

## HeadHunter Group PLC объявляет финансовые результаты за четвертый квартал 2023 года и полный 2023 год

Москва, Россия, 6 марта, 2024 – HeadHunter Group PLC (МОЕХ: HHRU) объявляет финансовые результаты за четвертый квартал 2023 года и полный 2023 год. Слова «мы», «наш», «нам», «нас», «Компания» или их аналоги используются ниже для обозначения HeadHunter Group PLC.

### Основные финансовые и операционные показатели за четвертый квартал 2023 года

(в млн руб.)

	Три месяца, закончившиеся 31 декабря		
	2023	2022	Изменение
Выручка	8 494	4 938	72,0%
Выручка сегмента Россия <sup>(2)</sup>	7 795	4 579	70,2%
Чистая прибыль	3 014	2 039	47,8%
Рентабельность чистой прибыли, %	35,5%	41,3%	-5,8 п. п.
Скорректированный показатель EBITDA <sup>(1)</sup>	4 977	2 594	91,9%
Рентабельность скорректированного показателя EBITDA, % <sup>(1)</sup>	58,6%	52,5%	6,1 п. п.
Скорректированная чистая прибыль <sup>(1)</sup>	3 370	1 835	83,7%
Рентабельность скорректированной чистой прибыли, % <sup>(1)</sup>	39,7%	37,2%	2,5 п. п.

(1) Показатели «Скорректированный показатель EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Скорректированная чистая прибыль» и «Рентабельность скорректированной чистой прибыли» не предусмотрены МСФО. Описание указанных показателей и их сопоставление с ближайшими финансовыми показателями по МСФО приведены в разделе «Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО» и других разделах настоящего пресс-релиза.

(2) Показатель включает в себя выручку наших операционных сегментов «Россия (hh.ru)» и «Россия (Зарплата.ру)».

- Выручка в 4 квартале 2023 года выросла на 72,0% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года благодаря росту средней выручки на клиента («ARPC») и росту количества платящих клиентов в связи с высоким спросом на наши продукты на фоне повышенной конкуренции за соискателей.
- Скорректированный показатель EBITDA в 4 квартале 2023 года вырос на 91,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а рентабельность скорректированного показателя EBITDA увеличилась на 6,1 п. п. с 52,5% до 58,6% на фоне существенного роста выручки.
- Чистая прибыль в 4 квартале 2023 года выросла на 47,8% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года и составила 3 014 млн рублей, что связано с существенным ростом выручки, который был частично компенсирован ростом расходов по налогу на прибыль, а также убытком от курсовых разниц по денежным средствам в иностранной валюте.

(в млн руб.)

	По состоянию на 31 декабря		
	2023	2022	Изменение
Чистый оборотный капитал <sup>(1)</sup>	(11 466)	(7 415)	54,6%
Чистые денежные средства <sup>(1)</sup>	19 520	1 777	н/прим.

(1) Показатели "Чистый оборотный капитал" и "Чистые денежные средства" не предусмотрены МСФО. Для расчета указанных показателей см. раздел "Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО" и другие разделы настоящего пресс-релиза.

- По состоянию на 31 декабря 2023 года отрицательный чистый оборотный капитал вырос на 4 051 млн рублей в абсолютном выражении, или на 54,6% по сравнению с 31 декабря 2022 года, преимущественно за счет роста авансовых платежей, полученных от клиентов на 31 декабря 2023 года, а также за счет роста кредиторской задолженности по НДС на фоне роста выручки.

- Чистые денежные средства по состоянию на 31 декабря 2023 года составили 19 520 млн рублей против 1 777 млн рублей по состоянию на 31 декабря 2022 года, что связано с ростом чистого денежного потока от операционной деятельности, а также положительным влиянием обменного курса на остатки денежных средств и их эквивалентов (см. раздел "Движение денежных средств").

## Основные финансовые и операционные показатели за 2023 год

(в млн руб.)

	Год, закончившийся 31 декабря		
	2023	2022	Изменение
Выручка	29 449	18 085	62,8%
Выручка сегмента Россия	26 947	16 741	61,0%
Чистая прибыль	12 414	3 691	236,3%
Рентабельность чистой прибыли, %	42,2%	20,4%	21,8 п. п.
Скорректированный показатель EBITDA <sup>(1)</sup>	17 378	9 162	89,7%
Рентабельность скорректированного показателя EBITDA, % <sup>(1)</sup>	59,0%	50,7%	8,3 п. п.
Скорректированная чистая прибыль <sup>(1)</sup>	12 480	6 011	107,6%
Рентабельность скорректированной чистой прибыли, % <sup>(1)</sup>	42,4%	33,2%	9,2 п. п.

(1) Показатели "Скорректированный показатель EBITDA", "Рентабельность скорректированного показателя EBITDA", "Скорректированная чистая прибыль" и "Рентабельность скорректированной чистой прибыли" не предусмотрены МСФО. Описание указанных показателей и их сопоставление с ближайшими финансовыми показателями по МСФО приведены в разделе "Использование финансовых показателей, не относящихся к МСФО" и других разделах настоящего пресс-релиза.

- Выручка за 2023 год выросла на 62,8% и составила 29 449 млн рублей. Рост выручки в большей степени обусловлен восстановлением активности наших клиентов в 2023 году. Высокий уровень конкуренции за кандидатов способствовал росту платящих клиентов и среднего потребления наших услуг. Указанные факторы были усилены нашими инициативами в области ценообразования, действующими с января 2023 года, а также эффектом низкой базы 2022 года.
- Скорректированный показатель EBITDA вырос на 89,7% за 2023 год по сравнению с 2022 годом, а Рентабельность скорректированного показателя EBITDA увеличилась на 8,3 п. п. с 50,7% до 59,0%, преимущественно за счет роста выручки, что было частично компенсировано ростом наших расходов на персонал.
- Чистая прибыль за 2023 год выросла на 236,3% и составила 12 414 млн рублей против чистой прибыли 3 691 млн рублей за 2022 год. Рост чистой прибыли обусловлен ростом выручки, а также полученной чистой прибылью от курсовых разниц по денежным средствам в иностранной валюте в размере 1 342 млн рублей против чистого убытка от курсовых разниц в размере 303 млн рублей, а также убытка от обесценения в размере 875 млн рублей в 2022 году.

*«В 2023 году российский рынок рекрутмента продолжил свою трансформацию с ускоренным переходом в онлайн» – прокомментировал Дмитрий Сергиенков, генеральный директор HeadHunter Group PLC. «Мы завершили 2023 год с отличными показателями – общая клиентская база превысила 600 тыс. клиентов, а выручка – 29 млрд рублей. Мы по-прежнему нацелены на внедрение инновационных продуктов, позволяющих HeadHunter оставаться эффективным и надежным партнером для наших клиентов в условиях значительного дефицита трудовых ресурсов. На корпоративном фронте, грядущий год должен ознаменоваться получением нового листинга для нашей компании на Московской Бирже и созданием условий для возобновления дивидендных выплат нашим акционерам.»*

## Краткий обзор 2023 года

- Предыдущий год стал рекордным для нас с точки зрения количества входящих заявок на регистрацию компаний на нашей платформе (увеличение более чем на 40% по сравнению с 2022 годом). Дальнейшая персонализация нашего продукта и его адаптация под потребности различных клиентов, а также упрощение процессов верификации клиентов позволили нам эффективно обработать новые заявки и конвертировать их в платящих клиентов.
- Как результат количество клиентов из сегмента малого и среднего бизнеса превысило 530 тыс. компаний, увеличившись более чем на 100 тыс. клиентов (увеличение на 24% по сравнению с 2022 годом). Данный рост произошел преимущественно за счет продолжающегося увеличения проникновения нашего сервиса в регионах России (увеличение на 73 тыс. клиентов по сравнению с предыдущим годом). Несмотря на более высокое проникновение в Москве и Санкт-Петербурге клиентская база в этих регионах также увеличилась более чем на 20% за 2023 год.
- В условиях дефицита рабочей силы мы продолжаем активно увеличивать количество пользователей на нашей платформе для обеспечения необходимой эффективности клиентам. Одним из ключевых продуктовых запусков предыдущего года стал функционал, позволяющий соискателям с помощью ответов на несколько вопросов автоматически сгенерировать полноценное резюме, а платформе – предложить им наиболее подходящие вакансии. Это, в первую очередь, упрощает поиск работы для всех категорий соискателей «синих воротничков».
- Мы продолжаем запускать новые и улучшать текущие сервисы для привлечения и вовлечения соискателей. В 2023 году мы запустили платформу для развития навыков и карьеры, позволяющую определиться с профессией и выбрать подходящие образовательные курсы. Также мы работали над улучшением нашего карьерного маркетплейса, который предоставляет услуги выбора карьерного наставника.
- Помимо основных продуктов значительный рост в 2023 году продемонстрировал портфель дополнительных услуг, который вырос на 64% в 2023 году. Проникновение данных услуг в сегмент крупных клиентов увеличилось на 44% за год. Помимо наших привычных продуктов, таких как брендинг, рекламные продукты и др., в 2023 году мы запустили новую услугу «Размещение вакансии в топе поиска», которая демонстрирует значительную динамику в том числе среди малых и средних клиентов.
- Дополнительным фактором роста в 2023 году были элементы нашей HR-экосистемы. В области автоматизации выручка Skillaz (цифровая HR-платформа для управления персоналом) выросла более чем на 60%, превысив 650 млн руб., а HR-Link закрепился в качестве лидирующего решения по электронному кадровому документообороту. Количество компаний с отзывами на Dream Job (сервис с отзывами о работодателях) увеличилось более чем в 2 раза и превысило 100 тыс. и, благодаря бесшовной интеграции с нашей платформой, теперь более чем 2/3 наших объявлений о вакансиях содержат отзывы о работодателях.

## Обзор выручки по продуктам и сегментам

Наша выручка в четвертом квартале 2023 года выросла на 72,0% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года и составила 8 494 млн рублей. Рост выручки обусловлен увеличением

ключевых операционных показателей среди всех операционных сегментов на фоне повышенного спроса на кандидатов в сочетании с дефицитом соискателей.

В таблице ниже представлена выручка в разрезе продуктов за указанные периоды:

<i>(в тыс. рублей)</i>	<b>За три месяца, закончившихся 31 декабря</b>		
	<b>2023</b>	<b>2022</b>	<b>Изменение</b>
Пакетные подписки	2 046 464	1 342 745	52,4%
Доступ к базе соискателей	1 406 050	838 108	67,8%
Объявления о вакансиях	4 029 705	2 189 481	84,0%
Дополнительные услуги	1 012 198	567 896	78,2%
<b>Итого выручка</b>	<b>8 494 417</b>	<b>4 938 230</b>	<b>72,0%</b>

<i>(в тыс. рублей)</i>	<b>За год, закончившийся 31 декабря</b>		
	<b>2023</b>	<b>2022</b>	<b>Изменение</b>
Пакетные подписки	7 291 122	5 069 316	43,8%
Доступ к базе соискателей	5 187 714	3 288 452	57,8%
Объявления о вакансиях	13 905 075	7 858 633	76,9%
Дополнительные услуги	3 065 192	1 868 763	64,0%
<b>Итого выручка</b>	<b>29 449 103</b>	<b>18 085 164</b>	<b>62,8%</b>

В таблице ниже приведены сведения о нашей выручке, количестве платящих клиентов и ARPC за обозначенные отчетные периоды с разбивкой по типам клиентов и регионам:

	За три месяца, закончившихся 31 декабря		
	2023	2022	Изменение
<b>Выручка (в тыс. руб.)</b>			
<b>Крупные клиенты в России</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	2 344 213	1 395 518	68,0%
<i>Остальные российские регионы</i>	867 180	513 295	68,9%
<b>Всего</b>	<b>3 211 393</b>	<b>1 908 813</b>	<b>68,2%</b>
<b>Малые и средние клиенты в России</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	2 361 799	1 338 722	76,4%
<i>Остальные российские регионы</i>	1 942 470	1 146 712	69,4%
<b>Всего</b>	<b>4 304 269</b>	<b>2 485 434</b>	<b>73,2%</b>
Прочие клиенты в России	279 616	185 029	51,1%
<b>Итого по операционному сегменту «Россия»</b>	<b>7 795 278</b>	<b>4 579 276</b>	<b>70,2%</b>
Прочие сегменты	699 139	358 954	94,8%
<b>Выручка, итого</b>	<b>8 494 417</b>	<b>4 938 230</b>	<b>72,0%</b>
<b>Количество платящих клиентов</b>			
<b>Крупные клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	6 112	5 296	15,4%
<i>Остальные российские регионы</i>	7 575	6 439	17,6%
<b>Крупные клиенты, итого</b>	<b>13 687</b>	<b>11 735</b>	<b>16,6%</b>
<b>Малые и средние клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	99 265	76 663	29,5%
<i>Остальные российские регионы</i>	165 078	127 211	29,8%
<b>Малые и средние клиенты, итого</b>	<b>264 343</b>	<b>203 874</b>	<b>29,7%</b>
Прочие клиенты в России	1 003	821	22,2%
<b>Итого по операционному сегменту «Россия»</b>	<b>279 033</b>	<b>216 430</b>	<b>28,9%</b>
Прочие сегменты, итого	23 980	17 539	36,7%
<b>Общее количество платящих клиентов</b>	<b>303 013</b>	<b>233 969</b>	<b>29,5%</b>
<b>ARPC (в руб.)</b>			
<b>Крупные клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	383 543	263 504	45,6%
<i>Остальные российские регионы</i>	114 479	79 717	43,6%
<b>Крупные клиенты, итого</b>	<b>234 631</b>	<b>162 660</b>	<b>44,2%</b>
<b>Малые и средние клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	23 793	17 462	36,3%
<i>Остальные российские регионы</i>	11 767	9 014	30,5%
<b>Малые и средние клиенты, итого</b>	<b>16 283</b>	<b>12 191</b>	<b>33,6%</b>
Прочие сегменты, итого	29 155	20 466	42,5%

В четвертом квартале 2023 года в сравнении с четвертым кварталом 2022 года:

- Выручка в сегменте «Крупные клиенты» выросла на 68,2%, в основном, за счет роста ARPC, а также роста количества платящих клиентов.
  - Показатель ARPC в сегменте «Крупные клиенты» вырос на 44,2%. Рост обусловлен увеличением средней стоимости услуг, и был усилен продолжающимся ростом потребления наших услуг на фоне высокой конкуренции за кандидатов.
  - Количество платящих клиентов в сегменте «Крупные клиенты» выросло на 16,6% благодаря активизации деятельности наших клиентов по найму сотрудников, а также возобновлению потребления со стороны некоторых наших клиентов.
- Выручка в сегменте «Малые и средние клиенты» выросла на 73,2% за счет роста количества платящих клиентов и ARPC.
  - Количество платящих клиентов в сегменте «Малые и средние клиенты» выросло на 29,7% благодаря активизации деятельности наших клиентов по подбору персонала на фоне роста конкуренции за кандидатов и дефицита соискателей.
  - Показатель ARPC в сегменте «Малые и средние клиенты» вырос на 33,6%, что обусловлено увеличением средней стоимости услуг, а также увеличением среднего потребления услуг по размещению объявлений о вакансиях, что вызвано повышенным спросом на кандидатов.
  - Выручка в наших «Прочих сегментах» выросла на 94,8%, в основном за счет роста количества платящих клиентов.

В таблице ниже приведены сведения о нашей выручке, количестве платящих клиентов и ARPC за обозначенные отчетные периоды с разбивкой по типам клиентов и регионам:

	За год, закончившийся 31 декабря		
	2023	2022	Изменение
<b>Выручка (в тыс. руб.)</b>			
<b>Крупные клиенты в России</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	7 452 759	4 586 157	62,5%
<i>Остальные российские регионы</i>	2 811 922	1 758 189	59,9%
<b>Всего</b>	<b>10 264 681</b>	<b>6 344 346</b>	<b>61,8%</b>
<b>Малые и средние клиенты в России</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	8 433 240	5 238 903	61,0%
<i>Остальные российские регионы</i>	7 271 463	4 465 133	62,8%
<b>Всего</b>	<b>15 704 703</b>	<b>9 704 036</b>	<b>61,8%</b>
Прочие клиенты в России	977 537	692 771	41,1%
<b>Итого по операционному сегменту "Россия"</b>	<b>26 946 921</b>	<b>16 741 153</b>	<b>61,0%</b>
Прочие сегменты	2 502 182	1 344 011	86,2%
<b>Выручка, итого</b>	<b>29 449 103</b>	<b>18 085 164</b>	<b>62,8%</b>
<b>Количество платящих клиентов</b>			
<b>Крупные клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	7 102	6 315	12,5%
<i>Остальные российские регионы</i>	8 814	7 768	13,5%
<b>Крупные клиенты, итого</b>	<b>15 916</b>	<b>14 083</b>	<b>13,0%</b>
<b>Малые и средние клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	191 247	158 409	20,7%
<i>Остальные российские регионы</i>	347 860	274 837	26,6%
<b>Малые и средние клиенты, итого</b>	<b>539 107</b>	<b>433 246</b>	<b>24,4%</b>
Прочие клиенты в России	2 211	2 111	4,7%
<b>Итого по операционному сегменту "Россия"</b>	<b>557 234</b>	<b>449 440</b>	<b>24,0%</b>
Прочие сегменты, итого	44 747	32 696	36,9%
<b>Общее количество платящих клиентов</b>	<b>601 981</b>	<b>482 136</b>	<b>24,9%</b>
<b>ARPC (в руб.)</b>			
<b>Крупные клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	1 049 389	726 232	44,5%
<i>Остальные российские регионы</i>	319 029	226 337	41,0%
<b>Крупные клиенты, итого</b>	<b>644 928</b>	<b>450 497</b>	<b>43,2%</b>
<b>Малые и средние клиенты</b>			
<i>Москва и Санкт-Петербург</i>	44 096	33 072	33,3%
<i>Остальные российские регионы</i>	20 903	16 246	28,7%
<b>Малые и средние клиенты, итого</b>	<b>29 131</b>	<b>22 398</b>	<b>30,1%</b>
Прочие сегменты, итого	55 918	41 106	36,0%

## Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)

За 4 квартал 2023 года операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) составили 3 374 млн рублей против 2 560 млн рублей за аналогичный период прошлого года, продемонстрировав рост на 814 млн рублей или 31,8%.

В таблице ниже приведены сведения о наших операционных затратах и расходах (без учета износа и амортизации) за обозначенные отчетные периоды:

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся 31 декабря			За год, закончившийся 31 декабря		
	2023 г.	2022 г.	Изменение	2023 г.	2022 г.	Изменение
	Расходы на персонал	(1 689 199)	(1 435 431)	17,7%	(6 742 690)	(5 746 836)
Маркетинговые расходы	(948 695)	(584 306)	62,4%	(3 208 069)	(2 410 716)	33,1%
<i>Прочие общие и административные расходы:</i>						
Оплата услуг субподрядчиков и прочие издержки, связанные с оказанием услуг	(205 180)	(158 875)	29,1%	(669 427)	(494 759)	35,3%
Аренда и содержание офисов	(139 161)	(100 415)	38,6%	(464 753)	(363 068)	28,0%
Профессиональные услуги	(174 673)	(190 842)	(8,5)%	(753 279)	(537 520)	40,1%
Расходы на страхование	(44 155)	(28 721)	53,7%	(152 748)	(133 423)	14,5%
Хостинг и прочие расходы на обслуживание веб-сайта	(40 747)	(30 196)	34,9%	(144 646)	(104 638)	38,2%
Прочие операционные расходы	(132 172)	(30 982)	326,6%	(326 964)	(186 492)	75,3%
<b>Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)</b>	<b>(3 373 982)</b>	<b>(2 559 768)</b>	<b>31,8%</b>	<b>(12 462 576)</b>	<b>(9 977 452)</b>	<b>24,9%</b>

В таблице ниже приведены сведения о наших операционных затратах и расходах (без учета износа и амортизации) в процентах от выручки за обозначенные отчетные периоды:

	За три месяца, закончившихся 31 декабря			За год, закончившийся 31 декабря		
	2023 г.	2022 г.	Изменение	2023 г.	2022 г.	Изменение
	Расходы на персонал	19,9%	29,1%	-9,2 п. п.	22,9%	31,8%
Маркетинговые расходы	11,2%	11,8%	-0,7 п. п.	10,9%	13,3%	-2,4 п. п.
<i>Прочие общие и административные расходы:</i>						
Оплата услуг субподрядчиков и прочие издержки, связанные с оказанием услуг	2,4%	3,2%	-0,8 п. п.	2,3%	2,7%	-0,5 п. п.
Аренда и содержание офисов	1,6%	2,0%	-0,4 п. п.	1,6%	2,0%	-0,4 п. п.
Профессиональные услуги	2,1%	3,9%	-1,8 п. п.	2,6%	3,0%	-0,4 п. п.
Расходы на страхование	0,5%	0,6%	-0,1 п. п.	0,5%	0,7%	-0,2 п. п.
Хостинг и прочие расходы на обслуживание веб-сайта	0,5%	0,6%	-0,1 п. п.	0,5%	0,6%	-0,1 п. п.
Прочие операционные расходы	1,6%	0,6%	0,9 п. п.	1,1%	1,0%	0,1 п. п.
<b>Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)</b>	<b>39,7%</b>	<b>51,8%</b>	<b>-12,1 п. п.</b>	<b>42,3%</b>	<b>55,2%</b>	<b>-12,9 п. п.</b>

### Расходы на персонал

В 4 квартале 2023 года расходы на персонал выросли на 254 млн рублей или 17,7% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года, что связано, прежде всего с ростом численности персонала на 215 человек (преимущественно, в командах разработки и продуктов), индексацией заработной платы сотрудников, а также признанием дополнительных расходов по вознаграждениям Совету директоров в связи с модификацией части их вознаграждения,

основанного на акциях, на вознаграждение с возможностью права выбора денежной компенсации. Указанные факторы были частично компенсированы признанием дохода от восстановления резерва по социальным налогам, связанного с долгосрочными программами мотивации в размере 150 млн рублей, в связи с пересмотром оценочных значений, а также снижением расходов по вознаграждениям акциями на 116 млн рублей.

Доля расходов на персонал в процентах от выручки снизилась с 29,1% в четвертом квартале 2022 года до 19,9% в четвертом квартале 2023 года, преимущественно за счет существенного роста выручки.

Доля расходов на персонал (за исключением вознаграждения на основе акций и прочих статей) в процентах от выручки снизилась с 25,4% в четвертом квартале 2022 года до 21,1% в четвертом квартале 2023 года на фоне роста выручки. См. таблицу «Сопоставление показателя «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» с показателем «Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО» в других разделах настоящего пресс-релиза.

#### *Маркетинговые расходы*

В 4 квартале 2023 года маркетинговые расходы выросли на 364 млн рублей или 62,4% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года, что вызвано отличающимся распределением наших расходов на маркетинг внутри года. Так в 2023 году существенная часть расходов на маркетинг приходится на четвертый квартал 2023 года, тогда как в 2022 году значительная их часть пришлась на второй квартал.

Доля маркетинговых расходов в процентах от выручки существенно не изменилась и составила 11,2% в 4 квартале 2023 года, против 11,8% в 4 квартале 2022 года.

#### *Прочие общие и административные расходы*

Основными статьями прочих общих и административных расходов являются расходы на профессиональные услуги, расходы на страхование, а также расходы на аренду и содержание офисов. В 4 квартале 2023 года совокупные прочие общие и административные расходы выросли на 196 млн рублей или 36,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, преимущественно за счет: (i) расходов, связанных с проведением корпоративных мероприятий; (ii) роста расходов на обслуживающие ИТ-системы.

В четвертом квартале 2023 года доля совокупных прочих общих и административных расходов в процентах от выручки снизилась по сравнению с аналогичным показателем за четвертый квартал 2022 года и составила 8,7%, преимущественно за счет существенного роста выручки.

Доля совокупных прочих общих и административных расходов (за исключением статей, не связанных с нашей основной деятельностью) в процентах от выручки снизилась и составила 8,6% за 4 квартал 2023, против аналогичного показателя за 4 квартал 2022 года – 9,9%, преимущественно за счет существенного роста выручки.

#### **Убыток от курсовых разниц**

За 4 квартал 2023 года убыток от курсовых разниц составил 509 млн рублей, и, в основном, относится к убытку по денежным средствам в китайских юанях, дирхамах ОАЭ и долларах США вследствие укрепления российского рубля. В аналогичном периоде прошлого года произошло ослабление российского рубля, что привело к прибыли от курсовых разниц 472 млн рублей.

### **Износ и амортизация**

За 4 квартал 2023 года, износ и амортизация составили 291 млн рублей, практически не изменившись по сравнению аналогичным периодом 2022 года, в котором они составляли 295 млн рублей.

### **Финансовые доходы и расходы**

Финансовые доходы выросли с 67 млн рублей за 4 квартал 2022 года до 428 млн рублей за 4 квартал 2023 года. Рост на 361 млн рублей обусловлен увеличением процентного дохода по денежным средствам, в связи с ростом средних остатков денежных средств, размещенных на банковских счетах, и процентных ставок по ним.

Финансовые расходы за 4 квартал 2023 года составили 170 млн рублей и остались на уровне аналогичного периода 2022 года – 165 млн рублей.

### **Расходы по налогу на прибыль**

В 4 квартале 2023 года расходы по налогу на прибыль выросли до 1 635 млн рублей против 459 млн рублей в 4 квартале 2022 года. Эффективная налоговая ставка выросла с 18,4% в 4 квартале 2022 года до 35,2% в 4 квартале 2023 года. Высокая эффективная налоговая ставка в 4 квартале 2023 года объясняется пересмотром отложенных налоговых активов и обязательств на 31 декабря 2023 года в результате применения ООО «Хэдхантер» ИТ-льготы и 0% по налогу на прибыль с 1 января 2024 года. Без указанного пересмотра эффективная налоговая ставка в 4 квартале 2023 года составила бы 23,7%.

За 2023 год эффективная налоговая ставка составила 28,0% против 29,5% за 2022 год. На эффективную налоговую ставку в 2023 году оказали влияние: (i) пересмотр отложенных налоговых активов и обязательств в результате применения ООО «Хэдхантер» ИТ-льготы и 0% по налогу на прибыль с 1 января 2024 года, а также (ii) начисление налога на сверхприбыль (см. «Налог на сверхприбыль» в других разделах настоящего пресс-релиза). Без указанных эффектов эффективная налоговая ставка за 2023 год составила бы 23,3%.

### **Чистая прибыль, Скорректированный показатель EBITDA и Скорректированная чистая прибыль**

За 4 квартал 2023 года чистая прибыль достигла 3 014 млн рублей против чистой прибыли в размере 2 039 млн рублей за аналогичный период прошлого года. Скорректированный показатель EBITDA увеличился на 91,9%, достигнув 4 977 млн рублей, а Скорректированная чистая прибыль выросла на 83,7% и достигла 3 370 млн рублей, преимущественно в силу обозначенных выше причин.

## Движение денежных средств

В таблице ниже представлены обобщенные сведения о движении денежных средств за обозначенные отчетные периоды:

(в тыс. руб.)

	За год, закончившийся 31 декабря		
	2023	2022	Изменение
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	16 417 299	7 668 611	8 748 688
Чистые денежные средства, полученные от / (использованные в) инвестиционной деятельности	96 023	(251 897)	347 920
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	(4 802 652)	(4 393 708)	(408 944)
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>11 710 670</b>	<b>3 023 006</b>	<b>8 687 664</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало отчетного периода	9 348 691	6 523 228	2 825 463
Величина влияния изменений курса иностранной валюты	1 536 158	(197 543)	1 733 701
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец отчетного периода</b>	<b>22 595 519</b>	<b>9 348 691</b>	<b>13 246 828</b>

### *Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности*

Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, традиционно зависят от величины чистой прибыли, скорректированной на неденежные статьи расходов (включая износ и амортизацию, убытки от обесценения, вознаграждение с расчетами долевыми инструментами и др.), а также от сроков поступления авансовых платежей от клиентов, уплаты налогов и динамики прочих счетов оборотного капитала.

За 2023 год чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, составили 16 417 млн рублей против 7 669 млн рублей за 2022 год. Данный рост обусловлен ростом продаж, который был частично компенсирован увеличением операционных расходов и уплаченного налога на прибыль.

### *Чистые денежные средства, полученные от / (использованные в) инвестиционной деятельности*

За 2023 год чистые денежные средства, полученные от инвестиционной деятельности, составили 96 млн рублей против 252 млн рублей, использованных в инвестиционной деятельности, в 2022 году. Изменение в 348 млн рублей между отчетными периодами возникло преимущественно за счет роста процентных доходов по денежным средствам на 493 млн рублей, что было частично компенсировано ростом выплат на приобретение нематериальных активов на 123 млн рублей.

### *Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности*

За 2023 год чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности, составили 4 803 млн рублей, включая 4 000 млн рублей направленные на полное погашение неконвертируемых облигаций Группы. За 2022 год чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности, составили 4 394 млн рублей, включая выплату дивидендов в размере 3 214 млн рублей в феврале 2022 года, а также 330 млн рублей выплаченных в рамках обратного выкупа акций.

### **Капитальные затраты**

За 4 квартал 2023 года наши поступления основных средств и нематериальных активов (за исключением гудвила) составили 251 млн рублей против 220 млн рублей за аналогичный период прошлого года.

### **Налог на сверхприбыль**

4 августа 2023 года были внесены изменения в Налоговый кодекс Российской Федерации, предусматривающие уплату в государственный бюджет налога разового характера ("windfall tax" или "налог на сверхприбыль"). Компания начислила налог на сверхприбыль в размере 268 млн рублей в составе статьи «Расходы по налогу на прибыль» в Консолидированном финансовом отчете о прибыли и прочем совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2023 года. Налог на сверхприбыль был уплачен в полном объеме 31 октября 2023 года.

### **Материнское предприятие**

В результате первого этапа реструктуризации новой материнской компанией группы HeadHunter стало МКАО «Хэдхантер», владеющее 72,7% акционерного капитала Headhunter Group PLC (или 73,2% акционерного капитала Headhunter Group PLC, не включая казначейские акции).

### **Назначение директоров**

По рекомендации Комитета по назначениям и корпоративному управлению Совет директоров HeadHunter Group PLC 4 марта 2024 года одобрил назначение Дмитрия Сергиенкова на должность исполнительного члена Совета директоров Компании.

## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ, НЕ ОТНОСЯЩИХСЯ К МСФО

В качестве дополнения к нашей консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее – "МСФО"), изданными Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее – "Совет по МСБУ"), мы представляем следующие финансовые показатели, не предусмотренные МСФО<sup>1</sup>: «Скорректированный показатель EBITDA», «Скорректированный показатель чистой прибыли», «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA», «Рентабельность скорректированного показателя чистой прибыли», «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», «Чистый оборотный капитал» и «Чистые денежные средства». Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Более подробные сведения о таких финансовых показателях, не предусмотренных МСФО, см. в таблицах «Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми финансовыми показателями по МСФО», в том числе после сопроводительных таблиц с финансовыми показателями. Мы используем ряд финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, и определяем их следующим образом:

- «Скорректированный показатель EBITDA» – чистая прибыль/(чистый убыток) плюс: (1) расходы по налогу на прибыль; (2) чистые процентные (доходы)/расходы; (3) износ и амортизация; (4) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами, включая социальные налоги; (5) убыток/(доход) от депозитария; (6) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (7) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (9) обесценение гудвила; (10) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (11) расходы на интеграцию; (12) изменение резервов для уплаты налогов и связанных с этим компенсационных активов, признаваемых по итогам объединения бизнеса; (13) убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; и (14) прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- «Скорректированная чистая прибыль» – чистая прибыль/(чистый убыток) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами, включая социальные налоги; (2) убыток/(доход) от депозитария; (3) чистая (прибыль)/убыток от курсовых разниц; (4) доля в (прибыли)/убытке от инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (5) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок; (6) обесценение гудвила; (7) обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (8) амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении нашего правопродшественника; (9) налоговый эффект на корректировки; (10) расходы на интеграцию; (11) изменение резервов для уплаты налогов и связанных с этим компенсационных активов, признаваемых по итогам объединения бизнеса; (12) убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия; (13) прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток; и (14) налог на сверхприбыль.
- «Рентабельность скорректированного показателя EBITDA» – Скорректированный показатель EBITDA, разделенный на Выручку.

---

<sup>1</sup> Обозначает Международные стандарты финансовой отчетности, изданные Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (далее – «Совет по МСБУ»).

- «Рентабельность скорректированной чистой прибыли» – Скорректированная чистая прибыль, разделенная на Выручку.
- «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» – операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации) плюс: (1) расходы, связанные с вознаграждением с расчетами долевыми инструментами, включая сопутствующие социальные налоги; и (2) прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок.
- «Чистый оборотный капитал» – сумма: (1) статьи «Торговая и прочая кредиторская задолженность»; и (2) статьи «Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы»; минус сумма: (1) статьи «Договорные обязательства (краткосрочная часть)»; (2) статьи «Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)»; и (3) статьи «Прочие краткосрочные обязательства».
- «Чистые денежные средства» – сумма краткосрочной и долгосрочной частей статьи «Кредиты и займов» минус «Денежные средства и их эквиваленты» и «Краткосрочные инвестиции».

## Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за 2023 год

(в тыс. руб., кроме сумм, указанных в расчете на одну акцию)

	За три месяца, закончившихся 31 декабря		За год, закончившийся 31 декабря	
	2023	2022	2023	2022
<b>Выручка</b>	<b>8 494 417</b>	<b>4 938 230</b>	<b>29 449 103</b>	<b>18 085 164</b>
Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)	(3 373 982)	(2 559 768)	(12 462 576)	(9 977 452)
Износ и амортизация	(290 541)	(294 633)	(1 165 227)	(1 185 745)
Финансовые доходы	428 153	66 669	895 671	215 963
Финансовые расходы	(169 742)	(165 157)	(649 278)	(795 361)
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	(49 554)	(22 671)	(198 768)	(97 668)
Чистый (убыток)/ прибыль от курсовых разниц	(509 234)	472 268	1 341 923	(302 862)
Прочие доходы	127 011	160 193	157 346	224 677
Обесценение гудвила	–	–	–	(657 032)
Обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия	–	(85 768)	–	(218 126)
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	(7 487)	(11 985)	(38 373)	(55 563)
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия	–	–	(86 768)	–
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>4 649 041</b>	<b>2 497 378</b>	<b>17 243 053</b>	<b>5 235 995</b>
Расходы по налогу на прибыль	(1 635 282)	(458 733)	(4 828 572)	(1 544 501)
<b>Чистая прибыль за период</b>	<b>3 013 759</b>	<b>2 038 645</b>	<b>12 414 481</b>	<b>3 691 494</b>
<i>Причитающаяся:</i>				
Собственникам Компании	2 956 257	2 027 464	12 221 255	3 651 810
Держателям неконтролирующих долей	57 502	11 181	193 226	39 684
<b>Прочий совокупный доход</b>				
<i>Статьи, которые были или могут быть впоследствии реклассифицированы в прибыль или убыток:</i>				
Курсовые разницы при пересчете показателей иностранных подразделений из других валют	(25 363)	103 189	128 267	(3 101)
<b>Общий совокупный доход (за вычетом налогов)</b>	<b>2 988 396</b>	<b>2 141 834</b>	<b>12 542 748</b>	<b>3 688 393</b>
<i>Причитающийся:</i>				
Собственникам Компании	2 935 641	2 113 420	12 332 096	3 638 892
Держателям неконтролирующих долей	52 755	28 414	210 652	49 501
<b>Прибыль в расчете на акцию</b>				
Базовая (в руб. в расчете на акцию)	58,82	40,34	243,18	72,65
Разводненная (в руб. в расчете на акцию)	57,45	39,46	237,61	70,86

## Консолидированный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2023 года

(в тыс. руб.)	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
<b>Внеоборотные активы</b>		
Гудвил	10 010 625	9 935 360
Нематериальные активы	1 974 308	2 573 414
Основные средства	651 200	537 587
Инвестиции, учитываемые методом долевого участия	103 485	272 724
Активы в форме права пользования	334 468	148 841
Отложенные налоговые активы	82 975	624 486
Прочие финансовые активы	165 317	113 209
Прочие внеоборотные активы	39 031	3 013
<b>Итого внеоборотные активы</b>	<b>13 361 409</b>	<b>14 208 634</b>
<b>Оборотные активы</b>		
Торговая и прочая дебиторская задолженность	347 675	134 470
Компенсационный актив	–	47 884
Займы выданные	46 523	–
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	339 630	161 201
Краткосрочные инвестиции	67 939	–
Денежные средства и их эквиваленты	22 595 519	9 348 691
<b>Итого оборотные активы</b>	<b>23 397 286</b>	<b>9 692 246</b>
<b>Итого активы</b>	<b>36 758 695</b>	<b>23 900 880</b>
<b>Капитал</b>		
Уставный капитал	8 655	8 655
Эмиссионный доход	1 568 626	1 568 626
Резерв по выплатам на основе акций	1 786 989	1 475 850
Собственные акции, выкупленные у акционеров	(1 425 999)	(1 425 999)
Резерв курсовых разниц при пересчете из других валют	3 245	(107 596)
Нераспределенная прибыль	17 479 622	5 258 367
<b>Итого капитал, причитающийся собственникам Компании</b>	<b>19 421 138</b>	<b>6 777 903</b>
Неконтролирующие доли участия	199 540	85 782
<b>Итого капитал</b>	<b>19 620 678</b>	<b>6 863 685</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>		
Кредиты и займы	2 658 780	3 010 642
Обязательства по аренде	198 827	45 262
Отложенные налоговые обязательства	253 430	413 240
Обязательства по договору	70 188	82 354
Торговая и прочая кредиторская задолженность	–	45 691
Резервы	22 536	25 988
Прочие долгосрочные обязательства	–	70 243
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>	<b>3 203 761</b>	<b>3 693 420</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>		
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	8 558 834	5 555 185
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	3 416 901	2 043 005
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	484 816	4 561 504
Обязательства по аренде (краткосрочная часть)	147 779	115 883
Обязательства по текущему налогу на прибыль	521 928	313 427
Резервы (краткосрочная часть)	579 448	642 631
Прочие краткосрочные обязательства	224 550	112 140
<b>Итого краткосрочные обязательства</b>	<b>13 934 256</b>	<b>13 343 775</b>
<b>Итого обязательства</b>	<b>17 138 017</b>	<b>17 037 195</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>	<b>36 758 695</b>	<b>23 900 880</b>

## Консолидированный отчет о движении денежных средств за 2023 год

(в тыс. руб.)

	31 декабря 2023 года	31 декабря 2022 года
<b>ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:</b>		
<b>Чистая прибыль за период</b>	12 414 481	3 691 494
<i>С учетом корректировок на неденежные статьи и статьи, не влияющие на денежный поток от операционной деятельности:</i>		
Износ и амортизация	1 165 227	1 185 745
Обесценение гудвила	–	657 032
Обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия	–	218 126
Финансовые (доходы)/ расходы, нетто	(246 393)	579 398
Чистая (прибыль) / убыток от курсовых разниц	(1 341 923)	302 862
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия	86 768	–
Списание прочих налоговых рисков и связанных с ними компенсационных активов	(123 300)	(138 669)
Изменение обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	198 768	97 668
Прочие неденежные статьи	(9 425)	(12 072)
Долгосрочные программы мотивации, включая социальные налоги	642 386	915 879
Предоставление акций Совету директоров	–	14 615
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия (за вычетом налога на прибыль)	38 373	55 563
Расходы по налогу на прибыль	4 828 572	1 544 501
<i>Изменения:</i>		
Изменение торговой дебиторской задолженности, расходов будущих периодов и прочих оборотных и внеоборотных активов	(300 162)	119 756
Изменение договорных обязательств	2 903 447	1 028 758
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности	913 601	28 558
Изменение резервов	68 411	65 626
Изменение прочих обязательств	(17 056)	(65 430)
<b>Потоки денежных средств от операционной деятельности до уплаты налога на прибыль и процентов</b>	<b>21 221 775</b>	<b>10 289 410</b>
Уплаченный налог на прибыль	(4 233 384)	(1 864 311)
Проценты уплаченные	(571 092)	(756 488)
<b>Чистый поток денежных средств от операционной деятельности</b>	<b>16 417 299</b>	<b>7 668 611</b>
<b>ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:</b>		
Денежные средства в составе приобретенных дочерних компаний	19 885	–
Оплата отложенного возмещения при приобретении дочерних компаний	(66 880)	(68 183)
Приобретение объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия	–	(132 474)
Приобретение финансовых активов, учитываемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	–	(113 209)
Приобретение нематериальных активов	(228 686)	(105 197)
Приобретение основных средств	(288 185)	(344 154)
Займы, выданные связанным сторонам	(45 000)	–
Поступления от погашения займов, выданных объектам инвестиций, учитываемых методом долевого участия	100	–
Поступления по краткосрочным депозитам	–	300 000
Проценты полученные	704 789	211 320
<b>Чистые денежные средства полученные от/ (использованные в) инвестиционной деятельности</b>	<b>96 023</b>	<b>(251 897)</b>
<b>ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ:</b>		
Приобретение собственных акций	–	(329 642)
Полученные банковские кредиты и иные займы	6 200	–
Выплаты по банковским кредитам и иным займам	(492 495)	(485 789)
Погашение облигаций	(4 000 000)	–
Оплата обязательств по аренде	(161 098)	(114 365)
Дивиденды, выплаченные акционерам	–	(3 213 927)
Дивиденды, выплаченные держателям неконтролирующих долей участия	(131 517)	(92 408)
Оплата обязательств по пут-опционам перед неконтролирующими участниками дочерних компаний	(23 742)	(157 577)
<b>Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности</b>	<b>(4 802 652)</b>	<b>(4 393 708)</b>
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>11 710 670</b>	<b>3 023 006</b>
Денежные средства и их эквиваленты (на начало периода)	9 348 691	6 523 228
Величина влияния изменений курса иностранной валюты	1 536 158	(197 543)
<b>Денежные средства и их эквиваленты (на конец периода)</b>	<b>22 595 519</b>	<b>9 348 691</b>

## Сопоставление финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, с ближайшими сопоставимыми показателями по МСФО

Сопоставление показателей «ЕВITDA» и «Скорректированный показатель ЕВITDA» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся 31 декабря		За год, закончившийся 31 декабря	
	2023 г.	2022 г.	2023 г.	2022 г.
<b>Чистая прибыль</b>	<b>3 013 759</b>	<b>2 038 645</b>	<b>12 414 481</b>	<b>3 691 494</b>
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>				
Расходы по налогу на прибыль	1 635 282	458 733	4 828 572	1 544 501
Чистые процентные (доходы)/ расходы	(258 411)	98 488	(194 285)	579 398
Износ и амортизация	290 541	294 633	1 165 227	1 185 745
<b>ЕВITDA</b>	<b>4 681 171</b>	<b>2 890 499</b>	<b>18 213 995</b>	<b>7 001 138</b>
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами, включая социальные налоги <sup>(1)</sup>	(106 851)	184 079	344 687	932 975
Доход от депозитария <sup>(2)</sup>	–	(17 659)	(17 057)	(67 970)
Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц, нетто <sup>(3)</sup>	509 234	(472 268)	(1 341 923)	302 862
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(4)</sup>	–	–	86 768	–
Прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток <sup>(5)</sup>	–	–	(52 108)	–
Доля в убытках объектов инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(6)</sup>	7 487	11 985	38 373	55 563
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок <sup>(7)</sup>	9 635	51 293	228 900	96 785
Обесценение гудвила <sup>(8)</sup>	–	–	–	657 032
Обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(9)</sup>	–	85 768	–	218 126
Расходы на интеграцию <sup>(10)</sup>	–	(1 112)	–	104 584
Списание прочих налоговых рисков и относящихся к ним компенсационных активов <sup>(11)</sup>	(123 300)	(138 669)	(123 300)	(138 669)
<b>Скорректированный показатель ЕВITDA</b>	<b>4 977 376</b>	<b>2 593 916</b>	<b>17 378 335</b>	<b>9 162 426</b>

- (1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров, включая связанные с ними социальные налоги.
- (2) Отражает суммы, которые мы получили от депозитария наших Американских депозитарных акций Группы (далее – «АДА») согласно Депозитарному договору.
- (3) Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.
- (4) Отражает прибыль или убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия. В частности, в 2023 году мы признали убыток в размере 87 млн рублей от переоценки, ранее принадлежавшей нам доли в уставном капитале ООО «Дрим Джоб» по справедливой стоимости на дату получения контроля.
- (5) Отражает прибыль или убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- (6) Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.
- (7) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.
- (8) Отражает обесценение гудвила, признанное в результате существенного роста рыночных ставок, что было учтено в моделях дисконтированного денежного потока.
- (9) Отражает убыток от обесценения инвестиций, учитываемых методом долевого участия, в результате изменения рыночной конъюнктуры, что было учтено в моделях дисконтированного денежного потока.
- (10) Отражает расходы на персонал, понесенные в связи с технической интеграцией «Зарплата.ру» в серверную инфраструктуру hh.ru, которые не характеризуют результаты нашей текущей деятельности.
- (11) Представляет собой прибыль или убыток, возникший в результате изменения резервов по историческим налоговым рискам и связанным с ними компенсационных активов, признанных при объединении бизнеса. В частности, в 2023 году мы списали 184 млн рублей налоговых рисков (кроме налога на прибыль) в связи с истечением срока давности и 61 млн рублей соответствующего компенсационного актива, признанного при приобретении «Зарплаты.ру», в результате чего в 2023 году признан прочий доход в размере 123 млн рублей.

**Сопоставление показателя «Скорректированная чистая прибыль» с показателем «Чистая прибыль», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:**

(в тыс. руб.)	За три месяца, закончившихся 31 декабря		За год, закончившийся 31 декабря	
	2023	2022	2023	2022
	3 013 759	2 038 645	12 414 481	3 691 494
<b>Чистая прибыль</b>				
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами, включая социальные налоги <sup>(1)</sup>	(106 851)	184 079	344 687	932 975
Доход от депозитария <sup>(2)</sup>	–	(17 659)	(17 057)	(67 970)
Чистый убыток/(прибыль) от курсовых разниц <sup>(3)</sup>	509 234	(472 268)	(1 341 923)	302 862
Убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(4)</sup>	–	–	86 768	–
Прибыль по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток <sup>(5)</sup>	–	–	(52 108)	–
Доля в убытках от инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(6)</sup>	7 487	11 985	38 373	55 563
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок <sup>(7)</sup>	9 635	51 293	228 900	96 785
Обесценение гудвила <sup>(8)</sup>	–	–	–	657 032
Обесценение инвестиций, учитываемых методом долевого участия <sup>(9)</sup>	–	85 768	–	218 126
Расходы на интеграцию <sup>(10)</sup>	–	(1 112)	–	104 584
Амортизация нематериальных активов, признанных при приобретении у нашего правопродшественника <sup>(11)</sup>	103 947	103 947	415 788	415 787
Списание налоговых рисков и относящихся к ним компенсационных активов <sup>(12)</sup>	(146 004)	(185 813)	(146 004)	(185 813)
Налоговый эффект на корректировки <sup>(13)</sup>	(21 311)	35 805	240 486	(210 750)
Налог на сверхприбыль <sup>(14)</sup>	–	–	267 948	–
<b>Скорректированная чистая прибыль</b>	<b>3 369 896</b>	<b>1 834 670</b>	<b>12 480 339</b>	<b>6 010 675</b>

- (1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров, включая связанные с ними социальные налоги.
- (2) Отражает суммы, которые мы получили от депозитария наших АДА согласно Депозитарному договору.
- (3) Отражает прибыль или убыток от курсовых разниц, не характеризующих нашу основную деятельность.
- (4) Отражает прибыль или убыток от переоценки ранее имевшихся долей в объектах инвестиций, учитываемых методом долевого участия. В частности, в 2023 году мы признали убыток в размере 87 млн рублей от переоценки, ранее принадлежавшей нам доли в уставном капитале ООО «Дрим Джоб» по справедливой стоимости на дату получения контроля.
- (5) Отражает прибыль или убыток по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
- (6) Отражает долю в прибыли или убытке от инвестиций, оцениваемых методом долевого участия.
- (7) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не относятся к нашей основной операционной деятельности.
- (8) Отражает обесценение гудвила, признанное в результате существенного роста рыночных ставок, что было учтено в моделях дисконтированного денежного потока.
- (9) Отражает убыток от обесценения инвестиций, учитываемых методом долевого участия, в результате изменения рыночной конъюнктуры, что было учтено в моделях дисконтированного денежного потока.
- (10) Отражает расходы на персонал, понесенные в связи с технической интеграцией «Зарплата.ру» в серверную инфраструктуру hh.ru, которые не характеризуют результаты нашей текущей деятельности.
- (11) В результате приобретения 100% акций HeadHunter FSU Limited, правопродшественника Группы, в 2016 году мы признали следующие нематериальные активы: (i) товарный знак и доменные имена на сумму 1 634 306 тыс. рублей; (ii) базы клиентов на сумму 2 064 035 тыс. рублей; и (iii) базу резюме на сумму 618 601 тыс. рублей. Срок полезного использования указанных активов составляет, соответственно, 10 лет, 5-10 лет и 10 лет. Мы считаем, что приобретение нашего правопродшественника не связано с операционной деятельностью Группы, поскольку оно относится к первоначальному прямому инвестированию в Группу до проведения IPO.
- (12) Представляет собой прибыль или убыток, возникший в результате изменения резервов по историческим налоговым рискам и связанным с ними компенсационных активов, признанных при объединении бизнеса, которые не отражают основные результаты нашей деятельности. В частности, мы списали 207 млн рублей налоговых рисков (включая риск по налогу на прибыль) в связи с истечением срока давности и 61 млн рублей соответствующего компенсационного актива, признанного при приобретении Зарплаты.ру, в результате чего в 2023 году признан прочий доход в размере 123 млн рублей. и уменьшен налог на прибыль на сумму 23 млн рублей.
- (13) Отражает налог на прибыль, которым облагаются включенные в налоговую базу или подлежащие вычету корректировки, описанные выше.
- (14) Отражает налог на прибыль разового характера, начисленный в соответствии с поправками к Налоговому кодексу Российской Федерации, принятыми 4 августа 2023 года.

Сопоставление показателя «Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)» с показателем «Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)», который является ближайшим сопоставимым финансовым показателем по МСФО:

За три месяца, закончившиеся 31 декабря 2023 года				
(в тыс. руб.)	Расходы на персонал	Маркетинговые расходы	Прочие общие и административные расходы	Итого
<b>Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)</b>	<b>(1 689 199)</b>	<b>(948 695)</b>	<b>(736 088)</b>	<b>(3 373 982)</b>
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами, включая сопутствующие социальные налоги <sup>(1)</sup>	(106 851)	–	–	(106 851)
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок <sup>(2)</sup>	–	–	9 635	9 635
<b>Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)</b>	<b>(1 796 050)</b>	<b>(948 695)</b>	<b>(726 453)</b>	<b>(3 471 198)</b>

За три месяца, закончившиеся 31 декабря 2022 года				
(в тыс. руб.)	Расходы на персонал	Маркетинговые расходы	Прочие общие и административные расходы	Итого
<b>Операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)</b>	<b>(1 435 431)</b>	<b>(584 306)</b>	<b>(540 031)</b>	<b>(2 559 768)</b>
<i>С корректировкой на нижеследующее:</i>				
Вознаграждение с расчетами долевыми инструментами, включая сопутствующие социальные налоги <sup>(1)</sup>	184 079	–	–	184 079
Прочие затраты на финансирование и сопровождение сделок <sup>(2)</sup>	–	–	51 293	51 293
Расходы на интеграцию <sup>(3)</sup>	(1 112)	–	–	(1 112)
<b>Скорректированные операционные затраты и расходы (без учета износа и амортизации)</b>	<b>(1 252 464)</b>	<b>(584 306)</b>	<b>(488 738)</b>	<b>(2 325 508)</b>

(1) Отражает неденежные расходы, относящиеся к вознаграждениям с расчетами долевыми инструментами, предоставленными в соответствии с долгосрочными программами мотивации (далее – «ДПМ»), а также составляющими часть компенсационного пакета членов Совета директоров, включая связанные с ними социальные налоги.

(2) Отражает затраты, понесенные в связи с потенциальными финансовыми и стратегическими сделками, которые не характеризуют результаты нашей основной деятельности.

(3) Отражает расходы на персонал, понесенные в связи с технической интеграцией «Зарплата.ру» в серверную инфраструктуру hh.ru, которые не характеризуют результаты нашей текущей деятельности.

Мы полагаем, что показатель «Чистый оборотный капитал» полезен для оценки нашей способности обслуживать задолженность, финансировать новые инвестиционные проекты, выплачивать дивиденды нашим акционерам, а также для оценки наших потребностей в оборотном капитале. В таблице ниже представлен расчет нашего показателя «Чистый оборотный капитал»:

(в тыс. руб.)	По состоянию на 31 декабря	
	2023	2022
Торговая и прочая дебиторская задолженность	347 675	134 470
Расходы будущих периодов и прочие оборотные активы	339 630	161 201
Займы выданные	46 523	–
Обязательства по договору (краткосрочная часть)	(8 558 834)	(5 555 185)
Торговая и прочая кредиторская задолженность (краткосрочная часть)	(3 416 901)	(2 043 005)
Прочие краткосрочные обязательства	(224 550)	(112 140)
<b>Чистый оборотный капитал</b>	<b>(11 466 457)</b>	<b>(7 414 659)</b>

С нашей точки зрения, показатель «Чистые денежные средства» имеет важное значение для оценки нашей способности погашать имеющуюся задолженность. В таблице ниже представлен расчет нашего показателя «Чистые денежные средства»:

(в тыс. руб.)	По состоянию на 31 декабря	
	2023	2022
Кредиты и займы	(2 658 780)	(3 010 642)
Кредиты и займы (краткосрочная часть)	(484 816)	(4 561 504)
Денежные средства и их эквиваленты	22 595 519	9 348 691
Краткосрочные инвестиции	67 939	–
<b>Чистые денежные средства</b>	<b>19 519 862</b>	<b>1 776 545</b>

## ОГОВОРКА ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Ничто в настоящем пресс-релизе не является и не должно рассматриваться как заявления прогнозного характера, в том числе в отношении будущих событий и финансовых показателей Компании.

Любые оценочные суждения в настоящем пресс-релизе (в частности, заявления, сопровождающиеся фразами «Мы полагаем» и «С нашей точки зрения») основаны на текущих ожиданиях и оценках менеджмента Компании. Такие суждения не являются гарантиями или руководством к действию, и обусловлены рядом факторов и соображений, которые могут быть известны или неизвестны на дату публикации настоящего пресс-релиза.

В результате появления новых или изменения существующих событий и факторов, оценочные суждения могут существенно отличаться от фактических обстоятельств, которые могут сформироваться в будущем. Любые оценочные суждения представляют собой оценки менеджмента Компании на дату настоящего пресс-релиза. Несмотря на то, что менеджмент Компании может скорректировать в будущем оценочные суждения, такое изменение является правом, а не обязанностью Компании. Соответственно, любые оценочные суждения актуальны (с учетом приведенных выше оговорок) только на дату настоящего пресс-релиза и не могут рассматриваться как прогнозы Компании на любую последующую дату.

Данный пресс-релиз включает некоторые финансовые показатели, не предусмотренные МСФО. Указанные финансовые показатели не должны рассматриваться изолированно, а также не заменяют собой и не главенствуют над финансовой информацией, подготовленной и представленной в соответствии с МСФО. Следует принимать во внимание, что представление Компанией финансовых

показателей, не предусмотренных МСФО, может быть несопоставимо с аналогично названными показателями, используемыми другими компаниями, которые могут определяться и рассчитываться по-другому. При анализе финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, необходимо учитывать ряд особенностей и рисков, присущих таким показателями, при необходимости, проконсультировавшись с соответствующими профессиональными консультантами.

Товарные знаки, используемые в настоящем пресс-релизе, являются собственностью их владельцев и используются только в справочных целях.