставляемого финансирования или его полному прекращению.

Группа производит мониторинг обязательств, содержащихся в соглашениях по предоставлению государственной поддержки, своевременно предоставляет необходимую отчетность и проходит проверки со стороны уполномоченных государственных органов. Однако в соглашениях на предоставление государственной поддержки заложено, в том числе, выполнение таких обязательств, которые не зависят от Группы и определяются внешними факторами (таких как достижение определенного уровня продаж на внутреннем или внешнем рынке). Несоблюдение условий предоставления субсидий может привести к предъявлению требований по возврату полученных субсидий, наложению штрафных санкций на получателей средств субсидий, в целом негативному влиянию на бизнес, результаты деятельности или финансовое состояние Группы, а также может повлечь иные меры ответственности, установленные законодательством Российской Федерации.

Значительный износ производственной инфраструктуры

В течение предыдущих десятилетий отрасль российской микроэлектроники в силу разных факторов была недостаточно востребована и не получала достаточного финансирования на развитие и обновление производственного оборудования. По этой причине значительная часть оборудования уже выработала свой ресурс и компании отрасли (включая Группу) нуждаются в капитальных инвестициях. Если такие инвестиции не будут своевременно и в полной мере осуществлены, возможны остановки и перерывы в производстве как по причине поломок оборудования, так и необходимости поддержания инфраструктуры предприятий (что повлечет для Группы финансовые убытки и риск потери доли рынка).

Для минимизации данного риска Группа проводит регулярный мониторинг технического состояния и анализ отказов оборудования, планирует и проводит мероприятия по ремонту и увеличению надежности наиболее критичного оборудования, применяет показатели эффективности работы оборудования, однако всех этих усилий может быть недостаточно. Кроме того, компаниями Группы реализуются инвестиционные программы, призванные увеличить надежность работы оборудования, обеспечить резервирование производственного процесса на участках, где такое резервирование наиболее необходимо, а также увеличить производительность участков и расшивку узких мест производственного процесса.

Необходимость привлечения и удержания квалифицированного персонала

В российской отрасли микроэлектроники отмечаются проблемы с обновлением кадров, привлечением молодых сотрудников и передачей знаний. Одновременно к кандидатам на замещение предъявляются высокие требования к специализированному образованию, а также квалификации и в ряде смежных областей (программирование, материаловедение), способность адаптироваться к технологическому прогрессу. Кадры для микроэлектронной промышленности готовятся в ограниченном количестве специальных и высших учебных заведений, которые не могут обеспечить достаточного количества персонала в условиях опережающего развития микроэлектроники.

Успех деятельности отраслевых игроков, в том числе и Группы, зависит от способности привлекать, обучать, мотивировать и удерживать квалифицированный персонал.

Возможности Группы по привлечению или удержанию квалифицированного персонала за счет компенсационного пакета могут быть лимитированы. При этом в отношении наиболее востребованных специальностей (инженеры, технологи, схемотехники, программисты и т.д.)

конкуренция за квалифицированный персонал существует не только на национальном уровне, но также и на мировом.

Нехватка или потеря квалифицированного персонала, его недостаточная мотивация, высокая текучесть кадров или трудности с наймом подходящих кандидатов могут оказать существенное негативное влияние на способность Группы эффективно конкурировать в своей деятельности.

Группа снижает эти риски за счет развития системы внутренней подготовки персонала, а также формирования кадрового резерва, корпоративной культуры, приверженности ценностям Группы. Группа развивает сотрудничество с профильными учебными заведениями и программы подготовки молодых специалистов, а также применяет меры нефинансового стимулирования работников, увеличивает вовлеченность персонала в жизнь и управление предприятий Группы, дает возможности развития и роста компетенций.

Если, несмотря на эти меры, Группа окажется не способна привлечь, обучить, мотивировать или удержать квалифицированный персонал при разумных затратах, это может оказать существенное неблагоприятное воздействие на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Риски, связанные с возможным изменением цен на основные виды сырья, товаров, работ, услуг, используемых Группой в своей деятельности

Стоимость основных видов потребляемых Группой ресурсов может увеличиваться вследствие увеличения спроса или уменьшения предложения, усложнения логистических цепочек и снижения надежности их функционирования, изменения валютных курсов, а также по причине инфляции.

Стоимость значительной части потребляемых Группой ресурсов увеличивается по причине инфляционного давления, и тарифы могут устанавливаться решениями государственных органов выше того уровня тарифов, который Группа планировала для соблюдения необходимого уровня рентабельности.

Кроме того, на стоимость отдельных материалов (прежде всего материалов, используемых в производственном процессе и содержащих золото), влияет изменение биржевых котировок, которые подвержены высокой волатильности, зависят от множества глобальных экономических и политических факторов, и у Группы отсутствует влияние на эти факторы.

В результате влияния отдельного или совокупности указанных выше факторов динамика увеличения стоимости части потребляемых Группой ресурсов может не соответствовать размеру индексации цен на продукцию предприятий Группы, допустимой в рамках государственного регулирования. Такая диспропорция может привести к снижению финансовых результатов деятельности Группы.

Изменение цен на продукцию Группы

Исторически мировая отрасль микроэлектроники была подвержена существенным колебаниям цен на производимую продукцию. Изменения цены были результатом многих факторов, в частности изменений технологий производства, усиления конкуренции, цикличного колебания микроэлектронной промышленности, глобальных экономических факторов и т.п.

Группа подвержена ценовой конкуренции со стороны других производителей (в т.ч. зарубежных). С учетом влияния обозначенных внешних факторов нет гарантий того, что Группа сможет поддерживать рыночный уровень цен выше производственных затрат и достигать прибыльности, необходимой для устойчивого функционирования и достижения целевых показателей прибыльности.

Кроме того, цены на продукцию, поставляемую по государственным контрактам, подлежат регулированию в соответствии с действующим законодательством. Цены на такую продукцию

зависят от объема обоснованных затрат и являются предметом проверок и аудита со стороны уполномоченных государственных органов. Группа осуществляет учет затрат и формирует цены на продукцию по государственным контрактам на основании требований применимого законодательства.

В случае если Группа не сможет обосновать заявляемые расходы на достаточном уровне, цена на ее продукцию, поставляемую по государственным контрактам, может быть существенно уменьшена, а рентабельность по соответствующим контрактам может значительно снизиться (вплоть до отрицательных значений). Помимо этого, обоснование цен на плановый период строится на основании исторических данных. В случае опережающего роста издержек в текущем периоде уровень рентабельности текущих продаж может быть существенно снижен без возможности компенсации через индексацию цен, что может оказать влияние на финансовые показатели Группы.

1.9.2. Страновые и региональные риски

Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет свою основную деятельность в Российской Федерации. На результаты деятельности Группы оказывают и, как ожидается, будут оказывать существенное влияние, в первую очередь, изменения социальной, экономической и политической ситуации в России. Вместе с тем, в составе Группы есть организации, зарегистрированные в иностранных юрисдикциях, однако их доля в объеме бизнеса незначительна и реализация рисков, связанных с этими компаниями, не окажет существенного влияния на показатели Группы.

При этом важно учитывать, что перспективы своего развития Группа связывает, в том числе, и с увеличением присутствия на зарубежных рынках. Таким образом, ожидается увеличение роли и влияния страновых рисков на финансово-экономические показатели деятельности Группы в будущем.

Относительная нестабильность российской экономики

За последние три десятилетия российская экономика испытывала и продолжает испытывать в то или иное время влияние различных факторов, связанных с неустойчивыми темпами развития, такими как:

- волатильность валового внутреннего продукта (ВВП), его значительные спады или существенное замедление темпов роста по сравнению с другими развитыми странами;
- внешнеполитические факторы;
- последствия международных санкций;
- существенное изменение процентных ставок;
- снижение реального располагаемого дохода населения;
- высокая зависимость российский экономики и государственного бюджета от цен и объемов экспорта сырьевых товаров;
- высокая волатильность курса рубля;
- неопределенность, связанная с трансграничным движением капитала.

Поскольку Россия добывает и экспортирует значительный объем сырой нефти, природного газа и других сырьевых товаров, на российскую экономику влияют колебания цен на нефть и газ, а также на другие сырьевые товары, цены на которые демонстрировали высокий уровень волатильности в последние несколько лет. Санкции, введенные Соединенными Штатами Америки, Европейским Союзом, Великобританией, рядом других стран и наднациональными институтами, оказывают и могут далее оказывать негативное влияние на российскую экономику. Существенное ухудшение экономического положения или отсутствие позитивных изменений в Российской Федерации может оказать неблагоприятное воздействие на бизнес Группы.

Возможное ухудшение положения в глобальной экономике в целом и в крупных экономиках в частности, таких как Европейский Союз, Соединенные Штаты Америки или Китай, могут оказать негативное влияние на объем внешней торговли Российской Федерации, темпы роста российской экономики или инфляцию.

Экономическая нестабильность, текущая ситуация с введением антироссийских санкций, неопределенность и волатильность фондового и товарного рынков и другие риски оказывали и могут продолжать оказывать влияние на российскую экономику.

Данные тенденции могут оказать в будущем существенное влияние на результаты деятельности и финансовое положение Группы, и в настоящее время сложно предположить, каким именно будет это влияние. Будущая экономическая и нормативно-правовая ситуация и ее влияние на результаты деятельности Группы могут отличаться от текущих ожиданий руководства. При анализе обесценения активов Группа принимает во внимание актуальную макроэкономическую ситуацию.

Санкционные риски

Начиная с 2014 г., Соединенные Штаты Америки, Европейский Союз, Великобритания и некоторые другие страны и наднациональные институты вводили и постепенно ужесточали экономические санкции в отношении Российской Федерации, российских граждан, юридических лиц и секторов российский экономики.

Эмитент и многие компании Группы стали объектами санкций США: против них были введены экспортные ограничения Бюро промышленности и безопасности при Министерстве торговли США (BIS), они были внесены в список SDN (Specially Designated Nationals and Blocked Persons), что повлекло за собой ряд существенных ограничений деятельности, включая блокировку активов в американской юрисдикции, запрет на долларовые транзакции и на проведение любых операций с американскими контрагентами. Кроме того, против Эмитента также были введены санкции на уровне ЕС и Японии, а против некоторых иных компаний Группы – Японией и Великобританией.

Введение санкций против Российской Федерации, отдельных отраслей экономики Российской Федерации, а также отдельных юридических и физических лиц повлекло за собой увеличение экономической неопределенности, в том числе большую волатильность на рынках капитала, возросшую волатильность курса российского рубля, сокращение объема иностранных и внутренних прямых инвестиций, а также существенное снижение доступности источников долгового и акционерного финансирования. В частности, в результате санкций, введенных против Российской Федерации и отдельных юридических и физических лиц, у российских компаний существенно сократились возможности по доступу к международному рынку акционерного и заемного капитала, что может привести к существенному росту стоимости финансирования, усилению зависимости от государственной поддержки и внутрироссийских источников финансирования. Оценить последствия введенных и возможных дополнительных санкций в долгосрочной перспективе представляется затруднительным. Рост геополитической напряженности также привел к росту неопределенности в условиях ведения бизнеса в России, увеличению рисков дополнительных санкций.

Ситуация с санкциями является сложной, непредсказуемой и изменчивой. Введение санкций в отношении российских компаний и физических лиц, секторальных санкций, усиление внимания со стороны зарубежных контрагентов, ограничения в деятельности или отказ от взаимодействия по причине возможных «вторичных» санкций, изменения в режимах санкций – все эти факторы могут существенно повлиять на экономическую ситуацию в стране в целом и негативно повлиять на деятельность Группы.

Группа продолжает развиваться в условиях санкционного давления и рассматривает введенные ограничения как возможности для развития производства, увеличения доли рынка и импортозамещения. В то же время в случае введения дополнительных санкций против контрагентов Группы, ужесточения санкционного режима против российской экономики или индустрии микроэлектроники в целом, имеется вероятность, что Группа временно может оказаться не в состоянии своевременно и в полном объеме приобретать необходимые для производства материалы и оборудование, а также эффективно реализовывать свою продукцию за рубежом, в том числе в дружественных юрисдикциях. Это может оказать негативное влияние на финансовые результаты и перспективы развития Группы.

При этом эффект от введения санкций является разноплановым и не характеризуется исключительно отрицательными последствиями как для Группы, так и для отрасли в целом. Так, санкции привлекли дополнительное внимание государства к развитию отрасли, способствовали импортозамещению продуктов и технологий, созданию более надежных цепочек поставок. В случае с Группой риск введения аналогичных санкций в отношении других государств способствует реализации стратегии Группы в части международной экспансии.

Возможные военные конфликты, введение чрезвычайного положения могут негативно сказаться на деятельности Группы

Эмитент не может полностью исключить риски, связанные с возможным введением чрезвычайного и/или военного положения в отдельных регионах, на территории которых Группа ведет свой бизнес, и в России в целом.

В связи с проведением специальной военной операции на Украине эти риски повысились. Так, с учетом специфики деятельности Группы ее предприятия могут стать объектом вражеских диверсий, атак авиации и беспилотных летательных аппаратов (дронов).

Нормальная работа компаний Группы может быть нарушена, приостановлена или подвергнуться иным негативным последствиям вследствие вооруженных столкновений, антитеррористических мероприятий или введения режима чрезвычайного положения.

Данные риски не могут быть оценены Эмитентом, так как находятся вне его контроля и зависят от ситуации в мире, в России и в ее отдельных регионах.

Любой из вышеперечисленных факторов по отдельности или в совокупности может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

В случае возникновения одного или нескольких из перечисленных выше рисков Группа предпримет все возможные меры для минимизации негативных последствий. Для смягчения возможного влияния части рисков Эмитент предпринимает ряд мер защиты и разрабатывает планы возможных мероприятия Группы на случай реализации того или иного риска. Однако необходимо отметить, что предварительная разработка адекватных соответствующим событиям мер затруднена неопределенностью развития ситуации и параметры проводимых мероприятий будут в большей степени зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае.

Риски, связанные с внутриполитической ситуацией в Российской Федерации, могут оказывать влияние на результаты деятельности Группы

Политическая ситуация в Российской Федерации характеризуется достаточно высоким уровнем стабильности. Стабильность политического курса является важной предпосылкой для осуществления предпринимательской деятельности в любой стране.

Наиболее существенным фактором с точки зрения потенциального влияния на деятельность Группы является сохранение российского политического курса на импортозамещение и обеспечение технологического суверенитета. Такой политический курс в значительной степени обусловливает спрос на продукцию и услуги по организации технологического процесса, предлагаемые Группой в рамках осуществления основной деятельности.

Изменение политической обстановки само по себе не должно приводить к изменению усилий государства в отношении создания полноценной отечественной продукции в области микроэлектроники, поскольку тезис о необходимости обеспечения технологической независимости является одним из ключевых вопросов национальной безопасности, независимо от конъюнктурных изменений. Вместе с тем Эмитент не может гарантировать, что стабильность политического курса будет сохраняться неограниченное время. Вероятность изменения

подходов государства к поддержке отечественных производителей в обозримом будущем представляется достаточно низкой как с точки зрения объёма спроса, так и с точки зрения различных мер государственной поддержки. Однако наступление таких событий может оказать существенное влияние на результаты деятельности Группы и исполнение обязательств по ценным бумагам Эмитента.

Риски, связанные с забастовками, не характерны для России последних двух десятков лет. В 1990-е годы на этапе становления рыночной экономики в России были многочисленные случаи проведения забастовок, иных форм коллективных протестов. Как правило, эти случаи были связаны с недостаточным уровнем или невыплатой заработной платы. В настоящее время благодаря усиленному вниманию государства к вопросам своевременности исполнения обязанностей по оплате труда данные риски носят единичный характер. Однако нет уверенности в том, что в случае ухудшения экономической ситуации в России такие события могут негативно отразиться на безостановочной деятельности российских предприятий.

Основной мерой, направленной на минимизацию нежелательного влияния фактора резкого изменения внутриполитической обстановки, является постоянное повышение качества и конкурентоспособности продукции Группы.

Риски, связанные с географическим положением регионов присутствия Группы

Эмитент оценивает ситуацию в Москве и других регионах, в которых расположены ключевые компании Группы, как стабильную и благоприятную (с учетом общестрановых рисков, описанных выше).

Риски, связанные с географическими особенностями страны и регионов, в которых Группа осуществляет свою основную деятельность, в том числе риски стихийных бедствий (наводнений, селей, пожаров, землетрясений), техногенных катастроф, прекращения транспортного сообщения в связи с чрезвычайными ситуациями и стихийными бедствиями в регионах присутствия Группы, загрязнения воздуха и воды оцениваются Эмитентом как значимые и существенные для Группы ввиду широкой географической распространенности предприятий Группы по территории России и специфики производственного процесса на многих из них, отличающегося повышенной чувствительностью к состоянию природной среды.

Риск, связанный с введением чрезвычайного положения и ограничения перемещений на отдельных территориях, крайне трудно прогнозировать. Примеры реализации данного риска можно сравнить с ограничительными мерами в связи с распространением вируса COVID-19, которые оказали существенное влияние на экономику практически всех стран мира, в том числе на российскую, привели к перенастройке цепочек поставок и порядка организации труда персонала. Кроме эпидемиологической угрозы ограничения деятельности в отдельных регионах могут быть связаны со стихийными и чрезвычайными погодными явлениями, что также может приводить к снижению устойчивости поставок и снабжения предприятий Группы, оказывать влияние на стабильность производственного процесса, вести к увеличению расходов и снижению маржинальности.

1.9.3. Финансовые риски

Отрасль микроэлектроники чувствительна к макроэкономическим факторам, таким как экономические спады и колебания обменных курсов, процентные ставки. Эти и прочие факторы риска могут влиять на спрос, ценообразование и прибыльность Группы.

Риск изменения процентных ставок

Для продолжения роста Группе необходимо осуществлять инвестиции в свое развитие, в разработку новых продуктов и технологий, обучение персонала и приобретение необходимого оборудования. Рост процентных ставок на рынке может привести к тому, что Группа будет вынуждена привлекать более дорогое финансирование для своих инвестиционных программ, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы и ее ликвидность.

Существенное увеличение процентных ставок по кредитам и займам может привести к

снижению способности Группы обслуживать долг и реализовывать инвестиционные проекты. В части оптимизации структуры долгового портфеля и снижения затрат на его обслуживание Группа имеет возможность диверсифицировать источники финансирования и снизить уровень риска, в том числе через использование денежных средств, полученных от операционной деятельности.

Увеличение процентных ставок может привести к удорожанию как обслуживания текущих финансовых обязательств, так и привлекаемого Группой нового финансирования.

В случае неблагоприятного изменения процентных ставок Группа может рассмотреть осуществление гибкой политики рефинансирования, выбирая наиболее подходящие методы в зависимости от конкретных рыночных условий, контролировать уровень долговой нагрузки и сроки заимствования, а также пересмотреть инвестиционную программу.

Следует принимать во внимание, что параметры проводимых мероприятий по минимизации отрицательного влияния изменения процентных ставок на деятельность Группы будут в большей степени зависеть от особенностей складывающейся ситуации в каждом конкретном случае. Группа не может гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, смогут привести к исправлению ситуации, поскольку описанные факторы находятся вне контроля Группы.

Риски, связанные с влиянием высоких темпов инфляции на общий уровень цен в России, и как следствие на финансовое положение Группы

По данным Федеральной службы государственной статистики России (Росстата) в 2023 г. инфляция в России составила 7,42%. Данные Росстата указывают на рост годовой инфляции до 8,59% в июне 2024 г. Более высокие темпы инфляции могут привести к увеличению операционных расходов и капитальных вложений Группы.

Россия испытывала в прошлом и может испытывать в будущем периоды высокой инфляции. В случае если экономика России вернется к устойчиво высоким темпам инфляции, это может привести к замедлению общей экономической активности или ее падению, нестабильности на и кризисным явлениям на финансовом рынке, повышению издержек производства компаний Группы и, соответственно, снижению их прибыли от продаж (если они не смогут соразмерно увеличить стоимость производимой продукции), снижению спроса на продукцию Группы.

В случае существенного изменения инфляции Группа планирует соответствующим образом скорректировать политику по снижению затрат и произвести пересмотр цены на продукцию там, где это возможно. Однако следует учитывать, что часть риска не может быть полностью нивелирована, поскольку указанные риски в большей степени находятся вне контроля Группы, а зависят от общеэкономической ситуации в стране.

При этом стоит отметить, что продуктовый портфель Группы критически важен для многих клиентов и является одной из ключевых альтернатив при переходе на импортонезависимые решения, что сохраняет возможность повышения цен на продукцию для сохранения стабильного уровня рентабельности без риска потери клиентов.

Риски, связанные с влиянием инфляции на выплаты по ценным бумагам Эмитента

Высокие темпы инфляции в России могут негативно сказаться на котировках ценных бумаг, а также величине потенциальных дивидендных выплат.

Кроме того, изменение покупательной способности рубля может оказать влияние на реальную доходность по ценным бумагам Эмитента и их привлекательность для инвесторов.

По мнению Эмитента, критическим образом на его деятельности может сказаться гиперинфляция - совокупные темпы инфляции за три года подряд, превышающие 100%. Достижение такого уровня инфляции также может негативно повлиять на возможность

осуществлять выплаты по ценным бумагам Эмитента, однако вероятность такого сценария в настоящих условиях оценивается как незначительная. В случае, если критические, по мнению Эмитента, величины инфляции будут достигнуты в будущем, в целях уменьшения указанного риска Эмитент предпримет меры для ускорения оборота денежных средств, дебиторской задолженности Группы, оптимизации управления затратами.

Валютные риски

Несмотря на то, что Группа осуществляет основную хозяйственную деятельность на территории Российской Федерации, приобретение части оборудования и материалов производится либо с использованием иностранной валюты, либо с привязкой цен к иностранной валюте. При этом цены реализации по основным контрактам фиксируются в рублях. Соответственно, увеличение курса иностранной валюты по отношению к рублю влияет на возможность соблюдения бюджетов операционных и капитальных расходов, положительного уровня рентабельности Группы, а также возможности продолжения финансирования инвестиционных проектов Группы со значительными поставками импортного оборудования.

Риск существенного снижения курса рубля заложен в договоры, заключенные компаниями Группы с поставщиками, и имеются пороговые значения допустимого изменения, которые позволяют регулировать валютный риск. Группа на постоянной основе проводит мониторинг доступных инструментов хеджирования валютных рисков с учетом того, что расходы по управлению риском не должны превышать последствий реализации валютного риска. Проводится анализ оценок возможного курса рубля на будущие периоды и выбор наиболее взвешенного варианта для внутреннего планирования и прогнозирования.

Кроме того, стратегия Группы предусматривает выход на рынки дружественных иностранных государств. При реализации данного стратегического направления увеличение курса иностранной валюты по отношению к рублю может как повысить для Группы стоимость выхода на соответствующий иностранный рынок вследствие увеличения связанных с этим расходов Группы, так и увеличить доходы Группы от иностранных операций (в каждом случае – в пересчете на рубли).

Поддержание ликвидности и использование долгового финансирования

Выполнение Группой платежных и других обязательств и ковенант по текущей задолженности, а также в отношении возможности привлекать средства для проектов развития зависит от способности Группы генерировать достаточный денежный поток, что в свою очередь зависит от общих экономических, финансовых, конкурентных, законодательных и регулятивных факторов, а также других факторов, которые находятся вне контроля Группы.

Для реализации инвестиционных проектов, а также для целей управления оборотным капиталом Группа использует внешнее долговое финансирование, и такая задолженность может негативно сказаться на ее бизнесе, финансовом состоянии, результатах деятельности и прибыли на акцию.

Тем не менее, предоставление финансирования и его продолжение связано с наложением ряда обязательств и ковенант по уровню прибыльности, максимального общего коэффициента кредитного плеча, а также многочисленных специфичных условий, связанных с обеспечением и поддержанием определенного уровня остатков и оборотов в кредитных организациях, соблюдении условий по стадиям проектов. Кроме того, неспособность Группы выполнить свои платежные обязательства по одной задолженности может привести к дефолту, а также возможному ускорению сроков платежей и/или уровня процентных ставок в соответствии с соглашениями о долговом финансировании и в отношении других обязательств по финансированию.

Эмитент наладил систему по контролю за текущим и прогнозным соблюдением условий кредитных соглашений.

Риски неплатежеспособности клиентов

Частично продукция Группы передается клиентам с отсрочкой платежа, в т.ч. покупателям, финансовое состояние которых может впоследствии оказаться затруднительным. В связи с этим имеются риски несвоевременного или частичного погашения задолженности за поставленную Группой продукцию, что может негативно повлиять на ее финансовые результаты. Группа применяет оценку контрагентов и другие процедуры для гарантии платежей (например, использование банковских гарантий).

Кроме того, Группа имеет существенные остатки денежных средств, размещенные в кредитных учреждениях. Возможность отдельных кредитных учреждений соблюдать обязательства по возврату размещенных денежных средств зависит в том числе и от совокупности внешних факторов и может быть ограничено при определенных обстоятельствах. Использование Группой наиболее надежных банков в банковской системе РФ снижает такого рода риски, однако не гарантирует их полное отсутствие.

Группа может утратить финансовую стабильность

В случае недостижения прогнозных показателей производства, превышения капитальных и операционных затрат над плановыми показателями, а также при вероятном ограничении по привлечению внешнего финансирования текущее и среднесрочное финансовое положение Группы может утратить стабильность.

Для снижения указанного риска Группа осуществляет постоянный мониторинг исполнения планов производства продукции, анализ выполнения финансового бюджета и анализ влияния фактических показателей на обеспечение финансовой стабильности Группы, по результатам – инициирует компенсирующие мероприятия при необходимости. Кроме того, проводится регулярная оценка выполнения и (или) изменений показателей инвестиционной программы и операционных затрат с целью реагирования на отклонения, в том числе путем корректировки бюджетных лимитов. Проводятся постоянный мониторинг и анализ возможности привлечения внешнего финансирования.

1.9.4. Правовые риски

В настоящее время Эмитент оценивает влияние на деятельность Группы рисков, связанных с изменением правового регулирования и законодательства на внешних рынках (включая, но не ограничиваясь гражданским, налоговым, валютным, таможенным, патентным, лицензионным и прочим законодательством различных юрисдикций), как малозначительное, поскольку в основном осуществляет свою деятельность на территории РФ.

Однако следует учитывать, что в случае увеличения объемов операций в иностранных юрисдикциях, привлечения финансирования на внешних рынках, а также при увеличении количества операций с нерезидентами, Группа будет в большей степени подвержена правовым рискам, связанным с законодательством иностранных государств и его возможным изменением.

Эмитент считает, что наличие внутренней экспертизы и работа с доверенными консультантами по вопросам применения законодательства других стран позволит минимизировать потенциальное негативное влияние от действия и возможного изменения разнообразных норм и правил различных юрисдикций.

Риски, связанные с изменением валютного законодательства

Валютное регулирование в Российской Федерации осуществляется на основании Федерального закона от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», Указов Президента Российской Федерации и иных нормативных правовых актов, в частности вступивших в силу с 28 февраля 2022 г.

Группа находится в определенной зависимости от изменения валютного законодательства, так как Группа осуществляет приобретение части оборудования и материалов либо с использованием иностранной валюты, либо с привязкой цен к иностранной валюте.

Группа на постоянной основе осуществляет мониторинг изменений нормативной базы в области валютного регулирования и следует всем установленным законодательным требованиям при осуществлении своей деятельности.

Риски, связанные с изменением законодательства о налогах и сборах

Российское законодательство о налогах и сборах может содержать нечеткие формулировки и (или) пробелы в регулировании отдельных вопросов, а также может допускать различные толкования тех или иных операций.

Кроме того, ФНС России и Минфин России выпускают разъяснения по вопросам налогового законодательства, которые нередко представляют собой противоположные позиции по одному и тому же вопросу. Указанные разъяснения, а также судебная практика по налоговым спорам существуют по ограниченному кругу вопросов, подвержены периодическим изменениям, характеризуются непоследовательностью толкования.

Как следствие, высок риск оспаривания со стороны налоговых органов корректности применения налогового законодательства и доначисления Эмитенту и/или компаниям Группы сумм налогов, применения штрафов, суммы которых могут оказаться значительными. Такие условия создают трудности при планировании налоговых расходов и могут оказать неблагоприятное воздействие на результаты деятельности Группы.

Производится налоговый анализ сделок при заключении договоров с поставщиками и подрядчиками. По мнению Эмитента, Группой в полной мере соблюдается действующее налоговое законодательство.

В соответствии с изменениями в Налоговый кодекс Российской Федерации (далее – НК РФ) с 2022 г. российские организации, осуществляющие деятельность в сфере радиоэлектронной промышленности (в том числе, производители электронной компонентой базы, материалов и технологий для производства электронной компонентой базы), получают возможность уплачивать в федеральный бюджет налог на прибыль в размере 3% вместо 20%, а в бюджет субъекта Российской Федерации – 0% на период с 2022 по 2024 гг.

Кроме того, ставки страховых взносов были снижены с 30% до 7,6% в пределах установленной единой предельной величины базы для исчисления страховых взносов. Предприятия Группы применяют указанные пониженные ставки по налогу на прибыль и страховых взносов.

Основные риски, связанные с изменениями налогового законодательства, выражаются в возможности введения новых и/или увеличения существующих налогов (примером могут служить повышение НДС до 20% или введение налога на «сверхприбыль»), а также в возможном отказе в предоставлении налоговых льгот и/или их отмене.

Так, налоговые льготы по налогу на прибыль (пониженная налоговая ставка в размере 3%), установленные для организаций, осуществляющих деятельность в сфере радиоэлектронной промышленности, прекращают свое действие с 1 января 2025 г.

Федеральным законом от 12 июля 2024 г. № 176-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации» в НК РФ внесены изменения, предусматривающие увеличение общей налоговой ставки по налогу на прибыль организаций до 25%. Данные положения вступают в силу 1 января 2025 г.

Таким образом, в случае не продления срока действия налоговых льгот по налогу на прибыль для российских организаций радиоэлектронной отрасли налоговая ставка по налогу на прибыль будет увеличена с 1 января 2025 г. с 3% до 25%.

В случае наступления соответствующих событий Группа может понести дополнительные расходы или не достичь ожидаемого уровня прибыли за счет увеличения налоговой нагрузки, что может в свою очередь сказаться на общих результатах финансово-хозяйственной деятельности Группы и исполнении обязательств, в том числе по ценным бумагам.

Для минимизации указанных рисков Группа организует работу по разъяснению необходимости предоставления отраслевых льгот, постоянно проводит мониторинг новых законодательных инициатив, изменений в налоговом законодательстве, вариантов поддержки от региональных и федеральных властей, а также практике споров с контролирующими органами.

В случае изменения налогового законодательства Эмитент предпримет все необходимые меры для осуществления деятельности в полном соответствии с новыми требованиями.

Риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и таможенных пошлин

Часть закупаемых Эмитентом материалов и оборудования импортируется, в связи с чем изменение правил таможенного контроля и таможенных пошлин может оказать значительное влияние на деятельность Эмитента.

Так, рост таможенных пошлин может привести к удорожанию продукции и, как следствие, снижению конкурентоспособности Эмитента и падению рентабельности. Ужесточение правил таможенного контроля также может приводить к дополнительным расходам, связанным с их выполнением, увеличивать сроки поставки или ограничивать торговые операции с отдельными странами.

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение), а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы)

Основная деятельность Эмитента не подлежит лицензированию. Некоторые виды деятельности, осуществляемые эмитентом и подконтрольными компаниями Группы, подлежат лицензированию, а некоторые продукты Группы – сертификации.

На сегодняшний день Группа обладает всеми необходимыми лицензиями для осуществления указанных видов деятельности. Прекращение или приостановление действия указанных лицензий повлечет срыв сроков исполнения договоров по государственным заказам, заключенных партнерами Группы, а также договоров оказания услуг в сфере информационной безопасности, что несет репутационные и имущественные риски для Группы.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью Группы, которые могут негативно сказаться на результатах его (ее) финансово-хозяйственной деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует Эмитент (подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение)

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Группы, в том числе по вопросам лицензирования, которые могут негативно сказаться на результатах деятельности Эмитента и/или компаний Группы, Эмитент оценивает как незначительные.

На момент утверждения Отчета эмитента, Эмитент, ни компании Группы Эмитента не участвуют в существенных судебных процессах.

Эмитент внимательно изучает изменения судебной практики, связанной с его деятельностью, с целью оперативного учета данных изменений в деятельности Эмитента и его Группы. Эмитент предпринимает все возможные действия, направленные на уменьшение риска неверного применения правовых норм, в частности: организует повышение квалификации сотрудников подразделений компании; при необходимости прибегает к услугам консультантов.

Группа подвержена рискам судебных, арбитражных и нормативных претензий или споров, которые могут оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы

Время от времени компании Группы могут быть вовлечены в судебные или арбитражные разбирательства в ходе обычной деятельности, включая споры с поставщиками, заказчиками, сотрудниками или деловыми партнерами, касающиеся, среди прочего, нарушений контракта, профессиональной ответственности, интеллектуальной собственности, трудового законодательства или прав акционеров.

Компании Группы также могут стать объектом судебного разбирательства со стороны государственных органов в связи с соблюдением ими законов и нормативных требований, в том числе в области охраны окружающей среды, расходования субсидий, труда, налогообложения и защиты данных. Исход текущих или потенциальных будущих судебных, арбитражных, регуляторных или административных разбирательств, как правило, трудно предсказать. Если какой-либо из таких споров будет разрешен не в пользу компании Группы, она сама или ее сотрудники могут быть привлечены к гражданской, административной и, при определенных обстоятельствах, уголовной ответственности, или от нее может потребоваться изменить свою деловую практику.

Эмитент создает резерв на покрытие судебных рисков, когда существует вероятность возникновения обязательства, и соответствующая сумма может быть разумно оценена. Однако Эмитент может понести убытки, связанные с судебными разбирательствами, выходящие за пределы такого страхового покрытия, и резервы Группы на покрытие убытков, связанных с судебными разбирательствами, могут оказаться недостаточными для покрытия его конечных убытков или расходов. Даже если Группа в конечном итоге одержит победу в судебных, арбитражных и нормативных разбирательствах, защита таких действий может быть дорогостоящей и привести к отвлечению внимания руководства от его бизнеса. Любое судебное, арбитражное или регуляторное разбирательство может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы. Вместе с тем, следует отметить, что компании Группы стараются вести свою деятельность таким образом, чтобы избегать возникновения рисков существенных судебных процессов.

Группа может оказаться не в состоянии должным образом защитить свою интеллектуальную собственность

Поскольку интеллектуальная собственность становится все более важным активом бизнеса Группы, ее будущий успех зависит, помимо прочего, от успешной защиты ее интеллектуальной собственности.

Эмитент, признавая значимость интеллектуальной собственности в сфере своей деятельности, акцентирует свое внимание на вопросах интеллектуальной собственности и на систематической основе осуществляет следующие действия:

- проводит комплекс работ по выявлению объектов интеллектуальной собственности, создаваемой в процессе деятельности компании, фиксации прав на интеллектуальную собственность и надлежащему юридическому оформлению прав на нее;
- отслеживает факты недобросовестного, незаконного использования третьими лицами прав на принадлежащие Группе объекты интеллектуальной собственности, ведет претензионную и судебную работу по фактам таких нарушений;
- проводит исследования на предмет отсутствия прав третьих лиц на объекты интеллектуальной собственности, использование которых планируется Группой.

Шаги, которые Группа предпринимает для защиты своей интеллектуальной собственности и конфиденциальной информации, могут оказаться недостаточными для предотвращения незаконного присвоения ее объектов интеллектуальной собственности, поскольку наличие законов или контрактов, запрещающих такие действия, не всегда может служить достаточным сдерживающим фактором.

Права Группы на интеллектуальную собственность могут быть оспорены, и она может оказаться не в состоянии защитить такие права в будущем. В таком случае третьи лица, включая конкурентов, смогут получить возможность использовать интеллектуальную собственность, используемую в решениях и продуктах Группы, без лицензии. Неправомерное использование интеллектуальной собственности Группы третьими лицами может снизить конкурентное преимущество в той части бизнеса Группы, где она осуществляет использование оспариваемой интеллектуальной собственности.

Кроме того, хотя политика Группы заключается в том, чтобы требовать от сотрудников и подрядчиков, которые могут быть вовлечены в концепцию или разработку интеллектуальной собственности, заключения соглашений о передаче прав на интеллектуальную собственность компаниям Группы, а также неразглашении коммерческой тайны об имеющихся производственных процессах и технической документации, условия таких соглашений могут быть нарушены.

Группа может быть вынуждена предъявить претензии и иски третьим сторонам, включая бывших сотрудников и подрядчиков, для определения исключительных прав на объекты, которые Группа считает своей интеллектуальной собственностью. Если Группа не сможет предъявить такие претензии, она может потерять права на часть принадлежащей Группе интеллектуальной собственности.

Стоит отметить, что даже если действия Группы по защите своих прав на интеллектуальную собственность будут успешными, то ведение соответствующих судебных процессов может привести к затратам и отвлечь ресурсы руководства и сотрудников.

Возникновение любого из этих рисков может оказать негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

На компании Группы могут быть поданы иски о нарушении прав интеллектуальной собственности

Группа производит продукцию на основании собственных разработок, которые зарегистрированы надлежащим образом в установленном порядке, либо на основании соглашений с разработчиками и держателями прав на интеллектуальную собственность.

Технологическая индустрия характеризуется частыми претензиями и связанными с ними судебными разбирательствами, касающимися патентов, авторских прав и других прав интеллектуальной собственности. Эти претензии могут быть предъявлены авторами-разработчиками технологических продуктов, конкурирующими компаниями и компаниями, которые не производят и не продают продукты (услуги), но которые специализируются на защите патентных прав против третьих лиц с целью взимания лицензионных сборов. Третьи лица могут в будущем пытаться подавать против компаний Группы иски и претензии в отношении интеллектуальной собственности. Такие претензии, как обоснованные, так и необоснованные, могут приводить к дорогостоящим судебным разбирательствам и могут не всегда разрешаться на выгодных для Группы условиях.

Подобные иски и претензии могут помешать Группе предлагать определенные продукты или могут привести к имущественным затратам на стороне Группы. Такие претензии также могут потребовать от Группы прекратить производство, лицензирование или использование продуктов, которые якобы нарушают или незаконно используют права интеллектуальной собственности или неправомерно используют конфиденциальную информацию других лиц. Также подобные риски могут быть сопряжены с дополнительными расходами на разработку, чтобы попытаться переработать свои продукты или иным образом разработать альтернативную технологию, которая позволяет исключить нарушением чьих-либо прав. В результате данных споров Группа может быть вынуждена заключить потенциально невыгодные лицензионные соглашения. Любое из этих последствий может оказать негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Способность Группы успешно осуществлять свою деятельность зависит от её деловой репутации

Эмитент считает, что бренд и репутация Группы являются важными активами, которые помогают отличать её продукты от предложений конкурентов, позволяют поддерживать прочные отношения с клиентами, а также способствуют его усилиям по найму и удержанию высококвалифицированных сотрудников. Однако репутации Группы потенциально может быть нанесен материальный ущерб в результате таких событий, как неправомерные действия или нарушения требований со стороны сотрудников Группы, споры с клиентами, брак в продукции, недостатки внутреннего контроля, ошибки или предполагаемые недостатки в продуктах и услугах, претензии со стороны органов государственной власти по результатам проверок или судебные разбирательства.

Некорректное освещение деятельности Группы, формирование негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении, качестве продукции и услуг Группы может негативно сказаться на операционной деятельности Группы и её финансовых результатах.

Негативное освещение Эмитента, Группы и (или) их менеджмента в средствах массовой информации или социальных сетях сможет оказать существенное негативное влияние на их репутацию, независимо от того, насколько правдива данная информация. Иногда в российской прессе или социальных сетях появляются спекулятивные сообщения, содержащие утверждения о преступном поведении или коррупции со стороны российских компаний или отдельных лиц, финансовой устойчивости эмитентов и других факторах, которые потенциально могли бы негативно влиять на финансовые или операционные показатели, независимо от того, имеют ли эти утверждения под собой какую-либо основу.

С целью снижения вероятности возникновения репутационных рисков и степени их деструктивного влияния Группа сохраняет конфиденциальность личных данных партнеров, клиентов и сотрудников, регулярно проводит внутренний мониторинг бизнес-процессов на предмет возникновения негативных сценариев, отслеживает упоминание бренда в интернете, управляет репутацией, взаимодействуя со СМИ, оперативно реагирует на отзывы и комментарии как позитивные, так и негативные.

Также в рамках сохранения репутации на неизменно высоком уровне Эмитент следит за качеством и уровнем корпоративного управления, совершенствует ценовую политику, развивает корпоративную культуру, подчеркивает необходимость этичного поведения.

1.9.6. Стратегический риск

Группа не может гарантировать успешное управление ожидаемым ростом

Будущий успех Группы будет зависеть от ее способности управлять и успешно реализовывать запланированный рост, сохраняя при этом свою корпоративную культуру и эффективную операционную деятельность. Способность Группы эффективно управлять своим ростом подвержена ряду рисков, в том числе:

- неспособность развивать новые технологии и успешно реализовывать продукцию и услуги, отвечающие быстро изменяющимся технологическим трендам, отраслевым стандартам и требованиям клиентов;
- трудности в подборе, обучении и удержании инженерно-конструкторского персонала, квалифицированных технологических специалистов и других сотрудников, обладающих навыками, необходимыми для поддержки роста бизнеса Группы;
- проблемы, связанные с поддержанием внутреннего контроля в растущем бизнесе;
- потеря ключевых сотрудников в руководстве Группы;
- проблемы, связанные с сохранением культуры, ценностей и рабочей среды Группы, ориентированной на высокую производительность.

Соответственно, по мере роста Группы могут возникнуть дополнительные требования к команде высшего руководства, инженерно-конструкторскому персоналу и вспомогательным функциям. Если Группа не сможет эффективно управлять своим ростом, это может оказать существенное негативное влияние на ее бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности.

Рост Группы зависит от высшего руководства и ключевого персонала

Будущий успех Группы в значительной степени зависит от продолжения работы и эффективности команды высшего руководства, которая обладает значительной экспертизой в отрасли Группы и опытом работы. Нет гарантий, что текущие ключевые фигуры высшего руководства продолжат свою работу в Группе и не расторгнут существующие соглашения. Кроме того, если на такие лица будут распространяться соглашения, которые ограничивают их способность конкурировать с Группой или привлекать сотрудников Группы после прекращения их работы в Группе, нет никаких гарантий, что Группа будет в состоянии обеспечить соблюдение таких ограничительных соглашений. Кроме того, Группа может столкнуться с трудностями при привлечении новых членов высшего руководства с надлежащей квалификацией.

В результате выход одного или нескольких людей из состава высшего руководства или невозможность нанять дополнительных руководителей могут нарушить деятельность Группы или ограничить ее способность реализовывать свои стратегические инициативы, что, в свою очередь, может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы, а также на рыночную стоимость акций Эмитента.

Для снижения этих рисков Эмитент реализует различные программы поощрения и мотивации работников краткосрочного и долгосрочного характера в целях удержания и привлечения ключевого персонала. Выход на публичный рынок также предоставит Эмитенту больше инструментов для потенциального расширения существующих мотивационных программ.

Любая деятельность по слиянию и поглощению может оказаться неудачной, потребовать значительных ресурсов или привести к значительным непредвиденным потерям, затратам или обязательствам

Группа рассматривает возможности по заключению сделок слияния и поглощения других компаний с целью расширения своей цепочки производства продукции и усиления текущих компетенций, а также выхода на новые рынки.

Подобные приобретения сопряжены с многочисленными рисками, которые варьируются в зависимости от их масштаба и характера. Определение подходящих целей для приобретения часто может быть затруднено, и Группа может оказаться не в состоянии осуществить такие приобретения на выгодных условиях. В частности, Группа может быть неспособна установить достаточный контроль за приобретенной компанией, в результате чего лишится возможности определять ключевые решения, в том числе принимать решения о распределении прибыли. При приобретении компаний Группа может быть вынуждена соблюдать баланс интересов между Группой и основателями таких компаний, которые участвовали в разработке приобретаемых продуктов, в результате чего интеграция в Группу не будет успешной.

1.9.7. Риски, связанные с деятельностью эмитента

Сроки и бюджеты действующих инвестиционных проектов Группы могут быть превышены

Группа реализует и планирует реализовывать ряд проектов по техническому перевооружению и модернизации действующего производства, а также находится на разных стадиях реализации проектов по импортозамещению. При этом Группа может неправильно оценивать сроки и стоимость реализации таких инвестиционных проектов, что может привести к нарушению и корректировке планов Группы, дополнительным издержкам, нарушению обязательств перед заказчиками и иным неблагоприятным последствиям.

Сформированные Группой проектные команды проводят регулярный мониторинг реализации проектов и экспертизу проектной документации для оценки вносимых изменений на предмет влияния на сроки и бюджеты проектов, однако таких усилий может быть недостаточно.

Группа может недостаточно эффективно взаимодействовать с государственными органами

Отдельные положения законодательства о мерах государственной поддержки по выделению средств субсидий по существующим государственными программам, а также меры по предоставлению налоговых льгот предполагают разные варианты принятия решений со стороны государственных органов и конкурентность при предоставлении тех или иных мер поддержки.

Несмотря на то, что Группа осуществляет постоянный мониторинг полученных мер государственной поддержки, а также регулярное взаимодействие с органами государственной власти (в том числе в составе профильных рабочих групп), существует риск того, что Группа не сможет достаточно эффективно воспользоваться существующими и будущими мерами государственной поддержки: субсидиями и налоговыми льготами.

Риски, связанные с деятельностью Группы на внешних рынках

Отдельные компании Группы расположены в иностранных юрисдикциях, и часть производства Группы ориентирована на реализацию продукции на территории КНР. Кроме того, Группа стратегически нацелена на встраивание в глобальные производственные цепочки и имеет стратегию расширения деятельности на рынках дружественных стран (удовлетворить запрос стран, ставящих задачу обеспечить технологический суверенитет для собственной индустрии микроэлектроники и информационно-коммуникационных технологий).

Вследствие этого Группа подвержена и останется подвержена рискам, свойственным ведению бизнеса за рубежом – географическому, внешнеполитическому, санкционному, правовому, регуляторному, валютному и т.д.

Наиболее серьезным риском Эмитенту представляется риск того, что конкуренция Группы с местными и иностранными компаниями, уже работающими на соответствующем рынке, не принесет успеха, например из-за отсутствия технической поддержки, налаженной дистрибуции, слабой ориентации на первых порах в правовом, регуляторном и налоговом окружении и т.д.

Реализация указанных рисков может не позволить Группе реализовать свои стратегические цели в этой части, масштабировать свой бизнес на глобальном уровне, что может негативно отразиться на финансовых результатах и перспективах деятельности Группы.

Эмитент может столкнуться с трудностями в привлечении дополнительного капитала для финансирования запланированного роста

Успешный рост Группы в существенной мере зависит от выполнения инвестиционной программы Группы. Прекращение или значительное сокращения мер государственной поддержки российской отрасли микроэлектроники (включая обеспечение льготного кредитования, субсидирование, налоговое стимулирование) затруднит реализацию инвестиционной программы Группы. При этом нет никакой гарантии, что Эмитент окажется в состоянии найти альтернативные способы финансирования запланированного роста, в том числе за счет привлечения инвестиций от мажоритарных акционеров.

Эмитент должен поддерживать высокотехнологичный процесс производства

Стратегия роста Группы в значительной степени зависит от производства и продаж продукции потребителям, для которых первоочередным критерием является надежность и качество изделий.

Производство продукции Группы представляет собой технически сложный и точный процесс, требующий производства в строго контролируемых условиях чистых помещений. Даже незначительные примеси в производственных материалах, дефекты фотошаблонов,

используемых для производства микросхем на пластине, нарушения микроклимата в производственных помещениях и загрязнения, а также другие технические проблемы в кристальном, сборочном производстве или на стадии тестирования продукции, могут привести к значительному росту процента брака конечной продукции. Сложность производственного процесса дополняется широкой номенклатурой продуктов Группы, которые требуют изменения производственного процесса, иногда дополнительной наладки или перенастройки основного производственного оборудования. Стабильность производственного процесса также чрезвычайно важна и на стадии проектирования и опытного производства и выполнения НИОКР, чтобы имелась возможность достижения требуемых технических характеристик при исследованиях и дальнейшем серийном производстве разработанных продуктов.

Если Группа окажется не в состоянии поддерживать высокие стандарты качества, достигать показателей качества, позволяющих определять конкурентные цены на продукцию Группы или если Группа не сможет быстро устранить проблемы с качеством после их возникновения, существует вероятность потери или значительного сокращения существующих заказов, что может привести к снижению выручки, прибыльности и прочих финансовых показателей, а также к потере доверия клиентов к качеству продукции Группы.

Зависимость Группы от цепочек поставок и сторонних поставщиков

Цепочки поставок и операционная деятельность компаний Группы зависят от наличия материалов, соответствующих строгим стандартам и требованиям, которые производятся и поставляются третьими сторонами. Технологическими требованиями предусмотрено использование материалов с жёстко заданными техническими характеристиками, и количество поставщиков, которые могут поставлять эти материалы, ограничено. Использование новых материалов требует дополнительных испытаний, наладки производственного процесса и негативно сказывается на сроках выполнения заказов, результатах деятельности и финансовом состоянии Группы.

На доступность материалов или компонентов для Группы, таких как химикаты, кремниевые пластины, газы, фоторезисты, подложки, выводные рамки, корпуса, мишени и т.д. влияют различные факторы. Эти факторы могут включать нехватку сырья для производства, ограничения поставок в результате введения санкций, торговых войн, сбоев в производстве материалов у производителей. У отдельных компаний Группы в прошлом отмечалась нехватка тех или иных материалов и/или их недостаточное качество для обеспечения стабильного производственного процесса. Хотя в настоящий момент данные проблемы устранены, нет гарантий, что Группа не будет подвержена рискам перебоев в поставках отдельных материалов и компонентов в будущем, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, выполнение контрактных обязательств, результаты деятельности или финансовое состояние Группы.

Кроме того, в своей деятельности Группа полагается на надежность поставок ресурсов, используемых для производства (включая, но не ограничиваясь электричеством, коммунальными услугами, газами) от определенных поставщиков. Несмотря на заключенные контракты, обеспечивающие надежность снабжения, возможны технологические сбои в поставках таких ресурсов в силу различных обстоятельств и связанные с этим сбои в работе технологического и инженерного оборудования компаний Группы.

Для обеспечения дополнительной надежности в снабжении ресурсами могут потребоваться значительные дополнительные инвестиции в инфраструктуру поставщиков (например, в рамках соблюдения платы за подключение электрических сетей) и сроки реализации таких проектов, как правило, занимают значительное время.

Деятельность компаний Группы и успешная реализация стратегии развития также зависит от способности закупать современное оборудование, которое позволяет перейти к более технологически совершенным решениям и дешевым производственным процессам, а также запасные части, необходимые для содержания оборудования (как вновь приобретаемого, так и уже используемого). Неспособность своевременно приобрести необходимое производственное

оборудование и/или обеспечить оборудование запасными частями в достаточном количестве для поддержания работоспособности может оказать существенное негативное влияние на бизнес, результаты деятельности или финансовое состояние Группы.

Группа реализует программы импортозамещения, создания достаточных запасов материалов и комплектующих для бесперебойного обеспечения производственного процесса и дублирования каналов поставок для снижения зависимости от поставщиков, а также ведет собственные разработки материалов и оборудования.

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензий компаний Группы на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы)

Основная деятельность Эмитента не подлежит лицензированию. Однако, лицензированию подлежат некоторые виды деятельности, осуществляемые компаниями Группы: например, лицензия требуется на использование отдельных видов природных ресурсов, например, водных объектов.

На сегодняшний день Группа обладает всеми необходимыми лицензиями для осуществления указанных видов деятельности. Невозможность продлить действие указанных лицензий повлечет срыв сроков исполнения договоров, заключенных с партнерами Группы, что повлечет репутационные и имущественные риски для Группы. Эмитент оценивает вероятность реализации данного риска как небольшую.

Риски возможной ответственности Эмитента по обязательствам компаний Группы

На дату утверждения Проспекта ценных бумаг Группа не имеет обязательств по долгам третьих лиц. По состоянию на 30 июня 2024 г. Эмитент выступал поручителем только по обязательствам компаний Группы перед третьими сторонами. Отдельные компании Группы выступают поручителями за другие компании Группы по обязательствам перед третьими сторонам.

В соответствии с п. 2 ст. 67.3 ГК РФ дочернее общество не отвечает по долгам основного хозяйственного общества, при этом основное хозяйственное общество отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение указаний или с согласия основного хозяйственного общества, за исключением случаев голосования основного хозяйственного общества по вопросу об одобрении сделки на общем собрании участников дочернего общества, а также одобрения сделки органом управления основного хозяйственного общества, если необходимость такого одобрения предусмотрена уставом дочернего и (или) основного общества. В случае несостоятельности (банкротства) дочернего общества по вине основного хозяйственного общества последнее несет субсидиарную ответственность по его долгам.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи товаров (работ, услуг) Группы

Группа не подвержена на данном этапе риску потери существенных потребителей ввиду значительной диверсификации заказчиков, в том числе в рамках интегрированных структур (на долю отдельных заказчиков не приходится более 10% от общих продаж продукции Группы).

Кроме того, даже в случае принятия крупным заказчиком решения отказаться от покупки продукции Группы и перейти на продукция других поставщиков, в силу специфики рынка такой отказ будет постепенным, и у Группы будет достаточно времени для смягчения последствий такой потери.

Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) Группы могут не увенчаться успехом

Полупроводниковая промышленность требует значительных инвестиций в технологии, а также в НИОКР, чтобы вывести на рынок новые и усовершенствованные технологии и продукты.

Выполнение заказов клиентов на НИОКР является одним из основных направлений деятельности Группы, в рамках которых выполняются работы по заказам. Также в рамках своей деятельности предприятия Группы направляют усилия на разработку продуктов и решений, которые в дальнейшем предполагается предлагать заказчикам.

Однако нет гарантий, что те или иные НИОКР успешно завершатся разработкой продуктов с характеристиками, удовлетворяющими заказчиков или конкурентных с другими продуктами, доступными на рынке. Это может повлечь прекращение выполнения работ по контрактам при недостижении необходимых результатов, штрафные санкции, а при определенных обстоятельствах – даже предъявление заказчиком требования о возврате сумм, ранее полученных соответствующей компанией Группы. Неуспешность НИОКР может снизить или лишить Группу возможности получать прибыль от продажи продуктов, в разработку которых было вложено значительное количество ресурсов и затрат, а также отодвинуть отдачу от произведенных инвестиций.

Реализация данного риска может оказать негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

1.9.8. Риски информационной безопасности

Нарушение информационной безопасности может привести к возникновению существенных обязательств и нанесению ущерба репутации Группы

Нарушения в системе информационной безопасности могут подвергнуть риску публичного раскрытия, потери или неправомерного использования информации Группы, что может привести к судебным искам или разбирательствам, ответственности или штрафам со стороны регулирующих органов, а также потере существующих или потенциальных клиентов и нанесению ущерба бренду и репутации Группы. Кроме того, затраты и операционные последствия внедрения дополнительных мер по защите данных могут быть значительными.

Для снижения угрозы информационной безопасности Группа выполняет требования действующего законодательства и регуляторов в части защиты персональных данных, коммерческой тайны, инсайдерской информации, критической информационной инфраструктуры. Определены внутренние политики регламенты реагирования на инциденты информационной безопасности, постоянно осуществляется анализ угроз и уязвимостей. Применяются программное обеспечение и технические средства, предотвращающие доступ к информационным активам. Проводится анализ используемых информационных систем и программного обеспечения на соответствие их использования внутренним требованиям по информационной безопасности. Организуются тренинги и инструктажи по повышению знаний сотрудников Группы в области информационной безопасности.

Риски, связанные с реализацией информационных угроз, в том числе обусловленных недостатком (уязвимостью) применяемых информационных технологий

Обеспечение постоянного функционирования Группы зависит от производительности и надежности информационной инфраструктуры, доступности информационных систем и пропускной способности серверов и сетей, а также от способности поддерживать на стабильном уровне производительность, надежность и доступность информационного оборудования. Нехватка инфраструктурных мощностей для поддержания работы серверов и иного оборудования может негативно сказаться на развитии бизнеса Группы.

На функционирование оборудования информационной инфраструктуры Группы могут негативно повлиять сбои в работе электросети, стихийные бедствия или другие события, затрагивающие тот или иной регион присутствия Группы. Аналогичным образом, если произойдут перебои в работе системы из-за задержек, сбоев, стихийных бедствий или любых

других проблем с инфраструктурой в России в целом, это окажет негативное влияние на операционную эффективность и результаты деятельности Группы, степень которого будет зависеть от продолжительности периода недоступности оборудования и программного обеспечения, а также устранения проблемы.

Невозможность приобретения отдельных программных продуктов

В своей деятельности компании Группы используют программное обеспечение (ПО), которое подлежит лицензированию и поддержке как в инфраструктурных и сетевых решениях, так и в части прикладных продуктов. При этом предприятия Группы, как и вся российская экономика, сталкиваются с ограничениями на приобретение и продление действия программного обеспечения, необходимого для производственного процесса.

В случае отказа разработчиков ПО от продления программ лицензирования и поддержки, а также отсутствия аналогов у альтернативных поставщиков возможно снижение эффективности процессов разработки и производства продуктов Группы, несоблюдения сроков разработки, нарушения производственного процесса, а также увеличение рисков уязвимости и безопасности используемого программного обеспечения и рисков потери информации. Переход на аналоги используемого ПО может быть долгосрочным и дорогостоящим процессом и нет гарантии получения полного спектра функциональных возможностей, доступных в текущих программных продуктах.

Кроме того, использование нелицензионного программного обеспечения влечет риск привлечения пользователя к ответственности, установленной законодательством.

Группа стремится к эффективному применению набора программных продуктов с учетом их производительности, доступности и соответствия требованиям законодательства (в том числе и в части использования продуктов российского производства).

1.9.9. Экологические риски

Риски загрязнения окружающей среды и угрозы здоровья персоналу

В производственной и научно-исследовательской деятельности Группа использует и утилизирует опасные токсичные и летучие химические веществ, эксплуатирует опасные производственные объекты. По этой причине деятельность Группы подпадает под регулирование норм промышленной безопасности, охраны окружающей среды и охраны труда.

Группа стремится соблюдать нормы российского законодательства и применимых международных правовых актов в области охраны окружающей среды, оценивает воздействие своей деятельности на окружающую среду и социальную сферу, выявляет возможные экологические риски на всех этапах реализации проектов — от проектирования до вывода объектов из эксплуатации.

В то же время существует вероятность, что изменения экологического законодательства и правила по ограничению использования тех или иных загрязняющих материалов могут привести к тому, что компании Группы не смогут удовлетворять этим условиям и потребуется существенная корректировка производственного процесса и/или значительные капитальные вложения для целей соответствия изменениям в законодательстве, дополнительного обеспечения безопасности персонала.

При невозможности обеспечить соблюдение требований законодательства по промышленной безопасности, охране окружающей среды и обеспечению здоровья персонала компании Группы могут быть подвергнуты значительным финансовым штрафным санкциям со стороны контролирующих государственных органов, необходимости дополнительных инвестиций в производственную инфраструктуру, а также требованию остановки эксплуатации небезопасных производственных объектов.

В последнее время возросла осведомленность общественности о потенциально негативном воздействии производства микроэлектроники и полупроводников на окружающую среду.

Нарушение законодательства в области промышленной безопасности может оказывать негативное влияние на восприятие бизнеса Группы со стороны общества и различных общественных и государственных объединений. Такое внимание и другие факторы могут привести к изменениям в экологических нормах, которые могут вынудить Группу приобрести дополнительное оборудование или выполнить другие потенциально дорогостоящие требования. Если компании Группы не смогут контролировать использование или надлежащим образом ограничить выброс опасных веществ в соответствии с действующими или будущими правилами, они могут столкнуться с существенными мерами ответственности или приостановкой производственной деятельности, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Вместе с соблюдением законодательства в области охраны окружающей среды и здоровья сотрудников Группа проводит соответствующее обучение персонала нормам и правилам экологической и промышленной безопасности, а также производит регулярный мониторинг поступающей доступной информации в отношении предприятий Группы в рамках управления репутационным риском.

1.9.10. Природно-климатические риски

Риски, связанные с воздействием на производственно-хозяйственную деятельность Группы стихийных сил природы, в том числе землетрясений, наводнений, бурь, эпидемий

Существенные стихийные бедствия (землетрясение, пожар, наводнение и т.п.) и связанные с ними последствия (такие как недоступность производственных площадок, перебои в снабжении материалами и ресурсами, включая электрическую энергию, нестабильность производственного процесса и прочие) могут оказать неблагоприятное влияние на деятельность Группы.

Объекты Группы уязвимы для повреждений из-за человеческой ошибки, преднамеренных злонамеренных действий, пандемий, землетрясений, ураганов, наводнений, пожаров, войн, террористических атак, потерь электроэнергии, отказа оборудования, сбоя телекоммуникаций и подобных событий. Возникновение стихийного бедствия, террористический акт, вандализм или другие неправомерные действия, решение третьего лица закрыть объект без надлежащего уведомления, или другие непредвиденные проблемы могут привести к длительным перебоям в предоставлении продуктов Группы. Возникновение любого из вышеупомянутых событий может повредить системы и оборудование или привести к их полному отказу.

Для минимизации последствий указанных рисков в отношении опасных производственных объектов Группа разрабатывает планы ликвидации возможных аварий, производит резервирование (где необходимо) источников электроснабжения, формирует страховые запасы с целью обеспечения непрерывной работы компаний Группы.

1.9.11. Риски кредитных организаций

Эмитент не является кредитной организацией.

1.9.12. Иные риски, которые являются существенными для эмитента (Группы эмитента)

Существенные для деятельности эмитента (Группы эмитента) риски данного вида отсутствуют.

Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента

2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента

Органами управления Эмитента, за исключением Общего собрания акционеров, являются:
− Совет директоров,
− Правление,
− Президент.

2.1.1. Состав Совета директоров эмитента

Количественный состав Совета директоров ПАО «Элемент» составляет 9 человек.
Сведения о лицах, входящих в состав Совета директоров Эмитента: *
Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

2.1.2. Информация о единоличном исполнительном органе эмитента

Единоличным исполнительным органом Эмитента является Президент ПАО «Элемент» – Иванцов Илья Геннадьевич.*

Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

2.1.3. Состав коллегиального исполнительного органа эмитента

Коллегиальным исполнительным органом Эмитента является Правление ПАО «Элемент».

Сведения о лицах, входящих в состав Правления Эмитента: *

Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента

Основные положения политики в области вознаграждения и (или) компенсации расходов членов органов управления эмитента:

В соответствии с Положением о Совете директоров ПАО «Элемент», утвержденного решением внеочередного Общего собрания акционеров ПАО «Элемент» (протокол от 24 июня 2024 г. № 3оса-2024), по решению Общего собрания акционеров ПАО «Элемент» членам Совета директоров ПАО «Элемент» в период исполнения ими своих обязанностей могут выплачиваться вознаграждения, а также компенсироваться

расходы, понесенные ими в связи с деятельностью в Совете директоров и комитетах Совета директоров.

Члены Правления ПАО «Элемент» не получают дополнительное вознаграждение за участие в работе Правления ПАО «Элемент». Вознаграждение членов Правления, являющихся работниками ПАО «Элемент», осуществляется в соответствии с заключенными с ними трудовыми договорами с учетом внутренних документов ПАО «Элемент», регулирующих систему вознаграждения работников ПАО «Элемент».

По каждому из органов управления эмитента (за исключением физического лица, занимающего должность (осуществляющего функции) единоличного исполнительного органа эмитента, если только таким лицом не является управляющий) описываются с указанием размера все виды вознаграждения, включая заработную плату членов органов управления эмитента, являющихся (являвшихся) его работниками, в том числе работающих (работавших) по совместительству, премии, комиссионные, вознаграждения, отдельно выплачиваемые за участие в работе указанного органа управления, иные виды вознаграждения, которые были выплачены эмитентом в течение соответствующего отчетного периода, а также описываются с указанием размера расходы, связанные с исполнением функций членов органов управления эмитента, компенсированные эмитентом в течение соответствующего отчетного периода.

Вознаграждения

Совет директоров

В отчетном периоде выплата вознаграждения/компенсаций органам управления эмитента не осуществлялась.

За 6 месяцев 2024 г. совокупный размер вознаграждения членов Совета директоров, включая заработную плату, премии, вознаграждения, отдельно выплаченные за участие в работе Совета директоров, иные виды вознаграждения, составил 0 (Ноль) рублей.

Правление

Единица измерения: ***тыс. руб.***

Наименование показателя	2024, 6 мес.
Вознаграждение за участие в работе органа управления	0
Заработная плата	24 816
Премии	15 263
Комиссионные	0
Иные виды вознаграждений	288 216
ИТОГО	328 296

Сведения о принятых органами управления эмитента решениях и (или) существующих соглашениях относительно размера вознаграждения, подлежащего выплате, и (или) размера расходов, подлежащих компенсации: ***указанные решения и соглашения, отсутствуют.***

2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита

Описание организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита в соответствии с уставом (учредительным документом) эмитента, внутренними документами эмитента и решениями уполномоченных органов управления эмитента:

о наличии комитета совета директоров (наблюдательного совета) по аудиту, его функциях, персональном и количественном составе:

Эмитентом сформирован Комитет по аудиту Совета директоров, в состав которого входят два независимых директора. Эмитентом принято внутреннее положение о Комитете по аудиту Совета директоров.

Основными функциями Комитета по аудиту Совета директоров эмитента являются:

1) контроль за обеспечением полноты, точности и достоверности финансовой отчетности Эмитента, в том числе предварительное рассмотрение годового отчета Эмитента и годовой финансовой отчетности Эмитента;

2) контроль за надежностью и эффективностью функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля Эмитента;

3) обеспечение независимости и объективности осуществления функций внутреннего аудита Эмитента;

4) обеспечение независимости и объективности осуществления функций внешнего аудита Эмитента; и

5) предварительное рассмотрение иных вопросов, поставленных перед Комитетом по аудиту Советом директоров и Председателем Совета директоров.

Члены комитета по аудиту Совета директоров эмитента

ФИО	Председатель
* (независимый директор)	Да
* (независимый директор)	Нет
*	Нет

***Примечание:* * -**
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Политика эмитента в области управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита:

Советом директоров Эмитента утверждена Политика по управлению рисками и внутреннему контролю (Протокол заседания Совета директоров Эмитента от 14 мая 2024 г. №03СД-2024).

Управление рисками и внутренний контроль (далее – «УРиВК») рассматриваются Эмитентом как неотъемлемая часть системы управления, которая направлена на обеспечение разумной уверенности достижения стратегических и операционных целей эмитента, а также соответствия деятельности применимым законодательным требованиям и требованиям внутренних локальных нормативных документов, полной и достоверной отчетности.

УРиВК признается высшим руководством Группы как неотъемлемая часть стратегии, постановки целей и задач, планирования деятельности, корпоративного и операционного управления, лидерства, командной работы и ответственности, принятия управленческих решений на всех уровнях управления Общества и Группы. УРиВК функционирует на постоянной основе при осуществлении деятельности Общества/Группы и применяется ко всем бизнес-процессам различных уровней.

В Политике по управлению рисками и внутреннему контролю определены задачи и принципы УРиВК, определены составные компоненты УРиВК и закреплены полномочия, роли и ответственность сотрудников эмитента и Группы, участвующих в УРиВК (в частности, закреплено лидерство руководства эмитента в вопросах управления рисками и организации внутреннего контроля).

Информация о наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (подразделений):

На дату утверждения отчета эмитента отдельное структурное подразделение (подразделения) Эмитента по управлению рисками и (или) внутреннему контролю не сформировано. Сотрудником, ответственным за методологию по управлению рисками и внутреннему контролю являлся Директор по методологии и управлению рисками.

В соответствие с Политикой по управлению рисками и внутреннему контролю, сотрудники, ответственные за методологию управления рисками и внутреннего контроля (УРиВК) выполняют следующие основные обязанности:

• обеспечивают единую методологическую базу УРиВК, а также координацию внедрения УРиВК в Группе;

• оказывают методологическую поддержку сотрудникам Группы по вопросам УРиВК и консультирует их

• организуют обучение методологии УРиВК, принятой в Группе, передовым практикам управления рисками;

• формируют сводную отчетность по управлению рисками в порядке и с периодичностью, предусмотренной внутренними нормативными документами, в том числе для предоставления органам управления Общества;

• выполняют контроль функционирования УРиВК, выполнения требований нормативных документов УРиВК.

В организациях Группы аналогичные функции выполняют координаторы по управлению рисками в составе подразделений, определенных организационной структурой, должностными полномочиями и/или внутренними нормативными документам.

Информация о наличии структурного подразделения (должностного лица), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита, а также задачах и функциях указанного структурного подразделения (должностного лица):

Внутренний аудит организован в Эмитенте путем создания отдельного структурного подразделения – Департамента внутреннего аудита в соответствии с Положением о внутреннем аудите, утвержденным решением Совета директоров (Протокол от 14.05.2024 №03СД-2024).

Задачи и функции структурного подразделения:

- проведение независимых проверок отдельных операций, процессов и подразделений;
- оценка надежности и эффективности систем управления рисками и внутреннего контроля и предоставление рекомендаций по ее совершенствованию;
- проверка эффективности контрольных процедур и их соответствие уровню риска;
- проведение проверки соблюдения и продвижения в Эмитенте этических принципов, принципов устойчивого развития и корпоративных ценностей;
- проведение проверки порядка постановки целей Эмитента, мониторинга и контроля их достижения;
- проведение проверки процесса принятия стратегических и операционных решений в Эмитенте;
- оценка эффективности системы корпоративного управления, в том числе мероприятий по недопущению нарушений законодательства, требований нормативных документов Эмитента, обеспечения высоких профессиональных и этических стандартов;
- проверка соблюдения требований внутренних нормативных документов Общества.

Информация о наличии и компетенции ревизионной комиссии:

В соответствии со статьей 85 Федерального закона от 26.12.1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (далее - Закон об АО) в публичном обществе ревизионная комиссия создается в случае, если ее наличие предусмотрено уставом публичного общества.

В соответствии с пунктами 36.1 - 36.3 устава Эмитента контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Общества осуществляется Ревизионной комиссией. Деятельность Ревизионной комиссии регулируется законодательством РФ, уставом Эмитента и утвержденным в соответствии с ним Положением о Ревизионной комиссии. Количественный состав Ревизионной комиссии составляет 3 (Три) члена. Подробные сведения о членах Ревизионной комиссии приведены в п. 2.3. отчета. Положение о Ревизионной комиссии утверждено решением Общего собрания акционеров Эмитента.

В соответствии с пунктом 36.10 устава Эмитента в компетенцию Ревизионной комиссии входит:

1. проверка достоверности данных, содержащихся в годовом отчете, годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Общества;
2. проведение документальных проверок финансово-хозяйственной деятельности Общества (сплошной проверкой или выборочно), его торговых, расчетных, валютных и других операций;
3. проверка выполнения установленных смет, нормативов и лимитов;
4. проверка своевременности и правильности платежей, осуществляемых поставщикам продукции и услуг, платежей в бюджет, начисления и выплат дивидендов, исполнения прочих обязательств;
5. проверка соблюдения Обществом и его органами управления нормативных правовых актов, а также решений Общих собраний;
6. проверка достоверности оперативного, бухгалтерского, статистического учета и отчетности в Обществе;
7. проверка состояния кассы и имущества Общества;
8. проверка соблюдения правил ведения делопроизводства и хранения финансовой документации;
9. проверка выполнения рекомендаций по результатам предыдущих ревизий и проверок.

Сведения о наличии внутреннего документа эмитента, устанавливающего правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации:

В отношении внутренних документов, устанавливающих правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации эмитента, действуют:

- Положение о режиме безопасности информации (конфиденциальности), утвержденное приказом от 26.03.2021 № 54;

- Положение о принципах и процедурах, касающихся предотвращения сделок с использованием инсайдерской информации, утвержденное Советом директоров Эмитента (Протокол от 14.05.2024 №03СД-2024).

Изменений в информации настоящего пункта отчёта эмитента в период между отчетной датой и датой раскрытия сокращенной промежуточной консолидированной финансовой отчетности за 6 месяцев 2024 года, на основе которой в отчете эмитента раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента не происходило.

2.4. Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита

Информация о ревизионной комиссии эмитента

Наименование органа контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: ***Ревизионная комиссия****

Примечание: * -

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в

соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Сведения о руководителях отдельных структурных подразделений (должностных лицах) по управлению рисками и (или) внутреннему контролю, структурных подразделений (должностных лицах), ответственного за организацию и осуществление внутреннего аудита

Директор по внутреннему аудиту*

Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Директор по методологии и управлению рисками*

Примечание: * -
Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента

В случае если имеют место любые соглашения или обязательства эмитента или подконтрольных эмитенту организаций, предусматривающие право участия работников эмитента и работников подконтрольных эмитенту организаций в его уставном капитале, указываются сведения о заключении таких соглашений или обязательств, их общий объем, а также совокупная доля участия в уставном капитале эмитента (совокупное количество обыкновенных акций эмитента - акционерного общества), которая может быть приобретена (которое может быть приобретено) по таким соглашениям или обязательствам работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, или указывается на отсутствие таких соглашений или обязательств. Для эмитентов, являющихся акционерными обществами, дополнительно раскрываются сведения о предоставлении или возможности предоставления работникам эмитента и работникам подконтрольных эмитенту организаций ценных бумаг, конвертируемых в акции эмитента.

У работников эмитента отсутствуют соглашения с эмитентом и организациями, подконтрольными эмитенту, предусматривающими право участия работников эмитента в его (эмитента) уставном капитале.

У работников организаций, подконтрольных эмитенту, отсутствуют соглашения с эмитентом и организациями, подконтрольными эмитенту, предусматривающими право участия этих работников в уставном капитале эмитента.

Эмитент не имеет соглашений или обязательств, касающихся возможности участия сотрудников (работников) эмитента в его уставном капитале, за исключением возможности предоставления своим сотрудникам обыкновенных акций эмитента, описанных ниже.

Принципами оценки работы и вознаграждения в рамках программы долгосрочной мотивации, утвержденными Советом директоров ПАО «Элемент» (далее – Программа мотивации), предусмотрено наделение ключевых работников эмитента и организаций, подконтрольных эмитенту, правом приобретения обыкновенных акций ПАО «Элемент» при достижении определенных условий на основании индивидуальных соглашений.

Целью Программы мотивации является сохранение долгосрочных трудовых отношений с ключевыми работниками эмитента и организаций, подконтрольных эмитенту.

Изменений в информации настоящего пункта отчёта эмитента в период между отчётной датой и датой раскрытия сокращенной консолидированной финансовой отчётности за 6 месяцев 2024 г., на основе которой в отчёте эмитента раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента не происходило.

Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделках эмитента

3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента

Общее количество лиц с ненулевыми остатками на лицевых счетах, зарегистрированных в реестре акционеров эмитента на дату окончания последнего отчетного периода: ***23***
Общее количество номинальных держателей акций эмитента: ***1***

Общее количество лиц, включенных в составленный последним список лиц, имевших (имеющих) право на участие в общем собрании акционеров эмитента (иной список лиц, составленный в целях осуществления (реализации) прав по акциям эмитента и для составления которого номинальные держатели акций эмитента представляли данные о лицах, в интересах которых они владели (владеют) акциями эмитента), или иной имеющийся у эмитента список, для составления которого номинальные держатели акций эмитента представляли данные о лицах, в интересах которых они владели (владеют) акциями эмитента: ***24 189***

Дата, на которую в данном списке указывались лица, имеющие право осуществлять права по акциям эмитента: ***06.06.2024***

Владельцы обыкновенных акций эмитента, которые подлежали включению в такой список: ***24 189***

Информация о количестве акций, приобретенных и (или) выкупленных эмитентом, и (или) поступивших в его распоряжение, на дату окончания отчетного периода, отдельно по каждой категории (типу) акций
Собственных акций, находящихся на балансе эмитента нет.

Информация о количестве акций эмитента, принадлежащих подконтрольным ему организациям
Категория акций: ***обыкновенные.***
Количество акций эмитента, принадлежащих подконтрольным ему организациям: ***25 589 630 219 штук.***

3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента

Изменений в составе информации настоящего пункта между отчетной датой и датой раскрытия соответствующей отчётности, на основе которой в отчёте эмитента раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности эмитента, не происходило.

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права (золотой акции)

В уставном капитале эмитента нет долей, находящихся в государственной (федеральной) собственности.

В уставном капитале эмитента нет долей, находящихся в собственности субъектов Российской Федерации.

В уставном капитале эмитента нет долей, находящихся в муниципальной собственности.

Сведения об управляющих государственными, муниципальными пакетами акций:

Указанных лиц нет.

Лица, которые от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования осуществляют функции участника (акционера) эмитента:

Указанных лиц нет.

Наличие специального права на участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в управлении эмитентом - акционерным обществом («золотой акции»), срок действия специального права («золотой акции»):

Указанное право не предусмотрено.

3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность

Информация не включается в отчет за 6 месяцев.

3.5. Крупные сделки эмитента

Информация не включается в отчет за 6 месяцев.

Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах

4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение

Раскрытие информации ограничивается в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102 «Об особенностях раскрытия и (или) предоставления информации, подлежащей раскрытию и (или) предоставлению в соответствии с требованиями Федерального закона «Об акционерных обществах» и Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов «зеленые облигации» и (или) «социальные облигации», и (или) «инфраструктурные облигации»

4.2.1. Информация о реализации проекта (проектов), для финансирования и (или) рефинансирования которого (которых) используются денежные средства, полученные от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов «зеленые облигации» и (или) «социальные облигации», и (или) «инфраструктурные облигации»

4.2.2. Описание политики эмитента по управлению денежными средствами, полученными от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов «зеленые облигации» и (или) «социальные облигации», и (или) «инфраструктурные облигации»

4.2.3. Отчет об использовании денежных средств, полученных от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов «зеленые облигации» и (или) «социальные облигации», и (или) «инфраструктурные облигации»

4.2(1). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами инфраструктурных облигаций

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов «зеленые облигации» и (или) «социальные облигации», и (или) «инфраструктурные облигации»

4.2(2). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций, связанных с целями устойчивого развития

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов «зеленые облигации» и (или) «социальные облигации», и (или) «инфраструктурные облигации»

4.2(3). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций климатического перехода

Информация не приводится, т.к. эмитент не идентифицирует какой-либо выпуск облигаций или облигации, размещаемые в рамках программы облигаций, с использованием слов «зеленые облигации» и (или) «социальные облигации», и (или) «инфраструктурные облигации»

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности, бухгалтерской (финансовой) отчетности) в составе соответствующей информации изменения не происходили

4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением

В обращении нет облигаций эмитента, в отношении которых зарегистрирован проспект или размещенные путем открытой подписки, в отношении которых предоставлено обеспечение

4.3.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием

Информация в настоящем пункте не приводится в связи с тем, что эмитент не размещал облигации с ипотечным покрытием

4.3.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с залоговым обеспечением денежными требованиями

Информация в настоящем пункте не приводится в связи с тем, что эмитент не выпускал облигации с залоговым обеспечением денежными требованиями

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности, бухгалтерской (финансовой) отчетности) в составе соответствующей информации изменения не происходили

4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента

Информация указывается в отношении дивидендов, решение о выплате (объявлении) которых принято в течение трех последних завершенных отчетных лет либо в течение всего срока с даты государственной регистрации эмитента, если эмитент осуществляет свою деятельность менее трех лет.

N п/п	Наименование показателя	Отчетный период, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды - 2021г., 9 мес.
1	2	3
1	Категория (тип) акций: обыкновенные	
2	I. Сведения об объявленных дивидендах	
3	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	330 000 000/402 641 460 040
4	Размер объявленных дивидендов в совокупности по всем акциям данной категории (типа), руб.	330 000 000
5	Доля объявленных дивидендов в чистой прибыли отчетного периода, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды:	
6	по данным консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), %	26,56
7	по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности, %	94,99
8	Источник выплаты объявленных дивидендов (чистая прибыль отчетного периода, нераспределенная чистая прибыль прошлых лет, специальный фонд)	Чистая прибыль, полученная по итогам 9 мес. 2021 г.
9	Орган управления эмитента, принявший решение об объявлении дивидендов, дата принятия такого решения, дата составления и номер протокола собрания (заседания) органа управления эмитента, на котором принято такое решение	Общее собрание акционеров (протокол от 29.12.2021 № 6оса-2021)
10	Дата, на которую определяются (определялись) лица, имеющие (имевшие) право на получение дивидендов	10.01.2022
11	Срок (дата) выплаты объявленных дивидендов	Срок выплаты дивидендов номинальному держателю и являющемуся профессиональным участником рынка ценных бумаг доверительному управляющему, которые зарегистрированы в реестре акционеров, - 10 рабочих дней, а другим зарегистрированным в реестре акционеров лицам - 25 рабочих дней с даты, на которую определяются лица, имеющие право на получение дивидендов в соответствии с п. 6 ст. 42 Закона об АО.
12	Иные сведения об объявленных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	-

13	II. Сведения о выплаченных дивидендах	
14	Общий размер выплаченных дивидендов по акциям данной категории (типа), руб.	330 000 000
15	Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов по акциям данной категории (типа), %	100%
16	Причины невыплаты объявленных дивидендов в случае, если объявленные дивиденды не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме	-
17	Иные сведения о выплаченных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	Выплачены в полном объеме

N п/п	Наименование показателя	Отчетный период, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды - 2021г., полный год
1	2	3
1	Категория (тип) акций: обыкновенные	
2	I. Сведения об объявленных дивидендах	
3	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	Не объявлялись

N п/п	Наименование показателя	Отчетный период, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды - 2022г., полный год
1	2	3
1	Категория (тип) акций: обыкновенные	
2	I. Сведения об объявленных дивидендах	
3	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	Не объявлялись

N п/п	Наименование показателя	Отчетный период, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды - 2023г., 6 мес.
1	2	3
1	Категория (тип) акций: обыкновенные	
2	I. Сведения об объявленных дивидендах	
3	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	302 343 385,5/ 402 641 460 040
4	Размер объявленных дивидендов в совокупности по всем акциям данной категории (типа), руб.	302 343 385,5
5	Доля объявленных дивидендов в чистой прибыли отчетного периода, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды:	

6	по данным консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), %	8,88
7	по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности, %	45,48
8	Источник выплаты объявленных дивидендов (чистая прибыль отчетного периода, нераспределенная чистая прибыль прошлых лет, специальный фонд)	Чистая прибыль, полученная по итогам 6 мес. 2023 г.
9	Орган управления эмитента, принявший решение об объявлении дивидендов, дата принятия такого решения, дата составления и номер протокола собрания (заседания) органа управления эмитента, на котором принято такое решение	Общее собрание акционеров (протокол от 22.09.2023 г. № 6оса-2023)
10	Дата, на которую определяются (определялись) лица, имеющие (имевшие) право на получение дивидендов	01.10.2023
11	Срок (дата) выплаты объявленных дивидендов	Срок выплаты дивидендов номинальному держателю и являющемуся профессиональным участником рынка ценных бумаг доверительному управляющему, которые зарегистрированы в реестре акционеров, - 10 рабочих дней, а другим зарегистрированным в реестре акционеров лицам - 25 рабочих дней с даты, на которую определяются лица, имеющие право на получение дивидендов в соответствии с п. 6 ст. 42 Закона об АО
12	Иные сведения об объявленных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	-
13	II. Сведения о выплаченных дивидендах	
14	Общий размер выплаченных дивидендов по акциям данной категории (типа), руб.	302 343 385,5
15	Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов по акциям данной категории (типа), %	100%
16	Причины невыплаты объявленных дивидендов в случае, если объявленные дивиденды не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме	-
17	Иные сведения о выплаченных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	Выплачены в полном объеме

N п/п	Наименование показателя	Отчетный период, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды - 2023г., полный год
1	2	3
1	Категория (тип) акций: обыкновенные	
2	I. Сведения об объявленных дивидендах	
3	Размер объявленных дивидендов в расчете на одну акцию, руб.	946 750 000/469 725 539 040
4	Размер объявленных дивидендов в совокупности по всем акциям данной категории (типа), руб.	946 750 000
5	Доля объявленных дивидендов в чистой прибыли отчетного периода, за который (по результатам которого) выплачиваются (выплачивались) объявленные дивиденды:	
6	по данным консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности), %	17,84
7	по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности, %	90,29
8	Источник выплаты объявленных дивидендов (чистая прибыль отчетного периода, нераспределенная чистая прибыль прошлых лет, специальный фонд)	Чистая прибыль, полученная по результатам 2023 г.
9	Орган управления эмитента, принявший решение об объявлении дивидендов, дата принятия такого решения, дата составления и номер протокола собрания (заседания) органа управления эмитента, на котором принято такое решение	
10	Дата, на которую определяются (определялись) лица, имеющие (имевшие) право на получение дивидендов	11.07.2024
11	Срок (дата) выплаты объявленных дивидендов	Срок выплаты дивидендов номинальному держателю, являющемуся профессиональным участником рынка ценных бумаг доверительному управляющему и другим зарегистрированным в реестре акционерам в соответствии с требованиями статьи 42 Федерального закона от 26 декабря 1995 г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах»
12	Иные сведения об объявленных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	
13	II. Сведения о выплаченных дивидендах	
14	Общий размер выплаченных дивидендов по акциям данной категории (типа), руб.	946 750 000
15	Доля выплаченных дивидендов в общем размере объявленных дивидендов по акциям данной категории (типа), %	100%
16	Причины невыплаты объявленных дивидендов в случае, если объявленные дивиденды не выплачены или выплачены эмитентом не в полном объеме	-

17	Иные сведения о выплаченных дивидендах, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	Выплачены в полном объеме

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности, бухгалтерской (финансовой) отчетности) в составе соответствующей информации изменения не происходили.

4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента

4.5.1. Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента

Полное фирменное наименование: ***Акционерное общество «Реестр»***
Сокращенное фирменное наименование: ***АО «Реестр»***
Место нахождения: ***г. Москва***
ИНН: ***7704028206***
ОГРН: ***1027700047275***
Данные о лицензии на осуществление деятельности по ведению реестра владельцев ценных бумаг
Номер: ***045-13960-000001***
Дата выдачи: ***13.09.2002***
Срок действия: ***Бессрочная***
Наименование органа, выдавшего лицензию: ***ФКЦБ России***
Дата, с которой регистратор осуществляет ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента: ***20.07.2020***
Иные сведения о ведении реестра владельцев ценных бумаг эмитента, указываемые эмитентом по собственному усмотрению: ***отсутствуют.***

4.5.2. Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента

В обращении находятся ценные бумаги эмитента с централизованным учетом прав
Полное фирменное наименование: ***Небанковская кредитная организация акционерное общество «Национальный расчетный депозитарий»***
Сокращенное фирменное наименование: ***НКО АО НРД***
Место нахождения: ***105066, г. Москва, ул. Спартаковская, д. 12***
ИНН: ***7702165310***
ОГРН: ***1027739132563***
Данные о лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление депозитарной деятельности
Номер: ***045-12042-000100***
Дата выдачи: ***19.02.2009***
Срок действия: ***Бессрочная***
Наименование органа, выдавшего лицензию: ***ФСФР России***
В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности, бухгалтерской (финансовой) отчетности) в составе соответствующей информации изменения не происходили

4.6. Информация об аудиторе эмитента

Указывается информация в отношении аудитора (аудиторской организации, индивидуального аудитора) эмитента, который проводил проверку промежуточной отчетности эмитента, раскрытой эмитентом в отчетном периоде, и (или) который проводил (будет проводить) проверку (обязательный аудит) годовой отчетности эмитента за текущий и последний завершенный отчетный год.
Полное фирменное наименование: ***Общество с ограниченной ответственностью «Пачоли»***

Сокращенное фирменное наименование: ***ООО «Пачоли»***
Место нахождения: ***115184, г. Москва, ул. Большая Татарская, д. 7***
ИНН: ***7729142599***
ОГРН: ***1027739428716***
Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента

Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента	Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась (будет проводиться) проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность; консолидированная финансовая отчетность или финансовая отчетность)
2023	Бухгалтерская (финансовая) отчетность
30.06.2024	Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги, которые оказывались (будут оказываться) эмитенту в течение последних трех завершенных отчетных лет и текущего года аудитором:
С даты создания Эмитента, сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги аудитором Эмитенту не оказывались.
Описываются факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы
Факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, нет
Наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале эмитента:
Аудитор (лица, занимающие должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) долей в уставном капитале эмитента не имеют
Предоставление эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации):
Предоставление эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) не осуществлялось
Наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей:
Тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей нет
Сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации:
Лиц, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-

хозяйственной деятельностью эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации, нет
Иные факторы, которые могут повлиять на независимость аудитора от эмитента:
Иных факторов, которые могут повлиять на независимость аудитора от эмитента, нет
Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом аудитору за последний завершенный отчетный год, с отдельным указанием размера вознаграждения, выплаченного за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:
Размер вознаграждения аудитора за последний завершенный отчетный год – 2023 г., составил 0 (Ноль) рублей (данный аудитор не получал вознаграждение в 2023 году).
Отсроченных и просроченных платежей за оказанные аудитором услуги нет

Порядок выбора аудитора эмитента
Процедура конкурса, связанного с выбором аудитора, и его основные условия:
Выбор аудитора производится путем проведения открытого конкурса. При выборе аудитора Эмитента должно соблюдаться основное требование: аудитор должен принадлежать к одной из десяти крупнейших аудиторских компаний по данным рейтингового агентства «Эксперт РА» (аналогичного рейтинга, действующего на дату проведения процедуры конкурса) или преемника данного рейтингового агентства.

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора для утверждения общим собранием акционеров (участников) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента:
В соответствии с пп. (12) п. 27.1 устава Эмитента решение принимается только по предложению Совета директоров (принятому квалифицированным большинством в 7 (Семь) голосов членов Совета директоров) простым большинством (более ? (половины)) голосов акционеров - владельцев голосующих акций Общества, принимающих участие в Общем собрании

Полное фирменное наименование: ***Юникон Акционерное общество***
Сокращенное фирменное наименование: ***Юникон АО***
Место нахождения: ***Российская Федерация, г. Москва***
ИНН: ***7716021332***
ОГРН: ***1037739271701***
Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента

Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента	Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась (будет проводиться) проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность; консолидированная финансовая отчетность или финансовая отчетность)
2021	консолидированная финансовая отчетность
2022	консолидированная финансовая отчетность
30.06.2023	консолидированная финансовая отчетность
2023	консолидированная финансовая отчетность
30.06.2024	консолидированная финансовая отчетность

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги, которые оказывались (будут оказываться) эмитенту в течение последних трех завершенных отчетных лет и текущего года аудитором:

• Аудиторская проверка комбинированной финансовой отчетности за 2021,2022,2023 год;

• Обзорная проверка консолидированной финансовой отчетности за 1 полугодие 2023 г. и 1 полугодие 2024 г.;
• Проведение оценки рыночной стоимости;
• Услуги управленческого консультирования в форме финансовой, налоговой и правовой экспертизы.

Описываются факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы
Факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, нет
Наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале эмитента:
Аудитор (лица, занимающие должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) долей в уставном капитале эмитента не имеют
Предоставление эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации):
Предоставление эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) не осуществлялось
Наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей:
Тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей нет
Сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации:
Лиц, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации, нет
Иные факторы, которые могут повлиять на независимость аудитора от эмитента:
Иных факторов, которые могут повлиять на независимость аудитора от эмитента, нет
Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом аудитору за последний завершенный отчетный год, с отдельным указанием размера вознаграждения, выплаченного за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:

Перечень услуг, оказанных аудитором	**Размер вознаграждения, выплаченного за 2023 год, руб., с НДС**
Аудит консолидированной финансовой отчетности по МСФО за 2022 и 2023 гг.	4 083 600
Обзорная проверка консолидированной финансовой отчетности по МСФО за 1 полугодие 2023 года	712 800

Аудит комбинированной финансовой отчетности по МСФО за 2022 и 2023 гг.	3 386 352
Итого:	8 182 752

Отсроченных и просроченных платежей за оказанные аудитором услуги нет
Аудитор проводил проверку консолидированной финансовой отчетности эмитента

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний завершенный отчетный год и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:
Вознаграждение, выплаченное эмитентом указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за 2023 г.: 8 182 752 руб., с НДС.
Подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний завершенный отчетный год и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуги не оказывались, вознаграждение не выплачивалось.
Порядок выбора аудитора эмитента
Процедура конкурса, связанного с выбором аудитора, и его основные условия:
Выбор аудитора производится путем проведения открытого конкурса. При выборе аудитора Эмитента должно соблюдаться основное требование: аудитор должен принадлежать к одной из двенадцати крупнейших аудиторских компаний по данным рейтингового агентства «Эксперт РА» (аналогичного рейтинга, действующего на дату проведения процедуры конкурса) или преемника данного рейтингового агентства.

Полное фирменное наименование: ***Общество с ограниченной ответственностью «Группа финансы».***
Сокращенное фирменное наименование: ***ООО «Группа финансы».***
Место нахождения: ***Российская Федерация, г. Москва.***
ИНН: ***2312145943***
ОГРН: ***1082312000110***
Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента

Отчетный год и (или) иной отчетный период из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности эмитента	Вид отчетности эмитента, в отношении которой аудитором проводилась (будет проводиться) проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность; консолидированная финансовая отчетность или финансовая отчетность)
2021, 2022 гг.	бухгалтерская (финансовая) отчетность

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги, которые оказывались (будут оказываться) эмитенту в течение последних трех завершенных отчетных лет и текущего года аудитором:
с даты создания Эмитента, сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги аудитором Эмитенту не оказывались.
Описываются факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы

Факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента) аудитора эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, нет

Наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале эмитента:

Аудитор (лица, занимающие должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) долей в уставном капитале эмитента не имеют

Предоставление эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации):

Предоставление эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) не осуществлялось

Наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей:

Тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей нет

Сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации:

Лиц, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации, нет

Иные факторы, которые могут повлиять на независимость аудитора от эмитента:

Иных факторов, которые могут повлиять на независимость аудитора от эмитента, нет

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом аудитору за последний завершенный отчетный год, с отдельным указанием размера вознаграждения, выплаченного за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг:

размер вознаграждения аудитора за последний завершенный отчетный год – 2023 г., составил 0 (Ноль) рублей (данный аудитор не получал вознаграждение в 2023 г.). Оплата за аудит 2023 г. произведена в 2024 г. в сумме 612 тыс. руб. с НДС.

Отсроченных и просроченных платежей за оказанные аудитором услуги нет

Порядок выбора аудитора эмитента

Процедура конкурса, связанного с выбором аудитора, и его основные условия:

Выбор аудитора производится путем проведения открытого конкурса. При выборе аудитора Эмитента должно соблюдаться основное требование: аудитор должен принадлежать к одной из десяти крупнейших аудиторских компаний по данным рейтингового агентства «Эксперт РА» (аналогичного рейтинга, действующего на дату проведения процедуры конкурса) или преемника данного рейтингового агентства.

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора для утверждения общим собранием акционеров (участников) эмитента, в том числе орган управления эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента:

в соответствии с пп. (12) п. 27.1 устава Эмитента решение принимается только по предложению Совета директоров (принятому квалифицированным большинством в 7 (Семь) голосов членов Совета директоров) простым большинством (более (половины))

голосов акционеров - владельцев голосующих акций Общества, принимающих участие в Общем собрании

В период между отчетной датой и датой раскрытия консолидированной финансовой отчетности (финансовой отчетности, бухгалтерской (финансовой) отчетности) в составе соответствующей информации изменения не происходили.

Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность), бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента

5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента

Ссылка на страницу в сети Интернет, на которой опубликована указанная отчетность: https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38265&type=4

5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Ссылка на страницу в сети Интернет, на которой опубликована указанная отчетность: https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=38265&type=3