

# Финансовые и операционные результаты ПАО «СТГ» за 2024 год

Новости - 30 апреля 2025 г.

ПАО «СТГ» (тикер на Мосбирже: *CARM*) публикует операционные показатели и финансовые результаты по МСФО за 12 месяцев 2024 года. Выручка по итогам 2024 года составила 3,3 млрд руб., показатель OIBDA вырос до 1,9 млрд руб., чистая прибыль — 235 млн рублей. Активы Группы за год увеличились на треть, до 8,3 млрд руб. при сохранении невысокого уровня долга. Объем портфеля займов по итогам 2024 года достиг 5,2 млрд руб., выдачи — 3,7 млрд рублей. Качество портфеля остается высоким, средний чек автозайма вырос почти на 16% до 372 тыс. руб. при более чем двукратном залоговом покрытии портфеля займов.

Публичное акционерное общество «СмартТехГрупп» (ПАО «СТГ»), материнская компания финтех-сервиса CarMoney (МОЕХ: [CARM](#)), объявляет операционные показатели и финансовые результаты по МСФО за 2024 год. Период высоких ставок эмитент встретил с низким уровнем долга, а качественные характеристики портфеля займов остаются на высоком уровне. При этом, на фоне меняющегося рынка и макроэкономических условий Группа запустила трансформацию своего бизнеса, активно инвестирует в разработку новых технологических платформ, используя преимущества заключенного в 2024 году стратегического партнерства с ПАО «Банк ПСБ» (ПСБ).

## Основные операционные и финансовые показатели ПАО «СТГ» за 12 месяцев 2024 года

- Выручка Группы в 2024 году достигла 3,3 млрд руб., увеличившись на 5,2% к аналогичному периоду прошлого года. Основные факторы роста — планомерное наращивание портфеля займов, а также рост процентных и комиссионных доходов.
- Показатель OIBDA Группы вырос до 1,9 млрд руб. (+3,3% г/г). Изменение показателя отражает как рост доходов, так и рост операционных расходов.
- Чистая прибыль в 2024 году составила 235 млн руб. (-58% г/г). Основное влияние на показатель оказал пересчет отложенных налоговых обязательств (ОНО) по налогу на прибыль в связи с повышением ставки до 25% с 01.01.2025, без влияния фактора ОНО показатель ЧП составил бы 365 млн рублей. Кроме того, на ЧП повлиял рост ключевой ставки, а также инвестиции в развитие ИТ-направления и новые каналы продаж, продукты и платформенные решения, включая подготовку к монетизации ИТ-платформы автокредитования и запуску в 2025 году продуктов Автокредит и Big install в околобанковском сегменте (подробнее см. [Стратегию развития Группы на 2025-2028](#)).

- Рентабельность капитала (ROE) составила около 6%. На динамику показателя оказали влияние те же причины, которые повлияли на чистую прибыль.
- Активы Группы выросли до 8,3 млрд руб. (+29% г/г). Это вызвано увеличением портфеля займов, инвестициями как в развитие и модернизацию существующих ИТ-решений, так и в интеграции наших решений с ИТ-платформами партнеров.
- Объем привлеченных средств увеличился до 3,6 млрд руб. (рост на 57%), при этом доля заемного финансирования в структуре баланса не превышает 50%. Долговые средства привлекаются на пополнение оборотного капитала и наращивание выдач займов операционной компании — финтех-сервиса CarMoney.
- Капитал Группы на конец года превысил 4 млрд руб. (+6% г/г) за счет капитализации полученной прибыли.

| Показатель                      | 2024 г. | 2023 г. | Динамика, г/г |
|---------------------------------|---------|---------|---------------|
| Выручка, млн руб.               | 3 338   | 3 172   | +5,2%         |
| OIBDA, млн руб.                 | 1 918   | 1 856   | +3,3%         |
| Чистая прибыль, млн руб.        | 235     | 554     | -57,6%        |
| ROE                             | 6,0%    | 18,7%   | -12,7 п.п.    |
| Активы, млн руб.                | 8 334   | 6 483   | +28,5%        |
| Собственный капитал, млн руб.   | 4 030   | 3 795   | +6,2%         |
| Привлеченные средства, млн руб. | 3 556   | 2 266   | +56,9%        |

- Размер портфеля займов достиг 5,2 млрд руб., прирост за год на 6%. Объем выдач займов остается на высоком уровне — 3,7 млрд руб. (-0,9% г/г).
- Коэффициент залогового покрытия (Loan-to-Value, LTV) или отношение залоговой стоимости автомобиля к сумме займа, вырос до 2,2х на 31.12.2024, что подтверждает надежность портфеля обеспеченных займов.
- Мы продолжаем работать над улучшением качественных показателей портфеля: средневзвешенная ставка по залоговым займам составила 83%, при этом за год средняя сумма автозайма выросла на 15,6% до 372 тыс. руб., средняя стоимость автомобиля в залоге достигла 1,032 млн руб., а средний доход наших клиентов вырос на 32% до 160 тыс. рублей.
- Клиентская база CarMoney накопленным итогом выросла в 1,3 раза и достигла 113 тыс. человек.
- Уровень удовлетворенности клиентов качеством наших услуг остается на высоком уровне:

CSI индекс (Customer Satisfaction Index, индекс удовлетворенности клиентов) достиг 4,4 п. из 5,0 возможных, средняя оценка нашего приложения в сторсах составляет 4,7 балла.

- Мы сохраняем фокус на продажах онлайн: доля таких автозаймов в 2024 году составила 82%.

| Показатель  | 2024 г. | 2023 г. | Изменение, г/г |
|---|---------|---------|----------------|
| Портфель займов, млн руб.   | 5 155   | 4 869   | +6%            |
| Объем выдач (продажи), млн руб.   | 3 713   | 3 747   | -1%            |
| Средневзвешенная ставка выдач автозаймов, % годовых                       | 83%     | 81,3%   | +1,7 п.п.      |
| Клиентская база (число уникальных клиентов накопленным итогом), тыс. чел. | 113     | 89      | +28%           |
| Коэффициент залогового покрытия (LTV), х                                  | 2,2     | 2,1     | +0,1 п.п.      |
| Средняя сумма автозайма, тыс. руб.  | 372     | 321     | +16%           |
| Средняя стоимость автомобиля в залоге, млн руб.                           | 1,032   | 0,915   | +13%           |
| Средний доход клиента, тыс. руб.  | 160     | 121     | +32%           |
| CSI индекс (степень удовлетворенности клиентов), макс. 5,0                | 4,4 п.  | 4,2 п.  | +0,2 п.        |
| Средняя оценка приложения в сторсах, баллы                                | 4,7     | 4,7     | –              |

**Анна Калугина, генеральный директор ПАО «СТГ»:**

*К концу 2024 года нам удалось сформировать качественный портфель займов при невысоком уровне долга. Но на фоне изменения рыночных и регуляторных условий мы пришли к необходимости трансформации бизнеса Группы и движения в новом направлении. С заключением стратегического партнерства с ПСБ в сентябре 2024 года мы пересмотрели векторы развития и пересобрали бизнес-модель Группы. В начале 2025 года мы представили акционерам обновленную Стратегию развития с окончательным переходом к мультипродуктовой модели.*

**Подробная информация о финансовых и операционных показателях за 2024 год представлена:**

- в презентации на сайте ПАО «СТГ»: <https://smarttechgroup.pro/investoram/kluchevye-pokazateli>
- в разделе раскрытия отчетности на сайте ПАО «СТГ»: <https://smarttechgroup.pro/>

## **Ограничение ответственности (Disclaimer)**

*Настоящие операционные и финансовые результаты ПАО «СТГ» по МСФО подготовлены Публичным акционерным обществом «СмартТехГрупп», ОГРН: 1227700632752 (далее по тексту – «Компания»), содержат информацию о ключевых финансовых и операционных показателях Компании за 12 месяцев 2024*

*Настоящие материалы распространяются в информационных целях. Прогнозные значения и заявления могут быть предназначены не для всех получателей и могут быть изменены. Для составления финансовых результатов и операционных показателей использовалась информация из надежных источников, но Компания не несет ответственности, если эта информация окажется неточной, неполной или недостоверной.*

*Информация, приведенная в настоящих финансовых и операционных результатах или озвученная в устных сообщениях руководства Компании или руководства компаний группы, может содержать заявления прогнозного характера, которые выражены прямо или могут подразумеваться. Заявления прогнозного характера могут быть сделаны или подразумеваться в отношении любых фактов, исключая факты, отнесенные к прошлым периодам, а также включать заявления касательно намерений, убеждений и текущих ожиданий руководства компаний группы в отношении, помимо прочего, результатов деятельности компаний группы, их финансового положения, ликвидности, перспектив, роста, целевых показателей, стратегии и специфики отрасли.*

*По своей сути заявления прогнозного характера связаны с рисками и неопределенностями, поскольку они относятся к событиям и зависят от обстоятельств, которые могут произойти или не произойти в будущем. Заявления прогнозного характера не являются гарантией будущих показателей, и фактические результаты деятельности Компании, ее финансовое положение, ликвидность и события в отрасли могут существенным образом отличаться от прямо выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях прогнозного характера, приведенных в настоящей презентации или озвученных в устных заявлениях руководства. Кроме того, даже если фактические результаты деятельности, финансовое положение, ликвидность и события в отрасли будут соответствовать заявлениям прогнозного характера, приведенным в настоящих финансовых результатах или озвученным в устных заявлениях, эти результаты или события не могут рассматриваться в качестве показателя результатов деятельности и возможных событий в будущем.*

*Настоящие операционные и финансовые результаты ПАО «СТГ» по МСФО не представляет собой ни полностью, ни частично предложение о продаже, приглашение к направлению предложений о продаже или выпуску или рекомендацию в отношении*

*покупки или иного приобретения каких-либо ценных бумаг Компании или любого участника группы, ни настоящие финансовые результаты или какая-либо их часть, ни сам факт их представления или распространения не являются основанием для какого-либо контракта, обязательства или инвестиционного решения, и на них не следует полагаться в связи с каким-либо контрактом, обязательством или инвестиционным решением, информация, указанная ниже, не должна рассматриваться как инвестиционный совет.*