

## Северсталь публикует операционные и финансовые результаты за 4 кв. и 12 мес. 2021 года

- Достижение новых целей в 2021 году -

Москва, Россия – 18 февраля 2022 – ПАО «Северсталь» (МОЕХ: CHMF; LSE: SVST) увеличило выручку на 2% кв/кв до 3 267 млн долл. в результате роста объема продаж, показатель EBITDA составил 1 446 млн долл. (-16% кв/кв), рентабельность по EBITDA скорректировался до 44% (-10 п.п. кв/кв). Северсталь достигла рекордных финансовых результатов за 12м 2021 благодаря росту выручки на 69% г/г, составляющей 11.6 млрд долл., показатель EBITDA увеличился на 147% до 6 млрд долл., в результате чего СДП составил 3.5 млрд долл. (+322% г/г).

### КЛЮЧЕВЫЕ КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв, %	2021	2020	г/г, %
<b>Финансовые показатели, млн долл.</b>						
Выручка	3 267	3 206	2%	11 638	6 870	69%
ЕБИТДА <sup>1</sup>	1 446	1 723	(16%)	5 978	2 422	147%
Рентабельность по EBITDA, %	44%	54%	(10 п.п.)	51%	35%	16 п.п.
Свободный денежный поток (СДП) <sup>2</sup>	1 114	992	12%	3 539	838	322%
Чистая прибыль	978	1 237	(21%)	4 075	1 016	301%
Чистый долг / EBITDA <sup>3</sup>	0,23	0,29	(21%)	0,23	0,84	(73%)
Базовая прибыль на акцию <sup>4</sup> , долл.	1,17	1,48	(21%)	4,88	1,23	297%
<b>Производство, тыс т</b>						
Чугун	2 928	2 728	7%	10 957	9 541	15%
Сталь	3 032	2 878	5%	11 647	11 314	3%
<b>Продажи, тыс т</b>						
Стальная продукция, вкл.:	3 098	2 694	15%	11 100	10 500	6%
с высокой добавленной стоимостью	1 410	1 146	23%	5 086	4 787	6%
Железная руда	901	1 092	(17%)	4 327	6 024	(28%)
Уголь	71	127	(44%)	825	1 469	(44%)
<b>Охрана труда и промышленная безопасность</b>						
LTIFR (сотрудники) <sup>5</sup>	0,74	0,93	(20%)	0,69	0,65	6%
LTIFR (сотрудники+подрядчики) <sup>6</sup>	0,70	0,88	(20%)	0,72	0,70	3%

#### Примечания:

- Показатель EBITDA представляет собой сумму прибыли от операционной деятельности и расходов на амортизацию производственных активов (с учетом доли Группы в амортизации ассоциированных компаний и совместных предприятий), скорректированную на величину прибыли/(убытков) от реализации основных средств и нематериальных активов, а также на долю в неоперационных доходах/(расходах) ассоциированных компаний и совместных предприятий. Формула пересчета EBITDA в прибыль от операционной деятельности приведена в годовой финансовой отчетности «Северстали».
- Свободный денежный поток рассчитан как сумма следующих компонентов: чистые денежные потоки от операционной деятельности, денежные потоки на капитальные инвестиции, поступления от выбытия основных средств и нематериальных активов, проценты и дивиденды полученные. Формула пересчета свободного денежного потока в чистые денежные потоки от операционной деятельности приведена в годовой финансовой отчетности «Северстали».
- Коэффициент чистый долг/EBITDA представляет отношение чистого долга к показателю EBITDA за последние 12 месяцев и включается в годовую финансовую отчетность «Северстали». Чистый долг представляет собой общий долг компании за вычетом денежных средств и их эквивалентов на конец отчетного периода.
- Базовая прибыль на акцию от продолжающейся деятельности, разделенная на средневзвешенное количество акций в течение периода: 838 млн акций за 4 кв. 2021 и за 3 кв. 2021; 834 млн акций за 12м 2021 и 825 млн акций за 12м 2020.
- LTIFR (Lost Time Injury Frequency Rate) - коэффициент частоты травм с временной потерей трудоспособности - количество травм с временной потерей трудоспособности на миллион отработанных часов. В расчете коэффициента учитывается количество травм и отработанные часы собственного персонала с накопительным итогом с начала календарного года. Этот показатель был предметом независимой проверки на 31 декабря 2021 года.
- LTIFR для персонала и подрядчиков рассчитывается так же, как и для персонала. Планируется, что этот ключевой показатель эффективности станет предметом независимой проверки на 31 декабря 2022 года.

## АНАЛИЗ 4 КВ. 2021 В СРАВНЕНИИ С 3 КВ. 2021:

### Консолидированные операционные результаты

- **Производство:** производство чугуна выросло на 7% кв/кв до 2,93 млн т. Производство стали выросло на 5% кв/кв до 3,03 млн т в результате модернизации оборудования.
- **Продажи стали** выросли на 15% кв/кв до 3,1 млн т благодаря большим объемам продаж горячекатаного проката и продукции с высокой добавленной стоимостью (ВДС). Продажи продукции ВДС достигли 1,41 млн т (+23% кв/кв), в то время как продажи горячекатаной стали и толстого листа увеличились на 26% кв/кв до 1,41 млн т в результате завершения программы реконструкции. Общая доля объема экспортных продаж, включая реализацию чугуна, составила 42% (-9 п.п кв/кв) на фоне высокого спроса в России.
- **Доля продукции с высокой добавленной стоимостью (ВДС)** выросла на 3 п.п кв/кв до 46% на фоне роста спроса в России на холоднокатаный прокат, трубы большого диаметра, прочие трубы и профили и сталь с покрытием – оцинкованный прокат и прокат с полимерным покрытием.
- **Продажи сырья:** Продажи железорудного сырья третьим лицам снизились на 17% кв/кв до 0,9 млн тонн, в связи с перераспределением продаж в пользу ЧерМК на фоне роста выплавки чугуна. Продажи железорудного концентрата третьим лицам прекратились в 4 кв. 2021.

### Консолидированные финансовые результаты

- **Выручка** выросла на 2% кв/кв до 3 267 млн долл. благодаря более высоким объемам продаж, что частично было компенсировано снижением средних цен реализации на 8% кв/кв. Рост продаж главным образом произошел за счет внутреннего рынка, увеличение выручки на котором составило 16% кв/кв.
- **Показатель EBITDA** снизился до 1 446 млн долл. (-16% кв/кв) на фоне сужения спреда между сырьем и слябами. Экспортные пошлины также оказали влияние на показатель. Рентабельность по EBITDA снизилась до 44% (-10 п.п. кв/кв).
- **Свободный денежный поток** увеличился до 1 114 млн долл. (+12% кв/кв), частично благодаря высвобождению денежных средств из оборотного капитала (+244 млн долл.).
- **Высвобождение денежных средств из оборотного капитала** в основном связано с:
  - Снижение дебиторской задолженности (+170 млн долл.),
  - Рост кредиторской задолженности (+54 млн долл.).

## АНАЛИЗ 2021 ГОДА В СРАВНЕНИИ С 2020:

### Консолидированные операционные результаты

- **Производство:** Производство чугуна достигло 10,96 млн тонн (+15% г/г), благодаря запуску ДП-3 в декабре 2020. Производство стали выросло до 11,65 млн тонн (+3% г/г), на фоне запуска ЭДП-1 в апреле 2021 года и окончанию модернизации в конвертерном производстве.
- **Продажи металлопродукции** увеличились до 11,1 млн тонн (+6% г/г). Продажи полуфабрикатов выросли в три раза до 1,41 млн тонн вслед за ростом выплавки чугуна и стали, при одновременном проведении ремонта на горячекатаном стане. Продажи горячекатаного проката (включая толстый лист) снизились на 9% г/г до 4,8 млн тонн в основном из-за проведения работ по модернизации нагретельных печей.
- **Продажи продукции с высокой добавленной стоимостью (ВДС)** выросли на 6% г/г до 5,09 млн тонн благодаря увеличению реализации горячекатаного проката с высокой добавленной стоимостью (+23% г/г до 0,86 млн тонн), холоднокатаного проката (+19% г/г до 1,09 млн тонн) и труб большого диаметра (+82% г/г до 0,34 млн тонн). Доля продукции ВДС в общих продажах составила 46% (без изменений г/г).
- **Продажи сырья:** Продажи угля снизились на 44% г/г до 0,83 млн тонн в связи со снижением реализации энергетического угля на фоне принятия решения о полном прекращении производства таких марок, начиная с 1 кв. 2022. Продажи железорудного сырья снизились на 28% до 4,33 млн тонн, из-за перенаправления продаж на собственные активы после запуска ДП-3 в конце 2020 года. Продажи окатышей третьим лицам снизились на 27% г/г до 4,25 млн тонн.

## Консолидированные финансовые результаты

- **Выручка** выросла до 11 638 млн долл. (+69% г/г) благодаря росту продаж и увеличению средних цен реализации.
- **Показатель EBITDA** увеличился до 5 978 млн долл. (+147% г/г). Рентабельность по EBITDA достигла рекордных 51%.
- **Чистая прибыль** составила 4 075 млн долл. (+301% г/г) на фоне роста выручки.
- **Свободный денежный поток** вырос на 322% г/г до 3 539 млн долл., благодаря увеличению прибыли.
- **CAPEX** составил 1 157 млн долл.

## Финансовая позиция

- Денежные средства и эквиваленты увеличились до 418 млн долл. (+49% кв/кв) на фоне высокого операционного денежного потока.
- Общий долг составил 1 816 млн долл. (без изменений кв/кв).
- Чистый долг снизился до 1 398 млн долл. (-9% кв/кв). Показатель Чистый долг/ EBITDA улучшился до 0.23.
- Сильная позиция по показателю ликвидности, представленная денежными средствами и их эквивалентами в размере \$418 млн, и неиспользованными средствами в рамках открытых кредитных линий и средств овердрафта в размере \$1 129 млн, более чем покрывает краткосрочный долг Компании в размере \$681 млн.

## Александр Шевелев, генеральный директор АО «Северсталь Менеджмент», так прокомментировал результаты:

“Пандемия COVID-19 продолжает оказывать влияние на наш образ жизни. Одновременное распространение штаммов Delta и Omicron привело к резкому росту случаев заболевания Covid-19 в 4 кв. 2021 и начале 2022 года. В этих сложных условиях мы продолжаем использовать все превентивные меры для обеспечения безопасных условий на рабочем месте для наших сотрудников и подрядчиков. На сегодняшний день более 82% наших сотрудников уже привиты. Общая доля сотрудников с иммунитетом за счет вакцинации или антител уже составляет более 88%.

Мы продолжаем уделять особое внимание профилактике травматизма. Показатель LTIFR среди сотрудников снизился на 20% кв/кв до 0,74 в 4 кв. 2021. Кроме того, в отчетном квартале не произошло ни одного смертельного несчастного случая. Общее количество травм в 2021 году снизилось на 1% до 97. В то же время смертельные случаи снизились на 64% г/г, а тяжелых травм – на 28% г/г. Также в 4 кв. мы разработали новый системный подход к управлению охраной труда и техникой безопасности, который поможет нам достичь поставленных целей по исключению смертельных травм к 2025 году.

В 4 кв. 2021 цены на сталь снизились с рекордно высоких уровней. Кризис в строительной отрасли в Китае, снижение производства автомобилей в связи с дефицитом полупроводников в ЕС, Турции и России и снижавшиеся цены на железную руду оказали давление на цены на сталь. Цены на железную руду снижались на протяжении квартала, однако ливневые дожди в Бразилии и Австралии в сочетании с влиянием Ла-Нинья развернули тренд в конце квартала на фоне ограничения предложения.

Несмотря на снижение цен на сталь и железную руду, мы увеличили выручку на 2% кв/кв до 3 267 млн долл. за счет роста продаж. Однако снижение цен на сталь и сужение спреда между сырьем и слябами в сочетании с экспортными пошлинами привели к снижению показателя EBITDA до \$1 446 млн (-16% кв/кв), а рентабельность по EBITDA снизилась до 44% (-10 п.п. кв/кв). В то же время постоянный фокус на эффективном управлении оборотным капиталом позволил нам высвободить дополнительно 244 млн долл. США из оборотного капитала, что привело к увеличению свободного денежного потока до 1,1 млрд долл. США (+12% кв/кв).

Оглядываясь назад, я с гордостью могу заявить, что этот год стал рекордным для «Северстали». Выручка Компании увеличилась на 69% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 11 638 млн долл. благодаря росту продаж и увеличению средней цены реализации. EBITDA увеличилась на 147% по сравнению с предыдущим годом, достигнув 5 978 млн долл. при рекордной рентабельности по EBITDA на уровне 51% (+16 п.п. в годовом исчислении). Свободный денежный поток составил 3 539 млн долл. США, что в 4 раза выше, чем в 2020 году, что создает прочную основу для высоких доходов акционеров.

Сильные финансовые результаты укрепили наш баланс. Общий долг сократился на 30% г/г до 1 816 млн долл., в то время как соотношение чистого долга к EBITDA уменьшилось до 0,23 с 0,84 по состоянию на конец 4 кв. 2020.

Высокие результаты «Северстали» в 4 кв. 2021 года и высокая финансовая устойчивость компании позволили Совету директоров рекомендовать дивиденды в размере 109,81 рубля на акцию за 4 кв. 2021 года.

В завершении, я хотел бы отметить, что мы продолжаем продажу нашего угольного актива «Воркутауголь» для улучшения ESG показателей. Сделка ожидает необходимых разрешений регулирующих органов”.

## ПОКАЗАТЕЛИ ПО ОХРАНЕ ТРУДА И ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

- Показатель LTIFR среди сотрудников составил 0,74 (-20% кв/кв) в 4 кв. 2021. Показатель LTIFR для сотрудников и подрядчиков в отчетном периоде достиг 0,7 (-20% кв/кв).
- За 12 мес. 2021 показатель LTIFR среди сотрудников вырос до 0,69 (+6% г/г). Показатель LTIFR для сотрудников и подрядчиков составил 0,72 (+3% г/г).
- В 4 кв. 2021 не произошло ни одного смертельного случая. К сожалению, за 12 мес. 2021 в компании произошло 5 несчастных случаев со смертельным исходом, что на 9 случаев меньше, чем в 2020 году. Мы провели расследования по каждому из случаев, и предприняли меры для недопущения подобных инцидентов в будущем. Мы по-прежнему привержены нашей цели по исключению смертельных случаев на производстве, поэтому менеджмент не останавливается на достигнутых результатах. Для улучшения показателей по охране труда и промышленной безопасности мы внедряем проекты по управлению безопасностью подрядчиков и предотвращению смертельных травм во всех подразделениях компании. Был принят новый системный подход к управлению вопросами охраны труда и промышленной безопасности, что поможет нам достигнуть поставленных целей. Больше информации можно найти по этой [ссылке](#).

## ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

- Суммарные выбросы загрязняющих веществ в атмосферу снизились на 17% кв/кв до 97 тыс тонн в 4 кв. 2021 г. в основном за счет снижения выбросов CO в сегменте Северсталь Российская Сталь.
- За 12 мес. 2021 г. суммарные выбросы загрязняющих веществ в атмосферу выросли на 5% г/г до 468 тыс тонн в связи со вводом в эксплуатацию нового вентиляционного ствола на Воркутауголь и соответствующим увеличением объемов дегазированного метана. Увеличение производства железорудных окатышей на 7,3% и увеличение массовой доли серы в получаемом железорудном концентрате на 16% также привело к увеличению выбросов.

## ДИВИДЕНДЫ

- Совет директоров рекомендует выплатить дивиденды в размере 109,81 рублей на акцию за 4 квартал 2021 года. Ожидается, что утверждение дивидендов состоится на собрании акционеров Компании 20 мая 2022 года. Рекомендуемая дата регистрации для выплаты дивидендов - 31 мая 2022 года. Ожидается, что утверждение даты регистрации для выплаты дивидендов также состоится на собрании акционеров Компании 20 мая 2022 года.

## КРАТКИЙ ОБЗОР РЫНКА И ПРОГНОЗ

- Ценовая конъюнктура остается благоприятной: стабилизация после тренда на снижение во 2пг 2021 г. и восстановление цен в начале 2022 г. на фоне сезонного роста спроса.
- Цены на сырьевые материалы показывали смешанную динамику. Общий тренд на снижение был переломлен к концу 4 кв. 2021. Цены на железную руду и коксующийся уголь вернулись на уровень начала 4 кв. в связи с ливневыми дождями в Бразилии и Австралии. Производство коксующихся углей в Китае выросло, в результате чего премия на внутреннем рынке КНР практически исчезла. Тем не менее, цены на коксующийся уголь остаются на высоком уровне.
- Российская экономика росла более высокими темпами в 4 кв., чем ожидалось, на фоне высоких цен на ископаемое топливо. Быстрое возобновление экономической активности и нарушения в цепочках поставок привело к росту инфляции по всему миру. В 2021 году инфляция в России составила 8,4%. Для снижения инфляции ЦБ РФ поднял ключевую ставку до 9,5%, что создает риски для строительной отрасли и может привести к более низкому спросу в 2022 году.

- По нашим оценкам и данным Worldsteel спрос на сталь в мире и в России увеличился на 4,7% и 4,3% соответственно в 2021 году. В 2022 году спрос на сталь в мире и в России, вероятно, вырастет на 0,4% и 3,1% соответственно.

## РЕЗУЛЬТАТЫ СЕГМЕНТОВ

### «СЕВЕРСТАЛЬ РОССИЙСКАЯ СТАЛЬ» (СРС)

млн долл., если не указано иное	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
Продажи стали, тыс т	3 110	2 704	15%	11 147	10 545	6%
Полуфабрикаты	346	489	(29%)	1 411	473	198%
Коммерческая сталь	1 354	1 067	27%	4 648	5 281	(12%)
ВДС	1 410	1 148	23%	5 088	4 791	6%
Выручка	3 195	3 098	3%	11 206	6 845	64%
ЕБИТДА	897	1 069	(16%)	3 676	1 528	141%
Рентабельность по ЕБИТДА, %	28%	35%	(7 п.п.)	33%	22%	11 п.п.

- Продажи стальной продукции выросли на 15% кв/кв на фоне высоких продаж готовой стальной продукции. Продажи коммерческой стали увеличились на 27% кв/кв до 1.35 млн т в основном за счет роста отгрузок горячекатаного проката на российский рынок. Продажи продукции ВДС выросли на 23% кв/кв до 1.41 млн т. Доля продаж на российский рынок повысилась до 58% (+9 п.п. кв/кв) на фоне быстрого восстановления экономической активности и уменьшения сбоев в цепочках поставок в России.
- Доля продукции с высокой добавленной стоимостью составила 45% (+3 п.п. кв/кв).
- Выручка увеличилась на 3% кв/кв до 3,195 млн долл. за счет роста объема продаж. Это было частично компенсировано падением средних цен.
- Показатель ЕБИТДА снизился на 16% кв/кв до 897 млн долл., что все еще намного выше среднего исторического значения. Рентабельность по ЕБИТДА составила 28% (-7 п.п. кв/кв) в результате уменьшения ценовых спредов.
- Неконсолидированная себестоимость производства тонны сляба на ЧерМК составила 409 долл./т (-19% кв/кв) за счет снижения стоимости сырья. Консолидированная себестоимость сляба составила 242 долл./т (+8% кв/кв).

### СЕВЕРСТАЛЬ РЕСУРС

млн долл., если не указано иное	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
Продажи угля, тыс т	1 331	810	64%	4 588	5 890	(22%)
Продажи ЖРС, тыс т	4 773	4 560	5%	18 134	18 010	1%
Выручка	764	1 016	(25%)	3 526	1 825	93%
ЕБИТДА	488	761	(36%)	2 507	958	162%
Рентабельность по ЕБИТДА, %	64%	75%	(11 п.п.)	71%	53%	18 п.п.

- Продажи железной руды выросли на 5% кв/кв до 4,77 млн т за счет роста производства на Яковлевском ГОКе в соответствии с нашей стратегией.
- Выручка дивизиона Северсталь Ресурс снизилась на 25% кв/кв до 764 млн долл., что отражает снижение средних цен реализации. Показатель ЕБИТДА сократился на 36% кв/кв до 488 млн долл. в результате снижения цен. Рентабельность по ЕБИТДА опустилась до 64% (-11 п.п. кв/кв).
- Для компании Воркутауголь себестоимость угольного концентрата за тонну снизилась до 53 долл. за тонну (-48% кв/кв) в связи с ростом объемов производства. Себестоимость железорудных окатышей за тонну на Карельском окатыше не изменилась по сравнению с предыдущим кварталом и составила 34 долл. за тонну. На Олконе себестоимость тонны железорудного концентрата выросла до 34 долл. за тонну (+21% кв/кв).

## Примечания

1. Полная финансовая отчетность доступна по ссылке [https://www.severstal.com/rus/ir/results\\_reports/financial\\_results/](https://www.severstal.com/rus/ir/results_reports/financial_results/)
2. Годовой отчет «Северстали» за 2021 год доступен по ссылке [https://www.severstal.com/rus/ir/results\\_reports/annual\\_reports/](https://www.severstal.com/rus/ir/results_reports/annual_reports/)

Конференц-звонок по результатам 4 квартала 2021 года и 12 месяцев 2021 года для инвесторов и аналитиков, организованный Алексеем Куличенко, финансовым директором, состоится 18 февраля 2022 года в 12:00 (Лондон)/14:00 (Москва).

Чтобы присоединиться к веб-трансляции, воспользуйтесь ссылкой (содержит регистрационную форму):

<https://mm.closir.com/slides?id=314887>

\*Мы рекомендуем участникам подключаться к конференции за 10 минут, чтобы обеспечить своевременное начало конференции.

Чтобы присоединиться к звонку,

используйте номера:

**Соединенное королевство:**

+44 203 984 9844 (местные номера)

**США:**

+1 718 866 4614 (местные номера)

**Россия:**

+7 495 283 98 58 (местные номера)

**Код участника: 314887**

## ПРИЛОЖЕНИЯ

### 1. Консолидированные продажи по продуктам

Объем продаж, тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
<b>Уголь:</b>	71	127	(44%)	825	1 469	(44%)
Концентрат коксующегося угля	46	39	18%	158	281	(44%)
Энергетический уголь	25	88	(72%)	667	1 188	(44%)
<b>Железная руда:</b>	901	1 092	(17%)	4 327	6 024	(28%)
Окатыши	901	1 061	(15%)	4 249	5 837	(27%)
Концентрат	-	31	(100%)	78	187	(58%)
<b>Сталь:</b>	3 098	2 694	15%	11 100	10 500	6%
Полуфабрикаты	346	489	(29%)	1 411	472	199%
Горячекатаный прокат:	1 407	1 115	26%	4 815	5 277	(9%)
в т.ч. горячекатаный прокат с высокой добавленной стоимостью	225	227	(1%)	863	703	23%
Холоднокатаный прокат	307	248	24%	1 092	918	19%
Оцинкованный прокат	269	216	25%	1 015	923	10%
Прокат с полимерным покрытием	113	86	31%	401	471	(15%)
Сортовой прокат	160	171	(6%)	651	667	(2%)
Метизы	147	139	6%	603	587	3%
Трубы большого диаметра	118	90	31%	343	188	82%
Прочие трубы и профили	225	135	67%	758	997	(24%)
Стальные решения	6	5	20%	11	-	н/п

### 2. Продажи Северсталь Российская Сталь по продуктам

Объем продаж, тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
<b>Итого стальная продукция</b>	<b>3 110</b>	<b>2 704</b>	<b>15%</b>	<b>11 147</b>	<b>10 545</b>	<b>6%</b>
Полуфабрикаты	346	489	(29%)	1 411	473	198%
Горячекатаный прокат:	1 407	1 115	26%	4 815	5 277	(9%)
в т.ч. горячекатаный прокат с высокой добавленной стоимостью	225	229	(2%)	863	704	23%
Холоднокатаный прокат	307	248	24%	1,092	918	19%
Оцинкованный прокат	269	216	25%	1,015	923	10%
Прокат с полимерным покрытием	113	86	31%	401	471	(15%)
Сортовой прокат	172	181	(5%)	696	708	(2%)
Метизы	147	139	6%	605	590	3%
Трубы большого диаметра	118	90	31%	343	188	82%
Прочие трубы и профили	225	135	67%	758	997	(24%)
Стальные решения	6	5	20%	11	-	н/п

### 3. Продажи Северсталь Российская Сталь по рынкам

Объем продаж, тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
<b>Итого стальная продукция</b>	<b>3 110</b>	<b>2 704</b>	<b>15%</b>	<b>11 147</b>	<b>10 545</b>	<b>6%</b>
Россия	1 794	1 313	37%	5 845	6 424	(9%)
Экспорт	1 316	1 391	(5%)	5 302	4 121	29%

#### 4. Средние цены Северсталь Российская Сталь

Цена реализации, долл/т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
Полуфабрикаты	595	646	(8%)	607	389	56%
Горячекатаный прокат	895	1 009	(11%)	844	454	86%
в т.ч. горячекатаный прокат с высокой добавленной стоимостью	1 049	1 035	1%	885	568	56%
Холоднокатаный прокат	945	1 155	(18%)	962	537	79%
Оцинкованный прокат	1 247	1 449	(14%)	1 174	645	82%
Прокат с полимерным покрытием	1 289	1 599	(19%)	1 361	802	70%
Сортовой прокат	760	754	1%	688	425	62%
Метизы	1 411	1 491	(5%)	1 255	856	47%
Трубы большого диаметра	855	822	4%	799	798	0%
Прочие трубы и профили	861	986	(13%)	865	502	72%
Стальные решения	2 340	1 517	54%	1 990	н/п	н/п
<b>Средневзвешенная цена</b>	<b>927</b>	<b>1 012</b>	<b>(8%)</b>	<b>888</b>	<b>522</b>	<b>70%</b>

#### 5. Продажи Северсталь Ресурс

Объем продаж, тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
<b>Уголь</b>	<b>1 331</b>	<b>810</b>	<b>64%</b>	<b>4 588</b>	<b>5 890</b>	<b>(22%)</b>
Концентрат коксующегося угля	1 306	722	81%	3 921	4 702	(17%)
Энергетический уголь	25	88	(72%)	667	1 188	(44%)
<b>ЖРС</b>	<b>4 773</b>	<b>4 560</b>	<b>5%</b>	<b>18 134</b>	<b>18 010</b>	<b>1%</b>
Окатыши	2 960	2 847	4%	11 453	10 942	5%
Концентрат	1 813	1 713	6%	6 681	7 068	(5%)

#### 6. Ключевые результаты Воркутауголь

Объем продаж, тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
Добыча угля	2 759	1 695	63%	8 796	10 261	(14%)
Продажи концентрата коксующегося угля	1 306	722	81%	3 921	4 702	(17%)
Собственным компаниям	1 260	683	84%	3 763	4 421	(15%)
Третьим лицам	46	39	18%	158	281	(44%)

#### 7. Объемы производства и продаж железорудных окатышей на Карельском Окатыше

Объем продаж, тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
Производство	2 973	2 849	4%	11 589	10 800	7%
Продажи окатышей	2 960	2 847	4%	11 453	10 942	5%
Собственным компаниям	2 283	2 328	(2%)	9 142	10 830	(16%)
Третьим лицам	677	519	30%	2 311	112	н/п

#### 8. Объемы продаж железорудного концентрата

Объем продаж, тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
Олкон	1 074	1 073	0%	4 231	4 413	(4%)
Яковлевский ГОК	739	627	18%	2 437	1 820	34%
Карельский Окатыш	-	13	н/п	13	835	(98%)
<b>Итого</b>	<b>1 813</b>	<b>1 713</b>	<b>6%</b>	<b>6 681</b>	<b>7 068</b>	<b>(5%)</b>



9. Данные по охране окружающей среды\*

тыс т	4 кв. 2021	3 кв. 2021	кв/кв	12м 2021	12м 2020	г/г
<b>Количество выбросов в атмосферу загрязняющих веществ (Итого по Северстали)</b>	<b>97</b>	<b>117,3</b>	<b>(17%)</b>	<b>468,1</b>	<b>444,1</b>	<b>5%</b>
<b>Количество выбросов в атмосферу загрязняющих веществ - "Северсталь Российская сталь"</b>	<b>52,5</b>	<b>67,2</b>	<b>(22%)</b>	<b>260,6</b>	<b>257,7</b>	<b>1%</b>
<i>Оксиды азота</i>	2,6	2,5	5%	10,8	11,3	(5%)
<i>Диоксид серы</i>	4,5	5,8	(23%)	24,7	25,7	(4%)
<i>Оксид углерода</i>	41,4	55	(25%)	208,8	205,5	2%
<i>ЛОС</i>	0,1	0,1	(13%)	0,4	0,4	(7%)
<i>Твердые частицы</i>	3,8	3,6	7%	15,2	14,1	8%
<b>Количество выбросов в атмосферу загрязняющих веществ - "Северсталь Ресурс"</b>	<b>44,5</b>	<b>50,1</b>	<b>(11%)</b>	<b>207,5</b>	<b>186,4</b>	<b>11%</b>
<i>Оксиды азота</i>	2,4	1	138%	5,9	4,7	25%
<i>Диоксид серы</i>	16	20,9	(23%)	79,7	68,8	16%
<i>Оксид углерода</i>	0,8	0,7	9%	3,2	3,3	(2%)
<i>ЛОС</i>	0,4	0,1	206%	0,7	0,5	50%
<i>Твердые частицы</i>	3,3	1,4	142%	9,3	8,1	14%
<b>Удельные выбросы в атмосферу загрязняющих веществ - "Северсталь Российская сталь", кг/т стали*</b>	<b>17</b>	<b>22,8</b>	<b>(26%)</b>	<b>22,0</b>	<b>22,5</b>	<b>(2%)</b>

\*Итоги могут отличаться от суммы строк из-за округлений

**За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь:**

**Отдел по работе с инвесторами**

Владимир Залужский, Никита Климантов

T: +7 (495) 926-77-66

[vladimir.zaluzhsky@severstal.com](mailto:vladimir.zaluzhsky@severstal.com)

[na.klimantov@severstal.com](mailto:na.klimantov@severstal.com)

**Отдел внешних коммуникаций**

Анастасия Мишанина

T: +7 (495) 926-77-66

[anastasia.mishanina@severstal.com](mailto:anastasia.mishanina@severstal.com)

**Hudson Sandler (Консультант по финансовым коммуникациям)**

Andrew Leach / Emily Dillon

T: +44 (0) 20 7796 4133

\*\*\*

**ПАО «Северсталь»** — одна из крупнейших в мире вертикально интегрированных сталелитейных и горнодобывающих компаний с активами в России, Латвии и Польше. Акции компании котируются на российской торговой площадке ММВБ-РТС, глобальные депозитарные расписки представлены на Лондонской фондовой бирже. В 2021 году выручка компании составила \$11.6 млрд, EBITDA достигла \$6.0 млрд. В 2021 году было произведено 11.6 млн т стали. [www.severstal.com](http://www.severstal.com)